

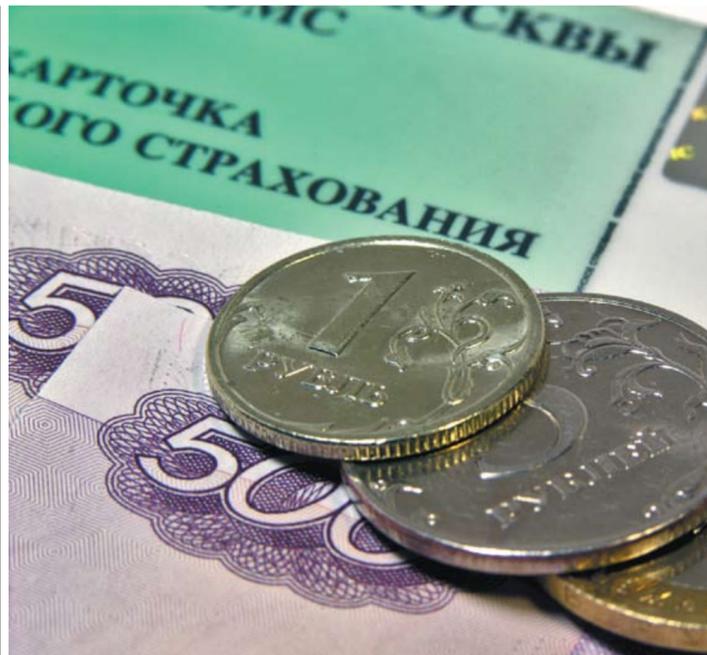
# Страховые расплаты

перспектива

В апреле 2010 года был принят закон, который увеличивает минимальный размер уставного капитала страховых компаний практически в четыре раза — с 30 млн рублей до 120 млн рублей. Это требование вступает в силу с 1 января 2012 года, однако уральские страховщики уже опасаются, что из-за жесткой политики государства к 2015 году страховой рынок сократится в разы, при этом региональные компании будут либо поглощены крупными федеральными сетями с иностранными акционерами, либо вынуждены уйти с рынка.

Требование к увеличению уставного капитала страховых компаний Федеральной служба страхового надзора (Росстрахнадзор) начала предъявлять еще в 2009 году. По замыслу Росстрахнадзора, это повысит стабильность рынка: крупные компании более щепетильны в вопросах страховых выплат, и у службы к ним меньше претензий. В настоящий момент минимальный размер уставного капитала для страховых компаний составляет 30 млн рублей, для перестраховочных — в два раза выше. При обсуждении нового размера уставного капитала назывались цифры в 90, 180 и 120 млн рублей. В итоге в апреле Росстрахнадзору удалось пролоббировать увеличение до 120 млн рублей с января 2012. Это норма обеспокоила представителей страховых компаний Свердловской области, которые обсудили проблему на круглом столе, организованном ИД «Коммерсантъ» и агентством «Интерфакс-Урал» в Екатеринбурге. Главный тезис, предложенный ведущим встречи, исполнителем директором «Интерфакс-Урал» Денисом Болиховым для обсуждения, звучал так: новые требования к размеру уставного

капитала страховых компаний приведет к существенному сокращению участников рынка. «Многие страховщики не смогут справиться с условием законодателя. Из-за этого мы уже видим большое количество сделок по слиянию компаний либо их уход с рынка. В будущем этот процесс продолжится», — считает руководитель председателя координационного совета Союза страховщиков «Белый соболю» Александр Злыгостев. По его словам, наиболее проблемным вопросом об увеличении капитала станет для региональных компаний, которые к тому же почувствуют усиление конкуренции на рынке. «Мы отмечаем, что федеральные компании также стремятся наращивать свои объемы, а потому все активнее выходят в регионы. В этой связи, на мой взгляд, наиболее логичной будет тенденция закрепления региональных страховщиков в каких-то узких нишах — либо же ухода с рынка», — заявил господин Злыгостев. По оценкам директора СК «Северная казна» Александра Меренкова, к 2015 году на всем российском рынке останется не больше 100 компаний. «Государство заняло



Страховщики ожидают пятикратного сокращения количества участников рынка. ФОТО ОЛЕГА ХАРСЕВА

жесткую позицию: требовать от компаний повышения капитализации и плано-

во сокращать число участников рынка. Так их проще контролировать. Арифметика про-

стая: сейчас на рынке России 700 компаний, в этом году прогнозируется уход еще

около 100 компаний, в 2011-м, по оценкам экспертов и Росстрахнадзора, уйдут еще 300 компаний. Если пересмотр размеров минимального капитала произойдет снова, каждый год будут выбывать по 100 компаний», — пояснил он. Эти цифры показали участникам круглого стола чересчур пессимистичными. «Не могут 100 компаний обеспечить весь рынок России. Просто физически этого не сделать», — возразил Александр Злыгостев. Однако, по словам директора филиала ООО «Росгосстрах» по Свердловской области Вадима Каточикова, по данным статистики, около 90% страховых сборов в России обеспечивают компании из топ-30. «Так что вполне возможен такой сценарий, более того, он объективно необходим. Вы вспомните 1994 год, когда порог входа на страховой рынок составлял \$20 тыс. и на наш рынок заходили сомнительные игроки. У кого-то цель была повернуть темные схемы, кто-то просто хотел приобщиться к бюджетным деньгам. Сейчас им ставят барьеры, и они уходят, но уходят те, кто не хочет работать по правилам, это нормально», — отметил господин Каточиков.

С ним согласилась и директор екатеринбургского филиала «Военно-страховой компании» Татьяна Абзалутдинова, по мнению которой для дальнейшего развития рынка необходимо не только объединение игроков, но и слияние с крупными иностранными компаниями, так как иностранцы способны дать отечественным компаниям уникальные технологии. Участники круглого стола отметили, что приход иностранных компаний как раз и мог послужить поводом для государства увеличивать капитализацию участников российского страхового рынка. «Я вижу логику в действиях государства только с точки зрения подготовки к вступлению в ВТО. Как только Россия вступит в эту организацию, иностранные компании, которые в разы превосходят по масштабам наших крупных игроков, смогут открыть здесь свои филиалы напрямую. И это грозит нам тем, что мы потеряем свой рынок. Чтобы составить конкуренцию таким монстрам, нужно повышать капитализацию местных игроков, для этого нужно расчистить им рынок», — считает Александр Меренков. Он подчеркнул, что не против прихода ино-

странных компаний, так как это увеличит конкуренцию и даст новый толчок в развитии отрасли в целом. С ним согласен и Вадим Каточиков: «Я всеми руками за приход иностранных компаний, тем более что большая их часть уже здесь. Через российские юридические лица они уже вышли на рынок». Зато резко против прихода иностранного капитала выступили представители региональных страховщиков. По мнению первого заместителя генерального директора ЗАО «Экспресс-гарант» Елены Смирнягиной, приход на Урал страховых компаний с иностранным капиталом противоречит безопасности государства. Компромиссный вариант предложила Татьяна Абзалутдинова, которая считает нужным донести до государства необходимость более детальной проработки вопроса об иностранной экспансии. «Не нужно запрещать иностранцам выходить на наш рынок, но делать это надо дозированно, смотреть, кто выходит и как это отразится на состоянии рынка. Мы никак не должны потерять собственный национальный рынок, как это произошло в Восточной Европе», — подытожила госпожа Абзалутдинова. **Сергей Антонов**

СТЕНОГРАММА



**МАКСИМ КИСЕЛЕВ**, директор Екатеринбургского филиала САО «Ингосстрах»: — Если государство сохранит прежние темпы роста требований к размеру уставного капитала страховых компаний, то вполне реально, что к 2015 году на всем отечественном рынке останется всего 100 компаний. Причем, по моим убеждениям, эти 100 компаний вполне могут закрыть потребности рынка.

**АЛЕКСАНДР ЗЛЫГОСТЕВ**, руководитель отделения Всероссийского союза страховщиков по УрФО: — На рынке продолжается концентрация капитала страховых компаний, этот процесс уже давно запущен и в ближайшее время продолжится. Весь вопрос в том, какими темпами будет идти этот процесс. На сегодняшний день существующие законы и разрабатываемые законопроекты указывают на то, что государство намерено ускорить этот процесс.

**АЛЕКСАНДР МЕРЕНКОВ**, генеральный директор СК «Северная казна»: — Принцип сегодняшней работы очень простой. Все зависит от того, какие правила игры существуют на рынке. И тут тоже могут быть два варианта: либо ты сам эти правила устанавливаешь, либо ты играешь по тем правилам, которые тебе установили. Учитывая, что к установлению правил игры нас даже близко не подпустили, то бизнесу остается только приспособливаться. К первому пункту правил — относительно увеличения уставного капитала я уже готов, по поводу второго — ужесточение требований к страховщикам, работающим на рынке обязательных видов страхования, я пока думаю.

**ЕЛЕНА СМИРНЯГИНА**, первый заместитель генерального директора САО «Экспресс-гарант»: — В этом году благодаря всем природным катаклизмам руководство страны обратило внимание на страховой рынок. Этого не было никогда, и это повышенное внимание оправдано. Нужно детально проработать вопрос с допуском иностранных компаний. Мне кажется, государство не должно глубоко запускать на страховой рынок западных страховщиков. Например, на Урале находится весь оборонный комплекс, и даже с точки зрения безопасности допустить сюда иностранных игроков невозможно.

**ВАДИМ КАТОЧИКОВ**, директор СК «Росгосстрах-Урал»: — Государство осознанно консолидирует рынок, и в страховании должны работать игроки с капиталом. Что такое \$1 млн, необходимый чтобы открыть компанию, сегодня? Сейчас некоторые машины стоят по \$500 тыс. Понятно, у государства есть заинтересованность, чтобы на рынок страхования пришли люди ответственные, ответственными они могут быть только через деньги. Нужно, чтобы не только добрые глаза и слова были у страховщика, но и капитал за душой. Поэтому государство сейчас и увеличивает капитализацию компаний, в том числе насильно.

**ТАТЬЯНА АБЗАЛУТДИНОВА**, директор Екатеринбургского филиала СК «Военно-страховой компании»: — Если говорить о рынке России и Европы, то это просто несопоставимые вещи. Уровень капитализации всех российских компаний вместе взятых — это уровень капитализации одной только американской компании AIG. Возможность распоряжаться таким капиталом — это возможности по формированию резервов, управление обязательствами и прочее. Приход иностранцев — это источник развития для нас. Но этот приход должен быть продуман.

**ИЛЬЯ ЗАХАРОВ**, директор екатеринбургского филиала СК «Альфа-Страхование»: — На самом деле не имеет значения, сколько компаний останется в конечном итоге на рынке — 300 или 500. Год назад было 1000 компаний, и конкуренция была ниже, а рентабельность бизнеса выше. Сейчас стало 700 компаний, но конкуренция выросла в разы.

СТРАХОВОЕ АКЦИОНЕРНОЕ ОБЩЕСТВО  
**ЭКСПРЕСС ГАРАНТ**

Новогоднее КАСКО

В подарок 13-ый месяц

САО «Экспресс Гарант» (ОАО). Лицензия С № 2512 66 от 30.04.2008 г., выдана ФССН. Подробная информация по телефонам: 375-89-33, 370-33-33, 229-56-61, 263-62-63, 220-95-75

**Белый Дом** на Шевелева-Пананина

Урал Строй Инвест  
Дома для жизни

Просто хороший дом:

- Тихий центр
- Дом как объект искусства: дизайн-проект — от известного архитекторского бюро BERNKONI Architectsurburva
- Улучшенная планировка
- Собственный паркинг
- Консьерж
- Домофон
- Беспумные лифты
- Благоустроенный двор
- Детская спортивная площадка
- 2 Тенисных корта
- Этажность здания 10
- Окончание строительства 4 кв. 2011

от **53 500** руб./кв.м

www.us-invest.ru

ул. Ленина, 5л, офис 101  
офисный центр «Самолет»  
тел.: 215-90-10(50)  
сот.: 8-902-262-96-58  
тел./факс: 215-90-99

Коммерческий Банк **КОЛЬЦО УРАЛА**  
Средствозащитный фонд дирекции  
назначения ООО «Кольцо Урала»

С проектной декларацией можно ознакомиться на сайте www.us-invest.ru. Деньги привлекает ЗАО «УралСтройИнвест»