

В декларациях есть, а в реалиях — прочерк

В рамках форума «Россия Единая» на Нижегородской ярмарке состоялся круглый стол «Инвестиции в малый бизнес — основа процветания России», участники которого обсудили обещания государства и реальные меры по поддержке малого бизнеса.

Начальник отдела программ развития предпринимательства министерства поддержки и развития малого предпринимательства, потребительского рынка и услуг Нижегородской области Сергей Шешов сообщил, что Нижегородская область в 2006–2010 гг. на развитие малого и среднего бизнеса получила из федерального бюджета около 1,1 млрд руб. Но введение с 2011 года обязательных страховых взносов, которые на 20% больше единого социального налога, который предприниматели платят сейчас, — это несоизмеримо большие затраты, которые лягут на плечи малых предпринимателей, констатировал заместитель гендиректора Нижегородской ассоциации промышленников и предпринимателей Виктор Зеленкевич. По мнению председателя НРО «Деловая Россия» Павла Солодкого, существенной мерой поддержки предпринимательства могло бы стать государственное регулирование тарифов. Менеджер департамента нормативного регулирования БАТ Россия Андрей Королев напомнил об угрозах мини-магазинам, торгующим подакцизными товарами, которые вынуждены будут закрыться, если Госдума примет законопроект об ограничении потребления табака, 49% которого продается в ларьках и киосках. Гендиректор ЗАО «Консалтинговая группа «Дельфин» Владимир Мирсианов указал на проблемы кредитной политики: «Как нашему предпринимателю, который берет кредит на один год, пусть даже под 18%, соревноваться с китайским, которому государство предоставляет деньги на 10 лет под 2%?». Секретарь Союза журналистов России Павел Гутионтов добавляет, что еще одним показателем отношения государства к проблемам малого бизнеса является развитие частных газет и издательств: «Если нет частных газет, а государственные немного пишут о малом бизнесе, значит, в системе приоритетов власти малый бизнес занимает примерно те же позиции, что и независимая печать». Иными словами, констатировали участники круглого стола, малому бизнесу уделяется внимание в различного рода декларациях, но в реальной жизни он в расчет не берется, а мог бы сыграть серьезную роль в экономике регионов и помочь решить проблему занятости.

ДОПУСТИМЫМ ЗНАЧЕНИЕМ ПРОБЛЕМНОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТИ, НЕ ПРЕДСТАВЛЯЮЩЕЙ УГРОЗЫ ДЛЯ ВСЕЙ СИСТЕМЫ В ЦЕЛОМ, ЯВЛЯЕТСЯ ИНТЕРВАЛ 7–10%.

по принципу Агентства по страхованию вкладов. Однако к весне 2010 года ситуация с просроченной задолженностью стабилизировалась. «Пик „плохих“ долгов, судя по доступной статистике, был пройден в апреле 2010 года. Сейчас банкирам не нужно бороться с ухудшением качества кредитного портфеля. Рост числа проблемных заемщиков приостановился, просроченная задолженность стабилизировалась, процесс формирования резервов по отраженным на балансе проблемным и безнадежным ссудам близок к своему завершению», — говорит Ирина Велиева, руководитель службы рейтингов кредитных институтов «Эксперт РА». По ее оценкам, уровень просроченной задолженности по России колеблется в районе 1,1 трлн руб.

ПО ЗАКОНАМ ВОЕННОГО ВРЕМЕНИ

Сейчас объем просроченной задолженности как у юридических, так и физических лиц продолжает расти, но небольшими темпами. «По информации ЦБ РФ, на второй квартал 2010 года в столице ПФО и области долгов накопилось на сумму в 6,374 млрд руб. — это около 14% всей просроченной задолженности в ПФО. Так что проблема просроченной задолженности физических и юридических лиц в округе пока не решена до конца», — говорит генеральный директор долгового агентства «Пристав» Артур Александрович. По словам господина Александровича, дальнейшего роста просроченной задолженности ожидать не приходится: «С одной стороны, уровень просроченной задолженности продолжает расти, но медленнее, чем растут кредитные портфели, что в совокупности с объемом общей задолженности свидетельствует о том, что темпы прироста небольшие». Так, в целом по России просроченная задолженность корпоративных клиентов прибавила 4 млрд до 818,7 млрд руб., тогда как общий портфель таких кредитов составляет 13,6 трлн руб. По физическим лицам объем неисполненных обязательств перед банками увеличился на 3,7 млрд до 288 млрд руб. Весь розничный портфель рос гораздо быстрее — на 67 млрд за месяц до 3,9 трлн руб., в результате доля просроченных кредитов в рознице сократилась с 7,48% до 7,45%. Положительная тенденция заключается в том, что с сентября банки начали сокращать объемы резервов на возможные потери по ссудам.

Однако уровень просроченной задолженности по-прежнему оказывает отрицательное влияние на рынок. Ведь пока проблема «плохих» долгов не будет решена, банки не смогут наращивать объемы кредитования. Поэтому кредитно-финансовые организации вынуждены собственными силами решать проблему просроченной задолженности. Крупные банки создают специализированные компании,

занимающиеся реализацией залогов юридических лиц, а долги физических лиц банки все охотнее передают на взимание коллекторам. Так, за три квартала 2010 года банки Нижегородской области передали в работу коллекторов в 1,5 раза больше долгов, чем за три квартала 2009 года. При этом, отмечает Артур Александрович, изменился вид кредитов, передаваемых банками в работу коллекторам: «Если в 2009 году нижегородские банки предпочитали передавать на взыскание коллекторам потребительские кредиты, выдаваемые наличными в точках продаж, то в 2010 году это уже стали потребительские кредиты, выдаваемые в отделениях банков». Поскольку кредиты, выдаваемые непосредственно в банках, считались менее рискованными, то и одобряемые суммы займов были больше. В совокупности с фактором времени (в 2010 году банки стали передавать коллекторам более старую просрочку) легко понять, почему средняя сумма долга у коллекторов в 2010 году увеличилась в среднем до 45 тыс. руб., тогда как в 2009 году она составляла 39 тыс. руб.

ОТДАТЬ ДОЛГИ

В последнее время кредитно-финансовые учреждения начали продавать «плохие» долги лотами. «Сейчас на рынке присутствует несколько некрупных портфелей с ценой продажи до \$2 млн», — констатирует Артур Александрович. По его мнению, продажа крупных долговых портфелей сопряжена с большими транзакционными издержками и нагрузками на банк. Однако в ближайшее время ассортимент «плохих» долгов, предложенных к продаже, увеличится. «Мы прогнозируем две волны активности банков по части продажи портфелей „плохих“ долгов. Первая случится через месяц-полтора и будет обусловлена желанием банков показать „чистые“ балансы по итогам года. А вторую волну мы ждем весной, когда банки начнут готовиться к активному росту кредитования», — уверен господин Александрович. По его мнению, реализация «плохих» долгов позволит высвободить средства, которые впоследствии банки направят на кредитование. В связи с этим особую актуальность приобретают поиски инвесторов, способных взять на себя выкуп больших портфелей. Так, долгами россиян заинтересовались Международная финансовая корпорация (IFC) и Европейский банк реконструкции и развития (ЕБРР). Сейчас IFC ведет переговоры по выкупу «плохих» долгов со Сбербанком и Агентством по страхованию вкладов. По данным агентства Bloomberg, IFC желает приобрести неработающие корпоративные кредиты на сумму более \$100 млн в России, а также в других европейских странах. В этих же целях компания Varde Partners может инвестировать до 350 млн евро. ■