

Как говорится в пояснительной записке к законопроекту, российские власти надеются, что его принятие «позволит устранить существующие пробелы законодательства, расширить спектр лизинговых услуг, а также снизить возможные риски в процессе осуществления лизинговой деятельности».

Напомним, что эти поправки разработало Минэкономразвития при активном участии субъектов рынка. Помимо распространения использования лизинга на бюджетные организации и физических лиц чиновники предлагают еще три основополагающие поправки — разрешить внесудебное изъятие предмета лизинга, позволить передавать в лизинг имущество, приобретенное по договорам подряда, и узаконить вторичный лизинг.

Список претензий, накопившихся к существующему законодательству, конечно, не ограничивается четырьмя вышеперечисленными пунктами, однако участники рынка лизинговых услуг уверены, что надо с чего-то начинать. Кроме того, по словам экспертов, лизинговые компании боятся, что дискуссии по некоторым вопросам, особенно таким болезненным, как налогообложение, могут затянуться на неопределенный срок, что отсрочит введение в действие первоочередных мер.

Между тем впервые вопрос о том, чтобы дать возможность бюджетным организациям не только арендовать оборудование, но и приобретать его с использованием схемы лизинга, поднял еще год назад премьер-министр РФ Владимир Путин. Для этого было необходимо внести поправки в ст. 120 Гражданского кодекса РФ, согласно которой, бюджетное учреждение — это некоммерческая организация, созданная для исполнения управленческих, социально-культурных или иных функций и не имеющая в качестве основной цели своей деятельности извлечение прибыли, и поэтому не имеющая прав работать по лизинговым схемам, поскольку основные нормативные документы, составляющие правовую основу лизинговых отношений (ст. 3 Закона о финансовой аренде (лизинге) № 164 и ст. 665 Гражданского кодекса РФ), установленные для объекта финансовой аренды может быть лишь вещь, используемая в предпринимательских целях. Чтобы изменить существующий порядок и дать возможность «ускорить обновление материальной базы бюджетных учреждений и повысить качество предостав-



СОТРУДНИКИ ЛИЗИНГОВЫХ КОМПАНИЙ ГОТОВЫ ПРЕДЛОЖИТЬ КЛИЕНТАМ НЕ ТОЛЬКО ОТДЕЛЬНЫЕ ВИДЫ ОБОРУДОВАНИЯ (НАПРИМЕР, ТО, ЧТО НА ФОТО), НО И РЕШИТЬ ВОПРОСЫ С ТАМОЖНЕЙ, СТРАХОВАНИЕМ И ТРАНСПОРТОМ

ляемых гражданам услуг», Министерство финансов подготовило соответствующий законопроект. Об этом Владимир Путин сообщил в июне 2009 года на заседании президиума правительства как об одной из антикризис-

ных мер, призванных увеличить спрос на отечественные продукты, в частности медицинскую технику.

Теперь, по мнению представителей «ММЛК Лизинга», изменения, внесенные за последнее время в российское законодательство — федеральный закон «О финансовой аренде (лизинге)», позволяют арендодателям (лизингодателям) расширять свою основную деятельность, не опасаясь закупать и передавать ликвидное оборудование по схемам лизинга и в бюджетные организации. Как считают

в компании, поставки бюджетным учреждениям, входящим в систему здравоохранения, медицинского оборудования по схеме финансовой аренды обеспечиваются запланированными бюджетными средствами и гарантиями оплаты со стороны региональных властей. «Риски утраты или уничтожения оборудования размещаются в ведущих национальных страховых компаниях. Таким образом, риски невозврата целевых кредитных ресурсов сводятся практически к нулю», — убеждены в компании. ■

СТИМУЛЯЦИЯ АКТИВНОСТИ

Несмотря на то что сегодня на сектор коммерческого здравоохранения приходится только 5% медицинского оборудования на рынке, рост используемого в нем оборудования, по словам директора по корпоративным коммуникациям Philips в России и СНГ Руслана Ноздрякова, обладает завидными темпами — ежегодно он составляет около 30%.

Данные ведущего эксперта отдела рейтингов и кредитных институтов «Эксперт РА» также говорят о быстром развитии данного рынка. «Сумма новых сделок в сегменте медицинской техники за девять месяцев 2009 года увеличилась на 52% по сравнению с аналогичным периодом 2008 года», — констатирует Роман Романовский. И хотя с начала 2010 года темпы немного снизились, это торможение нельзя назвать значительным — по словам спе-

циалиста, за девять месяцев 2010 года объем новых контрактов уменьшился на 5,5% по сравнению с прошлым годом, однако составил 700 млн руб.

«Мы видим перспективы развития частного здравоохранения, у нас есть договоренности с несколькими банками и ряд проектов уже в работе», — говорит господин Ноздряков. По его словам, в России такие контракты заключаются на три-пять лет и чаще всего на восстановленное или поддержанное оборудование, которое способно окупиться за этот срок.

Кроме того, на рынок медицинского оборудования влияет ряд глобальных факторов. Расходы на систему здравоохранения растут во всем мире, и Россия здесь не исключение.

Согласно исследованиям Philips, к 2050 году 50% людей, проживающих в развитых

странах, будут страдать от хронических болезней. К 2050 году количество людей старше 60 удвоится и составит 2 млрд человек. «Уже сегодня ощущается нехватка медперсонала для обслуживания стареющего населения планеты», — говорят в компании. По данным экспертов, чумой XXI века стали сердечно-сосудистые и онкологические заболевания, ожирение, болезни, распространению которых способствуют загрязнение окружающей среды и нездоровый образ жизни. «В одиночку ни одна государственная система здравоохранения не сможет справиться с этим», — убеждены в Philips. — Поэтому крайне важно развивать рыночную составляющую здравоохранения, привлекать бизнес к решению его насущных проблем».

Одним из наиболее эффективных вариантов улучшения системы здравоохра-

нения силами бизнес-структур признан механизм государственно-частного партнерства (ГЧП), широко используемый в США и Европе. По данным Philips, в Испании за последние десять лет, используя механизм ГЧП, было заключено контрактов более чем на €4 млрд, в Италии — более чем на €3,5 млрд. В Великобритании 21% проектов реализуется через ГЧП, во Франции — 19%. При этом в Великобритании доля проектов в области здравоохранения, финансируемых на принципах ГЧП, составляет 22%. «Мы видим развитие ГЧП как ключевую тенденцию и российской сферы здравоохранения», — подчеркивает Руслан Ноздряков.

По словам эксперта, в медицине ГЧП все чаще реализуется по схеме, называемой Managed Services. Она включает в себя три дополнительных сервиса — предоставле-

ние оборудования (продажа, аренда), управление, мониторинг и поддержка оборудования. При этом прибыль поставщика зависит от конечного результата использования сервиса и использования активов в течение всего срока действия контракта. «По сути, поставщик технологии становится сервисным провайдером», — говорит господин Ноздряков, отмечая, что эта модель активно применяется в технологически развитых отраслях, например, в ИТ и телекоме. «Мы ожидаем, что примерно через пять лет в России ГЧП будет активно развиваться. Уже сегодня государственные банки, такие как Сбербанк и ВТБ, готовы предоставлять финансирование под проекты ГЧП. Развитие механизмов ГЧП, без сомнения, приведет к существенному развитию сферы лизинга медицинского оборудования», — заявляет представитель Philips.

Реклама

Усилитель ваших возможностей

ЦЕНТР КАПИТАЛ
ЛИЗИНГОВАЯ КОМПАНИЯ

Лизинг автомобилей, спецтехники и оборудования, специальные программы для малого и среднего бизнеса.

Центральный офис / Москва
ул. Ольховская, д. 4, к. 1
тел.: (495) 981-12-23
факс: (495) 981-12-24

Филиальная сеть:
Москва, Санкт-Петербург, Казань,
Нижекамск, Пермь, Альметьевск,
Новосибирск, Самара, Ростов-на-Дону

www.c-capital.ru

VR LEASING

ДОСТУПНЫЙ ЛИЗИНГ ОТ ЕВРОПЕЙСКОГО ЛИДЕРА

Финансирование автотранспорта, техники и оборудования

- Удорожание от 7,5% в год
- Индивидуальные решения
- Авансовый платеж от 10%
- Выгодный лизинг в рублях
- Срок лизинга до 60 месяцев
- Специальные программы

На правах рекламы.

ООО «ФБ-ЛИЗИНГ» Предприятие в составе группы компаний VR LEASING
Москва Тел.: +7 (495) 967-967-6 Факс: +7 (495) 967-96-00 info@vr-leasing.ru www.vr-leasing.ru
Санкт-Петербург Тел.: +7 (812) 313-1550 Факс: +7 (812) 313-1549 peteburg@vr-leasing.ru
Нижегород Тел.: +7 (831) 220-33-22 n.novgorod@vr-leasing.ru