

СЧАСТЛИВЫЕ «ПОЛУЧЕНЦЫ» ПРИВЛЕЧЬ «РОСНАНО» КАК ИН- ВЕСТОРА ДОВОЛЬНО НЕПРОСТО — ИЗ ПОДАННЫХ В КОРПОРАЦИЮ НА НАЧАЛО СЕНТЯБРЯ 1758 ЗАЯВОК ОТКЛОНЕНО БЫЛО 1037. СРЕДИ 93 ПРОЕКТОВ, ПОЛУЧИВШИХ ОДОБРЕНИЕ К СОФИНАНСИРОВАНИЮ, 9 ПРИХОДИТСЯ НА ЗАЯВКИ ИЗ ПЕТЕРБУРГА. ВОТ НЕСКОЛЬКО УСПЕШ- НЫХ ПРИМЕРОВ СОТРУДНИЧЕСТВА С ГОСКОРПОРАЦИЕЙ.

ГЕННАДИЙ БЕЛЯКОВ

«ВИРИАЛ» Наблюдательный совет «Росна- но» одобрил участие корпорации в проекте по созданию производства износостойких изделий из наноструктурных керамических и металлокерамических материалов. Заяви- телем в проекте выступило ООО «Вириал», являющееся одним из лидеров российского рынка износостойких керамических и метал- локерамических деталей и узлов для нефте- добывающей, нефтеперерабатывающей и химической промышленности. Соинвесто- ром проекта выступает ЗАО «Сибирская органика». Общая стоимость реализации проекта оценивается в 1,6 млрд руб. Вклад «Роснано» в уставной капитал ООО «Ви- риал» составит 501,5 млн руб. Кроме того, корпорация предоставит компании заем в размере до 150 млн руб. и поручительство по кредитам и займам на сумму до 220 млн руб. Вклад соинвестора в уставной капитал ООО «Вириал» составит 200 млн рублей. Также для реализации проекта компанией привлекаются кредиты от коммерческих банков. В рамках проекта будет создан пол- ный производственный цикл по выпуску из наноструктурных керамик и металлокера- мик различных триботехнических изделий (узлов, подверженных трению и износу), работающих в сложных условиях эксплуата- ции, в том числе для насосной техники. Дан- ные материалы по сравнению с металлами и полимерами имеют целый ряд важных пре- имуществ: например, повышенную износос- тойкость, расширенный диапазон рабочих температур, химическую инертность. Ис- пользование наноструктурных материалов в этом случае позволяет повысить ресурс и надежность промышленного насосного обо- рудования на 20–30%. Согласно проекту, выход нового производства на проектную

мощность ожидается к концу 2012 года, а уже в 2015 году выпуск продукции превысит 3,7 млрд рублей.

«ОПТОГАН» Компания «Оптоган» разра- батывает и производит сверхъяркие свето- диоды на базе наногетероструктур, а также осветительную технику на их основе. Компа- ния, основанная Максимом Одноблюдовым, Владиславом Бугровым и Алексеем Ков- шом, выпускниками Физико-технического института им. А. Ф. Иоффе, в 2009 году ре- шила создавать в России собственное про- изводство сверхъярких светодиодов. Инве- сторами проекта ЗАО «Оптоган» выступили ГК «Роснанотех», Группа ОНЭКСИМ и ОАО «РИК». После приобретения завода «Элко- тек» в планы «Оптогана» входит монтаж и за- пуск первой очереди специализированной производственной линии для производства светодиодов, в которое уже на сегодняшний день вложено более 9,5 млн евро. Произво- дительность первой производственной ли- нии составит более 30 млн корпусированных светодиодов в месяц. Запуск производства на данной площадке будет осуществлен осенью 2010 года. Данное приобретение позволяет «Оптогану» ускорить реализацию проекта по созданию вертикально интегри- рованного производства энергоэффектив- ных твердотельных источников света на тер- ритории Российской Федерации, предлагая решение на время обещанного устранения законодательных ограничений, установлен- ных на промышленное производство в ОЭЗ «Нойддорф». По словам генерального дирек- тора ЗАО «Оптоган» Максима Одноблюда, «подписанная сделка является чрезвычайно привлекательной для нашей компании, так как качество данной производственной пло-

щадки и ее инфраструктуры соответствует самым высоким мировым стандартам про- изводства электронной техники». Общий объем инвестиций в проект создания произ- водства светодиодных чипов и светотехники на основе нанотехнологий — 3,3 млрд руб- лей. Доля «Роснано» в ЗАО «Оптоган» — 17%, доля ОАО «РИК» — 33% минус 1 акция, доля группы ОНЭКСИМ совместно с разра- ботчиками — 50% плюс 1 акция. Корпора- ция инвестирует 1,7 млрд руб. (в том числе 323 млн руб. в форме взноса в уставный ка- питал и 1,4 млрд руб. в форме займа). Объем мирового рынка светодиодов, согласно про- гнозам, в 2012 году составит \$12 млрд при среднегодовом темпе роста равном 23%.

«ЭМИ», «ИКО», «РЭКС» Уникальный про- ект производства малогабаритных датчиков взрывоопасных газов с использованием полупроводниковых поликристаллических наноразмерных слоев при серийном произ- водстве источников излучения и фотогаль- ванических приемников (ключевых элемен- тов датчика) также получил одобрение на финансирование со стороны госкорпора- ции. В рамках проекта будет организовано производство трех модификаций датчиков для использования в портативных и стацио- нарных газоанализаторах для своевремен- ного обнаружения взрывоопасных газов на основе передовых разработок российских компаний. Данные приборы востребованы для обеспечения индивидуальной и про- мышленной безопасности в угольной про- мышленности (в шахтах), нефтегазовой и нефтехимической отрасли (при добыче, транспортировке и переработке нефти и газа), энергетике и жилищно-коммунальном хозяйстве (на газовых электростанциях и

котельных), телекоммуникациях (при обслу- живании подземных кабельных сетей). Про- изводство новых датчиков позволит снять ряд проблем: невозможность работы дат- чиков при высокой влажности; низкое бы- стродействие; невозможность обеспечения бесперебойной работы приборов по при- чине периодической разрядки элементов питания вследствие высокого энергопотре- бления датчика. По словам управляющего директора «Роснано» Дмитрия Лисенкова, характеристики разработанного российски- ми специалистами датчика превышают не только российский, но и имеющийся миро- вой уровень, что позволяет говорить, в том числе, и о высоком экспортном потенциале продукции проекта. Общий объем инвести- ций в проект составит 571,5 млн руб. Для его реализации будет создана проектная компания, в уставной капитал которой «Рос- нано» внесет денежные средства в размере 136,4 млн руб., а исполнители проекта ООО «ЭМИ», ООО «ИКО» и ОАО «РЭКС» внесут оборудование и нематериальные активы. Кроме того, в случае необходимости «Рос- нано» будет готова предоставить проектной компании заем на оснащение и запуск про- изводства в общем объеме до 72,6 млн руб. В проекте также участвует один из крупней- ших мировых производителей датчиков — компания Alphasense, которая инвестирует 1,5 млн фунтов стерлингов в развитие ка- налов сбыта новой продукции, не входя при этом в создаваемую проектную компанию в качестве учредителя. На второй стадии проекта рассматривается возможность при- влечения проектной компанией заемного финансирования со стороны коммерческо- го банка в размере 150 млн руб. на расши- рение производства. ■

ЧТО ГОВОРЯТ О БИЗНЕС-ИНКУБАТОРЕ «ИНГРИЯ» С ДЕКАБРЯ 2008 ГОДА ПИЛОТНЫЙ ПРОЕКТ БИЗНЕС-ИНКУБАТОР «ИНГРИЯ» ПРИСТУПИЛ К РАБО- ТЕ. ОН СОЗДАН В РАМКАХ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ОАО «ТЕХНОПАРК САНКТ-ПЕТЕРБУРГА» УПРАВЛЯЮЩЕЙ КОМПАНИИ, РЕАЛИЗУЮЩЕЙ ПРОЕКТ ТЕХНОПАРКОВ В СФЕРЕ ВЫСОКИХ ТЕХНОЛОГИЙ, КОТОРЫЙ БУДЕТ ОСУЩЕСТВЛЕН В НЕСКОЛЬКО ЭТАПОВ В СРОК ДО 2015 ГОДА.

ГЕННАДИЙ БЕЛЯКОВ

На данный момент общее количество рези- дентов составляет 36 организаций, предста- вители которых вместе с главой КРЭППиТ и директором инкубатора поделились впечат- лениями о работе этого ключевого элемента инфраструктуры технопарка.

ДЕМИНСКАЯ МАРГАРИТА, руководитель проекта eLama.ru

Мы познакомились с бизнес-инкубатором «Ингрия» на кон- курсе WebReady в 2009 году, когда проект eLama.ru вышел в финал. Уже в феврале 2010 года мы стали резидентами. Первой точкой соприкосновения была активная маркетинго- вая политика — и с нашей стороны, и со стороны бизнес- инкубатора. Отдельно хочу отметить высококлассных коор- динаторов и экспертов «Ингрии», которые действительно заинтересованы в развитии бизнесов резидентов. «Ингрия»

предоставляет реальные возможности для развития моло- дого бизнеса — главное как можно активнее этим пользо- ваться и выжимать максимум пользы.

НИКОЛАЙ ИЛЬИН, руководитель проекта «Инно- вационная стоматология»

Мы снимаем офис и пользуемся пакетом услуг программы инкубации. Среди преимуществ — полное обеспечение все- ми средствами связи, полноценный офисный сервис. Моло- дым компаниям много места не надо, а расходы на аренду составляют существенную статью. Полноценный небольшой офис найти сложно. Большим плюсом оказывается и доступ к мероприятиям, в которых участвует инкубатор — так, наш проект представлен на стенде инкубатора на Инновационном форуме.

ДАНИС СУЛЕЙМАНОВ, генеральный директор «2Nova — Агентство новых медиа»

Для молодой компании очень важно иметь доступный офис,

который полностью оснащен. Поддержка кураторов так- же очень помогает — очень благодарны нашему куратору Евгению Барулину. Благодаря ему произошли серьезные изменения в организационной структуре компании и откры- тии новых возможностей для развития бизнеса. Полезным оказалось и сотрудничество с соседями по инкубатору — оказалось, что мы можем работать вместе. Так мы активно сотрудничаем с резидентом инкубатора компанией «Промо» — они предлагают услуги, которые интересны для наших клиентов.

ЕВГЕНИЙ ЕЛИН, глава КЭРППиТ

Говоря о развитии технопарка «Ингрия», в рамках которого работает и инкубатор, можно сказать, что он развивается не так быстро, потому что это очень дорогостоящий проект. Мы не можем позволить себе одновременно выделить милли- арды, поэтому постепенно идет проектирование, потом пой- дет строительство в первую очередь инженерных объектов,

а потом уже и других. Медленное развитие само по себе не является проблемой, потому что оно должно быть синхро- низировано с потребностями, что в этой области сейчас и происходит.

ИЛЬЯ ТОЛСТОВ, директор бизнес-инкубатора «Ингрия»

Опыт работы в бизнес-инкубаторе показывает, что число прошедших через нас проектов измеряется сотнями, а ре- зидентов у нас 36. Из них десятки находятся на близкой от нас орбите — мы пока за ними наблюдаем. Они могут быть не до конца готовы, с одной стороны, ментально, а с другой стороны — технически, для того чтобы быть поддержанны- ми бизнес-инкубатором и создаваемым при нем фондом. Практика показала, что проекты, которые сейчас приходят к нам на нулевом этапе, чаще всего не готовы быть профинан- сированными — необходима некоторая предварительная работа, которую мы с ними ведем. ■