



ГЕННАДИЙ БЕЛЯКОВ,
РЕДАКТОР BUSINESS GUIDE
«ИННОВАЦИОННЫЙ ФОРУМ»

ПОТЕРЯННОЕ ЗВЕНО

В своем стремлении создать среду, производящую инновационные продукты, правительство, сделав ставку на опережающее развитие, похоже, упустило какой-то важный элемент.

Сокращается разрыв между передовым «будущим» и отставшим «сейчас» — на миллиарды рублей строится столь необходимая инфраструктура, без которой мы в лучшем случае могли бы претендовать на лидерство в сфере разработки программных продуктов. Дело достойное. Ведь успешный российский программист в массе своей — это своего рода оппортунист, выбравший путь наименьшего сопротивления, начав создавать свой продукт на том же компьютере, за которым еще недавно сдавал университетские задания. Наверняка он мог бы заняться чем-то из популярной био-, нано-, когнитосмеси или приложить знания в сфере, которая еще и отдельного названия не заслужила, но в отсутствии необходимых инструментов он идет по простейшему пути. Построят инфраструктуру, дадут инструменты — может быть, ситуация изменится. Может быть — ведь инфраструктура не работает без людей-инноваторов.

Ведь инновация — это идея, содержащая возможность, никем ранее не замеченную, а носителями таких идей являются отдельные люди. Видеть возможности вместо препятствий западная школа менеджмента училась долго. При этом успешно преодолела даже проблему масштаба и перешла от большого к малому, создав культуру предпринимательства — ту, что можно встретить сейчас в виде формализованных кейсов и курсов в программе каждой приличной бизнес-школы.

В нашей стране приход в малый бизнес вещь скорее стихийная, чем системная — внезапные социально-экономические изменения толкали осваивать пространство рынка самостоятельно. И только интеграция на экономическом уровне в мировую систему распространила западные стандарты, воспитав новое поколение менеджеров. Но так как контакт происходил на уровне корпораций, то и распространилась именно культура менеджмента, но не предпринимательства. Учитывая, что многие инициативы (например, создание наукоградов) не являются открытием последнего времени, может быть, именно предпринимательского духа раньше не хватало для запуска инновационного процесса в их стенах?

В СИСТЕМЕ ИННОВАЦИЙ ШИРОКОМАСШТАБНЫЙ ЗАПУСК ИННОВАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ТРЕБУЕТ СОЗДАНИЯ ИНФРАСТРУКТУРЫ, СПОСОБНОЙ ОБЛЕГЧИТЬ РАБОТУ УЧАСТНИКОВ ЭТОГО ПРОЦЕССА. В ПЕТЕРБУРГЕ К РЕШЕНИЮ ЭТОЙ ЗАДАЧИ ИДУТ СРАЗУ ПО НЕСКОЛЬКИМ НАПРАВЛЕНИЯМ, АКТИВНО ПРИВЛЕКАЯ К УЧАСТИЮ ФЕДЕРАЛЬНЫЕ ИНСТИТУТЫ ИННОВАЦИОННОГО РАЗВИТИЯ. РЕГИОНАЛЬНАЯ СПЕЦИФИКА ПОДСКАЗЫВАЕТ НАИБОЛЕЕ ПЕРСПЕКТИВНЫЕ ТОЧКИ ДЛЯ ПРИЛОЖЕНИЯ УСИЛИЙ. ГЕННАДИЙ БЕЛЯКОВ

То, что Петербург обладает высоким научно-технологическим и образовательным потенциалом, а также преимуществом приближенности к «высокотехнологичным» европейским соседям, доказывать уже не приходится. Высокое положение в рейтинге «Инновационного потенциала регионов» фактически подтверждено большим числом вузов, научно-исследовательских центров, технопарков, бизнес-инкубаторов, инновационно-технологических центров и других инновационно ориентированных структур, ведущих свою работу в городе. Учитывают специфику региона в своей работе и институты развития федерального уровня. Так, помимо инвестиционных проектов, ГК «Роснано» активно ведет инфраструктурные и образовательные проекты в регионе. В пресс-службе госкорпорации рассказали, что основным направлением образовательной деятельности корпорации является разработка учебных программ по заказам проектных компаний и подготовка сотрудников по этим программам. Обучение уже успела пройти часть сотрудников петербургских проектных компаний «Роснано», в том числе по двум «питерским» — магистерская программа в Санкт-Петербургском академическом университете для ЗАО «Оптоган» и программа дополнительного образования, которую уже успешно завершил ИХС РАН для сотрудников ООО «Вириал». И дело здесь не в недостатке научных знаний, а скорее в необходимости обучить сотрудников их коммерциализировать — отсутствие этого навыка постоянно ставят на вид представителям российского научного сообщества.

Для того чтобы построенные на крепком образовательном фундаменте идеи находили финансовую поддержку, в регионе ведет работу Фонд посевных инвестиций Российской венчурной корпорации. «На сегодня на рассмотрении в ФПИ ОАО „РВК“ находятся три инновационных проекта, представленных нашими венчурными партнерами в Петербурге, в числе которых ООО „Элементарные частицы“, ООО „Минерва Кэпитал партнерс“, ООО „Компания Алкор Био“, — рассказывает Андрей Введенский, директор департамента программ и проектов РВК. — В настоящее время ведутся переговоры по взаимодействию ФПИ ОАО „РВК“ и ОАО „РВК“ с бизнес-инкубатором „Ингрия“, входящим в инфраструктуру технопарка „Ингрия“, строящегося в Петербурге по мировым стандартам. Они затрагивают применение в работе технопарка отлаженных моделей работы и лучших мировых практик».



ОБИЛИЕ ХОРОШО ЗАРЕКОМЕНДОВАВШИХ СЕБЯ АКАДЕМИЧЕСКИХ И НАУЧНЫХ УЧРЕЖДЕНИЙ ПОЗВОЛЯЕТ ДЕЛАТЬ НА НИХ СТАВКУ В РАЗВИТИИ ИННОВАЦИЙ

Региональный венчурный фонд Петербурга, сформированный еще в ноябре 2007 года, уже произвел инвестиций на сумму более 100 млн рублей в высокотехнологичные проекты в области лазерных технологий и биотехнологий медицинского назначения. При этом Андрей Введенский отметил, что «относительно умеренные темпы инвестирования фонда (порядка 100 млн из 600 млн рублей средств фонда. — **ВГ**) объясняются очень тщательной процедурой отбора проектов, при которой в среднем из 100 поступивших на первичное рассмотрение проектов в итоге получают инвестиции всего два». Несмотря на большую долю отсеиваемых проектов, фонд продолжает искать привлекательные объекты для приложения финансовых ресурсов — в настоящее время на рассмотрении фонда находится целый ряд перспективных проектов, в том числе из сегмента оптической электроники. Айдар Калиев, руководитель венчурного бизнеса «ВТБ Капитал», компании, управляющей средствами регионального фонда, подтвердил, что два проекта находятся на финальной стадии рассмотрения и в планах фонда к концу 2010 года проинвестировать в них до 150 млн рублей.

И все же только знаний и денежных средств мало для создания полноценной инновационной системы. Не менее важным условием является дружественная среда — инфраструктура, облегчающая работу инноваторов. Несмотря на то, что большинство усилий с момента заявленной на высшем уровне ориентации на инновации были сконцентрированы как

раз на создании инфраструктуры, можно говорить о выходе этой области на новый этап развития. В июне 2010 года была одобрена концепция Фонда инфраструктурных инвестиций («Инфрафонд РВК»). Среди стоящих перед ним задач в первую очередь выделяется создание «мягкой» инфраструктуры рынка — то есть сервисной части, в отличие от «жесткой» (включающей все то, что можно потрогать — лабораторные центры, оборудование), акцент на которой был сделан до недавнего времени. «Ключевой задачей „Инфрафонда РВК“ является предоставление рынку набора сервисов и услуг, необходимых технологическим компаниям для того, чтобы они могли беспрепятственно вести основную деятельность и развиваться, несмотря на существующие рыночные препятствия. Отсутствие информации об инфраструктуре рынка и его участниках, низкая культура работы с интеллектуальной собственностью и непонимание ее роли в стратегии бизнеса, потребность в кадрах, сочетающих технологические навыки с навыками управления инновационными компаниями — все это стало предпосылками к разработке концепции „Инфрафонда РВК“. Новая инфраструктура рынка обеспечит инновационных предпринимателей консалтинговыми услугами в области маркетинга, финансов, юриспруденции и других. Инвестиционный фокус фонда — компании, оказывающие специализированные консалтинговые и информационно-аналитические услуги», — описывает последние инициативы Андрей Введенский. ■