## транспорт

www.kommersant.ru

Среда 25 июня 2003 №108 (№2711 с момента возобновления издания)

На прошлой неделе в Москве прошла конференция «Справедливая цена на перевозки», организованная издательским домом «Коммерсанть» и агентством R.I.M. Porter Novelli. На ней авторы нового сборника тарифов для железных дорог — Прейскуранта 10-01 — представители МПС и ФЭК выясняли отношения с частными перевозчиками и грузовладельцами, для которых этот документ написан. Стороны обвинили друг друга в несправедливости, но победителями с конференции ушли железнодорожники они установят свои цены на перевозки.

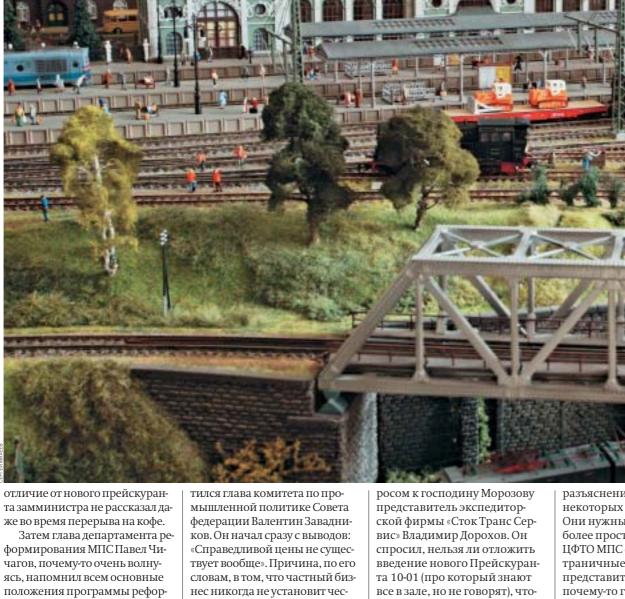
# Экспедиторы попросили справедливости

#### государственное регулирование

#### Реформе МПС нашли опору

Напомним, что непримиримые разногласия между чиновниками МПС, с одной стороны, и представителями металлургических, угольных или нефтяных компаний, экспедиторов — с другой, в вопросах ценообразования на транспорте обостряются минимум два раза в год. Начиная с 2000 года МПС регулярно перед наступлением лета и новогодними праздниками вносит в правительство предложения по повышению железнолорожных тарифов. И ни разу не было случая, чтобы частные компании признали повышение справедливым. Вероятно, премьеру Михаилу Касьянову эти споры в Белом доме надоели, и летом прошлого года он потребовал создать представительную рабочую группу по пересмотру всего Прейскуранта 10-01. В группу направили своих представителей все министерства экономического блока, ФЭК, лепутаты и члены Совета фелерации. Интересы бизнеса доверили защищать РСПП, Торговопромышленной палате, Ассопианиям экспелиторов РФ и собственников подвижного состава. Последние, правда. правах, поскольку авторы прейскуранта не всегда приглашали их на свои внутренние совещания в МПС и ФЭК. В июне новый тарифный документ лег на подпись к премьеру (о ходе его обсуждения см. материалы на 18-й стр.). Но как показала встреча старых оппонентов в тарифном вопросе на конференции "Ъ", до их при-

мирения по-прежнему далеко. К встрече на нейтральной территории (конференция «Справедливая цена...» проводилась вне стен учреждений власти и офисов компаний) и МПС, и представители бизнеса приготовились тщательно. Первый заместитель главы МПС Валентин Морозов привез с собой в отель «Марриотт-Тверская» сразу четырех руководителей департаментов, видимо, предполагая, что от частных компаний придет много народу. Он сам во вступительном слове (его отдали авторам тарифного документа) о тарифах и прейскурантах говорил очень мало. Напомнив о важности для железнодорожной реформы нового Прейскуранта 10-01, который не пересматривался с 1989 года, господин Морозов дипломатично анонсировал новый документ: до сентября МПС должно представить в правительство проект постановления «О ценообразовании на железнодорожном транспорте». В чем состоит его

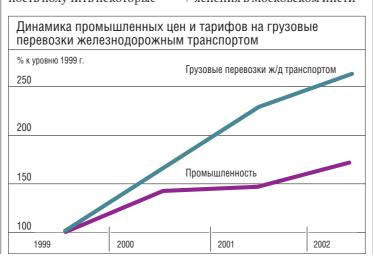


тной цены на перевозки. Он усной еще в 2001 году. Зачем гостановит, в отличие от чиновников, несправедливую, зато ренподин Чичагов это сделал, пояснил заместитель председателя табельную цену. А чиновники. ФЭК Иван Беседин, заявивший, сказал господин Завадников, не что опорой реформы МПС являобязаны, как принято считать в ется новый Прейскурант 10-01. России, заботиться об обеспечении всех перевозок. Особенно колько прогнозов относительесли они нерентабельны. Таких положений в Конституции нет. через три или пять нужно вер-Но при этом министерства не имеют права не пускать частнинуться к его обсуждению и расков на рынок перевозок. Никто из присутствующих

спорить с членом СФ не стал. На этом, по всем канонам официальных церемоний, первая часть конференции могла бы закончиться. Но заведенный порядок нарушил своим воп-

бы дать перевозчикам возможность получить некоторые

разъяснения от МПС по поводу некоторых его положений. Они нужны, поскольку иногда более простые документы от ЦФТО МПС содержат многостраничные примечания. За представителя МПС ответил почему-то господин Беседин, предложивший получить разъяснения в Московском инсти-



туте железнодорожного транспорта. А ФЭК и МПС не обязаны доводить важные документы до каждого экспедитора. После этого критиковать прейскурант уже не боялся

#### Альянс нефтяников и металлургов

Глава делегации МПС Вадим Морозов оставил вместо себя отбивать наступление на авторов документа со стороны частных компаний - начальника ЦФТО МПС Виктора Иванова (см. его реакцию на итоги конференции на этой же странице). Первым слово дали заместителю генерального директора холдинга «Русский алюминий» по транспорту Вадиму Гераскину. Хотя он признал, что частный бизнес все же приглашали к обсуждению тарифной политики, его выступление получилось довольно жестким. Начал он с общей оценки прей-

скуранта: «Предлагаемая тарифная система пытается решать только один вопрос: как покрыть совокупные затраты железных дорог?» По словам господина Гераскина, вместо справедливой платы за перевозки пользователям дорог предлагается по сути новый транспортный налог. Грузовладельцам, в частности металлургам, нужно другое — «прозрачная система формирования цен», чтобы они могли при необоснованном повышении тарифа, минуя промежуточные

инстанции, идти сразу в суд. В заключение господин Гераскин адресовал собравшимся чиновникам и предпринимателям несколько вопросов: «Хорошо ли ежегодно индексировать тарифы МПС в пределах инфляции? Можно ли их индексировать реже и на меньше? Есть ли методика расчета истинных затрат на грузовые перевозки?»

Отвечать на эти вопросы должен был следующий выступающий — вице-президент нефтяной компании ЮКОС Александр Сапронов. Но он сам задал вопрос: что такое справедливая цена на перевозки для его компании? И тут же ответил на него: для ЮКОСа тарифная справедливость состоит в «ежегодном росте грузооборота при снижении транспортных издержек». После этого господин Сапронов показал на приготовленных слайдах, почему у нефтяников это не получается. Например, у ЮКОСа грузооборот с 2000 года вырос на 200%, а транспортные издержки — на 700%. Правда, эти расчеты касались не только железных дорог. Но следующий слайд адресовался уже только МПС. Господин Сапронов рассказал, что ЮКОС инвестировал уже в собственный полвижной состав больше \$150 млн, еще в \$25 млн обошлись инвестиции в станцию для мытья вагонов в Самаре. Потому что железные дороги сами эту услугу осилить не могут, хотя обязаны.

Оказалось, что МПС не стало платить нефтяной компании взаимностью. Все знают, говорит вице-президент ЮКОрабатывающий завод в Ачинске. Компания хотела бы отправлять его продукцию на экспорт. Но по существующим тарифам это крайне неудобно (до портов Дальнего Востока ехать более 5 тыс. км, до Туапсе - более 4 тыс. км). От нового прейскуранта ждали гибкой системы скидок за дальность перевозок. Вроде бы эту систему в Прейскурант 10-01 вписали. Но возить нефтепродукты из Ачинска все еще невыгодно.

Продолжил список претензий нефтяников проект транспортировки в Китай 6 млн т нефти ежегодно. Господин Сапронов подробно рассказал, как его компания, готовясь к реализации проекта, оснастила техникой пограничный переход на границе с Монголией, потом — на границе Монголии и Китая, куда ЮКОС завез специальные тележки для перевода составов с российско-монгольской колеи на китайскую. Проект уже готов был состояться и принести в федеральный бюджет \$300-400 млн налоговых поступлений. Но ЮКОС, даже имея собственный подвижной состав, не смог конкурировать с китайскими перевозчиками. И вопрос снова уперся во внутрироссийскую тарифную политику. (Окончание на стр. 19)

### «За всеми расходами МПС внимательно следят»

#### интервью

Виктор Иванов, начальник Центра фирменного транспортного обслуживания (ЦФТО) МПС

-Виктор Павлович, новая тарифная политика впервые гарантирует грузовладельцам дифференцированные скидки с единого тарифа за пользование собственными вагонами. Однако руководители как металлургических, так и нефтяных компаний недовольны размерами вагонной составляющей в тарифах. Они считают, что скидки, предложенные МПС, не покрывают их расходов. Из чего исходили авторы Прейскуранта 10-01 при определении скидок для владельцев

полувагонов или пистерн? — Вагонная составляющая в тарифах для разного типа вагонов определяется не отношением МПС или будущего ОАО РЖД к той или иной отрасли. Она



рассчитывается по нескольким параметрам: расходы собственника на подвижной состав, средние сроки его окупаемости, расходы на амортизацию подвижного состава. Естественно. цена нового специального вагона - например, рефрижераторной секции, зерновоза или цементовоза — выше, чем v

простого полувагона. Значит,

мирования МПС, утвержден-

Господин Беседин дал и нес-

но будущего документа: «Года

смотреть, как он повлияет на

затраты компаний, выделяе-

мых из ОАО РЖД». Но до этого

напишут и новый прейскурант

для пассажиров, для чего созда-

ливой цене на перевозки обра-

Первым к вопросу о справед-

ется новая рабочая группа.

и покупателям техники мы должны прелоставить скилку выше (о размерах скидок см. материал на 18-й стр.— "**Ъ"**).

Повышается размер скидки и на тех маршрутах, где существует стопроцентный порожний пробег вагонов на обратном пути перевозки. И как правило, именно специальные вагоны имеют высокий уровень

порожнего пробега. Для универсального подвижного состава (и цистерны, и полувагоны) легче найти потребителя на обратный рейс.

Более высокие скидки для владельцев цистерн объясняют высокими расходами на их обслуживание. Нужны специальные станции для их промывки, а они обходятся владельцам собственного парка очень дорого. Такая станция стоит более \$100 млн. Поэтому мы предлагали большие скидки собственникам цистерн -24%. Правительственная комиссия Виктора Христенко утвердила ставку в 20%, с учетом требований других отраслей.

В правительственной комиссии шла также острая дискуссия из-за предложения не включать в тарифный документ положение о «замкнутых маршрутах», на которых перевозчики получают скидки за порожний пробег вагонов. Эти льготы перевозчикам оставили

— Да, когда речь заходила об этих маршрутах и скидках, в кабинетах ФЭК не хватало стульев желающим поучаствовать в их защите. За сохранение «замкнутых маршрутов» выступали прежде всего металлурги. Мы обсуждали эти положения вместе с ними. Все тарифы в новом прейскуранте рассчитывались с учетом возможного порожнего пробега. Независимо от того, у каких перевозчиков нет обратной загрузки. Если порожний пробег подвижного состава на тех или иных маршрутах не превышал 60%, мы предложили не включать их в число «замкнутых». Но в ходе обсуждения мы нашли компромисс. В тех случаях, когда коэффициент порожнего пробега превышал 60%, мы будем рассматривать тариф на маршруте отдельно. Для этого в прейскуранте есть положение об «исключительных тарифах», которые регулируются ФЭК, в пра-

вительственных комиссиях.

«замкнутый маршрут» бу-

— И как долго тот или иной

дет обсуждаться в ФЭК, пока грузоотправители дождутся скидок?

— Нельзя сказать, что такие вопросы решаются быстро. Но и изменять порядок предоставления «исключительных тарифов» не стоит. Чтобы процесс был открытым, список «замкнутых тарифов» будет публиковаться в СМИ. Поверьте, ни у МПС, ни у ОАО РЖД нет необходимости затягивать решение этих вопросов.

 Среди тех положений нового Прейскуранта 10-01, которые уже обсуждаются перевозчиками, есть и пункт о повышении цен на перевозки универсальных контейнеров. Но данные МПС и перевозчиков в масштабах повышения этих тарифов расходятся (от 10 до 87%). Каким будет подорожание перевозки в лействительности?

Пены на перевозки контейнеров у нас не индексировались три года. Да, были радикальные предложения —

увеличить этот тариф сразу на 60%. Против выступило именно МПС, поскольку универсальными контейнерами пользуется все население. На-

ше предложение проиндексировать цены всего на 20% было одобрено в правительстве. —Главная претензия к Прейскуранту 10-01 — несоответствие всех тарифов реальным затратам МПС на перевозки: из-за того, что за счет грузовых перевозок содержатся и пассажирские перевозки, и непрофильные активы МПС. Насколь-

ко верна такая оценка? Разумеется, мы с ней не согласны. В июне в правительстве обсуждался вопрос об индексации железнодорожных тарифов на 2004 год. К этому обсуждению МПС представило в Минэкономразвития и ФЭК все данные по обоснованию индексации. Мы четко расписываем и доходную, и расходную части. Расходы состоят из инвестиций в отрасль. К сожалению, сейчас инвестиции в

отрасль идут прежде всего от амортизационных отчислений. В наших тарифах не заложено никаких отчислений на инвестиции, а у РАО ЕЭС есть.

Пристально рассматривают все наши остальные расходы — на электроэнергию, заработную плату, строительные материалы. Если энергетикам индексируют тариф выше прогнозируемого уровня инфляции в следующем году на 2,7%, то и мы при поддержке МЭРТ попросили правительство поднять планку индексации. Иначе наша доходная часть не покроет расхолов на электроэнергию. Любые изменения в тарифах мы предлагаем после соответствуюших инфляционных процессов в других отраслях.

Непрофильные активы должны обсуждаться с теми, кто их приобретал. Сейчас МПС официально занимает позишию по реализации всех непрофильных активов.

Интервью взял СЕРГЕЙ ЧЕРЕШНЕВ