



АНДРЕЙ ИВАНОВ,
РЕДАКТОР GUIDE «ЯПОНИЯ»

ДО: НЕ ДЗЮ, А АЙКИ

В 70-е годы японский бизнес начал стремительно завоевывать мировые рынки. Ошарашенные американцы и европейцы, нехотя признав превосходство японских товаров, главной причиной своего поражения назвали применявшуюся японскими предпринимателями тактику ведения деловых переговоров. Ее сравнивали с тактикой дзюдо («путь гибкости») — поддаться для виду, а потом атаковать и добиться победы. Применять ее в международной политике Япония не могла, потому что на этом поле вынуждена была играть вместе с США против лиги СССР. Сражение шло стенка на стенку. Эта народная забава была очень популярна когда-то в России, но Советскому Союзу она не помогла. Когда Япония принялась выстраивать свои отношения уже с отдельно взятой Россией, она убедилась, что приемы дзюдо не работают. Во всяком случае, не позволяют решать самые трудные проблемы вроде территориальной. На Курилах русские, только что сдавшие Берлин, Прагу и даже Севастополь, решили стоять насмерть. Русско-Японская дипломатическая война за спорные территории заставляла два народа забыть о простых прелестях жизни вроде взаимовыгодного экономического сотрудничества. Но в 1997 году японский премьер Рютаро Хасимото предложил оригинальный выход — решать проблемы так, чтобы ни одна из сторон не почувствовала себя побежденной. Это была уже философия не дзюдо и тем более не кэндо, поклонником и мастером которого был господин Хасимото, а айкидо. В переводе с японского — «путь слияния душ». В айкидо на татами выходят не для того, чтобы, победив противника, доказать свое превосходство, а чтобы, слившись духом и помыслами с партнером стать совершеннее. С того времени в отношениях между Японией и Россией произошли немалые сдвиги. Вырос товарооборот. В Россию пришли японские компании. Например, Suntory, производящая японские виски. Медицинская доза в пол-литра этого замечательного продукта при правильном употреблении в надлежащей компании поможет россиянину и японцу разобраться в загадочных душах друг друга. Но для слияния русского и японского духа пол-литра будет маловато. Как и для постижения премудростей айкидо, тут необходимо еще доверие и уважительное отношение к партнеру. Поэтому все переговоры о самых сложных российско-японских проблемах надо начинать с вопроса «Ты меня уважаешь?».



КОЛОНКА РЕДАКТОРА

ПРЕДЕЛЫ СБЛИЖЕНИЯ для японии россия — МАЛОЗНАЧИМЫЙ ЭКОНОМИЧЕСКИЙ ПАРТНЕР, РОССИЙСКАЯ ДОЛЯ В ТОВАРООБОРОТЕ ЯПОНИИ НЕ СОСТАВЛЯЕТ И 1%. В РОССИИ ОГРАНИЧЕН КРУГ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ, ГОТОВЫХ РАБОТАТЬ НА СЛОЖНОМ ЯПОНСКОМ РЫНКЕ. А ГЛАВНОЕ, В РОССИИ И В ЕЩЕ БОЛЬШЕЙ СТЕПЕНИ В ЯПОНИИ ОТСУТСТВУЕТ ОСОЗНАНИЕ ТОГО, ЧТО РАДИКАЛЬНОЕ УЛУЧШЕНИЕ ОТНОШЕНИЙ ОТВЕЧАЕТ СТРАТЕГИЧЕСКИМ ИНТЕРЕСАМ КАЖДОЙ ИЗ СТРАН.

АЛЕКСАНДР ПАНОВ, Д. П. Н., РЕКТОР ДИПЛОМАТИЧЕСКОЙ АКАДЕМИИ МИД РФ

ОТСТРАНЕННЫЙ АНАЛИЗ После распада Советского Союза в Японии не спешили делать окончательные выводы о том, по какому пути пойдет развитие России.

Потребовалось более пяти лет, прежде чем японская политическая элита определилась. Во-первых, изменения в России приняли необратимый характер — ныне Россия разделяет общие с Японией и другими западными демократиями ценности. Успех преобразований в России отвечает интересам всего демократического международного сотрудничества, включая Японию. Россия принята в «клуб» развитых государств, и Япония может принести немалую пользу взаимодействию с Россией в рамках «восьмерки».

Во-вторых, в условиях формирования после холодной войны новой конфигурации международных отношений в Токио появилось осознание важности иметь в лице России серьезного партнера в мировых делах. В том числе для реализации стратегической внешнеполитической цели повышения роли Японии на международной арене, а также в интересах обеспечения стабильности и безопасности, прежде всего в наиболее чувствительном для японских интересов регионе Северо-Восточной Азии.

В-третьих, стало очевидным, что, в отличие от эпохи холодной войны, когда Япония воспринимала Советский Союз как угрозу, в том числе и военную, своим национальным интересам, теперь оснований для подобных опасений не существует. С 1997 года из аналитических прогнозов управления обороны Японии был убран тезис о «потенциальной угрозе со стороны России».

В-четвертых, в японских деловых кругах по мере осуществления в России экономических реформ и становления рыночной экономики усиливалось внимание к новым перспективам японо-российского сотрудничества в экономической сфере.

Наконец, было признано нецелесообразным жестко ставить развитие отношений с Россией в практических областях в зависимость от решения территориальной проблемы на японских условиях.

РАЗВИТИЕ ДИАЛОГА Россия в не меньшей степени, чем Япония, заинтересована в том, чтобы иметь в лице соседней страны надежного, дружелюбно настроенного партнера.

Совпадение, схожесть или параллельность стратегических замыслов Москвы и Токио уже реализовались на многих конкретных направлениях. Регулярным, плотным и насыщенным стал график визитов и встреч на высшем уровне, а также по линии глав внешнеполитических ведомств. Напомним, за всю предыдущую историю отношений между двумя странами вплоть до 1992 года лишь однажды, в апреле 1991 года, состоялся визит в Японию высшего руководителя СССР, а министр иностранных дел посещал Токио всего три раза.



НОЯБРЬ 1997 ГОДА. БЕРЕГ ЕНИСЕЯ. РЮТАРО ХАСИМОТО И БОРИС ЕЛЬЦИН КРЕПЯТ ДРУЖБУ РЫБАЛКОЙ

Успешно развивается взаимодействие двух стран на международной арене, поскольку их позиции по многим актуальным проблемам мировой политики близки. Это касается ближневосточного урегулирования, иранской ядерной проблемы, ядерной проблемы на Корейском полуострове, глобальных экономических проблем, разоруженческой тематики, признания сторонами центральной роли ООН в решении глобальных и региональных проблем современности.

Налажен устойчивый диалог между оборонными ведомствами, что было немыслимо в эпоху холодной войны. За короткий срок российско-японские контакты и обмены по военной линии, начавшись фактически с нуля, достигли уровня, когда не воспринимается как сенсация участие военных кораблей военно-морских сил самообороны Японии в учениях Тихоокеанского флота России. Регулярно

проводятся совместные учения по поиску и спасению на море с участием кораблей и авиации двух стран. В 1999 году между Министерством обороны России и управлением обороны Японии был подписан Меморандум о развитии диалога и контактов, закрепляющий договоренность осуществлять интенсивные регулярные контакты на всех уровнях и в самых разных формах. Ранее японская сторона подписывала документы такого рода только с США — своим стратегическим военным союзником.

Поддерживаются устойчивые контакты между погранслужбой России и японским управлением безопасности на море, включая взаимодействие в преследовании браконьерских судов и судов-нарушителей. Налажен обмен между правоохранительными и таможенными службами.

Россия и Япония стали союзниками-партнерами по антитеррористической коалиции. В соответствии с сов-→

КОГДА В ПОЛИТИЧЕСКИХ КРУГАХ ЯПОНИИ ВОЗНИКАЕТ НАМЕРЕНИЕ ЗАНЯТЬ БОЛЕЕ ЖЕСТКИЙ КУРС НА РОССИЙСКОМ НАПРАВЛЕНИИ, ТЕРРИТОРИАЛЬНАЯ ПРОБЛЕМА ОКАЗЫВАЕТСЯ КАК НЕЛЬЗЯ КСТАТИ. В ТОКИО СЧИТАЕТСЯ ПРЕЖДЕВРЕМЕННЫМ ИДТИ НА ГЛУБОКОЕ ВЗАИМОДЕЙСТВИЕ С МОСКВОЙ



СТРАТЕГИЯ