

Использование бизнес-джета в статусе коммерческого самолета позволяет его владельцу существенно сократить затраты на собственные полеты, а при эффективном управлении — получить доход от продажи чартерных рейсов. Еще до окончания строительства нового самолета его владельцу необходимо определить страну и авиакомпанию-оператора, под флагом которой он будет летать. Главной задачей оператора является организация безопасной эксплуатации самолета, соблюдение международных требований к безопасности полетов и техническому состоянию воздушного судна, а также квалификационных требований к собственному персоналу и летному составу. Деятельность авиакомпании является лицензируемой, причем по каждому типу самолетов, летающих под ее флагом. После того как владелец самолета спланировал график своих полетов на какой-то срок, появляется возможность продажи свободных летных часов. Организация коммерческих продаж может быть поручена как оператору, так и специализированной управляющей компании.

Отдельно рассмотрим затраты на авиакомпанию — оператора самолета и их составляющие: затраты на управление (management fee); затраты на технический надзор и организацию технического обслуживания самолета (maintenance administration fee); комиссионное вознаграждение управляющей компании за организацию коммерческих рейсов. В зависимости от выбранного оператора и системы взаиморасчетов с ним годовая сумма комиссии и вознаграждения оператора может составлять €200–600 тыс. и более.

Однако если интересы владельца в Европе — это Лондон, Париж, Вена, то каждый рейс по себестоимости обойдется в €30 тыс. Десять дополнительных рейсов владельца съедят всю прибыль. Как ее увеличить? Об этом знают профессионалы в управляющих компаниях, которые готовы сотрудничать с владельцем воздушного судна на взаимовыгодных условиях.

ДЕЛО ТЕХНИКИ Бизнес-джет, да и самолет вообще — воплощение самых передовых технологий, новейших достижений в разных областях науки и техники. Поддержание конструкции, систем, узлов и агрегатов машины в должном состоянии — главное условие безопасной эксплуатации, а также сохранения вложенных в покупку самолета денег. Безопасность является здесь ключевым по-



СТАТУС ВОЗДУШНОГО СУДНА ОПРЕДЕЛЯЕТ ТИП ЕГО ЭКСПЛУАТАЦИИ. ЭТО МОЖЕТ БЫТЬ КАК ЧАСТНАЯ, ТАК И КОММЕРЧЕСКАЯ ЭКСПЛУАТАЦИЯ, КОГДА САМОЛЕТ В СВОБОДНОЕ ОТ ПОЛЕТОВ ВЛАДЕЛЬЦА ВРЕМЯ ВЫПОЛНЯЕТ ЧАРТЕРНЫЕ РЕЙСЫ

нятием, недаром задача наблюдения за техническим состоянием воздушного судна и условиями его технической эксплуатации выносятся на государственный и даже межгосударственный уровень.

Выполнение этой задачи предусматривает комплекс требований и процедур, который определяется термином «поддержание летной годности» и касается как собственно самолета, так и его эксплуатации. Если все необходимые требования соблюдены, воздушному судну продлевается сертификат летной годности — один из важнейших документов самолета, аналог автомобильного талона техосмотра. Сертификат выдается обычно на год, иногда на два — это зависит от страны регистрации.

Техническое обслуживание воздушного судна традиционно разделяют на два вида. Плановое, или регламентное, ТО, которое выполняется в соответствии с регламентом, разработанным производителем самолета и одоб-

ренным авиационными властями страны регистрации. Внеплановое ТО — это работы по устранению обнаруженных неисправностей и дефектов. Здесь возможны два варианта: в первом случае самолет может совершить перелет в сервисный центр; второй — так называемая ситуация AOG, когда воздушное судно не может подняться в воздух из-за неисправности и необходимое обслуживание должно быть проведено на месте. По мере накопления статистики по отказам и неисправностям производителем выпускается сервисный бюллетень, который содержит информацию о характере неисправности и рекомендации по ее устранению. Сервисные бюллетени могут носить рекомендательный характер — для не критичных работ — и обязательный — для неисправностей, снижающих безопасность полетов. Доработки согласно сервисным бюллетеням могут быть проведены в процессе планового техобслуживания.

Периодичность планового ТО устанавливается в часах налета или календарных сроках (техобслуживание должно проводиться после налета определенного количества часов или прошествии определенного количества времени — в зависимости от того, что наступит раньше), а также в количестве посадок.

Полное и своевременное плановое техобслуживание служит непереносимым условием для продления сертификата летной годности. Вся история самолета, плановое и внеплановое ТО фиксируются в специальном документе — формуляре, который и проверяет в первую очередь инспектор страны регистрации воздушного судна при продлении сертификата.

Для выполнения технического обслуживания владельцу самолета доступны все сертифицированные технические центры Европы и мира независимо от страны регистрации и статуса бизнес-джета. Цены на услуги сервисных центров неодинаковы, выбор того или иного центра может существенно сказаться на стоимости обслуживания как в сторону увеличения, так и снижения.

Двигатели — самый дорогостоящий и «нагруженный» агрегат самолета, поэтому расходы на поддержание их работоспособности весьма чувствительны. Гарантия на новый самолет снимает многие вопросы, касающиеся внепланового ремонта. Но гарантия имеет свои ограничения и определенный срок действия. В наше время существуют разные варианты специальных программ обслуживания — своеобразной «расширенной гарантии» как на собственно конструкцию самолета (планер), так и отдельно на двигатели. Подобные программы предлагают либо производители силовых установок, либо сторонние поставщики сервисных услуг.

В основном содержание всех сервисных программ состоит в своего рода амортизационных отчислениях производителю или сервисной компании с каждого летного часа, за счет которых покрываются текущие и будущие расходы на содержание и ремонт силовой установки. Каждый производитель предоставляет различные по стоимости и объему покрытия программы — от простого мониторинга и текущего технического обслуживания до пакетов, гарантирующих капитальный ремонт или замену двигателя полностью за собственный счет. Стоимость программ технического обслуживания оп-

Planet Jet Guide



Top flight



JETS.RU
business aviation portal



Компания «Легенда Медиа» представляет 3 медиапроекта в сфере бизнес-авиации

Легенда Медиа

- Каталог «Planet Jet Guide»** – ежегодный каталог бизнес-авиации, который является удобным инструментом для выбора бизнес-джета с целью покупки или заказа VIP-чартера.

Каталог «Planet Jet Guide-2009» содержит:

 - ▶ Иллюстрированное описание 53 современных самолетов и 28 вертолетов деловой авиации.
 - ▶ Летно-технические характеристики, стандартные схемы компоновки салонов, карты дальности беспосадочного полета из Москвы и т.д.
 - ▶ Статьи об основных этапах владения бизнес-джетом: выбор, финансирование покупки, регистрация, эксплуатация и техническое обслуживание, продажа.
 - ▶ Контакты ведущих авиакомпаний, авиаброкеров, сервисных центров и центров обучения пилотов, хендлинговых служб, а также российских и зарубежных аэропортов.
 - ▶ Новое в каталоге: сведения о среднегодовых расходах на содержание воздушного судна (эксплуатационные, операционные и твердые затраты).
- Журнал «TopFlight»** – ежемесячное коллекционное издание о бизнес-авиации.

В каждом номере - новости бизнес-авиации, актуальная информация об изменениях и тенденциях рынка, аналитические статьи и уникальные данные по рынку деловой авиации. «TopFlight» предназначен для нынешних и будущих владельцев воздушных судов, заказчиков бизнес-чартеров и профессионалов рынка. Журнал рассказывает о целесообразности приобретения бизнес-джета, о преимуществах владения собственным самолетом и возможных трудностях, с которыми может столкнуться владелец.
- Портал бизнес-авиации JETS.ru** – эффективный инструмент как для профессионалов, так и для тех, кто активно пользуется услугами бизнес-авиации. Это совершенно новый продукт на российском рынке, с помощью которого легко достичь целевой аудитории, которая остается труднодоступной для многих ресурсов.

Основные разделы портала JETS.ru:

 - ▶ Система заказа бизнес-чартера JetsQuote - достаточно ввести информацию о графике и маршруте перелета, чтобы получить список самолетов и цен на выполнение рейса и отправить запрос напрямую оператору воздушного судна, минуя посредников.
 - ▶ Актуальные списки Empty Legs - информация об участках маршрута, по которым самолет следует без пассажиров и появляется возможность организовать чартерный перелет по привлекательной цене.

Стоимость подписки:



Стандартная стоимость годовой подписки на журнал «TopFlight»

8 640 рублей



Стандартная стоимость подписки на 3-е издание каталога «Planet Jet Guide 2009»

12 500 рублей

В том случае, если вы оформите подписку на «TopFlight» (на весь 2009 г.) и каталог «Planet Jet Guide 2009», вы получаете льготную стоимость подписки на оба издания:

17 140 рублей

РЕКЛАМА

Москва, Кутузовский проспект, д.12, стр.2 Тел./факс: +7(495)787 0395 E-mail: contact@legenda-media.ru www.legenda-media.ru