

лерий Андреев считает, что сегмент ИБ уменьшился примерно на 25% — даже с учетом всеобщего оживления в области персональных данных. «Информационная безопасность приоритетна по сравнению с другими видами ИТ-проектов. Бизнес и госструктуры это понимают, — говорит господин Андреев. — Но многие заказчики были вынуждены направить основные ресурсы на решение иных вопросов. Правда, это сформировало серьезный отложенный спрос».

Качественное изменение рынка наблюдают и в LETA IT-компану. «По проектам построения систем защиты персональных данных в связи с лавинообразным ростом рынка в 2009 году мы ожидаем порядка 50% от общего оборота, тогда как в 2008 году доля подобных проектов не превышала и 5%. В целом направление защиты данных стало одной из главных точек перелома рынка и спасло его от серьезных потрясений», — говорит Андрей Конусов, генеральный директор компании.

В последние годы доля направления ИБ в выручке компании активно нарастала. Начиная с 2006 года ее ежегодный прирост составлял около 15%. «Мы ждем сохранения этой тенденции. Если по итогам 2008 года направление информационной безопасности составило 84% оборота компании, то по итогам этого года должно возрасти примерно до 95%», — признается господин Конусов. В настоящее время около половины проектов LETA IT-компану приходится на защиту персональных данных, при этом типичный проект занимает около шести-девяти месяцев. По оценкам компании, к концу года бизнес-портфель составит около 100 крупных проектов в сфере ИБ.

Господин Конусов ожидает большого внимания со стороны игроков рынка к выполнению требований различных стандартов в сфере ИБ. Например, внедрения финансовыми организациями стандарта в области безопасности платежных карт PCI DSS к определенному дедлайну. «В контексте постепенного подъема экономики, введения в России новых законодательных ограничений, а также повышения прозрачности российских предприятий, выходящих на международные рынки, более пристальным будет внимание к услугам по построению систем, соответствующих и другим стандартам ИБ — ISO 27001, СТО БР ИББС и т. д. Кроме того, уже в первом полугодии 2010 года в сегменте ИБ для банковского сектора можно ожидать серьезных изменений», — считает господин Конусов. — Это связано с вероятной выработкой и внедрением интегрированного стандарта безопасности, учитывающего действующую нормативную базу в сфере защиты ПДн, разработанное ЦБ РФ семейство документов, образующих обновленный стандарт СТО БР ИББС, а также стандарт безопасности PCI DSS для работы с пластиковыми карточками».

В компании «Инфосистемы Джет» отмечают резкий рост сегмента консалтинговых услуг, связанных с защитой персональных данных. В телекоммуникационной отрасли начались масштабные проекты по борьбе с фродом, в частности с нелегальной терминацией трафика. Евгений Акимов отмечает, что многие игроки ИБ ушли с рынка, так как занимались сугубо нишевыми проектами.

По мнению Ивана Бурделло, средняя стоимость проектов в области ИБ снизилась на 30%, а в отдельных сегментах ИБ — до 50%. Также снизилась и рентабельность проектов. «Госсектор свою политику в области ИБ не изменил, эти структуры довольно консервативны, — рассказывает господин Бурделло. — Конечно, жаль, что сфера НИОКР существенно пострадала в результате кризиса и часть разработок была либо приостановлена, либо уменьшена по объемам. Коммерческий сектор в течение прошедшего года не стартовал новые большие проекты, в основном «докручивал гайки» — завершал уже начатые проекты, занимался модернизацией по отдельным направлениям». В «Астеросе» отмечают, что поведение заказчиков в течение года кардинально менялось: от ожидания са-

мого худшего в первом полугодии до взрывной активности осенью. «Направление ИБ в нашей компании в этом году выросло в том числе и за счет активного развития аутсорсинга ИБ. Это произошло в силу того, что штат специалистов не расширяется, а часто и сокращается, при этом требования к поддержке больших, территориально распределенных ИТ-инфраструктур остаются на том же высоком уровне. Поэтому заказчики все чаще из всех доступных инструментов обслуживания выбирают аутсорсинг ИБ», — объясняет господин Бурделло. В «Астеросе» ожидают, что в 2010 году сегмент ИБ покажет рост в 15–20%. По мнению господина Калашникова, в ближайшие два года динамика роста рынка ИБ снизится с прошлогодних 70% до 25–30%, а доходы компаний этого сектора уменьшатся не более чем на 10–15% от ежегодных показателей. А Валерий Андреев оптимистично замечает, что ИБ-рынок может вернуться на докризисный уровень и двинуться дальше в опережающем темпе уже через год-два.

ПОДВОДНЫЕ КАМНИ Михаил Барышников из КРОК замечает, что не все так однозначно. «Развитие рынка ИБ во многом будет зависеть от основных акцентов развития российского законодательства. Это будет определять вектор развития не только на следующий год, но и ближайшие два-три года, — говорит эксперт. — Кроме того, развитие нашего сегмента зависит от конкретных потребностей вертикальных рынков». Например, по словам господина Барышникова, банковский сектор, скорее всего, будет заинтересован в создании комплексных систем доступа в интернет, систем контроля действий пользователя в сети, систем защиты от мошенничества. Важное значение для банков будет иметь обеспечение ИБ в рамках имеющихся бизнес-систем. Востребованной становится и возможность предоставления услуг аутентификации с использованием различных технологий доступа (карты, интернет, телефония). В следующем году КРОК планирует завершить один из крупнейших проектов в этой области. Для телекоммуникационных компаний наиболее актуальной задачей является обеспечение безопасности абонентов. Клиенты телеком-провайдеров демонстрируют большой интерес к возможностям родительского контроля в сетях широкополосного доступа, к обеспечению защиты от атак. По прогнозам КРОК, российский рынок услуг информационной безопасности в 2010 году вырастет минимум на 30%. А вот рынок поставок средств ИБ останется на прежнем уровне либо на 5–10% сократится в зависимости от конкретного сегмента программно-аппаратных ИБ-средств.

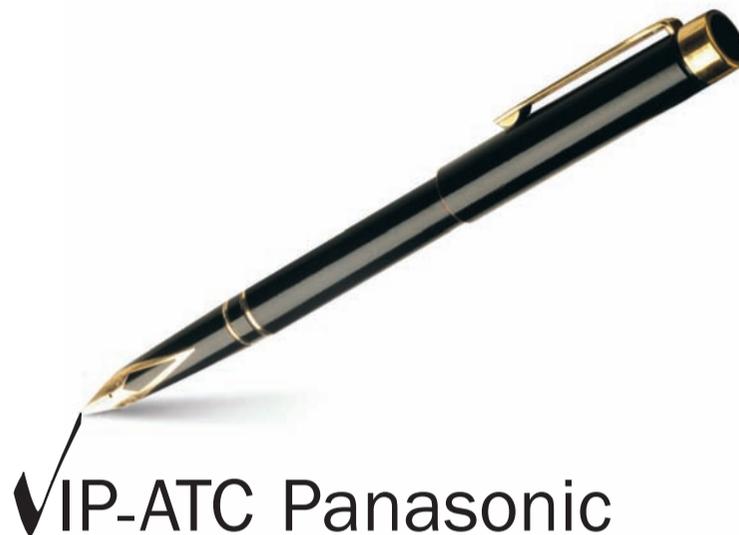
В LETA уверены, что серьезных изменений структуры спроса в 2010 году ждать не стоит. Основным вектором развития станет дальнейший рост спроса по флагманским направлениям с постепенным возвращением спроса к решениям, к которым в период кризиса интерес сократился. По словам господина Конусова, рынок станет и более объемным, и более «выровненным» благодаря увеличению числа сильных конкурентов. По мнению гендиректора LETA, самые крупные потоки заказов в 2010 году в сфере защиты ПД могут обеспечить государственные организации, большинство которых в 2009-м не имело бюджетов на соответствующие проекты. Также весомую долю проектов защиты ПД могут занять крупные коммерческие предприятия.

Евгений Акимов из «Инфосистемы Джет» говорит, что следующий год будет не похож ни на «докризисное» время, ни на 2009 год. В компании ожидают резкого роста решений по ИБ, заметных на уровне бизнеса, понятных топ-менеджменту, с просчитываемым сроком возврата инвестиций. Кажется, экономическая ситуация подтолкнула к тому, чего так долго ждали и о чем так давно говорили, — к началу участия бизнес-подразделений в управлении информационной безопасностью. ■

ЭКСПЕРТЫ LETA IT-COMPANY ПРЕДСКАЗЫВАЮТ, ЧТО РОСТ РЫНКА ИНФОРМАЦИОННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ В 2009 ГОДУ ПО ОТНОШЕНИЮ К ПРЕДЫДУЩЕМУ ГОДУ СОСТАВИТ ОКОЛО 10%, А В ДЕНЕЖНОМ ВЫРАЖЕНИИ ЕГО ОБЪЕМ БУДЕТ \$35–40 МЛН

Panasonic

ideas for life



Для тех,
кто выбирает
лучшее*

Новые IP-ATC
Panasonic



IP-ATC KX-TDE600,
системный IP-телефон KX-NT366

Для тех, кто видит разницу между хорошим и лучшим, для тех, кто ценит качество и безупречную работу, Panasonic предлагает IP-ATC. Это телефония на высшем уровне, позволяющая не только оптимизировать работу, но и сократить расходы Вашей компании. IP-ATC Panasonic – это эффективное решение, обеспечивающее бесперебойную связь и широкий спектр возможностей. Создание телефонных сетей на базе современных IP-технологий, технологий DECT, автоматизация обработки звонков с помощью СТИ-приложений – всё это и многое другое позволит Вам оценить превосходство IP-ATC Panasonic.

ТЕХНИЧЕСКИЕ ЦЕНТРЫ ПО АТС PANASONIC

БАРНАУЛ: Галэкс (3852) 65-38-09 | **ВОЛГОГРАД:** Альфа-Юником (8442) 24-34-69 | **ЕКАТЕРИНБУРГ:** Связь-Сети (343) 216-25-00, ИнтеркомУрал (343) 375-78-87, Альфа-Телеком (343) 222-05-07 | **ИЖЕВСК:** Анята (3412) 43-10-42 | **ИРКУТСК:** Электронные системы безопасности и связи (3952) 24-15-57 | **КАЗАНЬ:** Астром-Казань (843) 555-84-55, Кори (843) 295-22-22 | **КАЛИНИНГРАД:** МТ Техно-Калининград (4012) 777-097 | **КРАСНОДАР:** Виктел-Краснодар (861) 279-11-58, МТ Техно-Краснодар (861) 210-90-21 | **КРАСНОЯРСК:** Виктел-Красноярск (3912) 767-757, СТБ-К (3912) 522-422 | **МОСКВА:** Виктел (495) 231-44-01, Альвис-сети (495) 795-39-55, Вэд Телеком (495) 937-32-97, Солярис (495) 788-89-01, Merlion System Solutions (495) 981-84-84, МХМ (499) 248-20-01, Комбета (495) 725-75-05, ТБ проект (495) 748-68-68 | **НИЖНИЙ НОВГОРОД:** Астром-НН (8312) 73-76-70, МХМ-НН (831) 430-40-80, Интерком НН (8312) 74-00-00 | **НОВОСИБИРСК:** Астром-Новосибирск (383) 262-59-19, Тест (383) 210-60-10 | **ОМСК:** Компания «Новый Телефон» (3812) 53-45-61 | **ПЕРМЬ:** Астром-Пермь (342) 236-76-76, Кодар-Сервис (342) 219-60-60, Ронат (342) 21-20-087 | **ПЕТРОЗАВОДСК:** Виктел-Петрозаводск (8142) 76-84-28 | **РОСТОВ-НА-ДОНУ:** МТ Техно-Ростов (863) 237-74-40, Волта (863) 262-46-78 | **САМАРА:** Виктел-Самара (846) 270-54-54 | **САНКТ-ПЕТЕРБУРГ:** Виктел-СПб (812) 320-2868, МТ Техно (812) 331-77-80, Телефонные системы (812) 318-50-51 | **УФА:** Астром-Уфа (347) 291-21-11, Ассорти (347) 293-01-10 | **ЧЕЛЯБИНСК:** Астром-Челябинск (351) 232-19-01 | **МИНСК:** Свет Телеком Трейд (375-14) 214-87-62, Связьтехника (375-17) 284-69-04

www.panasonic.ru

* АТС Panasonic №1 в мире АТС по итогам исследования агентства МЗА Лтд., результат мировых продаж за 2008 год на основе исследования рынка АТС и IP-АТС.

На правах рекламы ООО «Панасоник Рус» — уполномоченного представителя компании Panasonic Corporation Ltd. на территории России.