

брокер

За льготным рублем

тарифная политика

В первом квартале 2005 года существенных изменений в тарифах брокерских компаний по сравнению с концом прошлого года не произошло. Однако это не значит, что брокеры перестали бороться за клиента. Просто изменились методы ведения этой борьбы. Инвесторы могут этим воспользоваться для снижения своих издержек.

Компании, которые в свое время сильно снизили тарифы на брокерское обслуживание в надежде захватить значительную часть рынка, в конечном счете привели цены на рынке брокерских услуг ко «дну», ниже которого опуститься достаточно сложно. Поэтому нечастые случаи снижения тарифов сейчас свидетельствуют лишь о том, что отдельные компании просто «догоняют» своих коллег. Чаще всего снижается нижняя планка тарифов, доступная только очень крупным и активным клиентам. Понятно, что подобная клиентура у брокерских компаний на вес золота и, чтобы ее сохранить, они готовы на многое.

Тем не менее борьба за «среднего» клиента также продолжается. Правда, други-

ми методами. Дмитрий Енуков, заместитель начальника управления продаж и брокерского обслуживания Росбанка: «Снижение тарифов в настоящее время уже не приводит к существенному увеличению клиентской базы. В целом по рынку тарифы уже достаточно низкие, чтобы для клиента они не были решающим фактором при выборе брокера. Инвесторы все больше и больше обращают внимание на такие моменты, как перечень предлагаемых услуг, стабильность торговой системы, скорость денежных расчетов, объем и качество информационно-аналитической поддержки и индивидуальный подход со стороны брокера».

Одним из элементов борьбы за клиента среди брокер-

ских компаний становятся периоды льготного обслуживания. В первый месяц работы новому клиенту могут предоставить существенную скидку или даже бесплатное обслуживание. Константин Кирпичев, начальник отдела маркетинга «БД Открытие»: «Для многих компаний — главное в первый момент „получить клиента“. В период первичного бесплатного обслуживания клиент сможет по достоинству оценить уровень сервиса, которые предлагает компания. Кроме того, за это время клиент успевает привыкнуть к людям, работающим в брокерской компании, возникает определенный уровень взаимного доверия». Отметим, что многие брокеры подобные акции конкурентов одобряют дале-

ко не всегда. Анна Матюшина, начальник отдела интернет-трейдинга МДМ-банка: «Крупному стабильному брокеру подобные действия не нужны. Сейчас уже сформировался определенный паритет между категориями клиентов, и эти клиенты достаточно четко разделились между компаниями разного уровня». Дмитрий Енуков: «Подобные акции дают положительные результаты в случаях с розничными клиентами. Для крупной корпоративной клиентуры такие ходы не являются решающим фактором при выборе брокера».

Некрупные же клиенты иногда пытаются воспользоваться ситуацией и «перелезают» из одной компании в другую, минимизируя, таким образом, свои издержки. Прав-

“ИК РУСС-ИНВЕСТ”

ИНВЕСТИЦИОННАЯ КОМПАНИЯ
ОТКРЫТОЕ АКЦИОНЕРНОЕ ОБЩЕСТВО

12 лет на финансовом рынке России

БРОКЕРСКАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ

Брокерские услуги на ведущих фондовых биржах
и внебиржовом рынке
Интернет-трейдинг

КОРПОРАТИВНОЕ ФИНАНСИРОВАНИЕ

Привлечение капитала для средних и крупных компаний
Организация выпусков и размещение акций и облигаций
Реструктуризация акционерного капитала и долговых обязательств компаний

ФИНАНСОВОЕ КОНСУЛЬТИРОВАНИЕ

Оказание услуг финансового консультанта на рынке ценных бумаг
Подготовка эмиссионных документов
Стратегическое, финансовое и налоговое консультирование
Экономический и финансовый анализ

Телефон: (095) 363-9380, факс 363-9390
www.russ-invest.com, e-mail: mail@russ-invest.com
Лицензии № 177-06310-100000, № 177-06318-000100, № 177-06312-010000

да, удается это далеко не всегда. Сергей Рыбаков, директор биржевого департамента компании «Атон»: «Переход из одной брокерской компании в другую связан, по крайней мере, с затратами времени. Кроме того, клиенты не всегда учитывают тот факт, что от-

крыть счет в компании и положить ценные бумаги в депозитарий может быть бесплатной услугой, а вот комиссия за вывод средств может составлять круглую сумму». Еще один метод борьбы за клиента — снижение ставок маржинального кредитова-

ния. Сейчас можно наблюдать тенденцию к снижению тарифов на внутрисдневную маржинальную торговлю. Дмитрий Климов, менеджер отдела маркетинга ИФК «Солид»: «Любой брокер должен предупредить клиента о рисках в подобных операциях.

Обязательное закрытие позиций внутри дня с маржинальным плечом может принести убыток инвестору. Ставка же за перенос маржинального плеча на следующий день может оказаться достаточно высокой». ОЛЬГА БУЯНОВА

Тарифы на брокерское обслуживание*

Номер	Наименование компании	Количество клиентов—физических лиц на брокерском обслуживании на 15 января 2005 года	Количество клиентов—юридических лиц на брокерском обслуживании на 15 января 2005 года	Минимальный размер денежных средств для открытия клиентского счета в компании (\$)	Количество тарифных планов на брокерское обслуживание, предлагаемых клиентам	Процент по маржинальному кредиту (% годовых)		Комиссионное вознаграждение за сделку на внебиржевом рынке РТС (%)		Комиссионное вознаграждение за сделку на биржевом рынке РТС (%)		Комиссионное вознаграждение на ММВБ (акции) (%)		Комиссионное вознаграждение на ММВБ (корпоративные облигации) (%)		Комиссионное вознаграждение на ОВМББ (ГКО и ФФЗ) (%)		С учетом /без учета НДС
						Минимальный тариф	Максимальный тариф	Минимальный тариф	Максимальный тариф	Минимальный тариф	Максимальный тариф	Минимальный тариф	Максимальный тариф	Минимальный тариф	Максимальный тариф	Минимальный тариф	Максимальный тариф	
1	АКБ «Абсолют банк»	140	50	Нет	2	15	15	0,12	0,25	0,01	0,07	0,01	0,07	0,02	0,02	0,02	0,02	С учетом НДС
2	«АВК-ценные бумаги»	4617	684	100 руб.	5	25,6	36,5	0,9	0,9	0,04	0,2	0,04	0,04	0,04	0,04	0,04	0,04	Без учета НДС
3	ИК «Ай Ти Инвест»	728	25	300	5	0 (в течение дня)	16	—	—	0,003	0,1	0,003	0,1	0,003	0,1	—	—	С учетом НДС
4	ГК «Алор»	1843	197	Нет	3	22 (ценные бумаги), 15 (денежные средства)	22 (ценные бумаги), 15 (денежные средства)	\$50	0,15	0,02	0,1	0,02	0,1	0,02	0,1	0,02	0,1	С учетом НДС
5	«Антанта-Капитал»	42	25	200000	1	—	—	\$100	0,2	—	0,2	0,1	0,1	—	0,1	0,1	0,1	С учетом НДС
6	Балтийское финансовое агентство	357	91	Нет	3	0	18	1200 руб.	0,2	300 руб. или 0,065 в месяц	0,02	300 руб. или 0,065 в месяц	0,02	300 руб. или 0,065 в месяц	0,02	300 руб. или 0,065 в месяц	0,02	Без учета НДС
7	ИК «Баррель»	403	52	350	8	15	20	0,05	0,4	0,05	0,2	0,005	0,2	0,006	0,009	—	—	Без учета НДС
8	БКС	6015	1668	30000руб.	5	14 (ценные бумаги), 16 (денежные средства)	23	\$50	0,2	0,015	0,05	0,015	0,2	0,015	0,2	0,015	0,2	Без учета НДС
9	ИК «ВЕЛЕС Капитал»	86	84	50000	Гибкие тарифные планы	—	—	0,2	0,4	0,2	0,4	0,2	0,4	\$100	0,2	\$100	0,2	С учетом НДС
10	«ВИКА-Брокер»	586	50	500	10	—	—	0,1	0,5	0,1	0,5	0,005	0,1	0,005	0,1	0,005	0,1	С учетом НДС
11	Внешторгбанк	н/д	н/д	Нет	1	—	—	0,0075	0,25	0,025	0,2	0,025	0,2	0,025	0,2	0,02	0,2	С учетом НДС
12	«Вэб-инвест.ру»	884	407	Нет	3	15	18 (денежные средства), 15 (ценные бумаги)	\$50	0,2	0,03 (для профучастников)	0,04	0,03 (для профучастников)	0,04	0,03 (для профучастников)	0,04	0,03 (для профучастников)	0,04	С учетом НДС
Фиксированная комиссия в месяц \$500																		
13	АБ «Газпромбанк»	816	134	Нет	1	—	—	—	—	0,02	0,15	0,03	0,15	0,03	0,15	0,02	0,15	С учетом НДС
14	Гута-банк	5100	2200	1000	4	18	20	—	—	—	—	0,03	0,09	0,03	0,09	0,03	0,09	С учетом НДС
15	Банк «Зенит»	65	120	3000	6	10	18,25	0,015	0,1	0,015	0,1	0,015	0,1	0,015	0,1	0,015	0,1	С учетом НДС
16	«Ист-Капитал»	123	82	100000	2	15	18	\$40	0,1	0,023	0,084	0,023	0,084	0,023	0,084	—	—	Без учета НДС
17	КБ «Красбанк»	100	20	1000	3	19 (денежные средства), 12 (ценные бумаги)	19 (денежные средства), 12 (ценные бумаги)	\$100	\$100	\$100	\$100	0,015	0,03	0,015	0,03	—	—	С учетом НДС
18	Металлиньвестбанк	н/д	н/д	30000	3	9	12	0,08	0,15	0,08	0,15	0,08	0,15	0,08	0,15	0,08	0,15	С учетом НДС
19	ИФК «Метрополь»	518	486	20000	-	—	—	600 руб.	0,15	0,033	0,15	0,033	0,15	0,033	0,15	0,033	0,15	С учетом НДС
20	Международный московский банк	н/д	н/д	Нет	1	—	—	—	—	—	—	—	—	0,03	0,25	0,03	0,25	С учетом НДС
21	МДМ-банк	н/д	н/д	Нет	3	Услуга не предоставляется	—	0,19	0,39	0,015	0,07 (мин. 140 руб. в день)	0,015	0,07 (мин. 140 руб. в день)	0,015	0,07 (мин. 140 руб. в день)	0,015	0,07 (мин. 140 руб. в день)	С учетом НДС
22	Национальный банк развития	261	173	Нет	3	16	19	\$30	0,2	0,009	0,05	0,009	0,05	0,009	0,05	0,009	0,1	С учетом НДС
23	Банк «Новый символ»	241	45	100	2	13	13	—	—	—	—	0,01	0,15	0,01	0,15	0,05	0,15	С учетом НДС
24	НОМОС-банк	н/д	н/д	1000	3	12	15	0,02	0,06	0,045	0,2	0,015	0,1	0,015	0,1	0,005	0,1	С учетом НДС
25	ИГ «Олма»	6937	207	Нет	3	18	18	0,1	0,22	0,016	0,08	0,016	0,08	0,016	0,08	0,016	0,08	Без учета НДС
26	АБ «Оргразсбанк»	25	39	Нет	4	12	18	—	—	—	—	0,015	0,15	0,015	0,15	0,05	0,15	С учетом НДС
27	БД «Открытие»	2158	263	Нет	4	0 — внутри дня	0,065	0,082	0,12	0,012	0,115	0,012	0,115	0,025	0,025	0,025	0,025	Без учета НДС
28	Промышленно-строительный банк	н/д	н/д	Нет	4	—	—	\$50	\$50	0,03	0,2	0,03	0,2	0,03	0,2	0,03	0,2	С учетом НДС
Фиксированная комиссия на ММВБ в месяц \$400–500																		
29	ИК «Проспект»	171	177	Нет	Индивидуально	24 (в рублях)	24 (в рублях)	0,2	0,3	0,1	0,3	0,1	0,2	0,03	0,1	0,01	0,05	С учетом НДС
30	БК «Регион»	275	184	Нет	3	0,047 (в день)	0,047 (в день)	900 руб.	0,3	500 руб.	0,1	500 руб.	0,1	500 руб.	0,1	500 руб.	0,1	С учетом НДС
Фиксированная комиссия 25000 руб. в месяц																		
31	БК «Резерв-Инвест»	н/д	н/д	5000	3	20	23	0,05	0,3	0,02	0,1	0,02	0,1	0,02	0,1	0,02	0,1	С учетом НДС
32	АКБ «Росбанк»	н/д	н/д	Нет	3	—	—	—	—	0,1	0,15	0,05	0,2	0,05	0,2	0,05	0,2	С учетом НДС
Фиксированная комиссия в месяц — \$250																		
33	ЗАО «Русские фонды»	4	15	Нет	н/д	24 (в рублях)	24 (в рублях)	0,2	0,3	0,1	0,3	0,1	0,2	0,03	0,1	0,01	0,05	С учетом НДС
34	ИК «Русс-Инвест»	7	17	5000	3	—	—	0,005	0,04	0,005	0,04	0,005	0,04	0,005	0,04	0,005	0,04	С учетом НДС
35	КБ «Русский банк развития»	н/д	н/д	35	1	13	13	—	—	—	—	0,015	0,05	0,015	0,05	0,015	0,05	С учетом НДС
36	ИФК «Солид»	1464	96	Нет	6	15	20	0,08	0,16	0,08	0,16	0,01	0,16	0,01	0,16	0,01	0,16	Без учета НДС
37	АКБ «Союз»	32	14	1500	7	—	—	0,01	0,12	0,01	0,12	0,01	0,12	0,05	0,09	0,01	0,09	С учетом НДС
38	АКБ «Транскапиталбанк»	н/д	н/д	Нет	4	—	—	\$30	—	0,01	0,06	0,01	0,06	0,01	0,06	0,015	0,015	С учетом НДС
39	«Уралсиб-Капитал»	1017	900	10000	2	0,05 (в день)	0,05 (в день)	0,25 (за день)	0,35 (за день)	0,04 (за день)	0,15 (за день)	0,04 (за день)	0,15 (за день)	0,05 (за день)	0,05 (за день)	0,02 (за день)	0,05 (за день)	С учетом НДС
40	ИК «Файненшл Бридж»	205	47	1000	1	0 (внутри дня)	14,6 (перенос через ночь)	0,1	0,2 (не менее 1500 руб.)	0,05	0,1	0,05	0,1	0,05	0,1	0,05	0,1	С учетом НДС
41	ФИНАМ	6611	300	30000 руб.	6	18 (денежные средства), 15 (ценные бумаги)	24 (денежные средства), 15 (ценные бумаги)	0,1 (мин. \$35)	0,1 (мин. \$35)	0,1	0,1	0,02	0,089	0,02	0,089	—	—	Без учета НДС
42	«Центринвест Секьюритис»	300	152	Нет	индивидуальный подход	—	—	0,5	0,5	0,5	0,5	0,06	0,2	0,06	0,2	0,06	0,2	С учетом НДС
43	АКБ «Центрокредит»	506	163	Нет	5	—	—	0,025	0,15	0,025	0,15	0,025	0,15	0,025	0,15	0,005	0,2	С учетом НДС
44	ИК «Церих Капитал Менеджмент»	528	111	Нет	6	15	20	0,1	0,2	0,01	0,2	0,01	0,2	0,01	0,2	0,04	0,14	С учетом НДС
45	ИК «Элемент»	1752	54	Нет	6	—	—	0,4	0,4	0,04	0,2	0,01	0,5	0,01	0,5	0,01	0,5	С учетом НДС
46	ИК «Энергокапитал»	1630	243	1000	—	20	20	0,015	0,1	0,015	0,1	0,015	0,1	0,015	0,1	0,015	0,1	С учетом НДС
47	«Эф-Эм-Си Нэттрейдер»	2300	Нет	1500 руб.	3	20	20	—	—	—	—	0,03	0,08	0,03	0,08	—	—	С учетом НДС и биржевых сборов
48	Юниаструм-банк	1010	102	10000 руб.	1	18	26	\$150	\$150	0,02	0,1	0,02	0,1	0,02	0,1	0,02	0,1	С учетом НДС

*Данные, предоставленные профучастниками рынка.