**АЛЕКСЕЙ ХАРНАС,**PEДАКТОР BUSINESS GUIDE

PEДАКТОР BUSINESS GUID «ЛИЗИНГ»

## ПРОБЛЕМЫ НЕ БЕСПОКОЯТ

Лизинг — удивительный финансовый инструмент. Количество административных барьеров в этом сегменте велико как нигде, а он не только не увядает, но развивается пугающими темпами.

Проблема возврата НДС при лизинговых сделках, хотя уже и решалась один раз в зале суда (в пользу лизинговой компании), все равно висит дамокловым мечом над практически любой сделкой. На восстановление своих прав у компании «Ханса Лизинг» (той самой, что судилась за НДС) ушло слишком много времени, а размер зависших изза разбирательства дел критичен для лизинговой компании средней руки.

Не секрет, что львиная доля оборудования, поставляемого по лизинговым сделкам, импортное. И на таможне у лизинговых компаний своих проблем хватает. Готовя этот выпуск приложения, корреспонденты **BG** поговорили с ответственным представителем ФТС, задав ему вопросы, собранные предварительно в различных лизинговых компаниях. Сенсации не случилось. Все те проблемы, которые есть у лизинговых компаний с таможенниками, в ближайшее время никуда не денутся. А именно: увеличение сроков ввоза товаров в режиме «временный ввоз» не планируется; ввод специальной процедуры перемещения через таможенную границу товаров для лизинговых сделок не планируется; изменения методики определения таможенной стоимости лизингового товара не ожидается...

Что-то изменить в правовом поле разрозненные компании не могут. Лоббированием своих интересов должны заниматься крупные компании (например, через сформированную ими ассоциацию), только у них хватит ресурсов на корректировку работы государственной машины. Но крупных компаний на рынке пока немного, более того, тенденции к укрупнению путем слияния и поглощения пока нет. Напротив, в стране растет число средних и мелких лизинговых компаний, создаваемых зачастую под одну-две сделки в интересах конкретного производителя или лизингополучателя. Остается только надеяться, что в следующем году проблемы с решением административных вопросов у лизинговых компаний дойдут до точки кипения. Хотя в условиях нынешнего роста рынка надежд на это не так уж много.

## КОЛОНКА РЕДАКТОРА

ПЕРЕДОВИКИ ПРОИЗВОДСТВА

## НАЗЛО НАЛОГАМ ПЕРВОЕ ПОЛУГОДИЕ 2007 ГОДА ПРИНЕСЛО РЫНКУ ЛИЗИНГА ДВЕ НОВОСТИ. ХОРОШАЯ — ЗА ПРОШЕД-ШИЕ ПОЛГОДА ЛИЗИНГОДАТЕЛИ УЖЕ ПЕРЕКРЫЛИ ПРОШЛОГОДНИЙ РЕКОРД ПО ОБЪЕМАМ НОВОГО БИЗНЕСА. ПЛОХАЯ — НЕСМОТРЯ НА РЕШЕНИЕ СУДА ПО «ХАНСА ЛИЗИНГ», ВОПРОС О ВОЗМЕЩЕНИИ НДС ТАК И ОСТАЕТСЯ ОТКРЫТЫМ. РОМАН РОМАНОВСКИЙ, РЕЙТИНГОВОЕ АГЕНТСТВО «ЭКСПЕРТ РА», СПЕЦИАЛЬНО ДЛЯ ВС

## КЛИЕНТАМ ДАЛИ БОЛЬШИЙ СРОК

Рост рынка оправдал самые смелые ожидания — за первое полугодие 2007 года лизингодатели заключили договоров на сумму, превышающую общую сумму договоров за весь 2006 год. Объем нового бизнеса составил \$16 млрд, а суммарный портфель лизинговых компаний — \$33,5 млрд. При сохранении таких же темпов развития (с учетом ежегодного пика активности на рынке в четвертом квартале) объем нового бизнеса к концу года может составить около \$35—37 млрд.

Средняя сумма одного договора лизинга в первом полугодии 2007 года увеличилась примерно до 6,5 млн руб. по сравнению с 4 млн руб. в 2006 году.

Объем полученных платежей лизинговыми компаниями за первое полугодие 2007 года составил \$4,8 млрд. С учетом происходящего обычно увеличения суммы платежей во втором полугодии общий объем платежей, который получат лизинговые компании до конца 2007 года, должен составить около \$11 млрд. Наиболее впечатляюще вырос объем профинансированных средств. Только за первое полугодие 2007 года он составил около \$7,5 млрд против \$7,4 млрд за весь прошлый год. При сохранении таких же темпов роста до конца 2007 года можно ожидать, что объем профинансированных средств за год составит не менее \$17 млрд, а темпы прироста показателя за год — около 130%.

Это означает, что прогнозируемая нами тенденция превышения темпов роста объемов профинансирован-

ТАБЛИЦА 1. ИНДИКАТОРЫ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ЛИЗИНГОВОГО РЫНКА									
ПОКАЗАТЕЛИ			2005	2006 (ПЕРВАЯ ПОЛ.)	2006	2007 (ПЕРВАЯ ПОЛ.)			
ОБЪЕМ НОВОГО БИЗНЕСА (\$ МЛРД)	3,2*	5	8	4,5	14,7	16			
ОБЪЕМ ПОЛУЧЕННЫХ ЛИЗИНГОВЫХ ПЛАТЕЖЕЙ (\$ МЛРД)	1,5	2	2,8	1,5	5,0	4,8			
ОБЪЕМ ПРОФИНАНСИРОВАННЫХ СРЕДСТВ (\$ МЛРД)	1,2	2,4	3,9	4,5	7,4*	7,5			
СОВОКУПНЫЙ ПОРТФЕЛЬ ЛИЗИНГОВЫХ КОМПАНИЙ (\$ МЛРД)	-	-	12*	5,9	19,5	33,5			

\*ОЦЕНКА. ИСТОЧНИК: «ЭКСПЕРТ РА»

ТАБЛИЦА 2. КРУПНЕЙШИЕ ЗАИМСТВОВАНИЯ ЛИЗИНГОВЫХ КОМПАНИЙ									
В ПЕРВОМ ПОЛУГОДИИ 2007 ГОДА									
КОМПАНИЯ	ФОРМА ПРИВЛЕЧЕНИЯ	СУММА	СТАВКА КУПОНА	ДАТА ВЫПУСКА	ДАТА ПОГАШЕНИЯ				
«ГЛОБУС-ЛИЗИНГ»	ОБЛИГАЦИИ	500 МЛН РУБ.	12,2%	21.06.2007	16.06.2011				
ЮГОРСКАЯ ЛИЗИНГОВАЯ КОМПАНИЯ	ОБЛИГАЦИИ	1 МЛРД РУБ.	14%	25.04.2007	28.04.2010				
«ЭЛЕМЕНТ ЛИЗИНГ»	ОБЛИГАЦИИ	600 МЛН РУБ.	12,5%	28.03.2007	24.03.2010				
EUROPLAN	СИНДИЦИРОВАННЫЙ КРЕДИТ	\$110 МЛН	_	-	_				

ных средств над темпом роста лизинговых платежей, которая появилась в 2005 году, продолжает усиливаться. Стабильность на российском рынке благоприятствует инвестиционному процессу, увеличиваются сроки финансирования, и, как следствие, удлиняется операционный цикл на рынке лизинга. К 2005 году длительность экономического цикла на рынке лизинга составила примерно пять лет. Наблюдаемый в настоящее время рост объема новых сделок и профинансированных средств является предпосылкой интенсивного увеличения объема рынка в ближайшие несколько лет. Удельный вес лизинга в общем объеме ВВП увеличился с

0,99% в 2005 году до 1,5% в 2006-м, в инвестициях в основные средства — с 5,7 до 8,7% соответственно. Сделки на срок более четырех лет занимают в портфелях компаний уже около 10%, реализуются сделки длительностью более семи лет. При сохранении в экономике инвестиционного спроса в ближайшее время мы будем наблюдать увеличение темпов роста на рынке лизинга, а также удлинение экономического цикла примерно до семи-девяти лет.

«Конкуренция требует от лизинговых компаний постоянной разработки лучших предложений, в первую очередь по стоимости и сроку лизинга. На сегодняшний день более



