

ЗЕМЛЯ-ВОЗДУХУ

СРЕДИ РОССИЙСКИХ СИСТЕМ ПРОТИВОВОЗДУШНОЙ ОБОРОНЫ НА ЭКСПОРТ НАИБОЛЬШЕЙ ПОПУЛЯРНОСТЬЮ ПОЛЬЗУЮТСЯ КОМПЛЕКСЫ ДАЛЬНОГО И БЛИЖНЕГО ДЕЙСТВИЯ. В ПРОШЛОМ ГОДУ ОБЪЕМ ЭКСПОРТИРУЕМОЙ ТЕХНИКИ ПВО БЫЛ ФАКТИЧЕСКИ УДВОЕН. ВМЕСТЕ С ТЕМ МОЩНОСТИ КОНЦЕРНА «АЛМАЗ-АНТЕЙ» УЖЕ НЕ В СОСТОЯНИИ ПРОИЗВОДИТЬ БОЛЬШЕ, ЧЕМ ВЫПУСКАЮТ СЕЙЧАС.

КОНСТАНТИН ЛАНТРАТОВ

С конца 1990-х годов в области экспорта продукции военного назначения сложилась устойчивая ситуация: Россия ежегодно увеличивала объемы военно-технического сотрудничества, прочно заняв второе место на мировом рынке вооружений, а средства противовоздушной обороны (ПВО) оставались на последнем месте в общем объеме продаж. При этом официальные представители российских госпосредников уже около десятилетия регулярно предрекают крупный рост поставок средств ПВО на экспорт. Но в прошлом году, можно сказать, этот рост начался: средства ПВО были экспортированы на общую сумму около \$600 млн, что составило 9,2% от общего объема поставок в рамках военно-технического сотрудничества России с зарубежными странами в 2006 году. Для сравнения: в 2005 году доля ПВО в российском экспорте составила около \$310 млн, или 5,1% от годового объема. По прогнозам, в ближайшие годы за счет недавно подписанных контрактов и в случае начала серийного производства комплекса ближнего радиуса действия «Панцирь-С1» объемы российских поставок средств ПВО могут вырасти до \$1–1,5 млрд в год при объеме рынка \$5–6 млрд.

По мнению независимых экспертов, такой объем вполне соответствует современным возможностям России и вряд ли стоит в ближайшие годы ждать какого-то резкого увеличения продаж противовоздушных систем. Они считают, что надежды, которые возлагали спецэкспортеры на опыт главным образом воздушных операций, которыми отличались войны последнего десятилетия, показали как раз неспособность только наземных средств эффективно противостоять воздушным атакам. «Опыт войн в Ираке и Афганистане показал, что для противодействия авиации противника наиболее эффективны не наземные ракетные системы ПВО, а авиация, — считает эксперт Центра анализа стратегий и технологий Константин Макиенко. — Этим обусловлен и традиционно высокий спрос во всем мире на истребители. Эффективными же наземные средства ПВО смогут стать лишь при создании комплексной системы противовоздушной обороны».

ПЕРСПЕКТИВЫ ДАЛЬНОГО ДЕЙСТВИЯ

Основными российскими продуктами на мировом рынке ПВО стали системы концерна ПВО «Алмаз-Антей»: дальнего радиуса действия (до 200 км при высоте поражения до 27 км) семейства С-300ПМУ и ближнего радиуса действия (до 12 км при высоте поражения до 6 км) семейства «Тор-М1». Основным покупателем С-300 стал Китай, заказы которого в 1990-х и первой половине 2000-х годов, по сути, позволили загрузить и сохранить серийные заводы и их кооперацию. В 1996 и 2001 годах Пекин подписал контракты на закупку 12 дивизионов систем С-300ПМУ-1 примерно на \$1,14 млрд. Продолжением этих поставок стали контракты с Китаем на поставку систем С-300ПМУ-2 «Фаворит»: в 2004 и 2006 годах были подписаны два соглашения на общую сумму около \$2 млрд, каждое из которых предусматривало изготовление восьми дивизионов систем. По словам гендиректора «Алмаз-Антея» Владислава Меньщикова, «поставка С-300ПМУ-2 в Китай начнется в текущем году». Кроме того, в 2002 году Китай подписал контракт на \$200 млн на закупку двух комплексов морского варианта системы С-300Ф «Риф» для эсминцев проекта 052С собственной постройки.

ЗАРУБЕЖНЫЕ ЗАКАЗЫ НА СИСТЕМЫ С-300ПМУ РАСПИСАНЫ В «АЛМАЗ-АНТЕЕ» ДО 2011–2012 ГОДОВ. КОНЦЕРН НЕ В СОСТОЯНИИ ПРОИЗВОДИТЬ СИСТЕМ БОЛЬШЕ, ЧЕМ СОБИРАЕТ СЕЙЧАС. УВЕЛИЧИТЬ ОБЪЕМЫ ПРОИЗВОДСТВА «ТРЕХСОТКИ» НЕ ДАДУТ ЗАКАЗЫ МИНОБОРОНЫ РФ НА СИСТЕМУ С-400 «ТРИУМФ»



ПЕРЕДОВИКИ ПРОИЗВОДСТВА



ДМИТРИЙ ДУХАНИН

КОНЦЕРН ПВО «АЛМАЗ-АНТЕЙ» ПЛАНИРУЕТ НАЧАТЬ ПОСТАВКУ СИСТЕМ С-300ПМУ-2 «ФАВОРИТ» В КИТАЙ В ЭТОМ ГОДУ

Среди других покупателей «трехсотки» были Кипр (контракт от 1997 года на два дивизиона С-300ПМУ-1 на сумму \$230 млн; из-за ультиматума Турции системы дислоцированы на греческом острове Крит), Вьетнам (контракт от 2003 года на два дивизиона С-300ПМУ-1 на сумму \$230 млн), Казахстан (в 2000 году был подписан контракт на поставку восьми дивизионов С-300ПМУ в виде зачета за вывезенное после распада СССР военное имущество) и Белоруссия (в апреле 2006 года начались поставки четырех дивизионов С-300ПС из наличия вооруженных сил РФ).

В прошлом году появился новый заказчик «трехсотки» — Алжир: в марте был подписан пакет контрактов общей стоимостью около \$8 млрд — в частности, в него вошли четыре дивизиона С-300ПМУ-2 (Алжир также купил 38 комплексов «Панцирь-С1»). Еще одним североафриканским заказчиком С-300ПМУ-2 может стать Ливия. В прессе также уже давно циркулируют слухи о возможных закупках этих систем Ираном или Сирией. Причем предполагаются различные варианты и схемы, в том числе закупка Сирией систем С-300ПМУ для дальнейшего реэкспорта их в Иран или даже поставка в Иран армейских систем С-300В Белоруссией, взамен которых Россия и осуществила поставку Минску новых систем С-300ПС. Однако никаких официальных подтверждений этим предположениям до сих пор не поступало.

По информации независимых экспертов, заказы на системы С-300ПМУ для инозаказчиков расписаны в «Алмаз-Антей» уже до 2011–2012 годов. По сути, концерн не в состоянии производить больше систем, чем собирает сейчас. Увеличить объемы производства «трехсотки» не дадут заказы Минобороны РФ на систему С-400 «Триумф», которая изготавливается той же кооперацией.

«ПАНЦИРЬ» РАСПИСАН НА ПЯТЬ ЛЕТ

Как ни парадоксально, но у концерна ПВО «Алмаз-Антей» остался внутри России конкурент — тульское ФГУП «Конструкторское бюро приборостроения» (КБП). Оно не попало в холдинг, поскольку производило не только системы ПВО, но и противотанковые ракетные комплексы, комплексы управляемого вооружения танков и другой бронетехники, огнемет-

ты, гранатометы и стрелковое вооружение. В 2006 году выручка КБП составила 9,8 млрд руб., а чистая прибыль — 1,9 млрд руб. Это в шесть раз меньше, чем у «Алмаз-Антея». Однако созданный в КБП зенитный ракетно-пушечный комплекс противовоздушной обороны ближнего радиуса действия «Панцирь-С1» стал серьезным конкурентом комплекса ПВО ближнего радиуса действия «Тор-М1» концерна

Тем временем скоро уже может начаться экспорт систем дальнего радиуса действия следующего поколения С-400. Еще в 2002 году появились первые сообщения о заинтересованности в такой системе Объединенных Арабских Эмиратов. Правда, пока контракт еще не подписан. Директор Федеральной службы по военно-техническому сотрудничеству Михаил Дмитриев заявил в конце этого февраля: «ОАЭ интересуется не сама система С-400, а ее модификация для создания комплексной системы ПВО страны. Сейчас мы ведем консультации на эту тему». Заключение соглашения с ОАЭ может способствовать принятию «Триумфа» в конце 2006 года на вооружение российскими вооруженными силами и вступление 6 августа этого года в подмосковной Электростали на боевое дежурство первого дивизиона и командного пункта С-400.

Вторым крупным заказчиком комплексной системы ПВО и ПРО страны может стать Индия. В феврале 2006 года представитель «Рособоронэкспорта» Михаил Сухачев заявил в Дели: «Россия предложила Индии создание комплексной системы ПВО с применением различных систем ПВО, в том числе ракетных комплексов С-300 различных модификаций». Эксперты не исключают поставок Индии и систем С-400. Такая система ПВО и ПРО страны сможет защитить Индию даже от возможных ракетных ударов Пакистана и Китая. Эксперты оценивают эти работы в суммы не менее \$5 млрд.

БЛИЖНЯЯ И СРЕДНЯЯ ОБОРОНА

Еще одним достаточно успешным продуктом стал комплекс ближнего действия «Тор-М1» концерна «Алмаз-Антей». Его первым зарубежным покупателем стал Китай, подписавший в 1996 и 1999 годах контракты на поставку 27 «Торов» на общую сумму около \$900 млн. Вслед за Китаем в 1998 и 2000 годах 31 «Тор-М1» за \$860 млн приобрела Греция. Несколько «Торов» и «Ос» из этого контракта было передано в аренду Кипру в обмен на установку на Крите двух дивизионов кипрских С-300ПМУ-1. Этот контракт предусматривал опцион еще на 29 комплексов, однако в 2000 году Афины отказались от него.

Затем для «Тора» наступил пятилетний «бесконтрактный» период. Уже практически готовые 19 комплексов «Тор-М1» так и оставались на ижевском заводе «Купол». Рассматривались даже возможности передачи их в вооруженные силы РФ. Однако в декабре 2005 года было объявлено, что 29 комплексов «Тор» приобрел Иран — главным образом для защиты строящейся Россией атомной электростанции в Бушере. Вероятная стоимость этого контракта составила до \$800 млн. Причем Иран наравне с 17 гусеничными «Тор-М1» приобрел 12 «Тор-М1Т» на колесном шасси, став первым покупателем этой модификации комплекса. Поставка всех 29 машин досрочно завершилась в декабре 2006 года, хотя полный комплект ракет к ним Иран должен получить лишь к середине 2007 года. Примечательно, что поставка «Торов» Ирану не вызвала слишком негативной реакции у Вашингтона. Видимо, США не опасались противодействия комплексов в случае военной операции против Тегерана. При максимальной высоте поражения шесть километров «Тор» не способен сбить летящие на высоте десять и более километров американские бомбардир-

«Алмаз-Антей». «Панцирь» пока еще только проходит испытания. Однако на него подписаны уже крупные контракты с Объединенными Арабскими Эмиратами (50 комплексов), Сирией (36) и Алжиром (38). Российские ВВС после завершения госиспытаний также намерены закупать более сотни «Панцирей». Первые серийные поставки «Панциря» должны начаться в этом году в ОАЭ. Когда завершатся серийные

испытания «Панциря», он, вполне вероятно, вытеснит более старый «Тор-М1» с рынков, — считает Константин Макиенко. — Сейчас спрос на «Панцирь» ограничен из-за незавершенности его испытаний». Эксперты полагают, что портфель заказов КБП на эту систему уже сформирован на ближайшие пять лет, и предприятию приходится отказывать от новых контрактов, как это было в случае с Венесуэлой:

ровщики — носители крылатых ракет, а может противостоят лишь самим крылатым ракетам. Для преодоления «Торов» американцам было достаточно выпустить лишь большее количество крылатых ракет, а уже после уничтожения комплексов направить туда низколетающую авиацию.

В том же 2005 году был заключен небольшой, а потому практически не замеченный в СМИ контракт на поставку четырех комплексов «Тор-М1» в Египет. По сути, эта поставка стала частью более крупного соглашения о модернизации старых зенитных ракетных комплексов.

На оставшиеся от греческого опциона 12 «Тор-М1» также уже найден покупатель — Венесуэла. В январе 2007 года сам президент страны Уго Чавес подтвердил заинтересованность в их приобретении. Кроме того, желание купить «Тор-М1» высказала Ливия. Весной 2007 года, во время визита президента РФ Владимира Путина в Саудовскую Аравию, и эта страна пожелала приобрести «Торы». По мнению независимых аналитиков, для расширения круга покупателей комплекса «Тор-М1» необходимо в ближайшее время выпустить на рынок его новую модификацию с увеличенной высотой до 15 км высотой поражения целей.

В то же время до последнего времени практически не пользовался спросом на мировом рынке российский комплекс «Бук» среднего радиуса действия (до 35 км при высоте поражения 22 км). В 1996–1997 годах 18 таких установок были поставлены в Финляндию в счет погашения госдолга СССР. С тех пор «Рособоронэкспорт» рекламировал последнюю модификацию этого комплекса «Бук-М1–2» практически на всех выставках по всему миру, но безуспешно. Причина крылась в большой долговечности комплекса предыдущего поколения «Квадрат» (экспортный вариант комплекса «Куб» 2К12). Его продолжали эксплуатировать более чем в 20 странах, не испытывая потребности в приобретении более новых «Буков».

По информации концерна «Алмаз-Антей», первый после десятилетнего перерыва крупный контракт на этот комплекс был подписан в конце прошлого года. По мнению экспертов, покупателем, видимо, выступил Египет. Каир как раз поставил вопрос о модернизации поставленных еще Советским Союзом «Квадратов». Модернизация изначально предусматривала повышение тактико-технических характеристик комплекса до уровня наиболее современной версии комплекса «Бук-М1–2». Для этого старые комплексы должны были быть перевооружены новыми ракетами производства Долгопрудненского научно-производственного предприятия (входит в концерн «Алмаз-Антей»). Видимо, первым этапом контракта стала прямая поставка партии комплексов «Бук-М2Э» по схеме trade in взамен старых «Квадратов». Продажи «Буков» и «Торов» Египту стали достаточно значимыми соглашениями: Россия вернулась на рынок, потерянный еще в 1970-е годы и последнее время полностью подконтрольный США. Кроме того, рассматривают возможность приобретения «Буков» Ливия и Малайзия. Правда, по мнению экспертов, спрос на «Бук» останется не на очень высоком уровне. Эта система относительно дорога, поэтому те, кто располагает достаточными средствами, берут С-300, а у кого денег нет, ограничиваются «Тором», «Тунгуской» или «Панцирем». ■

«Рособоронэкспорту» пришлось убедить Каракас взять пока комплексы «Тор-М1». Кроме того, эксперты предрекают хорошие перспективы новым комплексам на базе «Панциря»: логичным выглядит создание новой версии «Панциря» для военно-морских сил — такой вариант был бы востребован на мировом рынке.

КОНСТАНТИН ЛАНТРАТОВ