

ВЕЗУТ ЖЕ НЕКОТОРЫЕ

В 2006 ГОДУ СТОИМОСТЬ ВСЕХ НОВЫХ ДОГОВОРОВ ЛИЗИНГА В РОССИИ УВЕЛИЧИЛАСЬ ВДВОЕ, ПРЕВЫСИВ \$17 МЛРД. ПРИ ЭТОМ БОЛЕЕ \$4,13 МЛРД ПРИХОДИЛОСЬ НА ЛИЗИНГ КОММЕРЧЕСКОГО АВТОТРАНСПОРТА. ПОЛОЖЕНИЕ ДЕЛ В АВТОЛИЗИНГЕ — ОДИН ИЗ САМЫХ НАДЕЖНЫХ ИНДИКАТОРОВ СОСТОЯНИЯ ДЕЛ ВСЕЙ ОТЕЧЕСТВЕННОЙ ЛИЗИНГОВОЙ ИНДУСТРИИ.

ВИКТОР ГАЗМАН



ВИКТОР ГАЗМАН, профессор Высшей школы экономики, доктор экономических наук

ДВИГАТЕЛЬ Исторически, экономически, организационно автолизинг является наиболее развитым сегментом российского лизингового рынка. Это обстоятельство обусловлено целым рядом причин, в том числе потребностью постоянного пополнения и обновления транспортных средств, ясной мотивацией спроса во многих отраслях экономики, прозрачностью в ценообразовании, значительным числом пользователей, высокой ликвидностью предметов лизинга, количеством и срочностью договоров, минимумом рисков, устоявшимся механизмом страхования, широтой перечня продуктов и услуг, предоставляемых пользователю, конкуренцией среди производителей, относительной простотой в исполнении заказов клиентов, легкостью в эксплуатации и кадровой обеспеченностью, множеством направлений и источников финансирования сделок, высокой доходностью как для лизингодателей, так и для лизингополучателей.

По результатам обследования 154 компаний, деятельность которых покрывает шесть седьмых российского лизинга, проанализирована ситуация с развитием лизинга коммерческих автотранспортных средств. Расчеты показали, что среднегодовые приросты объемов лизинга автотранспорта в 2002–2006 годах составляли 81,8% и опережали динамику роста лизинга по стране, соответствующую 64,7%.

Удельный вес лизинга автотранспорта в общей сумме лизинговых операций России вырос за шесть лет с 11,0% до 24,5%. В 2006 году операции с различными автотранспортными средствами проводили 92% лизингодателей. С учетом структуры передаваемого в лизинг имущества составлены рейтинги (ранкинги) лизингодателей (см. табл. 3).

ТРАНС МИССИЯ Автолизинг в стране начинался с грузовиков. Сейчас годовая стоимость сделок с этим имуществом (грузоподъемностью свыше 2 тонн) достигла \$2054 млн, или 12,02% от всего объема отечественного лизинга. Третий год лидером среди лизингодателей грузо-

Если сопоставить данные по России за 2006 год с показателями Федерации LEASEUROPE за 2005 год, то по лизингу грузовиков России досталось бы 7-е место в европейской таблице рангах, а по лизингу легковых автомобилей, используемых в деловых целях, — 10-е место

ТАБЛИЦА 1. СТОИМОСТЬ ЕЖЕГОДНО ЗАКЛЮЧЕННЫХ ДОГОВОРОВ ФИНАНСОВОГО ЛИЗИНГА В 2002–2006 ГОДАХ (\$ МЛН)					
	2002	2003	2004	2005	2006
ВСЕ ДОГОВОРЫ ЛИЗИНГА	2320	3640	6750	8510	17080
ДОГОВОРЫ ЛИЗИНГА АВТОТРАНСПОРТНОГО ИМУЩЕСТВА	378	652	1036	2112	4131
В ТОМ ЧИСЛЕ					
АВТОТРАНСПОРТ ДЛЯ ПЕРЕВОЗКИ ГРУЗОВ	195	342	565	1088	2178
ЛЕГКОВЫЕ АВТОМОБИЛИ	139	216	336	536	1141
ПАССАЖИРСКИЕ МИКРОАВТОБУСЫ	9	21	19	51	62
АВТОБУСЫ	26	61	106	408	713
АВТОСЕРВИСНОЕ ОБОРУДОВАНИЕ	9	11	11	27	37

вой автотехники на российском рынке является «Вольво финанс сервис Восток». На долю этой экзотической компании шведского автоконцерна приходится более 10% продаж Volvo в России. На второй позиции закрепились лизинговая компания «КамАЗ», одним из наиболее крупных проектов которой было предоставление компании «Юж-кузбассуголь» 145 единиц техники — модернизированных самосвалов, самосвалов «тяжелого» семейства, вахтовых автобусов, бортовых автомобилей, тягачей, коммунальной техники, полуприцепов. Условия контракта включают замену старых автомобилей на новые. С помощью лизинга КамАЗ перешел от простых продаж автомобилей к комплексному обслуживанию развития бизнеса клиентов в рамках полнооперационного лизинга. То есть лизинговая компания взяла на себя не только поставку необходимой клиенту техники, но и анализ состояния автопарка, подготовку рекомендаций по его оптимизации, разработку автотехники, отвечающей индивидуальным запросам потребителя, централизованную доставку, фирменное сервисное обслуживание.

Компания «Глобус-лизинг» предоставила Калининградскому морскому торговому порту седельные тягачи, полуприцепы сроком на три года, самосвалы для Северо-Западной нерудной компании, «КраЗы» для СМУ-303. Эти сделки на сумму более \$5 млн кредитовались Северо-Западным банком Сбербанка России. Кроме того, «Глобус-лизинг» использует для финансирования облигационные займы. Их выпущено пять более чем на 2 млрд руб. Уже полностью погашены первый и второй займы. В рамках «полнооперационного лизинга» предусмотрено удовлетворение потребностей лизингополучателей в текущем и капитальном ремонте, выезде сертифицированных специалистов по месту нахождения техники, сервисному обслуживанию, оперативной поставке необходимых запчастей в течение срока договоров лизинга. Клиенты могут воспользоваться возможностью транспортировки автомобилей в регионы, подменным автомобилем на период ремонта и сервисного обслуживания, услугами складов сезонных колес. Компания готова принять на себя риски по «угону», «ущербу» на все время лизинга. «Глобус-лизинг» применяет продукт F.O.R.A., обеспечивающий лизингополучателю управление парком его автомобилей.

В активе ГК «Интерлизинг» крупная сделка на \$15,6 млн по автобусам DaimlerChrysler, а также договоры по поставке 18 грузовых автомобилей Mercedes-Benz Ate-

го и 10 грузовиков MAN для ведущего оператора строительства и ремонта дорог Северо-Западного региона «Дорожник 92» сроком на 47 месяцев. Пятилетний договор лизинга грузового автотранспорта с ГК «Приосколье» на \$8,3 млн заключила компания «Белфин», а Вексельный центр (Тюмень) стал лизингодателем для фирм «Нефтемон-тажспецстрой» на 46 месяцев и «Автоколонна 1319» на 35 месяцев. Стоимость двух договоров — \$4,6 млн. PECO-T-PACT предоставил в лизинг на три года «Уралвторчермету» 65 грузовиков на \$2,5 млн. Десять самосвалов Volvo стали предметом трехлетней сделки на \$2,2 млн для Клиентской лизинговой компании.

Общая стоимость договоров с малотоннажными грузовиками, пикапами, грузоподъемностью до 2 тонн пока не столь велика — \$124 млн, но это очень перспективный сегмент лизинга отечественной и зарубежной техники. Всего четыре компании имели сделки по крупным, средним и малотоннажным грузовикам на сумму свыше

\$100 млн у каждой («Вольво ФСВ», ЛК «КамАЗ», «Скания Лизинг», «Элемент Лизинг»). На их долю приходится более четверти всего грузового автолизинга страны. Примечательно, что в договорах этих компаний усредненная доля авансов, как источника финансирования сделок, составляла 21,8%. Это выше, чем в целом по лизингу в стране (15,9%), но значительно меньше тех 30–35%, которые были характерны для лизинга с коммерческим автотранспортом в России еще несколько лет назад.

На легковые автомобили приходится около 6,7% российского лизинга. Наибольшее количество договоров лизинга здесь заключили компании «Каркаде» (4089) и Europlan (3794). Именно в этом сегменте наиболее активно внедрялись новые продукты и программы. Так, программа full-life-cost представляет собой систему абонентского сервисного обслуживания автомобиля, в которую включается круглосуточная помощь на дорогах, в том числе эвакуация при поломке или страховом случае. Программа tra-

**УРАЛСИБ** | ЛИЗИНГОВАЯ КОМПАНИЯ



ДОЛГОСРОЧНЫЕ ИНВЕСТИЦИИ
ДЛЯ РАЗВИТИЯ БИЗНЕСА





ООО «Лизинговая компания УРАЛСИБ»
Москва: (495) 785-12-12, доб. 8103, 8097, 8092 Уфа: (347) 251-95-34, 251-95-36 Санкт-Петербург: (812) 335-58-21, 335-58-22 Белгород: (4722) 325-555 Брянск: (4832) 740-778 Великий Новгород: (8162) 738-586 Владимир: (4922) 420-831 Воронеж: (4732) 205-310 Екатеринбург: (343) 355-66-51 Ижевск: (3412) 912-735 Иркутск: (3952) 202-929
Калининград: (4012) 992-551 Кемерово: (3842) 358-299 Краснодар: (861) 219-27-85 Красноярск: (3912) 205-357
Нижний Новгород: (8312) 759-100 Новороссийск: (8617) 645-894 Новосибирск: (383) 222-47-43 Омск: (3812) 534-876
Пермь: (342) 246-53-35 Ростов-на-Дону: (863) 219-07-86 Рязань: (4912) 289-451 Самара: (846) 263-72-04 Саратов: (8452) 470-415 Смоленск: (4812) 628-048 Ставрополь: (8652) 264-997 Тверь: (4822) 367-475 Тюмень: (3452) 460-165
Челябинск: (351) 267-51-21

на правах рекламы

www.leasing.uralsib.ru
8 800 200 55 20
Звонки по России бесплатно