

СТРАХОВАНИЕ

ФИНАНСОВЫЙ КРИЗИС УМЕРИЛ
АППЕТИТЫ СТРАХОВЩИКОВ /26
ИНОСТРАННЫЕ ПЕРЕСТРАХОВЩИКИ
ГОТОВЯТСЯ ПОВЫСИТЬ ТАРИФЫ,
А РОССИЙСКИЕ — ПОЛУЧИТЬ
ДОПОЛНИТЕЛЬНЫЕ СБОРЫ /32
СТРАХОВЩИКИ ОСАГО ПОКИНУТ
РЫНОК В ТРИ ЭТАПА /36
КАК СТРАХОВЩИКИ ГОТОВЯТСЯ
ДЕЛИТЬ РИСКИ ОЛИМПИАДЫ-2014 /38
НЕСМОТРЯ НА ФИНАНСОВЫЙ
КРИЗИС, СБОРЫ ПО ИПОТЕЧНОМУ
СТРАХОВАНИЮ УВЕЛИЧАТСЯ /39



Среда, 19 ноября 2008 №210
(№4027 с момента возобновления издания)
Цветные тематические страницы №25–40
являются составной частью газеты «Коммерсантъ»
Рег. №01243 22 декабря 1997 года.
Распространяются только в составе газеты.

Коммерсантъ

BUSINESS GUIDE

4 601865 000233



08147



ТАТЬЯНА ГРИШИНА,
РЕДАКТОР BUSINESS GUIDE
«СТРАХОВАНИЕ»

НЕПОЙМАННЫЕ КРИЗИСОМ Страховщики, как профессионалы по работе с рисками, умеют убеждать клиентов в том, что всем грозит опасность. При этом в условиях кризиса страховые компании обычно себя чувствуют лучше других. К примеру, в августе 1998 года, по данным страхнадзора, доля ГКО в совокупных портфелях страховщиков составляла лишь 2%. В итоге 2,5 тыс. страховщиков пережили кризис гораздо легче, чем банки.

Выживаемость компаний кроется в самой специфике бизнеса: клиенты страховщиков, в отличие от вкладчиков банков, не могут вернуть взносы. Соответственно и последствия банкротства страховых компаний клиентами воспринимаются несколько проще: пропадает страховая защита, а не кровные сбережения.

В нынешнем кризисе участники страхового рынка также выглядят неуязвимыми. По данным Росстрахнадзора, из 463,7 млрд руб. страховых резервов в акциях у компаний лишь 7%, в облигациях — 12%. Кроме того, остаться совсем без бизнеса в будущем году им не светит. Например, ОСАГО, как обязательное условие для передвижения на автомобиле, обеспечит компаниям миллиардные взносы даже в том случае, если прекратится прирост автомобильного парка.

Страховщикам не грозит снижение взносов даже на рынке ипотечных рисков. Ипотечные кредиты, уже выданные банками, — долгосрочные продукты. А страховые полисы, которые обслуживают эти договоры, ничуть не меньше по срокам самих кредитов.

Тем не менее страховщики довольно мрачно оценивают свое будущее. «Это не 1998 год, будет гораздо хуже, — говорит знакомый страховой управленец, — тогда рынок был в основном „серый“, и терять было нечего. Сейчас рынок почти „белый“, и при резком сокращении спроса на страховые продукты мы начнем терять бизнес». В условиях тотальной экономии, которой грозит обернуться финансовый кризис, страховка в России может оказаться предметом роскоши. А это страшный сон страховщика.

Впрочем, на желании экономить страховые компании также умеют зарабатывать. В частных беседах управленцы говорят о возможном возврате налоговосберегающих схем в операции по страхованию. Правда, после того как регулятор научился вычислять эти схемы, делать это будет не просто. Но не зря же страховщики считаются специалистами по работе с опасностями.



КОЛОНКА РЕДАКТОРА

НАПРАВЛЕНИЕ НА ДИЕТУ

ФИНАНСОВЫЙ КРИЗИС СУЩЕСТВЕННО ПЕРЕСТРОИЛ БИЗНЕС СТРАХОВЩИКОВ. КОМПАНИИ ВЫНУЖДЕНЫ ОТКАЗАТЬСЯ ОТ ДЕМПИНГА И СМИРИТЬСЯ СО СНИЖЕНИЕМ ОБОРОТОВ ПО СТРАХОВАНИЮ, СВЯЗАННОМУ С КРЕДИТНЫМИ ПРОДУКТАМИ. НА ПЕРВЫЙ ПЛАН У СТРАХОВЩИКОВ ВЫХОДИТ УЖЕ НЕ ДОЛЯ РЫНКА, А УСТОЙЧИВОСТЬ И РЕНТАБЕЛЬНОСТЬ БИЗНЕСА.

КОМЛЕВА НАТАЛЬЯ, АЛЕКСЕЙ ЯНИН

РОСТ БЕЗ УДОВОЛЬСТВИЯ По итогам девяти месяцев 2008 года 767 страховщиков собрали 699,9 млрд руб., что на 23,3% больше, чем в аналогичном периоде прошлого года. Выплаты компаний составили 428,8 млрд руб., их рост — 27,6%. В структуре взносов добровольные виды страхования заняли 51,3%, и это на 2,8 % меньше, чем год назад. Прирост взносов замедлился еще в первом полугодии 2008 года, когда компании собрали 293 млрд руб. без учета обязательного медстрахования (ОМС), прирост рынка тогда составил 17,6%, на 3,1 % ниже, чем в первом полугодии 2007 года.

Крупнейшим сегментом российского страхового рынка по-прежнему остается страхование автокаско. По данным исследования рейтингового агентства «Эксперт РА», объем взносов, собранных по этому виду страхования в первом полугодии 2008 года, составил 76,4 млрд руб. Затем следует добровольное медицинское страхование (ДМС) — 53 млрд руб. сборов в первом полугодии, ОСАГО — 39,1 млрд руб. и страхование имущества юридических лиц от огневых и иных рисков — 31,3 млрд руб.

По трем из четырех основных для российского рынка видов страхования страховщики наблюдают снижение прироста взносов: сборы по автокаско по итогам первого полугодия выросли лишь на 35,1%, что на 5,6% меньше, чем год назад. По ОСАГО рост сборов замедлился на 4,8%. В страховании имущества юридических лиц и вовсе произошло абсолютное снижение величины собранной страховой премии на 6,3%, в то время как в первом полугодии 2007 года отмечался прирост на 5,6%.

По словам начальника аналитического отдела компании «Капиталь Страхование» Андрея Бондаренко, минимальный рост премии по огневым рискам и грузам — общая тенденция в сегменте корпоративного страхования. «Основными факторами, негативно влияющими на показатели этого сегмента, являются снижение тарифов и уход с рынка значительного объема схем», — заявил он ВГ.

«Торможение» автострахования — явление новое и очень неприятное для российских страховщиков. Ранее высокие темпы роста автокаско у страховщиков получались благодаря практике вмененного страхования при автокредитовании. После того как банки резко сократили выдачу кредитов, замедлился и рост кредитного автокаско.

«Медленнее, чем нам хотелось бы, развивается и рынок добровольного медицинского страхования», — сетует вице-президент «Ингосстраха» Илья Соломатин. По его словам, причина в том, что государство до сих пор не смогло четко определить, что такое обязательное медицинское страхование: соцобеспечение или элемент страхования. Именно поэтому невозможно дать точный прогноз рынка ДМС: будет ли он отдельной составляющей, не имеющей отношения к обязательной медицине, либо хорошим дополнением к обязательной программе медицинского страхования.

УСКОЛЬЗАЮЩАЯ ПРИБЫЛЬ На фоне недостаточного, по мнению страховщиков, роста сборов ком-

РОСТ ПРЕМИЙ В СЛЕДУЮЩЕМ ГОДУ СЛЕДУЕТ ОЖИДАТЬ ТОЛЬКО В СТРАХОВАНИИ, СВЯЗАННОМ С ОТВЕТСТВЕННОСТЬЮ ИСПОЛНИТЕЛЕЙ ГОСУДАРСТВЕННЫХ КОНТРАКТОВ И БОЛЬШИМИ ИНФРАСТРУКТУРНЫМИ ПРОЕКТАМИ, НАПРИМЕР, СО СТРОИТЕЛЬСТВОМ ОЛИМПИЙСКИХ ОБЪЕКТОВ



ПЕРЕДОВИКИ ПРОИЗВОДСТВА



В УСЛОВИЯХ КРИЗИСА ПИТАТЕЛЬНЫЙ РАЦИОН СТРАХОВЩИКОВ МОЖЕТ СТАТЬ СКОРМНЕЕ

пании наблюдают и рост убыточности бизнеса. «Многие страховые компании в процессе подготовки к продаже на западный рынок стремятся к развитию бытовых сетей и наращиванию объемов страховой премии простейшим путем, — объясняет зампредправления «Русского страхового центра» Николай Николенко, — путем ценового демпинга и повышения комиссионного вознаграждения страховых посредников». По словам вице-президента «Ренессанс Страхования» Сирмы Готовац, практика демпинга начала постепенно уходить со страхового рынка независимо от кризиса. «Если раньше демпинг был оправдан тем, что на рынке борьба шла за клиентов в целом, то теперь компании борются преимущественно за безубыточную клиентуру», — говорит госпожа Готовац.

Конкурентным преимуществом у страховщиков становится не цена продукта, а различные возможности сервиса по полису. Кроме того, компании ориентируются уже не на захват определенной доли рынка, а на рентабельность бизнеса. Страховщики признаются, что на фоне разворачивающегося финансового кризиса удержаться на плаву будет все сложнее.

ОСНОВНЫЕ ИНДИКАТОРЫ СТРАХОВОГО РЫНКА В ПЕРВОМ ПОЛУГОДИИ 2008 ГОДА	
ПОКАЗАТЕЛЬ	%
УРОВЕНЬ ВЫПЛАТ К ВЗНОСАМ	36,7
ДОЛЯ ПЕРЕСТРАХОВЩИКОВ В ПРЕМИИ СТРАХОВЫХ КОМПАНИЙ	16,7
ДОЛЯ ПЕРЕСТРАХОВЩИКОВ В ВЫПЛАТАХ СТРАХОВЫХ КОМПАНИЙ	10,6
ОТНОШЕНИЕ ВЫПЛАТ ПЕРЕСТРАХОВЩИКОВ К ПРЕМИИ, ПЕРЕДАННОЙ ИМ СТРАХОВЫМИ КОМПАНИЯМИ	24,1
ДОСТАТОЧНОСТЬ СОБСТВЕННЫХ СРЕДСТВ СТРАХОВЩИКОВ [1]	179,5
ДОЛЯ СОБСТВЕННЫХ СРЕДСТВ В АКТИВАХ	34,7
УРОВЕНЬ ОБЯЗАТЕЛЬСТВ В ПАССИВАХ	14,2
РЕНТАБЕЛЬНОСТЬ АКТИВОВ [2]	1,5
РЕНТАБЕЛЬНОСТЬ КАПИТАЛА [3]	4,3
РЕНТАБЕЛЬНОСТЬ К ВЗНОСАМ	11,9

ПРИМЕЧАНИЕ.
1 КОЭФФИЦИЕНТ ДОСТАТОЧНОСТИ СОБСТВЕННЫХ СРЕДСТВ РАССЧИТЫВАЕТСЯ КАК ОТНОШЕНИЕ ВЕЛИЧИНЫ СОБСТВЕННОГО КАПИТАЛА НА КОНЕЦ ОТЧЕТНОГО ПЕРИОДА К СОБРАННЫМ ЗА ОТЧЕТНЫЙ ПЕРИОД ВЗНОСАМ-НЕТТО.
2 РЕНТАБЕЛЬНОСТЬ АКТИВОВ РАССЧИТЫВАЛАСЬ КАК ОТНОШЕНИЕ ПРИБЫЛИ ДО НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ К ПОЛУСУММЕ СОВОКУПНЫХ АКТИВОВ КОМПАНИИ НА НАЧАЛО И КОНЕЦ ГОДА.
3 РЕНТАБЕЛЬНОСТЬ СОБСТВЕННЫХ СРЕДСТВ РАССЧИТЫВАЛАСЬ КАК ОТНОШЕНИЕ ПРИБЫЛИ ДО НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ К ПОЛУСУММЕ ВЕЛИЧИН СОБСТВЕННЫХ СРЕДСТВ КОМПАНИИ НА НАЧАЛО И КОНЕЦ ГОДА.
НА ОСНОВАНИИ ПОКАЗАТЕЛЕЙ 108 КОМПАНИЙ ИСТОЧНИК: ЭКСПЕРТ РА

Сокращение покупательной способности и уменьшение расходов предприятий приведут к снижению спроса на страхование имущества и добровольное медицинское страхование. Сворачивание кредитных программ и замораживание строительных объектов отрицательно скажутся на рынках ипотечного страхования, страхования автокаско и страхования строительно-монтажных рисков.

Роста премий следует ожидать только в страховании, связанном с ответственностью исполнителей государственных контрактов и большими инфраструктурными проектами (например, со строительством олимпийских объектов). «Мы ожидаем, что сократится банковский канал продаж, который сейчас занимает в страховом портфеле нашей компании значительную долю, — рассуждает генеральный директор «Югории» Владимир Волков. — Мы пересматриваем структуру страхового портфеля в сторону увеличения продаж ДМС, страхования имущества, ответственности».

«Кризис покажет, сколько компаний, имеющих на сегодняшний день лицензию, устоит, — заявил глава департамента комплексного страхования «Ингосстраха» Виталий Княгиничев. — Никакого фонда, который бы хеджировал риски банкротства страховых компаний, у нас нет».

Предвидя проблемы в отрасли, страховщики уже начали сокращать расходы. «Росгосстрах» и «Ингосстрах», к примеру, объявили о сокращении штатов. Кроме того, страховщики экстренно выводят деньги с фондового рынка и из малоизвестных банков и переводят их на депозиты системообразующих банков. «Компании пересматривают структуру размещения депозитов и задумались о минимизации издержек, — подтверждает исполнительный директор «Русского мира» Евгений Гуревич, — наша компания пока не вносила корректировки в планы на 2009 год, но, возможно, сделает это в конце текущего года». Тогда, по его словам, масштаб кризиса можно будет оценить более взвешенно. ■

Крупнейшие по объемам сборов страховщики, чьи выплаты превышают взносы								
Место по сборам	Место по выплатам	Название	Рег. №	Город (тыс. руб.)	Взносы (тыс. руб.)	Выплаты (тыс. руб.)	Выплаты к взносам (%)	Вид страхования, на который приходится основной объем выплат
49	29	Медстрах	484	Москва	2925435	2995253	102,4	Обязательное (97,7)
72	54	Чувашия-Мед	552	Чебоксары	1787273	1825750	102,2	Обязательное (96,2)
85	68	Айболит	1746	Ростов-на-Дону	1424064	1424779	100,1	Обязательное (99,9)
88	69	Областная медстрах. компания	3010	Калининград обл.	1364104	1376788	100,9	Обязательное (99)
152	97	Элипис	1674	ВолгДа	687502	712889	103,7	Обязательное (96,4)
162	99	АИР	820	Тамбов	624745	653098	104,5	Обязательное (95,7)
168	80	Метрополис	81	Москва	552254	951403	172,3	Ответственности (52,1)
195	123	Страховая больничная касса	2136	Новочебоксарск	440951	442293	100,3	Обязательное (96,6)
229	126	Дисконт	2621	Саратов	328086	435167	132,6	Жизни (100)
260	160	Дормедсервис	1548	Екатеринбург	247325	251089	101,5	Обязательное (94,9)
291	128	Нефтеполис	3297	Москва	193211	405258	209,7	Имущества (65,1)
348	93	Капиталь страхование жизни	3973	Когалым	116111	782024	673,5	Жизни (96,5)
388	238	Адмирал	3804	Ростов-на-Дону	87108	91392	104,9	Жизни (96,8)
393	206	Атоммед	443	Москва	83488	127749	153,0	Обязательное (65,1)
404	229	Волгоградская СК Аско	2264	Зеленодольск	75485	95705	126,8	Имущества (99,8)
429	159	Геополис	448	Москва	58763	251192	427,5	Жизни (81,6)
431	150	Прогресс-Нева	2327	Санкт-Петербург	57533	270985	471,0	Имущества (63,5)
436	295	Сибирская страховая компания	1931	Кемерово	55891	55889	100,0	Жизни (99,6)
503	280	Сибирский страховой альянс	3345	Кемерово	24296	63307	260,6	Жизни (93,7)
543	358	Регионстрахинвест	3881	Москва	16258	28237	173,7	Имущества (100)
548	375	Южносибирская страховая компания	3266	Новокузнецк	15159	21802	143,8	Жизни (77,9)
591	439	Экко	3575	Москва	9175	11620	126,6	Жизни (99,7)
624	477	Авангард полис	3920	Москва	5569	7049	126,6	Имущества (91,4)
656	495	Здоровая семья-Гарант	3513	Москва	2419	5369	222,0	Личное (100)
659	483	Севергарант	3478	ВолгДа	2298	6278	273,2	Личное (54,6)

ТОП-200 СТАХОВЩИКОВ ПО СБОРАМ ПО ИТОГАМ ДЕВЯТИ МЕСЯЦЕВ 2008 ГОДА												
МЕСТО	МЕСТО ПО ИТОГАМ 9 МЕСЯЦЕВ 2007 ГОДА	НАЗВАНИЕ	РЕГ. №	ГОРОД	ВЗНОСЫ (ТЫС. РУБ.)	ИЗМЕНЕНИЕ ЗА ГОД (%)	ДОЛЯ ВЗНОСОВ (%)					
							СТРАХОВАНИЕ ЖИЗНИ	ЛИЧНОЕ СТРАХОВАНИЕ	СТРАХОВАНИЕ ИМУЩЕСТВА	СТРАХОВАНИЕ ОТВЕТСТ- ВЕННОСТИ	ОБЯЗАТЕЛЬНОЕ	ОСТАТ
1	1	МАКС-М	2226	МОСКВА	36606214	32,2	0,0	0,0	0,0	0,0	100,0	0,0
2	4	СОГАЗ	1208	МОСКВА	31997208	37,7	0,0	38,9	54,4	4,9	1,9	1,9
3	2	ИНГОССТРАХ	928	МОСКВА	31315419	22,8	0,0	15,0	66,6	6,6	11,8	11,7
4	5	РОСНО-МС	2890	МОСКВА	27908294	33,5	0,0	0,1	0,0	0,0	99,9	0,0
5	3	РЕСО-ГАРАНТИЯ	1209	МОСКВА	22098561	-10,6	0,4	16,1	59,5	1,3	22,7	22,7
6	8	ГАЗПРОММЕДСТРАХ	3230	МОСКВА	19999158	40,5	0,0	0,0	0,0	0,0	100,0	0,0
7	7	КАПИТАЛЬ МЕДИЦИНСКОЕ СТРАХОВАНИЕ	2179	КОГАЛЫМ	18258392	28,0	0,0	0,0	0,0	0,0	100,0	0,0
8	9	ВОЕННО-СТРАХОВАЯ КОМПАНИЯ	621	МОСКВА	17656466	32,1	0,0	13,0	52,4	4,1	30,5	10,6
9	6	РОСНО	290	МОСКВА	17650712	-4,4	0,0	31,3	51,8	3,3	13,6	13,5
10	19	РОСГОССТРАХ-МЕДИЦИНА	3676	МОСКВА	14839802	149,2	0,0	0,0	0,0	0,0	100,0	0,0
11	15	АЛЬФАСТРАХОВАНИЕ	2239	МОСКВА	13872038	87,7	0,0	15,2	72,4	2,6	9,9	9,8
12	10	СОЛИДАРНОСТЬ ДЛЯ ЖИЗНИ	257	МОСКВА	11992606	10,1	0,0	0,8	0,0	0,0	99,2	0,0
13	18	УРАЛСИБ	983	МОСКВА	11833602	80,2	0,0	16,2	66,9	1,8	15,1	14,8
14	14	СИБИРЬ	3988	КЕМЕРОВО	11286065	39,8	0,0	1,2	0,0	0,0	98,8	0,0
15	11	РОСГОССТРАХ-СТОЛИЦА	977	ЛЮБЕРЦЫ	10893742	22,1	0,0	13,1	65,4	1,2	20,3	20,3
16	24	ГРУППА РЕНЕССАНС СТРАХОВАНИЕ	1284	МОСКВА	9715286	77,2	0,0	22,2	66,5	1,7	9,5	9,5
17	17	СПАСКИЕ ВОРОТА-М	2354	МОСКВА	9132983	38,0	0,0	0,3	0,0	0,0	99,7	0,0
18	12	СОГЛАСИЕ	1307	МОСКВА	8796740	1,7	0,0	5,4	81,4	2,7	10,6	10,6
19	27	ИНГОССТРАХ-М	3837	МОСКВА	8516834	62,8	0,0	0,0	0,0	0,0	100,0	0,0
20	30	АК БАРС-МЕД	3943	КАЗАНЬ	8143618	83,4	0,0	0,6	0,0	0,0	99,4	0,0
21	21	ЦЮРИХ.РИТЕЙЛ	1083	МОСКВА	8076171	41,2	0,0	3,9	76,3	0,8	19,0	19,0
22	16	ЖАСО	263	МОСКВА	7951243	17,0	0,0	76,1	16,8	0,5	6,6	3,9
23	13	КАПИТАЛЬ СТРАХОВАНИЕ	1298	КОГАЛЫМ	7890417	-2,8	0,0	23,3	70,0	5,1	1,7	1,7
24	25	УРАЛСИБ	2326	КЛИМОВСК	7731461	45,0	0,0	0,2	0,0	0,0	99,8	0,0
25	23	НОГОРИЯ-МЕД	3204	ХАНТЫ-МАНСКИЙ	7044918	27,1	0,0	0,1	0,0	0,0	99,9	0,0
26	26	РОССИЯ	2	МОСКВА	6539259	23,8	0,0	15,3	68,6	3,1	13,0	13,0
27	28	СТАНДАРТ-РЕЗЕРВ	1137	МОСКВА	6317264	33,7	0,0	6,0	73,3	0,9	19,8	19,8
28	20	РОСГОССТРАХ-ПОВОЛЖЬЕ	665	НИЖНИЙ НОВГОРОД	6173890	7,1	0,4	6,2	54,2	0,6	38,6	38,5
29	22	МАКС	1427	МОСКВА	6031161	5,8	0,0	23,4	53,4	3,0	20,2	17,0
30	29	НОГОРИЯ	3211	ХАНТЫ-МАНСКИЙ	6020042	32,0	0,0	19,5	64,1	3,3	13,1	13,1
31	36	АСТРА-МЕТАЛЛ	758	МАГНИТОГОРСК	5826510	50,3	0,0	0,2	0,0	0,0	99,8	0,0
32	32	МОСКОВСКАЯ СТРАХОВАЯ КОМПАНИЯ	3259	МОСКВА	5671702	39,7	0,0	8,8	72,8	5,8	12	

ПОСРЕДСТВО ПО СБОРАМ	ПО ВЫПЛАТАМ	НАЗВАНИЕ	РЕГ. №	ГОРОД	(ТЫС. РУБ.)	(ТЫС. РУБ.)	К ВЗНОСАМ (%)	НА КОТОРЫЙ ПРИХОДИТСЯ ОСНОВНОЙ ОБЪЕМ ВЗНОВОВ (%)
57	381	РУССКИЙ СТАНДАРТ СТРАХОВАНИЕ	3748	МОСКВА	2541881	20826	0,8	ЖИЗНИ (100)
68	245	АГРОСТРАХОВАНИЕ-СИБИРЬ	3708	КРАСНООБСК	1928748	85353	4,4	ИМУЩЕСТВА (100)
94	214	АРБАТ	3670	МОСКВА	1314551	118538	9,0	ИМУЩЕСТВА (82,8)
96	255	РОСТРА	3647	МОСКВА	1268071	79726	6,3	ОТВЕТСТВЕННОСТИ (41,1)
101	247	АВИВА	3991	МОСКВА	1184004	84588	7,1	ЛИЧНОЕ (86,2)
105	279	НЭСО	3310	МОСКВА	1113053	63587	5,7	ИМУЩЕСТВА (45,5)
107	321	СО ПОМОЩЬ	3834	САНКТ-ПЕТЕРБУРГ	1068370	42201	4,0	ИМУЩЕСТВА (78,6)
110	436	ДЕЛОВОЕ СООБЩЕСТВО	3961	КРАСНОДАР	1044594	12014	1,2	ИМУЩЕСТВА (49,6)
112	340	РОСГОССТРАХ-ЖИЗНЬ	3984	МОСКВА	1014314	34941	3,4	ЖИЗНИ (86,5)
118	407	РЕСПЕКТ-ПОЛИС	3492	МОСКВА	939222	15596	1,7	ИМУЩЕСТВА (81,4)
135	314	ГРАНД-ПОЛИС	3533	МОСКВА	810010	45642	5,6	ОТВЕТСТВЕННОСТИ (99,3)
146	377	РЕАЛ	894	КРАСНОГОРСК	721730	21389	3,0	ИМУЩЕСТВА (84,9)
154	582	СОЖЕКАП СТРАХОВАНИЕ ЖИЗНИ	4079	МОСКВА	670908	1192	0,2	ЖИЗНИ (69)
159	322	ПРОМСТРАХРЕЗЕРВ	3497	МОСКВА	644359	42023	6,5	ИМУЩЕСТВА (92,2)
163	364	АЛЬФАСТРАХОВАНИЕ-ЖИЗНЬ	3447	МОСКВА	622168	25897	4,2	ЖИЗНИ (61,8)
166	389	РУССКИЙ СТРАХОВОЙ АЛЬЯНС-РУСИНШУР	3906	МОСКВА	582282	18228	3,1	ИМУЩЕСТВА (98,4)
182	671	ВАВИЛОН	3223	МОСКВА	484167	9	0,0	ИМУЩЕСТВА (99,9)
198	341	РУССОГАРАНТИЯ	1090	МОСКВА	434117	34697	8,0	ОТВЕТСТВЕННОСТИ (99)
202	352	РЕНЕССАНС ЖИЗНЬ	3972	МОСКВА	401799	29658	7,4	ЖИЗНИ (72,4)
203	376	ПЛАТО	2284	МОСКВА	401266	21561	5,4	ИМУЩЕСТВА (63,5)
204	667	ВЕРТИКАЛЬ	3742	МОСКВА	401150	15	0,0	ИМУЩЕСТВА (85,2)
208	630	НЕЗАВИСИМАЯ СТРАХОВАЯ ГРУППА	3847	МОСКВА	376901	194	0,1	ИМУЩЕСТВА (100)
217	398	АЛЬЯНС РОСНО ЖИЗНЬ	3828	МОСКВА	354624	17272	4,9	ЖИЗНИ (91,4)
218	574	ИНТЕРПОЛИСТРАСТ	3522	МОСКВА	353890	1341	0,4	ИМУЩЕСТВА (92,2)
227	426	ГРАЖДАНСКИЙ СТРАХОВОЙ ДОМ	3678	МОСКВА	330858	13279	4,0	ИМУЩЕСТВА (94,6)

МЕСТО ПО МЕСЯЦУ	МЕСТО ПО ИТОГАМ 9 МЕСЯЦЕВ 2007 ГОДА	НАЗВАНИЕ	РЕГ. №	ГОРОД	ВЗНОСЫ (ТЪС. РУБ.)	ИЗМЕНЕНИЕ ЗА ГОД (%)	ДОЛЯ ВЗНОВСОВ (%)					
							СТРАХОВАНИЕ ЖИЗНИ	ЛИЧНОЕ СТРАХОВАНИЕ	СТРАХОВАНИЕ ИМУЩЕСТВА	СТРАХОВАНИЕ ОТВЕТСТВЕННОСТИ	ОБЯЗАТЕЛЬНОЕ	ОСАГО
46	46	РОСГОССТРАХ	1	МОСКВА	3095591	5,5	0,0	0,4	23,8	0,3	75,4	4,2
47	51	НАДЕЖДА	1447	КРАСНОЯРСК	3080929	26,5	0,0	0,0	0,0	0,0	100,0	0,0
48	50	САХАМЕДСТРАХ	2873	ЯКУТСК	3063601	16,4	0,0	1,0	0,0	0,0	99,0	0,0
49		МЕДСТРАХ	484	МОСКВА	2925435	—	0,0	0,0	0,0	0,0	100,0	0,0
50	41	НАЦИОНАЛЬНАЯ СТРАХОВАЯ ГРУППА	1826	ДОЛГОПРУДНЫЙ	2894839	-13,8	0,1	12,2	72,4	1,5	13,8	13,8
51	73	СМК АСК-МЕД	1420	САНКТ-ПЕТЕРБУРГ	2826534	86,2	0,0	5,4	0,0	0,0	94,6	0,0
52	64	МЕДИНКОН	43	ЕКАТЕРИНБУРГ	2764753	57,2	0,0	6,6	0,0	0,0	93,4	0,0
53	57	ПЕРВАЯ СТРАХОВАЯ КОМПАНИЯ	3487	МОСКВА	2712530	26,9	0,0	16,4	70,0	4,8	8,8	8,8
54	129	ИНКО-МЕД	2031	ВОРОНЕЖ	2675460	269,2	0,0	0,0	0,0	0,0	100,0	0,0
55	53	ТРАНСНЕФТЬ	1864	МОСКВА	2658683	10,3	0,0	63,1	30,9	5,0	1,1	1,1
56	52	СУРГУТНЕФТЕГАЗ	3127	СУРГУТ	2607202	8,1	0,0	44,5	43,2	6,5	5,8	5,6
57	40	РУССКИЙ СТАНДАРТ СТРАХОВАНИЕ	3748	МОСКВА	2541881	-24,6	100,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
58	60	ЭМЭСК	741	СТАВРОПОЛЬ	2422509	29,6	0,0	0,0	0,0	0,0	100,0	0,0
59	61	ИКАР	2061	МОСКВА	2385359	29,6	0,0	0,1	0,0	0,0	99,9	0,0
60	65	РУССКИЙ МИР	1360	САНКТ-ПЕТЕРБУРГ	2211941	27,9	0,0	0,0	0,0	0,0	100,0	0,0
61	72	НОВОСИБИРСК-МЕДИЦИНА	1780	НОВОСИБИРСК	2146246	40,3	0,0	0,5	0,0	0,0	99,5	0,0
62	66	САМАРА-МЕД	2684	САМАРА	2140145	27,5	0,0	2,2	0,0	0,0	97,8	0,0
63	58	МЕГАРУСС-Д	2877	МОСКВА	2135905	5,1	0,0	11,1	60,0	7,1	21,8	21,8
64	78	ВОСТОЧНО-СТРАХОВОЙ АЛЬЯНС	3570	ВЛАДИВОСТОК	2091422	46,5	0,0	0,8	0,0	0,0	99,2	0,0
65	62	РУССКИЙ СТРАХОВОЙ ЦЕНТР	159	МОСКВА	2023444	11,3	0,0	16,6	57,2	25,5	0,6	0,6
66	71	ДАЛЬМЕДСТРАХ	2503	БЛАГОВЕЩЕНСК	1947617	26,6	0,0	0,0	0,0	0,0	100,0	0,0
67	37	СК СОГАЗ-ЖИЗНЬ	3825	МОСКВА	1932011	-46,1	94,8	5,2	0,0	0,0	0,0	0,0
68	70	АГРОСТРАХОВАНИЕ-СИБИРЬ	3708	КРАСНООБСК	1928748	25,3	0,0	0,0	100,0	0,0	0,0	0,0
69	74	ГОРОДСКАЯ СТРАХОВАЯ МЕДИЦИНСКАЯ КОМПАНИЯ	2071	САНКТ-ПЕТЕРБУРГ	1892945	29,2	0,0	0,6	0,0	0,0	99,4	0,0
70	69	МЕДИКА-ВОСТОК	660	КРАСНОЯРСК	1890240	19,4	0,0	0,0	0,0	0,0	100,0	0,0
71	77	РУСМЕД	352	САНКТ-ПЕТЕРБУРГ	1802082	24,6	0,0	2,8	0,0	0,0	97,2	0,0
72	96	ЧУВАШИЯ-МЕД	552	ЧЕБОКСАРЫ	1787273	60,2	0,0	1,7	0,0	0,0	98,3	0,0
73	86	СИМАЗ-МЕД	2444	НОВОСИБИРСК	1767517	39,8	0,0	1,9	0,0	0,0	98,1	0,0
74	85	НАСКО ТАТАРСТАН	3116	КАЗАНЬ	1672889	31,7	0,0	6,5	82,7	0,6	10,2	10,0
75	79	РУССКАЯ СТРАХОВАЯ КОМПАНИЯ	968	МОСКВА	1657043	21,3	0,0	7,8	63,4	1,8	27,1	27,0
76	126	УРАЛ-АИЛ-МЕД	3774	ПЕРМЬ	1641750	116,5	0,0	0,5	0,0	0,0	99,5	0,0
77	75	АИГ СТРАХОВАЯ И ПЕРЕСТРАХОВочная СК	3947	МОСКВА	1535134	5,3	0,0	8,8	70,7	17,2	3,3	

ТОП-200 СТАХОВЩИКОВ ПО СБОРАМ ПО ИТОГАМ ДЕВЯТИ МЕСЯЦЕВ 2008 ГОДА (окончание)																										
МЕСТО	МЕСТО ПО ИТОГАМ 9 МЕСЯЦЕВ 2007 ГОДА	НАЗВАНИЕ	РЕГ. №	ГОРОД	ВЗНОСЫ (ТЫС. РУБ.)	ИЗМЕНЕНИЕ ЗА ГОД (%)	ДОЛЯ ВЗНОСОВ (%)						ОСАГО	МЕСТО	МЕСТО ПО ИТОГАМ 9 МЕСЯЦЕВ 2007 ГОДА	НАЗВАНИЕ	РЕГ. №	ГОРОД	ВЗНОСЫ (ТЫС. РУБ.)	ИЗМЕНЕНИЕ ЗА ГОД (%)	ДОЛЯ ВЗНОСОВ (%)					
							СТРАХОВАНИЕ ЖИЗНИ	ЛИЧНОЕ СТРАХОВАНИЕ	СТРАХОВАНИЕ ИМУЩЕСТВА	СТРАХОВАНИЕ ОТВЕТСТ. ВЕНОСТИ	ОБЯЗАТЕЛЬНОЕ	СТРАХОВАНИЕ ЖИЗНИ									ЛИЧНОЕ СТРАХОВАНИЕ	СТРАХОВАНИЕ ИМУЩЕСТВА	СТРАХОВАНИЕ ОТВЕТСТ. ВЕНОСТИ	ОБЯЗАТЕЛЬНОЕ		
89	82	ШЕКСНА	2115	ЧЕРЕПОВЕЦ	1349520	2,5	0,0	3,7	85,5	1,1	9,7	9,7	146	120	РЕАЛ	894	КРАСНОГОРСК	721730	-8,3	0,0	5,3	84,9	9,9	0,0	0,0	
90	89	СОЦИУМ	3261	МОСКВА	1345945	14,5	0,0	9,3	87,7	3,0	0,0	0,0	147	288	ЖАСО-М	68	КЕМЕРОВО	721473	320,9	0,0	6,8	88,0	0,2	5,0	4,4	
91	99	ЧУЛПАН	1216	АЛМЕТЬЕВСК	1335471	25,9	0,0	62,7	29,3	1,6	6,4	6,4	148	123	САМАРА-АСКО	2346	САМАРА	709400	-8,6	0,0	5,0	73,3	1,5	20,2	20,2	
92	88	ГЕФЕСТ	1641	МОСКВА	1335288	12,2	0,0	5,7	82,6	10,1	1,6	1,6	149	148	ЮЖУРАЛ-АСКО	2243	ЧЕЛЯБИНСК	704146	15,3	0,0	6,0	60,5	1,8	31,7	31,7	
93	131	КОМПАНИОН	3301	САМАРА	1331627	86,6	0,0	0,7	88,1	0,1	11,1	11,1	150	156	ББ-ЗДОРОВЬЕ	1499	ЕКАТЕРИНБУРГ	692220	20,5	0,0	10,0	0,0	0,0	90,0	0,0	
94	242	АРБАТ	3670	МОСКВА	1314551	424,8	0,0	4,0	82,8	1,3	11,9	11,9	151	216	СОГЛАСИЕ-ВИТА	3511	МОСКВА	691720	128,2	9,5	90,5	0,0	0,0	0,0	0,0	
95	93	РОСГОССТРАХ-ТАТАРСТАН	2382	КАЗАНЬ	1290164	13,6	0,1	3,6	64,2	0,6	31,6	31,5	152	160	ЭЛИПС	1674	ВОЛОГДА	687502	27,6	0,0	0,0	0,0	0,0	100,0	0,0	
96	84	РОСТРА	3647	МОСКВА	1268071	-0,7	0,0	19,0	35,2	41,1	4,7	4,7	153	166	ГЕНЕРАЛЬНЫЙ СТРАХОВОЙ АЛЬЯНС	2341	ДМИТРОВ	674369	33,1	0,0	7,0	15,5	0,3	77,2	77,2	
97	127	АЛЬФА-ГАРАНТ	3613	ВЛАДИВОСТОК	1221912	68,4	0,0	0,0	0,0	0,0	100,0	0,0	154	826	СОЖЕКАП СТРАХОВАНИЕ ЖИЗНИ	4079	МОСКВА	670908	—	69,0	31,0	0,0	0,0	0,0	0,0	
98	705	АРКАДА	3887	МОСКВА	1205752	54982,3	0,0	12,6	87,4	0,0	0,0	0,0	155	95	ПОДДЕРЖКА	3689	МОСКВА	670693	-40,3	0,0	0,3	99,7	0,0	0,0	0,0	
99	154	РОССИЙСКАЯ НАЦИОНАЛЬНАЯ СК	1517	МОСКВА	1201278	106,4	0,0	8,3	60,1	0,5	31,2	31,2	156	153	АСКО-ВАЗ	320	ТОЛЬЯТТИ	658917	12,8	0,0	24,0	0,0	0,0	76,0	0,0	
100	102	РОСГОССТРАХ-ДАЛЬНИЙ ВОСТОК	468	ВЛАДИВОСТОК	1197675	21,9	1,2	5,8	21,5	0,8	70,7	70,6	157	168	МЕГУС-АМТ	1734	ЕКАТЕРИНБУРГ	650252	31,5	0,0	0,0	0,0	0,0	100,0	0,0	
101	346	АВИВА	3991	МОСКВА	1184004	876,6	13,8	86,2	0,0	0,0	0,0	0,0	158	174	АДМИРАЛ	46	РОСТОВ-НА-ДОНУ	647528	40,1	0,0	2,7	55,7	2,1	39,4	39,4	
102	151	ЦАРИЦА	221	ВОЛГОГРАД	1163320	98,3	0,0	0,1	96,8	0,0	3,1	3,1	159	186	ПРОМСТРАХРЕЗЕРВ	3497	МОСКВА	644359	64,8	0,0	3,8	92,2	4,1	0,0	0,0	
103	118	АСТОРМЕД	1283	ОМСК	1122961	40,3	0,0	0,0	0,0	0,0	100,0	0,0	160	171	ОНИКС	1120	СЕВЕРНЫЙ	636330	31,6	0,0	0,0	100,0	0,0	0,0	0,0	
104	109	АССТРА	1248	РОСТОВ-НА-ДОНУ	1119852	27,0	0,0	8,6	0,0	0,0	91,4	0,0	161	164	АВИКОС	1967	МОСКВА	633849	23,2	0,0	17,5	28,3	13,5	40,7	40,7	
105	97	НЭСО	3310	МОСКВА	1113053	1,1	0,0	13,8	45,5	40,7	0,0	0,0	162	167	АИР	820	ТАМБОВ	624745	25,9	0,0	0,0	0,0	0,0	100,0	0,0	
106	117	АСКО-ЗАБОТА	1894	ОМСК	1104406	37,2	0,0	0,0	0,0	0,0	100,0	0,0	163	257	АЛЬФАСТРАХОВАНИЕ-ЖИЗНЬ	3447	МОСКВА	622168	186,0	61,8	38,2	0,0	0,0	0,0	0,0	
107	229	СО ПОМОЩЬ	3834	САНКТ-ПЕТЕРБУРГ	1068370	276,6	0,0	0,1	78,6	21,4	0,0	0,0	164	193	АКТИВ	139	МОСКВА	611974	68,8	0,0	12,2	80,7	7,2	0,0	0,0	
108	159	ИННОГАРАНТ	3455	МОСКВА	1065135	92,5	0,0	54,6	27,3	2,5	15,7	15,7	165	179	УГМК-МЕДИЦИНА	3313	ЕКАТЕРИНБУРГ	582682	35,4	0,0	0,3	0,0	0,0	99,7	0,0	
109	105	АЛЬЯНС	2294	МОСКВА	1064199	14,9	4,3	0,7	70,8	24,2	0,0	0,0	166	265	РУССКИЙ СТРАХОВОЙ АЛЬЯНС-РУСИНШУР	3906	МОСКВА	582282	183,8	0,0	1,6	98,4	0,0	0,0	0,0	
110	321	ДЕЛОВОЕ СООБЩЕСТВО	3961	КРАСНОДАР	1044594	620,8	0,0	8,5	49,6	41,9	0,0	0,0	167	135	УРАЛ-АИЛ	1306	ПЕРМЬ	571906	-18,3	0,0	35,5	39,7	0,6	24,2	24,2	
111	114	ЗАБАЙКАЛМЕДСТРАХ	2456	ЧИТА	1017951	21,7	0,0	0,1	0,0	0,0	99,9	0,0	168	212	МЕТРОПОЛИС	81	МОСКВА	552254	78,8	0,0	3,2	61,2	5,9	29,7	29,7	
112	190	РОСГОССТРАХ-ЖИЗНЬ	3984	МОСКВА	1014314	166,4	86,5	13,5	0,0	0,0	0,0	0,0	169	194	ГОСМЕДСТРАХ	2837	ВЛАДИВОСТОК	536407	51,4	0,0	0,0	0,0	0,0	100,0	0,0	
113	111	НИКА	1560	МОСКВА	1008450	15,2	0,0	7,7	79,5	7,5	5,3	5,3	170	136	ОТЕЧЕСТВО	3099	МОСКВА	536039	-22,2	0,0	61,5	26,6	11,9	0,0	0,0	
114	130	АВАНГАРД-ГАРАНТ	796	МОСКВА	991638	38,1	0,0	10,1	89,9	0,0	0,0	0,0	171	178	НОВОЛИПЕЦКАЯ	2099	ЛИПЕЦК	525132	17,6	0,0	0,0	0,0	0,0	100,0	0,0	
115	110	МЕДПРАНА-ЛЮКС	2227	ПЕРМЬ	985528	12,2	0,0	0,3	0,0	0,0	99,7	0,0	172	200	СПАСЕНИЕ	3528	КАЗАНЬ	511269	51,7	0,0	34,5	0,0	0,0	65,5	0,0	
116	104	ДАЛЬ-РОСМЕД	525	ХАБАРОВСК	953540	2,2	0,0	7,8	0,0	0,0	92,2	0,0	173	226	МУЛЬТИПОЛИС	3499	МОСКВА	510693	73,8	0,0	100,0	0,0	0,0	0,0	0,0	
117	122	АСКО	2489	НАБЕРЕЖНЫЕ ЧЕЛНЫ	944163	20,4	0,0	17,6	46,5	6,0	29,9	29,9	174	180	ИТЕРМА	3605	МОСКВА	510484	25,5	0,0	4,8	95,1	0,1	0,0	0,0	
118	221	РЕСПЕКТ-ПОЛИС	3492	МОСКВА	939222	217,1	0,0	13,3	81,4	5,3	0,0	0,0	175	183	ИНГОССТРАХ-ЖИЗНЬ	3823	МОСКВА	510126	27,2	34,2	65,8	0,0	0,0	0,0	0,0	
119	119	УРАЛ-РЕЦЕПТ М	1457	ЕКАТЕРИНБУРГ	930067	17,6	0,0	0,2	0,0	0,0	99,8	0,0	176	150	ЧРЕЗВЫЧАЙНАЯ СТРАХОВАЯ КОМПАНИЯ	2708	МОСКВА	509782	-13,6	0,0	6,5	15,0	3,9	74,7	0,0	
120	124	АСКОМЕД	278	САМАРА	925692	21,5	0,0	13,3	0,0	0,0	86,7	0,0	177	771	ГУБЕРНСКОЕ СТРАХОВОЕ ОБЩЕСТВО	3446	ОРЕХОВО-ЗУЕВО	508297	438087,1	0,0	0,2	99,8	0,0	0,0	0,0	
121	176	ЭРГО РУСЬ	177	САНКТ-ПЕТЕРБУРГ	911688	99,2	0,0	47,0	45,7	0,7	6,6	6,6	178	227	ТАЛИСМАН	1587	КАЗАНЬ	507716	73,1	0,0	0,5	80,3	0,3	18,9	18,9	
122	125	АСОЛЬ	2600	ТОЛЬЯТТИ	888774	16,9	0,0	0,9	80,5	0,4	18,3	18,3	179	145	НСГ-РОСЭНЕРГО	3295	ГОРНО-АЛТАЙСК	505945	-19,2	0,0	21,7	31,0	7,8	39,5	39,5	
123	155	ТИРУС-МЕДСЕРВИС	788	ВЕРХНЯЯ САЛДА	882766	52,6	0,0	0,0	0,0	0,0	100,0	0,0	180	170	МОСКВА	191	МОСКВА	496028	2,5	0,0	9,4	40,2	48,9	1,5	0,0	
124	139	ТАГИЛ-МЕДСЕРВИС	1098	НИЖНИЙ ТАГИЛ	877545	29,5	0,0	0,1	0,0	0,0	99,9	0,0	181	181	КАСКО-МЕДИЦИНСКОЕ СТРАХОВАНИЕ	614	ЛИПЕЦК	484607	19,5	0,0	0,0	0,0	0,0	100,0	0,0	
125	112	ЦЮРИХ	212	МОСКВА	874371	-0,1	0,0	3,5	82,6	12,5	1,4	1,4	182	197	БАВИЛОН	3223	МОСКВА	484167	38,8	0,0	0,1	99,9	0,0	0,0	0,0	
126	133	ПАРИ	915	МОСКВА	865448	23,3	0,0	14,2	79,5	2,0	4,3	4,3	183													

ТОП-200 СТРАХОВЩИКОВ ПО ВЫПЛАТАМ ПО ИТОГАМ ДЕВЯТИ МЕСЯЦЕВ 2008 ГОДА (продолжение)																									
МЕСТО	МЕСТО ПО ИТОГАМ 9 МЕСЯЦЕВ 2007 ГОДА	НАЗВАНИЕ	РЕГ. №	ГОРОД	ВЫПЛАТЫ (ТЫС. РУБ.)	ИЗМЕНЕНИЕ ЗА ГОД (%)	ДОЛЯ ВЫПЛАТ (%)						МЕСТО	МЕСТО ПО ИТОГАМ 9 МЕСЯЦЕВ 2007 ГОДА	НАЗВАНИЕ	РЕГ. №	ГОРОД	ВЫПЛАТЫ (ТЫС. РУБ.)	ИЗМЕНЕНИЕ ЗА ГОД (%)	ДОЛЯ ВЫПЛАТ (%)					
							СТРАХОВАНИЕ ЖИЗНИ	ЛИЧНОЕ СТРАХОВАНИЕ	СТРАХОВАНИЕ ИМУЩЕСТВА	СТРАХОВАНИЕ ОТВЕТСТВЕННОСТИ	ОБЯЗАТЕЛЬНОЕ	ОСЛО								СТРАХОВАНИЕ ЖИЗНИ	ЛИЧНОЕ СТРАХОВАНИЕ	СТРАХОВАНИЕ ИМУЩЕСТВА	СТРАХОВАНИЕ ОТВЕТСТВЕННОСТИ	ОБЯЗАТЕЛЬНОЕ	ОСЛО
17	12	ЮГОРИЯ-МЕД	3204	ХАНТЫ-МАНСКИЙСК	6974152	23,9	0,0	0,0	0,0	0,0	100,0	0,0	47	47	САМАРА-МЕД	2684	САМАРА	2047999	29,4	0,0	2,0	0,0	0,0	98,0	0,0
18	20	АСТРА-МЕТАЛЛ	758	МАГНИТОГОРСК	5245809	49,5	0,0	0,1	0,0	0,0	99,9	0,0	48	40	РОСГОССТРАХ-ЮГ	1374	РОСТОВ-НА-ДОНУ	2042138	20,1	0,5	5,7	26,9	0,1	66,7	66,7
19	21	РЕСО-МЕД	879	ПАВЛОВСКИЙ ПОСАД	5240070	53,3	0,0	0,0	0,0	0,0	100,0	0,0	49	39	РОСГОССТРАХ-ЦЕНТР	1096	ВЛАДИМИР	1903191	11,7	0,9	3,8	33,7	0,1	61,6	61,6
20	18	АЛЬФАСТРАХОВАНИЕ	2239	МОСКВА	5111035	29,6	0,0	19,2	65,0	0,9	15,0	14,9	50	58	НОВОСИБИРСК-МЕДИЦИНА	1780	НОВОСИБИРСК	1846220	29,9	0,0	0,3	0,0	0,0	99,7	0,0
21	23	УРАЛСИБ	983	МОСКВА	4896782	52,4	0,0	21,2	57,5	0,9	20,5	20,1	51	53	РОСГОССТРАХ-УРАЛ	2366	ТЮМЕНЬ	1838745	23,9	0,2	2,7	34,8	0,2	62,1	62,1
22	25	ЦЮРИХ.РИТЕЙЛ	1083	МОСКВА	4154860	35,9	0,0	3,5	71,5	0,2	24,7	24,7	52	57	ГОРОДСКАЯ СТРАХОВАЯ МЕДИЦИНСКАЯ КОМПАНИЯ	2071	САНКТ-ПЕТЕРБУРГ	1831145	25,9	0,0	0,2	0,0	0,0	99,8	0,0
23	28	ГРУППА РЕНЕССАНС СТРАХОВАНИЕ	1284	МОСКВА	4009080	59,1	0,0	25,0	66,8	0,3	7,8	7,8	53	84	ОРАНТА	3028	МОСКВА	1830377	125,2	0,0	16,2	68,6	0,2	15,0	15,0
24	19	ЖАСО	263	МОСКВА	3897384	6,2	0,0	87,0	8,7	0,2	4,1	4,1	54	71	ЧУВАШИЯ-МЕД	552	ЧЕБОКСАРЫ	1825750	82,2	0,0	1,2	0,0	0,0	98,8	0,0
25	24	РОСГОССТРАХ-СТОЛИЦА	977	ЛЮБЕРЦЫ	3727463	19,7	0,0	19,3	50,9	0,4	29,3	29,3	55	52	МЕДИКА-ВОСТОК	660	КРАСНОЯРСК	1810182	21,2	0,0	0,0	0,0	0,0	100,0	0,0
26	22	СОГЛАСИЕ	1307	МОСКВА	3469934	4,7	0,0	5,8	75,6	0,3	18,3	18,3	56	45	СУРГУТНЕФТЕГАЗ	3127	СУРГУТ	1789739	12,1	0,0	47,5	46,0	1,5	5,0	5,0
27	33	СТАНДАРТ-РЕЗЕРВ	1137	МОСКВА	3278135	41,6	0,0	4,5	71,0	0,3	24,2	24,2	57	63	ВОСТОЧНО-СТРАХОВОЙ АЛЬЯНС	3570	ВЛАДИВОСТОК	1728343	30,6	0,0	0,3	0,0	0,0	99,7	0,0
28	27	МАКС	1427	МОСКВА	3158761	24,5	0,0	20,5	56,5	0,1	22,9	19,8	58	61	РУСМЕД	352	САНКТ-ПЕТЕРБУРГ	1702198	21,6	0,0	1,6	0,0	0,0	98,4	0,0
29		МЕДСТРАХ	484	МОСКВА	2995253	—	0,0	0,0	0,0	0,0	100,0	0,0	59	60	РОСГОССТРАХ-СИБИРЬ	2474	НОВОСИБИРСК	1695720	21,1	0,7	5,2	24,8	0,0	69,3	69,3
30	29	САХАМЕДСТРАХ	2873	ЯКУТСК	2918807	17,5	0,0	0,8	0,0	0,0	99,2	0,0	60	62	ДАЛЬМЕДСТРАХ	2503	БЛАГОВЕЩЕНСК	1629204	18,0	0,0	0,0	0,0	0,0	100,0	0,0
31	31	НАДЕЖДА	1447	КРАСНОЯРСК	2885743	18,1	0,0	0,0	0,0	0,0	100,0	0,0	61	66	СИМАЗ-МЕД	2444	НОВОСИБИРСК	1622137	30,7	0,0	1,3	0,0	0,0	98,7	0,0
32	26	РОСГОССТРАХ-ПОВОЛЖЬЕ	665	НИЖНИЙ НОВГОРОД	2865574	12,7	1,1	4,4	35,3	0,1	59,1	59,1	62	43	ЭНЕРГОГАРАНТ	1834	МОСКВА	1555819	−5,1	0,0	34,3	51,4	0,3	14,0	14,0
33	49	МЕДИНКОМ	43	ЕКАТЕРИНБУРГ	2740980	80,1	0,0	6,0	0,0	0,0	94,0	0,0	63	90	УРАЛ-АИЛ-МЕД	3774	ПЕРМЬ	1549444	101,6	0,0	0,8	0,0	0,0	99,2	0,0
34	51	РОССИЯ	2	МОСКВА	2670559	78,2	0,2	18,6	61,9	1,2	18,1	18,1	64	50	РОСГОССТРАХ	1	МОСКВА	1469718	−3,2	0,0	0,1	4,7	0,0	95,2	2,7
35	59	КАПИТАЛЬ СТРАХОВАНИЕ	1298	КОГАЛЫМ	2599188	84,2	0,0	38,2	58,8	0,3	2,7	2,7	65	115	ПЕРВАЯ СТРАХОВАЯ КОМПАНИЯ	3487	МОСКВА	1466360	207,4	0,0	16,3	74,8	0,7	8,2	8,2
36	55	СМК АСК-МЕД	1420	САНКТ-ПЕТЕРБУРГ	2543130	71,9	0,0	4,0	0,0	0,0	96,0	0,0	66	64	ЛИПЕЦК-ЗДОРОВЬЕ	795	ЛИПЕЦК	1464816	15,1	0,0	0,0	0,0	0,0	100,0	0,0
37	35	ЮГОРИЯ	3211	ХАНТЫ-МАНСКИЙСК	2536295	33,8	0,0	17,7	62,2	0,4	19,7	19,7	67	83	ГУТА-СТРАХОВАНИЕ	1820	МОСКВА	1428864	72,0	0,0	22,5	56,3	1,0	20,2	18,7
38	44	РУССКИЙ МИР	1582	САНКТ-ПЕТЕРБУРГ	2483935	53,4	0,0	19,9	43,2	0,5	36,4	36,1	68	67	АЙБОЛИТ	1746	РОСТОВ-НА-ДОНУ	1424779	25,7	0,0	0,0	0,0	0,0	100,0	0,0
39	41	ПРОГРЕСС-ГАРАНТ	2786	МОСКВА	2482862	46,6	0,0	18,6	75,4	0,2	5,8	5,8	69	65	ОБЛАСТНАЯ МЕД.СТРАХ. КОМПАНИЯ	3010	КАЛИНИНГРАД ОБЛ.	1376788	10,8	0,0	0,1	0,0	0,0	99,9	0,0
40	95	ИНКО-МЕД	2031	ВОРОНЕЖ	2474545	252,4	0,0	0,0	0,0	0,0	100,0	0,0	70	68	КОРПОРАЦИЯ МЕДИЦИНСКОГО СТРАХОВАНИЯ	356	КРАСНОЯРСК	1360143	23,1	0,0	0,6	0,0	0,0	99,4	0,0
41	36	МОСКОВСКАЯ СТРАХОВАЯ КОМПАНИЯ	3259	МОСКВА	2368667	33,5	0,1	7,0	73,3	0,5	19,1	19,1	71	74	МСК ВИРМЕД	193	ТУЛА	1354928	45,5	0,0	6,3	0,0	0,0	93,7	0,0
42	34	ЭМЭСК	741	СТАВРОПОЛЬ	2325220	19,9	0,0	0,0	0,0	0,0	100,0	0,0	72	82	АСТРАМЕД-МС	1372	ЕКАТЕРИНБУРГ	1343808	58,7	0,0	0,2	0,0	0,0	99,8	0,0
43	48	РОСГОССТРАХ-СЕВЕРО-ЗАПАД	451	САНКТ-ПЕТЕРБУРГ	2276727	46,8	0,6	5,6	52,8	0,2	40,8	40,8	73	70	ПАНАЦЕЯ	173	РОСТОВ-НА-ДОНУ	1342279	31,6	0,0	5,0	0,0	0,0	95,0	0,0
44	38	РУССКИЙ МИР	1360	САНКТ-ПЕТЕРБУРГ	2178466	27,5	0,0	0,0	0,0	0,0	100,0	0,0	74	76	МЕДИПОЛИС	194	ПЕРМЬ	1279089	43,5	0,0	2,4	0,0	0,0	97,6	0,0
45	46	СПАСКИЕ ВОРОТА	2992	МОСКВА	2156351	35,9	0,0	13,3	39,2	0,1	47,4	47,3	75	81	АССТРА	1248	РОСТОВ-НА-ДОНУ	1081962	27,5	0,0	7,5	0,0	0,0	92,5	0,0
46	42	ИКАР	2061	МОСКВА	2149463	28,2	0,0	0,0	0,0	0,0	100,0	0,0	76	91	АЛЬФА-ГАРАНТ	3613	ВЛАДИВОСТОК	1027681	33,9	0,0	0,0	0,0	0,0	100,0	0,0

реклама

ДО



ВОЯ



АВТ



ЗД



РВЫЕ

Страхование во всем многообразии

«Русский мир» предлагает страховые продукты для частных лиц и корпоративных клиентов. Высокий профессионализм сотрудников и многолетний опыт работы компании на российском рынке гарантируют качество наших услуг.

ОАО Страховая компания "Русский мир"
круглосуточный контакт-центр: (812) 324-69-69



РУССКИЙ МИР
СТРАХОВАЯ КОМПАНИЯ

www.rusworld.ru

№210 СРЕДА 19 НОЯБРЯ 2008 ГОДА / КОММЕРСАНТЪ BUSINESS GUIDE / 29

ТОП-200 СТРАХОВЩИКОВ ПО ВЫПЛАТАМ ПО ИТОГАМ ДЕВЯТИ МЕСЯЦЕВ 2008 ГОДА (окончание)																										
МЕСТО	МЕСТО ПО ИТОГАМ 9 МЕСЯЦЕВ 2007 ГОДА	НАЗВАНИЕ	РЕГ. №	ГОРОД	ВЫПЛАТЫ (ТЫС. РУБ.)	ИЗМЕНЕНИЕ ЗА ГОД (%)	ДОЛЯ ВЫПЛАТ (%)						МЕСТО	МЕСТО ПО ИТОГАМ 9 МЕСЯЦЕВ 2007 ГОДА	НАЗВАНИЕ	РЕГ. №	ГОРОД	ВЫПЛАТЫ (ТЫС. РУБ.)	ИЗМЕНЕНИЕ ЗА ГОД (%)	ДОЛЯ ВЫПЛАТ (%)						
							СТРАХОВАНИЕ ЖИЗНИ	ЛИЧНОЕ СТРАХОВАНИЕ	СТРАХОВАНИЕ ИМУЩЕСТВА	СТРАХОВАНИЕ ОТВЕТСТВЕННОСТИ	ОБЪЕЗДАТЕЛЬНОЕ	ОСАГО							СТРАХОВАНИЕ ЖИЗНИ	ЛИЧНОЕ СТРАХОВАНИЕ	СТРАХОВАНИЕ ИМУЩЕСТВА	СТРАХОВАНИЕ ОТВЕТСТВЕННОСТИ	ОБЪЕЗДАТЕЛЬНОЕ	ОСАГО		
77	77	МЕГАРУСС-Д	2877	МОСКВА	1022631	14,9	0,0	7,3	56,4	1,1	35,2	35,2	139	73	ФИНСТРАХ	3715	КРАСНОГОРСК	324816	-67,0	100,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	
78	69	НАЦИОНАЛЬНАЯ СТРАХОВАЯ ГРУППА	1826	ДОЛГОПРУДНЫЙ	1013887	-3,0	1,2	19,1	46,8	0,9	32,0	32,0	140	464	КРК-СТРАХОВАНИЕ	3781	МОСКВА	324467	3339,7	0,0	0,0	100,0	0,0	0,0	0,0	
79	86	АСТОРМЕД	1283	ОМСК	1009558	27,0	0,0	0,0	0,0	0,0	100,0	0,0	141	275	ЖАСО-М	68	КЕМЕРОВО	324110	437,1	0,0	7,7	82,5	0,0	9,8	9,8	
80	200	МЕТРОПОЛИС	81	МОСКВА	951403	623,0	0,0	16,7	22,4	52,1	8,8	7,5	142	150	ГЕНЕРАЛЬНЫЙ СТРАХОВОЙ АЛЬЯНС	2341	ДМИТРОВ	317844	11,1	0,0	8,1	35,0	0,0	56,8	56,8	
81	87	АСКО-ЗАБОТА	1894	ОМСК	927381	17,1	0,0	0,0	0,0	0,0	100,0	0,0	143	111	СК СОГАЗ-ЖИЗНЬ	3825	МОСКВА	317593	-36,4	96,5	3,5	0,0	0,0	0,0	0,0	
82	88	ЗАБАЙКАЛМЕДСТРАХ	2456	ЧИТА	925545	19,3	0,0	0,0	0,0	0,0	100,0	0,0	144	196	РЕГИОНАЛЬНЫЙ АЛЬЯНС	2923	МОСКВА	305440	113,3	0,0	0,9	2,7	0,0	96,4	96,4	
83	97	МСК КОНСТАНТА ПЛЮС	109	МОСКВА	923231	43,6	0,0	0,2	0,0	0,0	99,8	0,0	145	156	АВЕ	1845	МАГАДАН	302837	27,7	0,0	0,0	0,0	0,0	100,0	0,0	
84	94	УРАЛ-РЕЦЕПТ М	1457	ЕКАТЕРИНБУРГ	903343	24,9	0,0	0,2	0,0	0,0	99,8	0,0	146	189	ЧУЛПАН-МЕД	3957	АЛЬМЕТЬЕВСК	285359	82,8	0,0	0,1	0,0	0,0	99,9	0,0	
85	79	МЕДПРАНА-ЛЮКС	2227	ПЕРМЬ	886645	0,2	0,0	0,7	0,0	0,0	99,3	0,0	147	153	САМАРА-АСКО	2346	САМАРА	281405	10,3	0,0	6,3	64,0	0,3	29,4	29,4	
86	100	ТАГИЛ-МЕДСЕРВИС	1098	НИЖНИЙ ТАГИЛ	856919	44,7	0,0	0,2	0,0	0,0	99,8	0,0	148	198	ЛИТЕР-ПОЛИС	31	РОСТОВ-НА-ДОНУ	275835	106,6	0,1	91,0	9,0	0,0	0,0	0,0	
87	116	ТИРУС-МЕДСЕРВИС	788	ВЕРХНЯЯ САЛДА	836424	78,0	0,0	0,0	0,0	0,0	100,0	0,0	149	184	ЧРЕЗВЫЧАЙНАЯ СТРАХОВАЯ КОМПАНИЯ	2708	МОСКВА	272995	61,6	0,0	2,6	14,8	0,0	82,6	0,0	
88	99	МСК-МЕДИЦИНА	3624	КРАСНОДАР	813685	32,5	0,0	0,1	0,0	0,0	99,9	0,0	150	104	ПРОГРЕСС-НЕВА	2327	САНКТ-ПЕТЕРБУРГ	270985	-49,7	0,0	0,5	63,5	8,0	27,9	27,9	
89	75	ДАЛЬ-РОСМЕД	525	ХАБАРОВСК	808232	-11,1	0,0	2,2	0,0	0,0	97,8	0,0	151	171	СОГЛАСИЕ-ВИТА	3511	МОСКВА	270314	35,8	3,7	96,3	0,0	0,0	0,0	0,0	
90	98	АСКОМЕД	278	САМАРА	790010	23,2	0,0	8,3	0,0	0,0	91,7	0,0	152	154	АВИКОС	1967	МОСКВА	264688	8,2	0,0	9,7	34,3	3,1	52,8	52,8	
91	114	УРАЛЬСКАЯ СТРАХОВАЯ МЕДИЦИНА	1712	ЕКАТЕРИНБУРГ	786900	61,2	0,0	0,0	0,0	0,0	100,0	0,0	153	158	ПАНАЦЕЯ-МЕД	126	МАГАДАН	263238	12,1	0,0	0,0	0,0	0,0	100,0	0,0	
92	96	ЭКОФОНД	2653	ЯРОСЛАВЛЬ	782567	19,9	0,0	1,2	0,0	0,0	98,8	0,0	154	782	ГУБЕРНСКОЕ СТРАХОВОЕ ОБЩЕСТВО	3446	ОРЕХОВО-ЗУЕВО	261894	-	0,0	0,0	100,0	0,0	0,0	0,0	
93	56	КАПИТАЛЬ СТРАХОВАНИЕ ЖИЗНИ	3973	КОГАЛЫМ	782024	-46,7	96,5	3,5	0,0	0,0	0,0	0,0	155	160	РАСО	3408	МОСКВА	257576	12,3	0,0	3,7	82,4	0,2	13,7	13,7	
94	54	АЛЬМЕДА	1102	ВОРОНЕЖ	764940	-48,3	0,0	0,6	0,0	0,0	99,4	0,0	156	155	АВАНГАРД-ГАРАНТ	796	МОСКВА	254631	4,7	0,0	3,3	96,7	0,0	0,0	0,0	
95	92	РОСГОССТРАХ-АККОРД	2309	УФА	761914	1,1	0,2	4,3	27,6	0,0	68,0	68,0	157	122	НИКА	1560	МОСКВА	254098	-37,8	0,0	1,5	92,4	0,0	6,0	6,0	
96	80	СКПО-УРАЛСИБ	3014	МОСКВА	752482	-12,1	0,0	0,2	2,7	0,2	96,9	39,2	158	192	АДМИРАЛ	46	РОСТОВ-НА-ДОНУ	252195	68,7	0,0	2,0	52,1	0,2	45,7	45,7	
97	107	ЭЛПИС	1674	ВОЛОГДА	712889	34,6	0,0	0,0	0,0	0,0	100,0	0,0	159	149	ГЕОПОЛИС	448	МОСКВА	251192	-13,4	81,6	18,4	0,0	0,0	0,0	0,0	
98	108	РУССКАЯ СТРАХОВАЯ КОМПАНИЯ	968	МОСКВА	695344	34,2	0,0	14,3	64,5	0,2	21,0	21,0	160	188	ДОРМЕДСЕРВИС	1548	ЕКАТЕРИНБУРГ	251089	60,3	0,0	3,4	0,0	0,0	96,6	0,0	
99	110	АИР	820	ТАМБОВ	653098	29,8	0,0	0,0	0,0	0,0	100,0	0,0	161	167	УРАЛПРОС	599	ЕКАТЕРИНБУРГ	249305	20,0	0,0	12,3	38,3	0,3	49,1	49,1	
100	121	НАСКО ТАТАРСТАН	3116	КАЗАНЬ	632592	49,5	0,0	7,1	72,1	0,2	20,6	20,6	162	199	РУССКИЙ СТРАХОВОЙ ЦЕНТР	159	МОСКВА	246531	86,4	0,0	44,9	41,7	11,1	2,3	2,3	
101	118	ББ-ЗДОРОВЬЕ	1499	ЕКАТЕРИНБУРГ	620763	37,3	0,0	7,5	0,0	0,0	92,5	0,0	163	173	НАДЕЖДА	2182	КРАСНОЯРСК	244710	23,6	0,0	10,5	24,6	0,0	64,9	64,9	
102	126	МЕГУС-АМТ	1734	ЕКАТЕРИНБУРГ	603019	55,4	0,0	0,0	0,0	0,0	100,0	0,0	164	177	МЕЖОТРАСЛЕВОЙ СТРАХОВОЙ ЦЕНТР	88	МОСКВА	242311	30,2	0,0	36,6	50,4	0,2	12,8	12,8	
103	103	АСКО-ВАЗ	320	ТОЛЬЯТТИ	594889	9,2	0,0	19,0	0,0	0,0	81,0	0,0	165	143	НСГ-РОСЭНЕРГО	3295	ГОРНО-АЛТАЙСК	241217	-22,9	0,0	29,2	13,8	0,2	56,7	56,7	
104	109	АИГ ЛАЙФ	3256	МОСКВА	590243	14,2	54,7	45,3	0,0	0,0	0,0	0,0	166	183	РК-ГАРАНТ	2905	МОСКВА	236641	36,3	0,0	15,9	71,5	0,0	12,5	12,5	
105	113	РОСМЕДСТРАХ-К	2191	КУРСК	575976	17,4	0,0	0,0	0,0	0,0	100,0	0,0	167	166	ГУБЕРНСКАЯ СК КУЗБАССА	2353	КЕМЕРОВО	232291	10,5	0,0	14,9	17,3	0,0	67,8	67,8	
106	120	СЕВЕРНАЯ КАЗНА	1155	ЕКАТЕРИНБУРГ	572795	33,6	0,0	1,1	59,4	0,1	39,3	39,3	168	796	БАШКИРСКАЯ МЕДИЦИНСКАЯ СК	4010	УФА	231237	—	0,0	0,0	0,0	0,0	100,0	0,0	
107	105	РОСГОССТРАХ-ДАЛЬНИЙ ВОСТОК	468	ВЛАДИВОСТОК	568167	6,4	4,2	1,9	10,0	0,1	83,8	83,8	169	305	ГРАНИТ	2183	МОСКВА	225018	381,4	0,0	1,8	4,3	0,2	93,7	93,7	
108	137	ТРАНСНЕФТЬ	1864	МОСКВА	528845	58,6	0,0	77,0	21,3	0,1	1,7	1,7	170	182	ПАРИ	915	МОСКВА	223718	25,0	0,0	14,9	73,1	2,3	9,6	9,6	
109	119	НОВОЛИПЕЦКАЯ	2099	ЛИПЕЦК	514458	18,4	0,0	0,0	0,0	0,0	100,0	0,0	171	174	МЕДЦЕНТРСТРАХ	3375	МОСКВА	222508	17,1	0,0	100,0	0,0	0,0	0,0	0,0	
110	101	РОСГОССТРАХ-ТАТАРСТАН	2382	КАЗАНЬ	494784	-14,4	0,4	2,1	37,1	0,1	60,															

ПО БРОКЕРСКОМУ СЧЕТУ

С ЛЕТА ПРОШЛОГО ГОДА В РОССИИ БЫЛО ВВЕДЕНО ОБЯЗАТЕЛЬНОЕ ЛИЦЕНЗИРОВАНИЕ СТРАХОВЫХ И ПЕРЕСТРАХОВОЧНЫХ БРОКЕРОВ. К НАСТОЯЩЕМУ ВРЕМЕНИ ИЗ БОЛЕЕ ЧЕМ ТЫСЯЧИ БРОКЕРОВ НА РЫНКЕ ОСТАЛОСЬ ОКОЛО СТА. ОНИ ОБСЛУЖИВАЮТ В ОСНОВНОМ ИНТЕРЕСЫ КРУПНЫХ КОРПОРАТИВНЫХ КЛИЕНТОВ. СОПЕРНИЧАТЬ СО СТРАХОВЫМИ АГЕНТАМИ НА РЫНКЕ РОЗНИЦЫ БРОКЕРАМ ПОКА ТРУДНО. НАТАЛЬЯ КОМЛЕВА

МАЛЕНЬКАЯ КОПИЯ БОЛЬШОГО РЫНКА

На 1 июля 2008 года, ровно через год после вступления в силу требования о наличии лицензии, брокерскую лицензию Росстрахнадзора получили 115 страховых брокеров. Отношение числа страховых брокеров к числу страховых компаний составило 0,14. Для сравнения: в развитых странах это соотношение равно примерно 10 к одному. Лицензирование деятельности российских страховых и перестраховочных брокеров стало отправной точкой формирования цивилизованного рынка брокерских услуг. А с введением специализированной отчетности №1-брокер значительно повысился уровень прозрачности рынка.

По оценкам агентства «Эксперт РА», основанным на данных 33 страховых компаний, в 2006–2007 годах через страховых и перестраховочных брокеров собиралось в среднем 6–8% страховых взносов. На Западе через страховых брокеров собирается от 10–20% (континентальная модель) до более чем 50% (англо-американская модель) страховых премий. Тем не менее формирующийся рынок услуг брокеров по своим структурным характеристикам похож на западные рынки. Российскому рынку также свойственны высокий уровень концентрации и ориентация на предоставление сервисных услуг. Единственное отличие отечественного рынка заключается, пожалуй, только в том, что на розничном рынке брокеры практически не работают.

По данным мирового гиганта Swiss Re, в 2002 году 31% мировой совокупной брокерской выручки (без учета комиссии по договорам страхования жизни) получила компания Marsh & McLennan, 23% — Aon, 7% — Willis. На мировом рынке услуг перестраховочных брокеров четыре компании собрали 78% совокупной комиссии. Российский рынок страховых брокерских услуг также высоко концентрирован. Значительное число договоров, заключенных при посредничестве страховых брокеров, приходится на компании «Аон Рус», «Марш, Виллис СНГ» и «Малакит». При этом первые две компании являются «дочками» мировых лидеров рынка брокерских услуг.

На рынке практически отсутствует так называемый средний класс брокеров. По данным Федеральной службы страхового надзора (ФССН) брокерами работают либо небольшие фирмы до 10 человек, либо крупные компании до 50 человек. Иными словами, либо мировые гиганты, ориентированные в первую очередь на работу с международными клиентами, крупными российскими предприятиями. Либо брокеры, созданные при индустриальных холдингах.

Российский рынок брокерских услуг во многом соответствует мировому и по средней величине брокерской комиссии. Как рассказал BG замгендиректора «Энергогаранта» Антон Легчилин, брокерская комиссия по прямым договорам страхования в среднем в России и в мире примерно одинакова — 25% суммы контракта. Брокерская комиссия по пропорциональным договорам перестрахования составляет в среднем 2,5–3% брутто-премии (в мире) и до 10% в России.

ЗАКОНОДАТЕЛИ СТРАХОВЫХ МОД Услуги страховых брокеров наиболее востребованы в технически сложных видах страхования, таких как морское страхова-

В РФ БРОКЕРЫ НЕ ИМЕЮТ ПРАВА ВЫСТУПАТЬ В КАЧЕСТВЕ СТРАХОВЫХ АГЕНТОВ, СЛЕДОВАТЕЛЬНО, ОНИ НЕ МОГУТ ПОЛУЧАТЬ ВОЗНАГРАЖДЕНИЕ ЗА ПРИВЛЕЧЕНИЕ СТРАХОВАТЕЛЕЙ. НА ЗАПАДЕ БРОКЕРЫ МОГУТ ПОЛУЧАТЬ КОМИССИЮ И ОТ СТРАХОВЩИКА, И ОТ ЕГО КЛИЕНТА



НИКИТА ИФАНТОВ

СВОИМИ КОНСУЛЬТАЦИЯМИ БРОКЕРЫ ДИКТУЮТ МОДУ В ПРОМЫШЛЕННОМ СТРАХОВАНИИ

ние, страхование космических, авиационных, банковских и проч. рисков. Страховые брокеры не просто оказывают услуги по заключению и сопровождению договоров страхования, но и выступают консультантами по риск-менеджменту на предприятиях.

На Западе в число прочих услуг страховых брокеров входят консультации по альтернативным способам управления рисками, слияниям и поглощениям, услуги по управлению активами, стратегическому планированию, управлению персоналом. В России консультации оказывают обычно только крупные страховые брокеры, причем на консультационные услуги у них приходится до 15% бизнеса.

«Страховые брокеры формируют спрос и, если так можно выразиться, моду в промышленном страховании, — считает глава управления промышленного страхования «Капиталь Страхование» Александр Чуйков. — Почти все нововведения в этой сфере инициируются брокерами». Попробуем выделить среди коллег по рынку, брокеры рассказывают потенциальному клиенту о нестандартных страховых продуктах. «В условиях жесткой конкуренции страховщикам не остается другого выбора, — поясняет господин Чуйков, — они вынуждены встраиваться в эту систему взаимоотношений, принимая навязываемые правила игры и предоставляя нестандартные виды страхового покрытия».

Однако на рынке розницы брокеры пока вряд ли могут что-либо диктовать. По оценкам агентства «Эксперт РА», в 2007 году на договоры розничного страхования приходилось менее 5% взносов по договорам, заключенным при участии страховых брокеров. Среди причин — возможность пользоваться услугами страховщиков напрямую и наличие страховых агентов. «В розничном страховании брокеры сейчас фактически выступают конкурентами страховых компаний, — говорит глава совета директоров страхового брокера «Малакит» Андрей Дол-

гополов, — поскольку подавляющее большинство страховщиков предпочитает развивать собственную сеть».

Еще одна причина низкой популярности страховых брокеров в России — это запрет на получение комиссии за посредническую деятельность от страховых компаний. В соответствии с законом «Об организации страхового дела в

РФ», брокеры не имеют права выступать в качестве страховых агентов, следовательно, и получать вознаграждение за привлечение страхователей.

На Западе же страховые брокеры могут получать комиссионное вознаграждение как от страхователя, так и от страховщика. Проблема морального риска брокера решается за счет полного раскрытия клиентам структуры и размера брокерского вознаграждения. «Логично, что страховой брокер, как продюсер бизнеса, получает комиссионное вознаграждение от страховщика, — рассуждает господин Долгополов. — При этом брокер действует исключительно в интересах клиента. Так работает весь мир, а в России продолжают изобретать велосипед».

Участники этого рынка надеются, что с введением лицензирования уровень доверия потенциальных страхователей к страховым брокерам должен постепенно увеличиться. Предполагается, что вырастет и уровень качества брокерских услуг. «Наличие на рынке страховых брокеров способствует росту его эффективности, — уверен начальник управления продаж по Санкт-Петербургу и Ленинградской области страховщика «Русский мир» Игорь Шестериков. — Если клиент не имеет каких-либо предпочтений, связанных с предыдущим опытом взаимоотношений со страховой компанией, то обращение к брокеру достаточно удобно для него». Ведь клиент сразу получает возможность ознакомиться с условиями страхования в четырех–восьми страховых компаниях, сравнить их по ценовым и сервисным характеристикам и принять решение. Кроме того, от страхового брокера клиенты могут получить достоверные отзывы о деловой репутации страховщика. ■



ОАО Страховая Акционерная Компания

ЭНЕРГОГАРАНТ

Наша энергия для вашего спокойствия

реклама

Чтобы ни случилось с вашей квартирой или дачей, - это будут наши проблемы...
Конечно, если вы застраховали свое имущество!

ОАО «САК «ЭНЕРГОГАРАНТ»
115035, Москва,
Садовническая наб., 23
Тел.: +7 495 737 0330
energy@msk-garant.ru

www.energogarant.ru



СМЕЖНИКИ

НЕВЫЕЗДНЫЕ РИСКИ

Крупнейшие западные перестраховщики намерены из-за финансового кризиса повысить тарифы на свои услуги. Их отечественные коллеги пребывают в смятении по этому поводу — с одной стороны, от этого может выиграть более дешевая российская перестраховочная защита. С другой — низкий уровень капитализации отечественных перестраховщиков не позволит «переварить» большое количество дополнительных рисков.

КСЕНИЯ ЛЕНОВА, НАТАЛЬЯ КОМЛЕВА

БЕСПОКОЙНЫЕ ВЕСТИ На днях швейцарский перестраховщик Swiss Re заявил об убытке в \$260 млн, а немецкая Hannover Re прогнозирует по итогам трех кварталов текущего года убыток в €140 млн. Вернувшиеся с недавно закончившейся конференции по перестрахованию в Баден-Бадене исполнительный вице-президент группы «Ренессанс-страхование» Наталья Карпова и заместитель гендиректора «Находки Ре» Дмитрий Кутырин заявили ВГ, что западные перестраховщики грозилась поднять тарифы при возобновлении договоров.

«У западных перестраховочных компаний огромные резервы, на вложении которых в активы они привыкли зарабатывать хорошие доходы. Однако по нынешним временам работать на инвестициях не просто, — рассуждает заместитель гендиректора «Энергогаранта» Антон Легчилин. — В результате они пытаются сократить объем выплат и увеличить размер тарифов». Антон Легчилин вспоминает, как после взрывов нью-йоркских башен в 2001 году тарифы на перестрахование в 2002 году подскочили в полтора-два раза.

Таким образом, убытки западных перестраховщиков могут позволить увеличить сбор премий российским перестраховщикам. Однако отечественных игроков это вряд ли сильно обрадует. Развитие перестраховочного рынка в России существенно отстает от темпов роста рынка прямого страхования.

ПО-ПРЕЖНЕМУ МАЛЕНЬКИЙ Величина совокупной перестраховочной премии, принятой российскими перестраховщиками в 2007 году, составляла 63,6 млрд руб. Для сравнения объем рынка прямого страхования без учета ОМС в 2007 году был равен 486 млрд руб. В настоящее время на национальном перестраховочном рынке перестраховываются в основном риски по страхованию средств наземного транспорта, ответственности исполнителей государственных контрактов.

Достаются эти риски отечественным перестраховщикам в основном потому, что западные игроки их не принимают. «К примеру, перестрахование рисков титула (права собственности — **ВГ**), ответственности по госконтрактам западные компании вообще не берут, — объясняет Наталья Карпова. — Все это специфический бизнес, заяв-

занный на российском законодательстве». По ее словам перестрахование автомобильных рисков тоже обычно осуществляется на российском рынке.

Зато все средние и крупные по размерам риски уходят на мировой перестраховочный рынок. По оценкам Натальи Карповой, в итоге порядка 60–70% рисков, подлежащих перестрахованию, уходят на Запад. По словам же советника президента «Москвы Ре» Сергея Дедикова, число это значительно скромнее и не превышает 40%. Как бы там ни было, получается, что российский рынок прямого страхования оказывается в сильной зависимости от международных финансовых центров.

При этом отечественные перестраховщики уже который год подряд демонстрируют падение взносов. По итогам 2007 года совокупная величина перестраховочной премии снизилась по сравнению с 2006 годом на 21,4%. Для сравнения — взносы на рынке прямого страхования за этот же период выросли на 19,4%. По итогам первого полугодия 2008 года объем российского перестраховочного рынка составил 25,9 млрд руб., что также меньше показателей аналогичного периода прошлого года (снижение на 26,5%).

Падение сборов по перестрахованию аналитики связывают с очищением рынка от «схем». Однако о полном отказе перестраховщиков от неклассических операций речь пока не идет. По оценкам агентства «Эксперт РА», объем реального перестраховочного рынка в 2007 году был равен 32,0 млрд руб., то есть чуть более 50% совокупных сборов в этом сегменте.

«20 лет многие компании занимались схемотехникой, — подтверждает заместитель генерального директора «Гефеста» Александр Артамонов, — и хотя сейчас у большинства из них появилась реальная составляющая бизнеса, минимизацией налогов все еще занимается немало компаний». По словам господина Артамонова на Западе реальная и «схемная» части бизнеса не всегда разделимы. «Там существует понятие финансового перестрахования, позволяющего оптимизировать и денежные потоки, и налоги, — отмечает он. — Только составляет, оно, конечно, не половину бизнеса, как у нас, а меньше 10%».

Кроме того, значительную часть взносов на реальном перестраховочном рынке лишь с некоторой натяжкой мож-

но назвать рыночной. Речь идет о так называемом взаимном страховании универсальных компаний. «В среднем около 50% перестраховочной премии, получаемой универсальными перестраховщиками, принимается на основе взаимности», — рассказывает заместитель президента «Москва Ре» Панаёт Параскевопуло. По его словам, руководители компаний продолжают устанавливать планы на входящее перестрахование в страховых компаниях, и эта тенденция использовать взаимность как инструмент маркетинговой политики еще продолжится.

НАДЕЖДЫ НА РОСТ В ближайшие годы международный сегмент бизнеса российских перестраховщиков по прогнозам аналитиков должен «вытянуть» национальный перестраховочный рынок. «Перестрахование — это, прежде всего, международный бизнес, — считает директор департамента рейтингов фининститутос агентства «Эксперт РА» Павел Самиев. — Он предполагает географическую диверсификацию портфеля принятых рисков».

На протяжении многих лет доля премий, полученных за пределами РФ российскими перестраховщиками, лишь незначительно превышала 5% (5,3% в 2005 году (5,3 млрд руб.), 6,4% в 2006 году (5,2 млрд руб.)). В 2007 году был отмечен существенный рост иностранного бизнеса, принятого российскими перестраховщиками — на 28,8% (с 5,2 до 6,7 млрд руб.). Основными странами-импортерами рисков для российских перестраховщиков являются Казахстан, Азербайджан, Узбекистан, Украина, а также страны Юго-Восточной Азии и Южной Америки. В итоге доля премий, полученных российскими перестраховщиками за пределами РФ, достигла 10,6%.

«У нас перестраховываются в основном страны СНГ, включая Украину и Казахстан. Изредка страховщики из Восточной Европы перестраховывают риски в России, — говорит Наталья Карпова. — Для стран из бывшего СССР мы — своеобразная золотая середина между дорогими западными перестраховщиками и не такими надежными собственными компаниями».

Если же западные компании в действительности начнут существенно поднимать тарифы, российская перестраховочная защита может оказаться привлекательной не

только для стран бывшего союза. Однако российские игроки пока не торопятся существенно пересматривать свои прогнозы на будущее.

«Я не уверен, что все западные перестраховщики смогут хором повысить тарифы», — считает исполнительный директор «Русского мира» Евгений Гуревич. С ним согласен и Александр Артамонов: «Если хоть кто-то из перестраховщиков даст слабину, повысить тариф, все остальные будут вынуждены снизить тарифы, чтобы не потерять клиентов». «Есть перестраховщики на Бермудах, которые во время кризисов особенно активизируются. Льготное налогообложение позволяет им существенно снижать тарифы — так вот они только и ждут, чтобы крупные компании подняли цены», — говорит Антон Легчилин.

Впрочем, пока с уверенностью предсказывать дальнейшего развитие событий сложно. Опрошенные ВГ перестраховщики прогнозируют, что объем средств, остающихся на собственном удержании страховщиков, увеличится. Некоторые участники рынка полагают, что могут увеличиться премии, передаваемые русским перестраховщикам.

«Мы привыкли доверять рейтингам. Но история с фактическим банкротством AIG, от которого компанию спасла только национализация, говорит, что информацию надо тщательно проверять самим, — считает Сергей Дедиков. — В частности, выяснять структуру активов, обеспечивающих резервы перестраховщика. Так вот надежность отечественных перестраховщиков проверить проще».

«Мы всегда думали, что западные перестраховщики — боги. Но теперь видим, что это не так», — говорит Дмитрий Кутырин. По его мнению, если тарифы поднимутся, рынок внутреннего перестрахования может увеличиться на 20–30%. Прогнозы Сергея Дедикова скромнее: рынок может увеличиться меньше чем на 20%. «Емкость российских перестраховщиков пока, увы, не достаточно велика. Поэтому по большим договорам с крупными рисками страховщики предпочтут работать с западными перестраховочными компаниями», — считает Евгений Гуревич.

«Насколько я знаю, многие компании сейчас озаботились увеличением уставных капиталов. Так что, на мой взгляд, отечественным перестраховщикам лимитов хватит», — надеется Дмитрий Кутырин. ■

ВСЕ КОМПАНИИ ПО ВХОДЯЩЕМУ ПЕРЕСТРАХОВАНИЮ ПО ИТОГАМ ДЕВЯТИ МЕСЯЦЕВ 2008 ГОДА													
МЕСТО ПО ИТОГАМ ДЕВЯТИ МЕСЯЦЕВ 2008 ГОДА	МЕСТО ПО ИТОГАМ ДЕВЯТИ МЕСЯЦЕВ 2007 ГОДА	НАЗВАНИЕ	РЕГ. №	ГОРОД	ВЗНОСЫ (тыс. руб.)	ИЗМЕНЕНИЕ ЗА ГОД (%)	ДОЛЯ ПЕРЕСТРАХОВАНИЯ В СОВОКУПНЫХ СБОРАХ КОМПАНИИ (%)	ВЫПЛАТЫ (тыс. руб.)	ВЫПЛАТЫ К ВЗНОСАМ (%)	ДОЛЯ ВЗНОСОВ В ПЕРЕСТРАХОВАНИИ (%)			
										ЛИЧНОМ	ИМУЩЕСТВА	ОТВЕТСТВЕННОСТИ	ОСАГО
1	1	ИНГОССТРАХ	928	МОСКВА	3428864	15,5	9,9	2521942	73,6	2,3	77,8	19,9	0,0
2	3	УНИВЕРСАЛЬНОЕ ПЕРЕСТРАХОВОЧНОЕ ОБЩЕСТВО	3563	САНКТ-ПЕТЕРБУРГ	1895677	-23,0	100,0	120167	6,3	7,6	87,3	5,1	0,0
3	55	КАПИТАЛЬ СТРАХОВАНИЕ	1298	КОГАЛЫМ	1893045	839,4	19,3	268707	14,2	0,1	96,3	3,6	0,0
4	28	НЭСО	3310	МОСКВА	1555682	128,4	58,3	123207	7,9	38,4	16,3	45,3	0,0
5	6	ЗОЛОТОЙ ГАРАНТ	3680	МОСКВА	1408099	-27,0	97,3	331980	23,6	10,2	81,0	8,8	0,0
6	37	ИСКУССТВО СТРАХОВАНИЯ	3555	МОСКВА	1276030	161,2	99,0	72490	5,7	19,4	56,9	23,8	0,0
7	45	МИКОРА-РЕ	3489	САНКТ-ПЕТЕРБУРГ	1169571	248,7	100,0	174377	14,9	10,8	83,1	3,3	2,8
8	4	СРЕДНЕВОЛЖСКАЯ ПЕРЕСТРАХОВОЧНАЯ КОМПАНИЯ	718	МОСКВА	1165555	-49,4	100,0	257831	22,1	6,1	89,0	4,9	0,0
9	30	МОСКВА-РЕ	2974	МОСКВА	988595	64,4	100,0	797818	80,7	2,5	94,0	3,5	0,0
10	52	СОГАЗ	1208	МОСКВА	934462	281,0	2,8	222636	23,8	25,1	68,1	6,8	0,0
11	2	КАПИТАЛЬ ПЕРЕСТРАХОВАНИЕ	3175	МОСКВА	887235	-64,6	100,0	1056191	119,0	1,1	93,0	5,9	0,0
12	31	ТРАНС РЕ	3849	МОСКВА	855704	44,8	100,0	27837	3,3	16,2	75,1	8,7	0,0
13	16	ТВЕРСКОЕ ПЕРЕСТРАХОВОЧНОЕ ОБЩЕСТВО	3935	ТВЕРЬ	848119	-13,3	100,0	401504	47,3	0,6	99,3	0,2	0,0
14	5	ИНДУСТРИАЛЬНОЕ ПЕРЕСТРАХОВОЧНОЕ ОБЩЕСТВО	3766	ПОДОЛЬСК	799245	-58,6	100,0	301500	37,7	6,2	73,7	20,1	0,0
15	56	ИТЕРМА	3605	МОСКВА	716926	266,0	58,4	54775	7,6	34,2	58,1	7,7	0,0
16	14	МЕГАРУСС РЕ	3971	МОСКВА	701428	-36,8	100,0	142287	20,3	11,5	83,0	4,5	1,0
17	53	ЮНИТИ РЕ	1643	МОСКВА	699012	194,0	90,8	176158	25,2	2,7	94,5	2,8	0,0
18	42	АЛЬЯНС	2294	МОСКВА	696525	87,0	39,6	153129	22,0	0,0	96,5	3,5	0,0
19	21	ТРАНСИБ РЕ	1522	КРАСНОЯРСК	672711	-20,4	100,0	287652	42,8	1,2	82,5	16,3	0,0
20	26	ДЕЛОВОЕ СООБЩЕСТВО	3961	КРАСНОДАР	585926	-18,5	35,9	157911	27,0	11,9	78,0	3,9	6,2
21	9	СТОЛИЧНЫЙ ПЕРЕСТРАХОВОЧНЫЙ ЦЕНТР	3770	МОСКВА	580123	-53,8	100,0	181280	31,2	0,0	99,8	0,2	0,0
22	50	АТЛАНТИС	3472	МОСКВА	559924	115,2	99,0	0	0,0	7,1	89,1	3,8	0,0
23	47	СОГЛАСИЕ	1307	МОСКВА	530913	83,1	5,7	108952	20,5	17,9	77,1	5,1	0,0
24	23	РОСНО	290	МОСКВА	530709	-34,8	2,9	145622	27,4	0,9	92,7	6,3	0,0

ВСЕ КОМПАНИИ ПО ВХОДЯЩЕМУ ПЕРЕСТРАХОВАНИЮ ПО ИТОГАМ ДЕВЯТИ МЕСЯЦЕВ 2008 ГОДА (продолжение)													
МЕСТО ПО ИТОГАМ ДЕВЯТИ МЕСЯЦЕВ 2008 ГОДА	МЕСТО ПО ИТОГАМ ДЕВЯТИ МЕСЯЦЕВ 2007 ГОДА	НАЗВАНИЕ	РЕГ. №	ГОРОД	ВЗНОСЫ (тыс. руб.)	ИЗМЕНЕНИЕ ЗА ГОД (%)	ДОЛЯ ПЕРЕСТРАХОВАНИЯ В СОВОКУПНЫХ СБОРАХ КОМПАНИИ (%)	ВЫПЛАТЫ (тыс. руб.)	ВЫПЛАТЫ К ВЗНОСАМ (%)	ДОЛЯ ВЗНОСОВ В ПЕРЕСТРАХОВАНИИ (%)			
										ЛИЧНОМ	ИМУЩЕСТВА	ОТВЕТСТВЕННОСТИ	ОСАГО
25	57	ЕВРОПЕЙСКАЯ СК	3740	САНКТ-ПЕТЕРБУРГ	489107	155,8	99,8	294	0,1	0,4	74,7	24,9	0,0
26	204	СОТИС	3603	МОСКВА	471658	75607,5	100,0	3455	0,7	12,8	85,1	2,1	0,0
27	51	ВОСТОЧНАЯ ПЕРЕСТРАХОВОЧНАЯ КОМПАНИЯ	3558	ХАБАРОВСК	461535	84,1	100,0	199260	43,2	3,9	83,8	12,3	0,0
28	70	ВЕРТИКАЛЬ	3742	МОСКВА	459972	282,9	53,4	441325	95,9	14,8	73,9	11,3	0,0
29	38	ИНТЕЛЛЕКТ-ГАРАНТ	3728	МОСКВА	437000	-1,9	79,1	87563	20,0	9,0	82,1	8,9	0,0
30	40	РУССКОЕ ПЕРЕСТРАХОВОЧНОЕ ОБЩЕСТВО	235	МОСКВА	393668	-1,3	100,0	164564	41,8	8,3	90,4	1,3	0,0
31	120	БУЛГАР	3515	БАЛАШИХА	364868	1159,5	90,4	3385	0,9	25,0	70,1	4,9	0,0
32	22	КОНЦЕПЦИЯ РЕ	3540	МОСКВА	360353	-56,4	100,0	144275	40,0	55,7	35,8	8,5	0,0
33	10	РЕСПЕКТ-ПОЛИС	3492	МОСКВА	355840	-71,5	27,5	110063	30,9	27,3	68,9	3,8	0,0
34	19	КОЛУМБ	3923	МОСКВА	350764	-62,4	59,0	15767	4,5	1,5	48,0	50,5	0,0
35	27	БАСТИОН-ЛАЙН	3725	МОСКВА	349482	-51,1	58,2	137406	39,3	25,7	62,1	12,2	0,0
36	25	СОЮЗ-РЕЗЕРВ РЕ	3793	МОСКВА	343911	-54,0	100,0	8216	2,4	4,7	51,2	38,2	6,0
37	11	ИНТЕРПОЛИСТРАТ	3522	МОСКВА	340842	-70,6	49,1	139547	40,9	10,5	88,2	1,4	0,0
38	65	МОСКОВСКАЯ СТРАХОВАЯ КОМПАНИЯ	3259	МОСКВА	326212	133,0	5,4	96472	29,6	0,6	89,7	9,7	0,0
39	63	СТРАХОВАЯ КОМПАНИЯ ЭИС	3969	МОСКВА	314915	113,9	67,3	62380	19,8	0,0	98,0	2,0	0,0
40	72	НАЦИОНАЛЬНАЯ СТРАХОВАЯ ГРУППА	1826	ДОЛГОПРУДНЫЙ	310851	184,4	9,7	1650	0,5	4,6	87,0	8,4	0,0
41	54	ЭРГО РУСЬ	177	САНКТ-ПЕТЕРБУРГ	286492	29,2	23,9	58441	20,4	0,1	6,0	93,9	0,0
42	196	СЕЛЕКТА	924	МОСКВА	285290	33984,8	74,0	33411	11,7	49,8	38,5	11,7	0,0
43	43	АЛЬФАСТРАХОВАНИЕ	2239	МОСКВА	280760	-17,9	2,0	35579	12,7	1,0	53,4	45,6	0,0
44	62	РОСЛЕС-РЕ	3087	МОСКВА	265130	79,7	100,0	40171	15,2	0,9	50,8	48,2	0,0
45	77	СТЕЛС	1328	ДОМОДЕДОВО	259730	152,7	100,0	284614	109,6	97,6	2,4	0,0	0,0
46	8	МЕГАРУСС-Д	2877	МОСКВА	243088	-80,7	10,2	154083	63,4	8,0	91,3	0,6	0,0
47	39	ОЛИМПИА	3654	МОСКВА	242697	-40,3	100,0	47852	19,7	3,5	72,2	24,4	0,0
48	13	ЭКСПРЕСС РЕ	2713	САНКТ-ПЕТЕРБУРГ	224416	-80,1	100,0	44414	19,8	17,7	78,7	3,6	0,0
49	7	РОСГОСТРАХ	1	МОСКВА	222586	-82,4	6,7	390989	175,7	4,3	90,3	5,3	0,0
50	81	СК ПРОМБЕЗОПАСНОСТЬ	3607	МОСКВА	221001	138,6	63,9	10439	4,7	0,0	100,0	0,0	0,0
51	46	РОССИЯ	2	МОСКВА	210916	-31,9	3,1	22542	10,7	1,7	60,7	37,6	0,0
52	153	АВИС+	3336	КРАСНОГОРСК	197865	3002,8	95,8	827	0,4	0,0	96,8	3,2	0,0
53	123	СОЦГОСТРАХ	3373	МОСКВА	185626	604,1	84,7	860	0,5	11,5	87,4	1,1	0,0
54	12	АМКОПОЛИС	3582	МОСКВА	183912	-83,7	85,5	17156	9,3	7,0	26,0	67,0	0,0
55	212	МЮНХЕНСКОЕ ПЕРЕСТРАХОВОЧНОЕ ОБЩЕСТВО*	3997	МОСКВА	182399	60497,7	100,0	55951	30,7	61,0	0,0	0,0	0,0
56	49	ВОЕННО-СТРАХОВАЯ КОМПАНИЯ	621	МОСКВА	174894	-33,6	1,0	26107	14,9	2,5	74,2	22,0	1,3
57	58	АЗИАТРАНС РЕ	2172	ХАБАРОВСК	174163	2,7	100,0	100009	57,4	1,7	95,1	3,2	0,0
58	117	ВЪЕ СТРАХОВАНИЕ	3398	МОСКВА	173620	445,6	10,3	37735	21,7	0,1	99,9	0,0	0,0
59	—	ПЛАТО	2284	МОСКВА	171810	—	30,0	2161	1,3	66,6	31,7	1,7	0,0
60	69	РЕСО-ГАРАНТИЯ	1209	МОСКВА	169697	35,0	0,8	59298	34,9	25,7	62,3	12,0	0,0
61	80	НАХОДКА РЕ	201	НАХОДКА	166527	76,9	100,0	45620	27,4	6,8	88,3	4,9	0,0
62	61	АВИКОС	1967	МОСКВА	164630	10,4	20,6	88612	53,8	1,7	60,3	38,0	0,0
63	60	ОНИКС	1120	СЕВЕРНЫЙ	160195	-0,3	20,1	9373	5,9	26,9	65,1	8,0	0,0
64	75	ПРОФИЛЬ РЕ	3486	МОСКВА	158816	52,5	100,0	50042	31,5	4,6	84,3	11,1	0,0
65	88	ДВАДЦАТЬ ПЕРВЫЙ ВЕК	2027	САНКТ-ПЕТЕРБУРГ	156217	103,7	64,4	726	0,5	0,1	99,5	0,4	0,0
66	96	ИСЛА	3950	МОСКВА	156210	146,2	41,3	18749	12,0	20,8	71,7	7,4	0,1
67	99	АКТИВ	139	МОСКВА	152648	173,3	20,0	5335	3,5	0,0	96,6	3,4	0,0
68	71	РУССКИЙ СТРАХОВОЙ ЦЕНТР	159	МОСКВА	146807	33,9	6,8	56862	38,7	0,8	86,8	12,4	0,0
69	119	ПЕРВАЯ СТРАХОВАЯ КОМПАНИЯ	3487	МОСКВА	146610	402,9	5,1	5646	3,9	1,7	88,7	9,6	0,0
70	59	ЭНЕРГОГАРАНТ	1834	МОСКВА	143902	-15,0	3,4	60693	42,2	3,0	90,7	6,2	0,0
71	68	ТИТ	1182	МОСКВА	137848	4,0	35,8	33168	24,1	0,6	58,4	40,6	0,5
72	18	СТРАХОВОЕ ОБЩЕСТВО ФЕНИКС	3782	МОСКВА	130480	-86,1	56,9	20441	15,7	16,5	64,6	18,9	0,0
73	161	РОСГОСТРАХ-СТОЛИЦА	977	ЛЮБЕРЦЫ	125241	2339,0	1,1	30276	24,2	67,5	26,1	6,4	0,0
74	91	СО ПОМОЩЬ	3834	САНКТ-ПЕТЕРБУРГ	113942	58,0	9,6	303	0,3	42,2	28,9	2,0	26,9
75	64	ПЛАНЕТА Ф	3428	МОСКВА	110913	-24,6	53,4	2853	2,6	6,5	93,5	0,0	0,0
76	178	ГАРМЕД	486	МОСКВА	107497	4531,5	54,1	3063	2,8	10,8	58,3	31,0	0,0
77	222	ЗОЛОТОЙ КОЛОС	3335	ВОЛГОГРАД	99473	69951,4	99,4	3902	3,9	0,0	100,0	0,0	0,0
78	94	ВОЛГА	3210	САМАРА	99022	46,1	100,0	43968	44,4	0,7	96,0	3,3	0,0
79	104	НАЦИОНАЛЬНОЕ ПЕРЕСТРАХОВОЧНОЕ ОБЩЕСТВО	2801	МОСКВА	96640	88,1	100,0	44731	46,3	0,6	94,6	4,8	0,0
80	66	СТРАХОВОЕ ОБЩЕСТВО МАЯК	3754	УССУРИЙСК	93109	-31,7	28,7	7354	7,9	15,6	84,4	0,0	0,0
81	67	СПАСКИЕ ВОРОТА	2992	МОСКВА	90018	-32,4	1,8	2935	3,3	2,8	22,7	74,5	0,0
82	107	ПРОГРЕСС-ГАРАНТ	2786	МОСКВА	81645	73,2	2,4	12675	15,5	3,6	92,4	4,0	0,0
83	129	ГЕФЕСТ	1641	МОСКВА	80165	284,8	5,7	1305	1,6	2,2	86,0	11,8	0,0
84	89	АВИСТА-ГАРАНТ	1127	МОСКВА	79548	6,7	31,8	9012	11,3	3,6	95,2	1,3	0,0
85	103	СТАНДАРТ-РЕЗЕРВ	1137	МОСКВА	76313	48,3	1,2	18594	24,4	10,3	72,8	16,9	0,0
86	36	ЧРЕЗВЫЧАЙНАЯ СТРАХОВАЯ КОМПАНИЯ	2708	МОСКВА	75742	-84,8	12,9	3345	4,4	1,8	74,7	1,8	21,7
87	121	ИНГОСТРАХ-ЖИЗНЬ	3823	МОСКВА	74656	159,4	12,8	5974	8,0	100,0	0,0	0,0	0,0
88	79	ЛЕКСГАРАНТ	348	МОСКВА	74278	-24,4	39,6	2637	3,6	1,4	41,6	57,0	0,0
89	101	ЮГОРИЯ	3211	ХАНТЫ-МАНСЙЙСК	72532	35,2	1,2	26543	36,6	4,3	67,1	28,5	0,0
90	84	СУРГУТНЕФТЕГАЗ	3127	СУРГУТ	71886	-13,2	2,7	27287	38,0	0,7	89,0	10,3	0,0
91	—	ЭЛЬДОРАДО	3433	ВЕЛИКИЙ НОВГОРОД	71798	—	99,3	0	0,0	0,1	99,5	0,4	0,0
92	74	КОВЧЕГ	3741	МОСКВА	70153	-33,4	61,5	3003	4,3	1,3	93,6	5,0	0,0
93	181	РСТК	1852	МОСКВА	69167	3103,7	8,5	29	0,0	98,6	0,5	0,8	0,1
94	95	МЕЖБАНКОВСКАЯ РЕГИОНАЛЬНАЯ СК	776	МОСКВА	66071	-1,6	22,4	56335	85,3	1,7	3,5	0,0	94,8
95	110	РЕАЛ	894	КРАСНОГОРСК	63767	39,5	8,1	385	0,6	15,1	81,4	3,5	0,0
96	116	РУССКИЙ МИР	1582	САНКТ-ПЕТЕРБУРГ	62853	80,5	1,2	29554	47,0	3,4	46,5	50,2	0,0
97	148	РАСО	3408	МОСКВА	61582	685,8	11,3	11	0,0	93,2	5,7	1,2	0,0
98	44	РОСТРА	3647	МОСКВА	59379	-82,6	4,5	1363	2,3	3,0	92,0	3,8	1,2
99	122	ГУТА-СТРАХОВАНИЕ	1820	МОСКВА	55618	93,9	1,5	1594	2,9	1,4	86,1	12,5	0,0
100	105	ЖАСО	263	МОСКВА	54086	11,3	0,7	14232	26,3	23,2	73,4	3,4	0,0
101	126	ОСНОВА	3366	МОСКВА	45912	96,5	8,9	19635	42,8	0,9	69,1	9,4	20,6
102	90	ЯКОРЬ	1621	МОСКВА	43661	-40,3	5,2	34883	79,9	1,7	87,0	11,2	0,0
103	127	ОРАНТА	3028	МОСКВА	39091	68,1	1,1	4456	11,4	3,8	78,4	17,8	0,0
104	82	АИГ СТРАХОВАЯ И ПЕРЕСТРАХОВОЧНАЯ СК	3947	МОСКВА	36366	-58,8	2,3	71654	197,0	0,0	54,7	45,3	0,0
105	106	НСГ-РОСЭНЕРГО	3295	ГОРНО-АЛТАЙСК	34133	-28,8	6,3	0	0,0	92,7	6,3	1,0	0,0
106	102	УРАЛСИБ	983	МОСКВА	33682	-37,0	0,3	12821	38,1	0,5	90,5	9,0	0,0
107	85	ГРУППА РЕНЕССАНС СТРАХОВАНИЕ	1284	МОСКВА	33477	-57,7	0,3	10862	32,4	2,8	76,1	21,1	0,0
108	92	МАКС	1427	МОСКВА	30188	-57,7	0,5	18707	62,0	0,2	88,0	11,8	0,0
109	236	УРАЛ-АИЛ	1306	ПЕРМЬ	29844	72690,2	5,0	33610	112,6	100,0	0,0	0,0	0,0
110	154	ЦОРИХ	212	МОСКВА	27701	352,1	3,1	208	0,8	0,0	99,7	0,3	0,0
111	73	ПАРИ	915	МОСКВА	26980	-74,8	3,0	22296	82,6	7,2	76,6	16,1	0,0
112	124	ОТЕЧЕСТВО	3099	МОСКВА	26399	0,4	4,7	15997	60,6	0,3	6,6	1,1	92,0

ВСЕ КОМПАНИИ ПО ВХОДЯЩЕМУ ПЕРЕСТРАХОВАНИЮ ПО ИТОГАМ ДЕВЯТИ МЕСЯЦЕВ 2008 ГОДА (окончание)													
МЕСТО ПО ИТОГАМ ДЕВЯТИ МЕСЯЦЕВ 2008 ГОДА	МЕСТО ПО ИТОГАМ ДЕВЯТИ МЕСЯЦЕВ 2007 ГОДА	НАЗВАНИЕ	РЕГ. №	ГОРОД	ВЗНОСЫ (ТЫС. РУБ.)	ИЗМЕНЕНИЕ ЗА ГОД (%)	ДОЛЯ ПЕРЕСТРАХОВАНИЯ В СОВОКУПНЫХ СБОРАХ КОМПАНИИ (%)	ВЫПЛАТЫ (ТЫС. РУБ.)	ВЫПЛАТЫ К ВЗНОСАМ (%)	ДОЛЯ ВЗНОСОВ В ПЕРЕСТРАХОВАНИИ (%)			
										ЛИЧНОМ	ИМУЩЕСТВА	ОТВЕТСТВЕННОСТИ	ОСАГО
113	132	МЕТРОПОЛИС	81	МОСКВА	23089	52,9	4,0	9580	41,5	2,0	84,8	13,1	0,0
114	108	ШЕРЕМЕТЬЕВО	715	МОСКВА	22850	-51,2	25,1	0	0,0	0,0	100,0	0,0	0,0
115	115	РОСНО-ЦЕНТР	2527	МОСКВА	21000	-40,0	100,0	9220	43,9	2,2	92,5	5,3	0,0
116	33	РУССКАЯ СТРАХОВАЯ КОМПАНИЯ	968	МОСКВА	20807	-96,1	1,2	6790	32,6	4,9	85,3	9,9	0,0
117	141	РК-ГАРАНТ	2905	МОСКВА	20694	74,5	4,3	5579	27,0	0,5	95,1	4,4	0,0
118	151	АДОНИС	585	ПЕРМЬ	20445	189,5	19,0	2485	12,2	0,4	95,9	3,7	0,0
119	201	НАСКО ТАТАРСТАН	3116	КАЗАНЬ	19839	2651,6	1,2	13091	66,0	1,0	18,5	80,5	0,0
120	164	АВРОРА-ГАРАНТ	3332	ДОМОДЕДОВО	17972	330,3	4,8	213	1,2	0,0	100,0	0,0	0,0
121	93	ЖИВА	158	МОСКВА	17753	-73,8	16,3	18476	104,1	1,1	96,1	2,8	0,0
122	140	МОСКВА	191	МОСКВА	17457	45,6	3,4	9456	54,2	41,7	52,4	5,9	0,0
123	113	ТРАНСНАЦИОНАЛЬНАЯ СК	1688	МОСКВА	14980	-63,7	5,0	2862	19,1	2,2	73,0	10,6	14,3
124	128	РЕГИОНАЛЬНЫЙ СТРАХОВОЙ ЦЕНТР	3621	МОСКВА	14610	-36,8	21,1	1260	8,6	87,5	0,7	0,1	11,7
125	100	ПРИОРИТЕТ-ТРАСТ	3539	МОСКВА	14539	-73,0	12,0	58	0,4	0,0	73,5	26,5	0,0
126	134	ЖАСКО	1595	ВОЛОГДА	13854	-5,4	14,9	33	0,2	0,0	99,1	0,9	0,0
127	29	ВОСТОК-АЛЬЯНС	2895	МОСКВА	13124	-97,9	8,5	1564	11,9	0,0	100,0	0,0	0,0
128	76	НЕФТЕПОЛИС	3297	МОСКВА	13022	-87,4	6,3	32418	248,9	0,4	99,6	0,0	0,0
129	149	ГОРОДСКАЯ СТРАХОВАЯ КОМПАНИЯ	1489	МОСКВА	11995	53,2	1,5	2742	22,9	2,1	77,1	20,8	0,0
130	112	ИННОГАРАНТ	3455	МОСКВА	11301	-72,7	1,0	2156	19,1	0,1	82,5	17,4	0,0
131	24	НСГ СТРАХОВАНИЕ	3604	МОСКВА	11069	-98,5	16,0	12177	110,0	0,6	95,3	4,1	0,0
132	41	ТНП-ГАРАНТ	3464	ВИДНОЕ	10331	-97,4	100,0	34553	334,5	96,9	3,1	0,0	0,0
133	146	ВИТАЛ-ПОЛИС	3561	МОСКВА	10310	7,2	4,8	3309	32,1	75,9	17,3	6,8	0,0
134	139	СКАНДИНАВИЯ	3777	САНКТ-ПЕТЕРБУРГ	9960	-21,3	7,5	21869	219,6	3,5	83,9	12,6	0,0
135	167	СТЕРХ	3983	ЯКУТСК	8915	121,4	5,2	0	0,0	4,8	88,0	7,2	0,0
136	143	ПАРИТЕТ-СК	3268	МОСКВА	8823	-16,2	1,0	3628	41,1	0,0	26,2	1,3	72,4
137	155	ТАЛИСМАН	1587	КАЗАНЬ	8085	37,9	1,6	6426	79,5	0,1	99,6	0,3	0,0
138	195	НИКА	1560	МОСКВА	7201	676,8	0,7	323362	4490,5	1,2	89,4	9,4	0,0
139	98	МЕГАПОЛИС	3905	МОСКВА	7184	-88,2	2,9	1547	21,5	3,2	91,6	5,2	0,0
140	97	ГИАЛИТ-ПОЛИС	3526	МОСКВА	7172	-88,5	7,1	100	1,4	0,0	93,2	3,6	3,2
141	152	АДМИРАЛ	46	РОСТОВ-НА-ДОНУ	7035	0,2	1,1	3653	51,9	1,2	96,2	2,5	0,0
142	144	ИНВЕСТСТРАХ	2401	МОСКВА	6903	-32,3	6,8	2405	34,8	0,3	88,7	6,1	5,0
143	234	РОССИЙСКАЯ НАЦИОНАЛЬНАЯ СК	1517	МОСКВА	6722	12826,9	0,6	0	0,0	0,6	88,0	11,4	0,0
144	160	НИК	2917	УЛЬЯНОВСК	6500	24,5	1,4	2103	32,4	0,0	80,1	1,3	18,6
145	170	ГУБЕРНСКАЯ СК КУЗБАССА	2353	КЕМЕРОВО	5232	36,1	1,9	0	0,0	29,5	70,5	0,0	0,0
146	162	СК АПРОСА	3524	МОСКВА	4616	-6,2	1,3	728	15,8	0,4	45,9	1,1	52,6
147	168	ИНКАССТРАХ	113	САМАРА	4593	18,0	2,9	2242	48,8	0,9	76,2	22,9	0,0
148	169	АЙНИ	1714	КАЛИНИНГРАД ОБЛ.	4403	13,5	1,6	399	9,1	2,2	76,6	21,1	0,0
149	173	МЕЖОТРАСЛЕВОЙ СТРАХОВОЙ ЦЕНТР	88	МОСКВА	4073	52,4	0,5	972	23,9	0,6	88,5	10,9	0,0
150	184	ЭНЕРГЕТИЧЕСКАЯ СК	1914	МОСКВА	3941	117,1	1,6	881	22,4	0,7	86,5	12,8	0,0
151	138	ЦЮРИХ.РИТЕЙЛ	1083	МОСКВА	3694	-72,7	0,0	7172	194,2	3,9	79,5	16,6	0,0
152	163	ИНФОРМСТРАХ	86	МОСКВА	3564	-22,8	0,9	2971	83,4	0,2	89,8	9,9	0,0
153	186	ШЕКСНА	2115	ЧЕРЕПОВЕЦ	3463	100,5	0,3	567	16,4	20,1	78,2	1,7	0,0
154	125	ПРОГРЕСС-НЕВА	2327	САНКТ-ПЕТЕРБУРГ	3313	-86,1	5,4	32449	979,4	0,0	100,0	0,0	0,0
155	130	БАСК	518	ТУЛА	3288	-83,0	1,4	336	10,2	36,5	63,5	0,0	0,0
156	—	НЕЗАВИСИМАЯ СТРАХОВАЯ ГРУППА	3847	МОСКВА	3264	—	0,9	0	0,0	0,0	100,0	0,0	0,0
157	83	СК МАСТЕР-ГАРАНТ	3498	МОСКВА	3093	-96,4	5,7	2628	85,0	12,4	51,8	31,6	4,2
158	35	ФИНСТРАХ	3715	КРАСНОГОРСК	2967	-99,4	0,7	0	0,0	100,0	0,0	0,0	0,0
159	185	ВНЕШЭКОНОМСТРАХ	3279	МОСКВА	2856	61,3	5,9	635	22,2	0,7	65,4	33,9	0,0
160	183	ГРАЖДАНСКИЙ СТРАХОВОЙ ДОМ	3678	МОСКВА	2812	54,4	0,8	194	6,9	0,0	5,9	35,2	58,9
161	230	СКПО-УРАЛСИБ	3014	МОСКВА	2800	4017,6	0,3	0	0,0	0,0	99,7	0,3	0,0
162	133	ТРАНСГАЗ СЕВЕРО-ЗАПАД	3989	МОСКВА	2609	-82,6	1,3	120	4,6	0,0	100,0	0,0	0,0
163	180	БРИТАНСКОЕ СТРАХОВОЕ ОБЩЕСТВО	3064	МОСКВА	2289	3,6	0,8	1254	54,8	2,0	98,0	0,0	0,0
164	174	СВЯТОГОР	3322	ЩЕЛКОВО	2144	-13,5	13,1	1762	82,2	0,0	100,0	0,0	0,0
165	182	ИНГВАР	425	МОСКВА	2123	7,1	4,5	505	23,8	10,4	79,2	10,4	0,0
166	211	ГЕЛИОС РЕЗЕРВ	397	МОСКВА	2071	539,2	1,5	0	0,0	5,6	26,3	68,0	0,0
167	—	ЭКИП	3543	МОСКВА	2038	—	3,0	5454	267,6	99,9	0,1	0,0	0,0
168	218	РЕГИОН СОЮЗ	3963	МОСКВА	1747	904,0	0,5	0	0,0	1,3	82,9	15,8	0,0
169	189	ГЕОПОЛИС	2397	МОСКВА	1428	-0,6	0,7	1474	103,2	2,2	94,3	3,6	0,0
170	176	ВОЛГОГРАДСКАЯ СК АСКО	2264	ЗЕЛЕНОДОЛЬСК	1426	-40,8	1,9	0	0,0	28,3	71,7	0,0	0,0
171	209	ГРАНИТ	2183	МОСКВА	1368	170,9	0,2	1284	93,9	3,8	32,5	63,7	0,0
172	135	ИФ СТРАХОВАНИЕ	4000	САНКТ-ПЕТЕРБУРГ	978	-93,2	0,6	6252	639,3	0,0	99,8	0,2	0,0
173	187	МЕДЭКСПРЕСС	141	САНКТ-ПЕТЕРБУРГ	913	-40,8	0,1	2444	267,7	0,1	99,9	0,0	0,0
174	188	КОМПАЬОН	3301	САМАРА	742	-51,6	0,1	316	42,6	3,9	86,3	9,8	0,0
175	208	СТОЛА	45	МОСКВА	713	31,8	3,1	290	40,7	0,0	2,4	0,0	97,6
176	78	СТРАХОВАЯ БИЗНЕС ГРУППА	3229	ВОРОНЕЖ	683	-99,3	0,2	1026	150,2	0,0	0,0	100,0	0,0
177	215	ЧУЛПАН	1216	АЛЬМЕТЬЕВСК	529	175,5	0,0	0	0,0	0,0	72,0	28,0	0,0
178	118	АРБАТ	3670	МОСКВА	489	-98,4	0,0	409	83,6	0,0	100,0	0,0	0,0
179	231	КАПИТАЛ-ПОЛИС С	3959	САНКТ-ПЕТЕРБУРГ	486	636,4	1,4	0	0,0	0,0	78,0	22,0	0,0
180	—	СМП-СТРАХОВАНИЕ	3941	МОСКВА	452	—	1,9	0	0,0	2,4	86,5	11,1	0,0
181	179	ТРАНСНЕФТЬ	1864	МОСКВА	375	-83,6	0,0	1657	441,9	34,4	65,6	0,0	0,0
182	156	РОСАГРОСТРАХ	211	БАЛАШИХА	180	-96,9	0,1	0	0,0	0,0	100,0	0,0	0,0
183	—	СК СОГАЗ-ЖИЗНЬ	3825	МОСКВА	166	—	0,0	0	0,0	100,0	0,0	0,0	0,0
184	228	ИТЕРА-ГАРАНТ	3199	МОСКВА	78	4,0	0,0	0	0,0	0,0	100,0	0,0	0,0
185	232	РОСИНВЕСТ	2029	МОСКВА	55	-12,7	0,0	23	41,8	12,7	61,8	25,5	0,0
186	240	ЮЖУРАЛ-АСКО	2243	ЧЕЛЯБИНСК	35	218,2	0,0	0	0,0	0,0	94,3	5,7	0,0
187	220	ВОСТОЧНО-ЕВРОПЕЙСКОЕ ПО	3758	МОСКВА	16	-89,4	100,0	0	0,0	0,0	100,0	0,0	0,0
—	48	ЛОНЖА	1229	МОСКВА	0	-100,0	0,0	31949	—	—	—	—	—
—	114	АМ-ПОЛИС	1387	МОСКВА	0	-100,0	0,0	27380	—	—	—	—	—
—	194	МОСПРОМСТРОЙ-ГАРАНТ	3060	МОСКВА	0	-100,0	0,0	7872	—	—	—	—	—
—	158	ЛИДЕР	808	МОСКВА	0	-100,0	—	7150	—	—	—	—	—
—	131	ИСК ЕВРО-ПОЛИС	2496	МОСКВА	0	-100,0	0,0	1262	—	—	—	—	—
—	203	ПОКРОВИТЕЛЬ	3869	МОСКВА	0	-100,0	0,0	269	—	—	—	—	—
—	210	СОЮЗ	1145	РОСТОВ-НА-ДОНУ	0	-100,0	0,0	127	—	—	—	—	—
—	200	ЗАПСИБЖАСО	1412	НОВОСИБИРСК	0	-100,0	0,0	41	—	—	—	—	—
—	193	АСТО ГАРАНТИЯ	3215	МОСКВА	0	-100,0	0,0	7	—	—	—	—	—
—	246	КАПИТАЛЛК	3809	МОСКВА	0	—	0,0	7	—	—	—	—	—
—	—	АВТОСТРАХ	3517	ХИМКИ	0	—	0,0	1	—	—	—	—	—

*39% СБОРОВ КОМПАНИИ ПРИХОДИТСЯ НА ПЕРЕСТРАХОВАНИЕ ЖИЗНИ. ПО ДАННЫМ ФЕДЕРАЛЬНОЙ СЛУЖБЫ СТРАХОВОГО НАДЗОРА. ПРОЧЕРК — НЕТ ДАННЫХ ИЛИ КОРРЕКТНЫЙ РАСЧЕТ НЕВОЗМОЖЕН.

КОНКУРЕНТЫ

ТОРМОЗНОЙ ПУТЬ АВТОСТРАХОВАНИЯ

В ТЕКУЩЕМ ГОДУ, НЕСМОТРЯ НА РАЗВОРАЧИВАЮЩИЙСЯ ФИНАНСОВЫЙ КРИЗИС, РОСТ СБОРОВ НА РЫНКЕ КАСКО ПРОДОЛЖИТСЯ. ПО ОЦЕНКАМ ЭКСПЕРТОВ, АВТОСТРАХОВЩИКИ СОБЕРУТ ПОРЯДКА 194,3 МЛРД РУБ. ПРЕМИЙ, ЧТО НА 27% БОЛЬШЕ, ЧЕМ В ПРОШЛОМ ГОДУ. ОДНАКО ЛУЧШИЕ ВРЕМЕНА ЭТОГО РЫНКА ПОЗАДИ. КОМПАНИЯМ ПРИДЕТСЯ СТОЛКНУТЬСЯ С ПРОБЛЕМОЙ СНИЖЕНИЯ УБЫТОЧНОСТИ.

КОМЛЕВА НАТАЛЬЯ, АЛЕКСЕЙ ЯНИН

БЕЗ ИЗЛИШЕСТВ По данным исследования, проведенного рейтинговым агентством «Эксперт РА» в сентябре, объем сборов на рынке автокаска за первое полугодие 2008 года составил 76,3 млрд руб., рынка ОСАГО — 39,1 млрд руб. По добровольному страхованию автогражданской ответственности страховщики собрали за первые шесть месяцев текущего года 0,9 млрд руб.

Несмотря на то что все три вида автострахования росли по-разному, их объединяет одна общая особенность — снижение темпов увеличения сборов. Прирост взносов по автокаска в первом полугодии 2008 года составил 35,1% (на 5,6% меньше, чем год назад), по ОСАГО — 12,9% (на 3,2% меньше), по страхованию АГО — 26,7% (на 15,6% меньше).

Страховщики ожидают, что и в дальнейшем сборы на этих рынках продолжат рост, но лучшие времена со стремительно растущей динамикой взносов позади. По мнению директора департамента страхования автотранспорта РОСНО Ольги Вересовой, компаниям стоит ориентироваться на рост

сборов по КАСКО в текущем году на 30%, ОСАГО — на 12%. Глава департамента автострахования МАКСа Евгений Попов считает, что рынки до конца года еще вырастут до 20%.

Высокие темпы роста автокаска в прошлом основывались на практике вмененного страхования при автокредитовании, которое пережило настоящий бум. Теперь же основным фактором влияния в течение ближайших двух лет станет мировой финансовый кризис. Ситуацию осложняет и высокая убыточность по всем видам автострахования. В ОСАГО убыточность вида составляет в среднем по рынку 90%. А с введением с 1 марта запланированных новаций в ОСАГО — системы европейского протокола (упрощенного оформления мелких ДТП) и системы прямого урегулирования убытков, убыточность по прогнозам аналитиков из агентства «Эксперт РА» превысит 120%.

На рынке каско убыточность растет благодаря демпингу страховщиков. Впрочем, по мнению главы дирекции по страхованию автомобильного бизнеса «Гута-Страхования» Григория Игнатенко, страховщики первого и второ-

го шелонов уже владеют достаточно крупным страховым портфелем по автострахованию, а значит, потребности в применении демпинга у них не возникает.

Тема запредельно высоких агентских вознаграждений — одна из самых болезненных для страховщиков. Средняя величина комиссии на рынке составляет 20–25% стоимости продукта. По словам же главы департамента автострахования «Югория» Сергея Мезенина, ряд автодилеров соглашаются работать со страховой компанией только при комиссии 30–40% . «Сложив комиссию посредников с уровнем выплат, мы получим 75–90%, — считает он, — это притом, что в расчет еще не берутся расходы по содержанию офисов страховых компаний, зарплата штатных сотрудников и расходы по урегулированию убытков».

ПОД ПРИСМОТРОМ В будущем страховщики прогнозируют снижение средней величины комиссионного вознаграждения. По словам исполнительного вице-президента «Ренессанс Страхования» Сирмы Готовац, в перспективе комиссионное вознаграждение постепенно будет снижаться, в первую очередь за счет замедления темпов автокредитования и развития прямого страхования. Впрочем, по ее словам, поскольку из-за снижения продаж машин дилеры будут стараться увеличить доходы от других видов деятельности, они будут активно противодействовать снижению комиссии.

Ситуацию с завышенными комиссиями и демпингом страховщикам осложняют еще и их собственные высокие

расходы. Они возникают у компаний потому, что российский клиент не признает страховые продукты с франшизой (неоплачиваемой частью убытка). По словам первого заместителя гендиректора «Стандарт-Резерва» Ирины Мельниковой, выплаты при мелких повреждениях клиентских автомобилей составляют почти половину от всех выплат страховой компании. А затраты страховщика при оплате мелкого убытка сопоставимы с расходами по оформлению крупных выплат.

Впрочем, тема демпинга, высоких комиссий и необоснованно высоких расходов страховщиков будет пользоваться особым вниманием регулятора в этом году. Как заявил в конце октября руководитель Федеральной службы страхового надзора (ФССН) Илья Ломакин-Румянцев, демпинг не так опасен, когда рынок растет, но может стать причиной неплатежеспособности компаний в условиях замедления объема поступлений. ФССН планирует запрашивать у страховщиков в выборочном порядке данные по единичным портфелям (одной марке машин, одной категории водителей) и сопоставлять, как равные по размерам страховщики обслуживали эти договоры.

Впрочем, даже в ситуации роста убыточности и повышенного внимания регулятора, страховщиков ожидает увеличение объема рынка автострахования. По прогнозам агентства «Эксперт РА» учетом масштабов текущего кризиса рынок автокаска за 2008 год вырастет на 27%, рынок ОСАГО — на 11%, а сборы по добровольному страхованию ответственности автовладельца — на 20%. ■

ТОП-20 СТРАХОВЩИКОВ ПО СБОРАМ НА РЫНКЕ АВТОКАСКО ПО ИТОГАМ ПЕРВОГО ПОЛУГОДИЯ 2008 ГОДА				
МЕСТО	КОМПАНИЯ	ВЗНОСЫ (ТЫС. РУБ.)	ДОЛЯ В ОБЩИХ СБОРАХ (%)	УРОВЕНЬ ВЫПЛАТ (%)
1	ГРУППА «ИНГОСТРАХ»	9391910	23,37	54,93
2	«РЕСО-ГАРАНТИЯ»	7735232	19,25	45,84
3	СИСТЕМА «РОСГОССТРАХ»	7264043	18,08	49,00
4	ГРУППА «УРАЛСИБ»	4017370	10,00	38,73
5	«ЦЮРИХ. РИТЕЙЛ»	3729356	9,28	48,29
6	СТРАХОВОЙ ДОМ ВСК	3578997	8,91	54,91
7	ГРУППА «РЕНЕССАНС СТРАХОВАНИЕ»	3395200	8,45	50,54
8	РОСНО	3127102	7,78	79,73
9	«СОГЛАСИЕ»	2807781	6,99	49,10
10	ГРУППА «АЛЬФАСТРАХОВАНИЕ»	2785965	6,93	51,68
11	«СТАНДАРТ-РЕЗЕРВ»	2664829	6,63	52,13
12	«РОССИЯ»	1905222	4,74	47,24
13	МОСКОВСКАЯ СТРАХОВАЯ КОМПАНИЯ	1720777	4,28	60,80
14	ГРУППА «ЮГОРИЯ»	1688296	4,20	54,65
15	ГРУППА СОГАЗ	1583571	3,94	58,35
16	«ОРАНТА СТРАХОВАНИЕ»	1383243	3,44	51,85
17	«ГУТА-СТРАХОВАНИЕ»	1187176	2,95	40,49
18	ГРУППА МАКС	1144329	2,85	104,86
19	ГРУППА «РУССКИЙ МИР»	1049227	2,61	59,44
20	«СПАСКИЕ ВОРОТА»	996400	2,48	44,00

ТАБЛИЦЫ СОСТАВЛЕНЫ ПО ДАННЫМ КОМПАНИЙ. УКАЗАНЫ ТОЛЬКО КОМПАНИИ, ПРЕДОСТАВИВШЕ ДАННЫЕ. ИСТОЧНИК: ЭКСПЕРТ РА.

ТОП-10 СТРАХОВЩИКОВ ПО СБОРАМ НА РЫНКЕ ДОБРОВОЛЬНОГО СТРАХОВАНИЯ АВТОГРАЖДАНСКОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ЗА ПЕРВОЕ ПОЛУГОДИЕ 2008 ГОДА				
МЕСТО	КОМПАНИЯ	ВЗНОСЫ (ТЫС. РУБ.)	ДОЛЯ В ОБЩИХ СБОРАХ (%)	УРОВЕНЬ ВЫПЛАТ (%)
1	«РЕСО-ГАРАНТИЯ»	143892	24,77	20,12
2	ГРУППА «ИНГОСТРАХ»	124125	21,36	17,65
3	СИСТЕМА «РОСГОССТРАХ»	52131	8,97	2,59
4	«ЦЮРИХ. РИТЕЙЛ»	24908	4,29	2,37
5	РОСНО	24607	4,24	58,43
6	ГРУППА «УРАЛСИБ»	24413	4,20	1,69
7	СТРАХОВОЙ ДОМ ВСК	20342	3,50	4,32
8	ГРУППА «АЛЬФАСТРАХОВАНИЕ»	20089	3,46	1049,43
9	ГРУППА «РЕНЕССАНС СТРАХОВАНИЕ»	19932	3,43	18,71
10	«СТАНДАРТ-РЕЗЕРВ»	19513	3,36	13,00

ИСТОЧНИК: ЭКСПЕРТ РА.

СОСТАВ СТРАХОВЫХ ГРУПП Система Росгосстраха: ОАО «Росгосстрах», ООО «РГС-Центр», ООО «РГС-Северо-Запад», ООО «РГС-Поволжье», ООО «РГС-Юг», ООО «РГС-Урал», ООО «РГС-Сибирь», ООО «РГС-Дальний Восток», ООО «РГС-Столица», ООО «РГС-Аккорд», ООО «РГС-Татарстан» и ООО «СК "РГС-Жизнь"»; группа СОГАЗ: ОАО «СОГАЗ», ООО СК «Нефтеполис», ОАО «Газпроммедстрах» и ООО СК «СОГАЗ-Жизнь»; группа Ингосстрах: ОСАО «Ингосстрах», ОАО «Чрезвычайная страховая компания», ООО СК «Ингосстрах-Жизнь», ООО СК «Ингосстрах М» и ОАО МСК «ЭМЭСК»; группа АльфаСтрахование: ОАО «АльфаСтрахование» и ООО «АльфаСтрахование-Жизнь»; группа Уралсиб: ЗАО СГ «Уралсиб», ЗАО «СКПО-Уралсиб» и ЗАО СК «Уралсиб-Жизнь»; группа Капиталь: ОАО «Капиталь Страхование», ЗАО «Капиталь Перестрахование», ЗАО «Капиталь Медицинское страхование» и ЗАО «Капиталь Страхование Жизни»; группа Ренессанс Страхование: ООО «Группа Ренессанс Страхование», ЗАО СО «Прогресс-Нева», ЗАО ОСЖ «Прогресс-Нева» и ООО «Ренессанс Life»; группа МАКС: ЗАО «МАКС» и ЗАО «МАКС-М»; группа Югория: ОАО ГСК «Югория», ОАО СК «Югория-Мед», ЗАО СК «Югория-Жизнь», ООО МСК «Аско-Забота»; группа Русский мир: ОАО СК «Русский мир», ООО СМК «Русский мир», ОАО СК «Крузи-С», ООО ОСЖ «Русский мир».

ПЕРЕДОВИКИ ПРОИЗВОДСТВА

чтобы застраховать машину за 12 минут.

Теперь, чтобы застраховать свою машину, вам действительно понадобится совсем немного времени – примерно 12 минут. И для этого куда не нужно ехать. На сайте genins.com вы легко можете оформить страховку самостоятельно, ведь у нас такой простой и понятный процесс покупки. Смотрите сами:

- 1 Указываете данные автомобиля и водителя**
вы также можете указать нескольких водителей
- 2 Выбираете нужные вам опции страховки**
при выборе каждой новой услуги вы сразу же видите, как меняется окончательная цена страховки
- 3 Вводите адрес доставки и нажимаете кнопку «оформить»**
на следующий день наш специалист доставит полис в любое удобное для вас место и время

Вы также можете значительно снизить окончательную стоимость страховки, поскольку на сайте предусмотрена система скидок. Способ оплаты – наличными или кредитной картой – выбирайте сами. Кстати, застраховать машину вы можете не только на сайте, но и по телефону 8800-333-8800. Какой бы способ вы не выбрали – вы можете оформить страховку круглосуточно.

реклама

ООО «Группа Ренессанс Страхование»

«genins.com» – сокращение адреса сайта www.genins.com

Всем лучше.

Ренессанс® страхование

«НАС ОЖИДАЮТ ТРИ ВОЛНЫ УХОДА КОМПАНИЙ С РЫНКА»

Финансовый кризис совпал с активной подготовкой страховщиков к глобальной реформе ОСАГО — введению с 1 марта 2009 года процедуры прямого урегулирования убытков и упрощенного оформления мелких ДТП. О готовности компаний к нововведениям, их рентабельности и повышении тарифов ОСАГО «ВГ Страхованию» рассказал вице-президент Российского союза автостраховщиков (РСА) АНДРЕЙ БАТУРКИН.

BUSINESS GUIDE: Как кризис отразится на секторе ОСАГО? **АНДРЕЙ БАТУРКИН:** По оценкам актуариев страховых компаний, которые входят в наш комитет по тарифам, емкость рынка по сборам в 2009 году вырастет на 3–5% до 81 млрд руб. Граждане вне зависимости от кризиса будут покупать полисы ОСАГО, поскольку это является обязательным условием передвижения на транспортном средстве. И ОСАГО в этом смысле гораздо благополучнее других добровольных видов страхования, от которых люди в сложных финансовых условиях могут на время отказаться.

BG: Каковы прогнозы по финансовому состоянию страховщиков ОСАГО?

А. Б.: Я думаю, что кризис существенно затронет платежеспособность компаний. Несмотря на рост рынка ОСАГО с точки зрения абсолютных цифр, это вовсе не означает, что он остается таким уж привлекательным, каким он был два-три года назад. Не надо забывать, что с точки зрения выплат рынок существенно изменился — третий год подряд выплаты растут быстрее, чем премии. По статистике РСА, выплаты по итогам девяти месяцев текущего года составили 32,96 млрд руб., это на 18,8% больше, чем за аналогичный период прошлого года. Причем сборы на рынке ОСАГО составили 59,54 млрд руб. и их рост составил 13,2%.

РСА в отличие от страхнадзора не анализирует финансовые показатели компаний, у нас нет такой функции. Но по косвенным признакам нам видно, что достаточно большое количество компаний в настоящий момент находятся в непростом положении. И кризис, очевидно, усугубит их положение.

По нашим оценкам, уже сейчас 23 компании находятся за пределами 77% по коэффициенту выплат. Соответственно, для этих компаний ОСАГО уже нерентабельно, так как по закону этим компаниям отведено 23% сборов на расходы на ведение дел и на отчисления в гарантийные фонды РСА. А это значит, что эти 23 компании перекрывают убыточность по ОСАГО за счет других видов страхования, например каско. А рынок каско наверняка потеряет в сборах в следующем году по причине кризиса. И компаниям уже нечем будет закрывать дыры по ОСАГО.

BG: Среди этих 23-х компаний есть крупные федеральные страховщики?

А. Б.: Нет, таких среди них нет. Это компании, скажем так, среднего уровня. Кроме того, существуют еще страховщики, которые попали в поле нашего зрения по той причине, что на них поступает большое количество жалоб от граждан. Мы для себя вывели некий показатель соотношения количества жалоб к заявленным страховым случаям, чтобы понять уровень недовольства страховщиком. И если у компании этот показатель выше среднего уровня по рынку, мы интересуемся, что с ней происходит. Причины могут быть различными: либо это какие-то просчеты менеджмента, либо компания перепродана, и новые собственники только входят в курс дела. Так вот таких компаний порядка двенадца-



ДМИТРИЙ КОСТИКОВ

ти, и среди них есть четыре, которые входят в первую тридцатку по сборам. Ситуация с большим количеством жалоб на эти компании заставляет задуматься над тем, как там обстоят дела уже с финансовой составляющей.

BG: А эти множества: 23 компании за гранью рентабельности и 12 компаний-лидеров, они пересекаются?

А. Б.: Нет.

BG: Лидеров жалоб назовете?

А. Б.: Нет, эти лидеры себя знают сами. Не стоит провоцировать ситуацию, при которой автовладельцы, услышав эту информацию, махнут на страховщика рукой. И хотя это не банк, тут вклад не отзовешь, тем не менее, у каждой компании свои причины и, может, это просто временная ситуация. Могут сказать, что по всем этим компаниям мы ведем общение с надзором. И когда наблюдения регулятора совпадают с той информацией, которую мы им даем, это означает, что с компанией действительно происходит что-то неладное.

BG: При совокупности таких факторов, как убыточность одних, количество жалоб на других и все это на фоне финансового кризиса, автовладельцам вообще стоит ждать с 1 марта реформы ОСАГО?

А. Б.: Я надеюсь, что с 1 марта все запланированные изменения заработают. Во всяком случае, страховщики в той части, которая зависит от них, будут готовы. Хотя останутся некоторые вопросы, решение которых зависит от государства. Это, в частности, до сих пор не принятые Госдумой поправки в Налоговый кодекс по прямому урегулированию, а также находящаяся в стадии разработки методика по оценке ущерба. Я думаю, что части страховщиков мы не досчитаемся еще до 1 марта. Скажу сразу, что тяжело прогнозировать какую. Ровно ту, которая своевременно не отчитается по гарантиям, необходимым для проведения расчетов по прямому урегулированию. Пока речь идет о 18 млн руб. — это минимальный депозит, который должен быть размещен в одном из трех банков, утвержденных союзом — Русь-банке, Альфа-банке и Газпромбанке. Компания может выбрать банк по своему желанию.

BG: К какому сроку компании должны завести депозит в виде 18 млн руб. в банке?

А. Б.: Дата жестко не определена. Но скорее всего это будет в феврале. Сейчас ситуация меняется настолько быстро, что сказать, что будет в феврале с готовностью компаний сложно. В пример могу привести соглашение «Зеленой карты». Два месяца назад казалось, что в этом соглашении будет участвовать 21 компания, месяц назад оказалось,

что таких 18. На настоящий момент требования международного бюро «Зеленая карта» и закона об ОСАГО по перечислению на депозит в качестве гарантий €500 тыс. выполнили только 15 компаний. Причем эти компании выполнили лишь часть необходимых финансовых требований.

Кроме того, до нас доходят сведения о том, что ряд компаний пытаются по-быстрому «набить» портфель деньгами, чтобы потом уйти с рынка, бросив все обязательства. Они уже сейчас понимают, что не смогут после 1 марта работать в системе прямого урегулирования. В целом, я думаю, что нас ожидают три волны ухода страховщиков с рынка ОСАГО. Первая — это естественный уход компаний, которые уже сейчас не справляются со своими обязательствами. Вторая — те, кто планомерно решил уйти с рынка до введения новаций, и третья — те, которые не «потянут» процесс прямого урегулирования.

BG: Что с тарифами? Они меняться будут?

А. Б.: Последний наш отчет по соответствию тарифов, отправленный в Минфин, занял почти четыре тысячи страниц. Если говорить об основных его моментах, то мы считаем необходимым на 22% процента повысить базовые ставки в ОСАГО (сейчас базовый тариф для физических лиц составляет 1980 руб. и 2375 — для юридических лиц — **BG**). Впрочем, мое личное мнение заключается в том, что с учетом нынешней ситуации сейчас ни Минфин, ни правительство не пойдут на то, чтобы изменить величину базовых ставок. Их, несомненно, придется менять, но правильнее сейчас в первую очередь изменить территориальные коэффициенты, а к теме базовых тарифов вернуться позднее. Территориальные коэффициенты с 0,5 и 0,6 надо поднять до 0,7.

Компании сейчас, условно говоря, сидят и буквально ждут — поменяются тарифы или нет. Понимание этого им необходимо для того, чтобы принять решение — уходить с рынка или нет. Причем, я не исключаю, что среди них окажутся порядочные страховщики, которые захотят закрыть все свои обязательства. Но по причине того, что они уже живут на грани рентабельности по ОСАГО, они этого сделать не смогут.

По нашей статистике в 13-ти регионах коэффициент убыточности составляет более 77%. Лидер по выплатам — Мурманская область. Там этот показатель — 105,7%. При этом надо иметь в виду, что в системе расчетов по прямому урегулированию неплатежеспособные страховщики могут потянуть за собой на дно других страховщиков, вызвав своего рода эффект «домино».

BG: Ряд крупных страховщиков уже открыто заявляют, что прекратили продажу полисов в убыточных регионах. Это же нарушение закона. РСА как-то на это реагирует?

А. Б.: К нам пока не поступали от граждан жалобы на то, что их не страхуют. Понять же страховщиков можно — как заставить их там работать, если это экономически невыгодно.

BG: До конца года стоит, на ваш взгляд, ждать решение от правительства по тарифам?

А. Б.: Мы надеемся, что до конца года будет достигнуто понимание того, что первоначально изменятся региональные коэффициенты, а к вопросу базовой ставки можно будет вернуться позже. Если же этого не случится и до 1 марта, то объем выплат, который нам придется осуществлять за проблемные компании, существенно возрастет.

BG: Сколько сейчас накоплено средств в компенсационных фондах РСА?

А. Б.: Порядка 7,5 млрд руб.

BG: На какую часть обязательств рынка этого хватит?

А. Б.: На компании, которые мы сейчас диагностируем как проблемные, хватит. По статистике уже совершенных компенсационных выплат по долгам 18-ти банкротов могу сказать, что на каждый рубль, который компания «при жизни» внесла в наш фонд, мы в среднем платим 11 руб. Если разбить почти 1 млрд руб., который мы уже выплатили на количество должников, получится, что в среднем за каждую компанию мы платим по 51 млн руб.

BG: А получать обратно деньги с должников получается?

А. Б.: Со страховщика МРСС удалось возместить порядка 40 млн руб. при 70 млн руб., выплаченных союзом по его долгам на сегодняшний день. По остальным компаниям в рамках процедуры банкротства мы еще можем вернуть порядка 20–25 млн руб.

Причем за все время осуществления компенсационных выплат, у нас было лишь два эпизода, когда компании передавали нам свой архив в достаточно приличном виде, по которому можно было сразу же осуществлять платежи. С Северо-западной страховой компанией (СЗСК), лицензия которой была отозвана недавно, получилось, например, так, что ее отчетность недостоверна. По ее документам следовало, что у них неурегулированных случаев порядка 3,5 тыс., а все остальные — текущие, которые будут заявляться автовладельцами позже.

Однако сейчас мы составляем реестр выплатных дел по этому страховщику и только по Москве уже получилось 2 тыс. дел. И порядка 100 коробок с делами разбирает еще наше представительство в Санкт-Петербурге. Уже есть приблизительное понимание того, что к выплате будет предъявлено порядка 6–7 тыс. дел по долгам СЗСК.

И поскольку требуется время на то, чтобы привести эти выплатные дела в порядок, речь может идти о задержке с нашей стороны выплат. И это как раз одна из причин, по которой мы будем просить законодателей внести изменение в закон об ОСАГО о том, чтобы срок выплаты из компенсационных фондов РСА был не 30 дней, а 90.

BG: Ресурсы РСА позволяют обрабатывать справляться с документооборотом ушедших страховщиков?

А. Б.: После ситуации с «Зенитом» и «Реконом» мы пошли на увеличение персонала для того, чтобы ускорить процесс выплат. В управлении союза по компенсационным выплатам трудятся 24 человека, и сейчас мы считаем, что у нас пока достаточный объем сотрудников. Если же страховщики начнут уходить с рынка лавинообразно, придется идти на увеличение штата.

BG: Вы намерены воспользоваться сокращениями персонала страховщиков, чтобы пополнить свой штат?

А. Б.: Страховщики, насколько я слышал, сокращают специалистов из продающих подразделений, а нам нужны «выплатники».

BG: Тема подарков и скидок в ОСАГО, популярная несколько лет назад, уже закончилась?

А. Б.: Не секрет, что у РСА уже не первый год работает с так называемыми детективами, которые на регулярной основе не только в Москве, но и регионах делают контрольные закупки полисов ОСАГО, пытаются поймать недобросовестных агентов и брокеров, которые продают их со скидками. В последнее время таких случаев не замечено. Но я допускаю, что есть компании, которые находятся в состоянии агонии, понимают, что сегодня-завтра им придется уходить с рынка. Вот они-то, скорее всего, и будут продавать полисы со скидкой, лишь бы получить «быстрые» деньги.

Интервью взяла ТАТЬЯНА ГРИШИНА

ТОП-100 СТРАХОВЩИКОВ ОСАГО ПО ИТОГАМ ДЕВЯТИ МЕСЯЦЕВ 2008 ГОДА														
МЕСТО ПО ИТОГАМ ДЕВЯТИ МЕСЯЦЕВ 2008 ГОДА	МЕСТО ПО ИТОГАМ ДЕВЯТИ МЕСЯЦЕВ 2007 ГОДА	НАЗВАНИЕ	РЕГ. №	ГОРОД	ВЗНОСЫ (ТЫС. РУБ.)	ИЗМЕНЕНИЕ ЗА ГОД (%)	ДОЛЯ ОСАГО В ОБЩИХ СБОРАХ (%)	ЗАКЛЮЧЕНО ДОГОВОРОВ (ШТ.)	ВЫПЛАТЫ ПО СТРАХОВЫМ СЛУЧАЯМ (ТЫС. РУБ.)	ВЫПЛАТЫ К ВЗНОСАМ (%)	ЧИСЛО СТРАХОВЫХ СЛУЧАЕВ (ШТ.)		СРЕДНИЙ ВЗНОС (РУБ.)	СРЕДНЯЯ ВЫПЛАТА (РУБ.)
											ЗАЯВЛЕННЫХ	УРЕГУЛИРОВАННЫХ		
1	1	РОСГОССТРАХ (11 КОМПАНИЙ)			15528783	10,9	34,8	9179557	9899864	63,8	408768	408768	1694	23419
2	2	РЕСО-ГАРАНТИЯ	1209	МОСКВА	5018635	12,8	22,7	1639742	2613704	52,1	99245	90867	3051	26016
3	3	ИНГОССТРАХ	928	МОСКВА	3679082	18,3	11,7	1150778	1881401	51,1	72094	67409	3197	26789
4	4	РОСНО	290	МОСКВА	2387967	-10,1	13,5	652674	1412275	59,1	54090	55693	3438	24399
5	5	ВОЕННО-СТРАХОВАЯ КОМПАНИЯ	621	МОСКВА	1867357	6,4	10,6	857152	1018812	54,6	37635	37460	2171	26044
6	6	СПАСКИЕ ВОРОТА	2992	МОСКВА	1803248	17,0	36,1	921078	1020289	56,6	44555	43464	1955	23346
7	9	УРАЛСИБ	983	МОСКВА	1746294	52,7	14,8	796456	986505	56,5	40863	38820	2072	23170
8	7	РУССКИЙ МИР	1582	САНКТ-ПЕТЕРБУРГ	1558271	10,8	29,8	662755	897290	57,6	42494	38670	2351	21748
9	8	ЦЮРИХ.РИТЕЙЛ	1083	МОСКВА	1533361	15,3	19,0	652896	1027072	67,0	41870	42923	2346	22875
10	12	АЛЬФАСТРАХОВАНИЕ	2239	МОСКВА	1363165	30,7	9,8	604043	763598	56,0	30682	27016	2260	23727
11	10	СТАНДАРТ-РЕЗЕРВ	1137	МОСКВА	1247880	14,3	19,8	446179	791799	63,5	32313	30128	2797	25454
12	11	МАКС	1427	МОСКВА	1022964	-3,7	17,0	363564	625181	61,1	25401	24417	2814	25604
13	13	СОГЛАСИЕ	1307	МОСКВА	932749	12,5	10,6	408116	633333	67,9	30312	23468	2278	26143
14	21	ГРУППА РЕНЕССАНС СТРАХОВАНИЕ	1284	МОСКВА	924639	109,7	9,5	254206	313905	33,9	10433	10372	3428	30358

ТОП-100 СТРАХОВЩИКОВ ОСАГО ПО ИТОГАМ ДЕВЯТИ МЕСЯЦЕВ 2008 ГОДА (окончание)														
МЕСТО ПО ИТОГАМ ДЕВЯТИ МЕСЯЦЕВ 2008 ГОДА	МЕСТО ПО ИТОГАМ ДЕВЯТИ МЕСЯЦЕВ 2007 ГОДА	НАЗВАНИЕ	РЕГ. №	ГОРОД	ВЗНОСЫ (ТЫС. РУБ.)	ИЗМЕНЕНИЕ ЗА ГОД (%)	ДОЛЯ ОСАГО В ОБЩИХ СБОРАХ (%)	ЗАКЛЮЧЕНО ДОГОВОРОВ (ШТ.)	ВЫПЛАТЫ ПО СТРАХОВЫМ СЛУЧАЯМ (ТЫС. РУБ.)	ВЫПЛАТЫ К ВЗНОСАМ (%)	ЧИСЛО СТРАХОВЫХ СЛУЧАЕВ (ШТ.)		СРЕДНИЙ ВЗНОС (РУБ.)	СРЕДНЯЯ ВЫПЛАТА (РУБ.)
											ЗАЯВЛЕННЫХ	УРЕГУЛИРОВАННЫХ		
15	15	РОССИЯ	2	МОСКВА	852059	37,1	13,0	432635	483956	56,8	22061	18274	1942	25266
16	16	ЮГОРИЯ	3211	ХАНТЫ-МАНСИЙСК	787220	34,9	13,1	374045	498735	63,4	22345	20227	2119	23951
17	17	МОСКОВСКАЯ СТРАХОВАЯ КОМПАНИЯ	3259	МОСКВА	713931	26,2	12,6	263917	452235	63,3	17852	16701	2701	26219
18	30	ГРАНИТ	2183	МОСКВА	683396	126,0	84,2	244317	210809	30,8	10109	7855	2796	25503
19	19	СОГАЗ	1208	МОСКВА	603916	19,5	1,9	224491	327924	54,3	12953	12440	2690	26360
20	29	ГЕНЕРАЛЬНЫЙ СТРАХОВОЙ АЛЬЯНС	2341	ДМИТРОВ	520778	59,5	77,2	165793	180665	34,7	10967	9455	3141	17771
21	26	ОРАНТА	3028	МОСКВА	495354	40,4	14,7	218048	275266	55,6	11165	9019	2157	27723
22	28	ГУТА-СТРАХОВАНИЕ	1820	МОСКВА	492037	48,2	13,3	208581	267530	54,4	10534	9485	2357	26530
23	14	МЕГАРУСС-Д	2877	МОСКВА	466435	-38,0	21,8	260283	360203	77,2	13485	13344	1792	26994
24	44	РУССКАЯ СТРАХОВАЯ КОМПАНИЯ	968	МОСКВА	447891	119,2	27,0	186549	145939	32,6	6173	5963	2399	23571
25	20	РЕГИОНАЛЬНЫЙ АЛЬЯНС	2923	МОСКВА	430476	-7,1	94,3	227629	294551	68,4	12316	11993	1686	20458
26	22	НАЦИОНАЛЬНАЯ СТРАХОВАЯ ГРУППА	1826	ДОЛГОПРУДНЫЙ	398974	-6,3	13,8	171617	324539	81,3	10929	8741	2275	28399
27	45	ДЖЕНЕРАЛ РЕЗЕРВ	2598	МОСКВА	392117	92,0	85,9	168331	169253	43,2	9182	8962	2559	18826
28	35	РОССИЙСКАЯ НАЦИОНАЛЬНАЯ СК	1517	МОСКВА	374719	39,0	31,2	210883	237730	63,4	9043	9018	1778	25351
29	27	ЭНЕРГОГАРАНТ	1834	МОСКВА	369651	8,7	9,2	150034	218144	59,0	8305	7484	2344	26460
30	36	ЖАСО	263	МОСКВА	310776	17,4	3,9	126835	158032	50,9	7023	6766	2431	22510
31	46	АСКО	2489	НАБЕРЕЖНЫЕ ЧЕЛНЫ	282585	42,8	29,9	146161	184811	65,4	7842	8270	1933	21311
32	38	ЗАЩИТА-НАХОДКА	3174	НАХОДКА	260491	12,0	67,1	150979	145764	56,0	5062	4761	1687	26376
33	48	ГОРОДСКАЯ СТРАХОВАЯ КОМПАНИЯ	1489	МОСКВА	259776	48,0	33,6	107390	127067	48,9	5227	5062	2475	25497
34	39	АВИКОС	1967	МОСКВА	257691	11,3	40,7	131476	139772	54,2	4943	5258	1972	25406
35	50	АДМИРАЛ	46	РОСТОВ-НА-ДОНУ	255208	55,1	39,4	153129	115143	45,1	5377	4920	1659	22346
36	18	СКПО-УРАЛСИБ	3014	МОСКВА	241839	-55,3	29,1	159564	294728	121,9	11589	11010	1539	25866
37	37	ПРОГРЕСС-ГАРАНТ	2786	МОСКВА	241389	-0,7	7,3	76064	144778	60,0	5386	5320	3174	25869
38	59	РСТК	1852	МОСКВА	239818	96,1	32,3	92654	86711	36,2	3968	3720	2588	22357
39	61	ПЕРВАЯ СТРАХОВАЯ КОМПАНИЯ	3487	МОСКВА	239330	105,5	8,8	86161	120374	50,3	4621	4365	2779	26241
40	42	НАДЕЖДА	2182	КРАСНОЯРСК	237600	11,3	54,5	119520	158841	66,9	6419	5781	1988	25045
41	40	СЕВЕРНАЯ КАЗНА	1155	ЕКАТЕРИНБУРГ	234116	6,5	27,1	79474	225378	96,3	8616	7332	2946	25073
42	32	ЮЖУРАЛ-АСКО	2243	ЧЕЛЯБИНСК	223507	-19,8	31,7	117115	201694	90,2	9850	9897	1912	19839
43	78	ЛК-СИТИ	892	МОСКВА	215773	198,2	78,4	80284	46504	21,6	2590	1657	2701	27342
44	41	РЕГИОН	1207	САНКТ-ПЕТЕРБУРГ	215134	-1,4	27,6	83634	142394	66,2	4774	4588	2263	27927
45	65	АЙНИ	1714	КАЛИНИНГРАД ОБЛ.	214716	105,0	78,4	109466	50749	23,6	2233	1989	1961	24025
46	34	НСГ-РОСЭНЕРГО	3295	ГОРНО-АЛТАЙСК	199606	-27,5	39,5	149931	136888	68,6	4299	3836	1289	31215
47	51	КОРОНА	2937	МОСКВА	191056	18,0	84,5	60598	67311	35,2	2117	2296	3145	27599
48	51	КОРОНА	2937	МОСКВА	191056	18,0	84,5	24592	67311	35,2	812	842	1317	25270
49	47	ГУБЕРНСКАЯ СК КУЗБАССА	2353	КЕМЕРОВО	187618	0,9	68,1	142175	157398	83,9	7285	6933	1690	21543
50	66	АСТО ГАРАНТИЯ	3215	МОСКВА	180432	77,5	93,9	48457	31745	17,6	1800	1096	3642	27087
51	86	ИННОГАРАНТ	3455	МОСКВА	167551	221,6	15,7	68546	45697	27,3	2005	1543	2445	26447
52	56	НАСКО ТАТАРСТАН	3116	КАЗАНЬ	167452	22,5	10,0	96436	130146	77,7	6318	6033	1736	20891
53	69	МЕТРОПОЛИС	81	МОСКВА	164200	77,2	29,7	89420	71716	43,7	4194	3732	1833	21611
54	53	АСОЛЬ	2600	ТОЛЬЯТТИ	162431	5,5	18,3	60587	101732	62,6	4296	3982	2680	25131
55	123	АРБАТ	3670	МОСКВА	156368	762,6	11,9	96004	31575	20,2	1773	1394	1616	19867
56	72	РУССКО-БАЛТИЙСКОЕ СО	2717	САНКТ-ПЕТЕРБУРГ	152943	95,2	35,6	55098	60900	39,8	1501	1433	2923	43212
57	49	КОМПАЬОН	3301	САМАРА	147882	-10,2	11,1	—	109248	73,9	—	—	—	—
58	54	АФЕС	1273	МОСКВА	146322	-0,8	19,9	72855	111654	76,3	3973	4126	2041	25936
59	64	СУРГУТНЕФТЕГАЗ	3127	СУРГУТ	145273	32,0	5,6	58453	90153	62,1	3719	3350	2474	23915
60	58	САМАРА-АСКО	2346	САМАРА	143000	8,7	20,2	56228	82628	57,8	3551	3490	2541	22515
61	52	УРАЛ-АИЛ	1306	ПЕРМЬ	138314	-13,2	24,2	93634	109078	78,9	5985	5490	1477	19690
62	63	КАПИТАЛЬ СТРАХОВАНИЕ	1298	КОГАЛЬИМ	131633	16,0	1,7	40426	70725	53,7	2328	2166	3065	27733
63	62	ШЕКСНА	2115	ЧЕРЕПОВЕЦ	131465	14,5	9,7	68509	87552	66,6	4206	3984	1816	21976
64	60	АРИАДНА	2240	МОСКВА	116254	-2,5	45,5	46436	49401	42,5	1920	1799	2521	27323
65	55	УРАЛРОС	599	ЕКАТЕРИНБУРГ	115246	-16,1	33,7	44567	122500	106,3	4765	4655	2586	25200
66	57	ПОДДЕРЖКА-ГАРАНТ	333	МОСКВА	110936	-17,3	24,3	89605	59017	53,2	2735	2432	1236	22455
67	90	РАСО	3408	МОСКВА	104705	122,7	21,7	30255	35399	33,8	1340	1005	3322	19330
68	113	РУССКИЕ СТРАХОВЫЕ ТРАДИЦИИ	2567	МОСКВА	100531	254,6	28,0	48560	23058	22,9	1011	780	2075	27084
69	74	ЭНЕРГЕТИЧЕСКАЯИ												

ОЛИМПИЙСКАЯ ГОНКА

УЧАСТНИКИ РЫНКА СТРОИТЕЛЬНО-МОНТАЖНЫХ РИСКОВ (СМР) НЕ ОТЧАИВАЮТСЯ ПО ПОВОДУ ВЛИЯНИЯ МИРОВОГО ФИНАНСОВОГО КРИЗИСА. СЕКРЕТ ИХ МОРАЛЬНОЙ УСТОЙЧИВОСТИ В ЗАМАНЧИВОЙ ПЕРСПЕКТИВЕ СТРОИТЕЛЬНОГО СТРАХОВАНИЯ В РАМКАХ ПОДГОТОВКИ ОЛИМПИАДЫ-2014. ОБЪЕМ ОЛИМПИЙСКИХ РИСКОВ ПОКА НЕ ИЗВЕСТЕН. КОМПАНИЯМ ОСТАЕТСЯ НАДЕЯТЬСЯ, ЧТО К МОМЕНТУ РАЗДЕЛА РИСКОВ ГИГАНТ-СКОЙ СТРАХОВОЙ СТРОЙКИ КРИЗИС УТИХНЕТ.

АЛЕКСЕЙ ТЕРСКИЙ

ЛИДЕРЫ В КАСКАХ Лидирующими участниками рынка страхования СМР являются крупнейшие страховщи- ки федерального уровня: СОГАЗ, «Капиталь», «Ингосст- рах», «АльфаСтрахование», «Росгосстрах», «РЕСО-Га- рантия», РОСНО, ВСК. Кроме того, ведущим игроком в об- ласти страхования инфраструктурных проектов и предп- риятий стройиндустрии стала компания «Гефест». По ито- гам первого полугодия 2008 года доля рынка СМР пере- численных страховщиков составляет, по данным «Эксперт РА», 62,75% (4,8 млрд руб. сборов).

Характерная черта российского рынка — ожесточенная конкуренция между крупными универсальными страховщи- ками и компаниями, специализирующимися на страховании СМР. «Страхование строительных рисков — один из са- мых сложных и специфичных видов страхования, — расска- зывает заместитель генерального директора «Гефеста» Александр Шахов. — Для успешной работы на этом рынке страховщику нужны уникальные специалисты с двумя обра- зованиями — строительным и страховым, которые способ- ны оценить риски применения той или иной строительной технологии и возможные сценарии развития убытков».

Кроме того, по его словам, таким компаниям требуют- ся особые условия перестраховочной защиты для капита- лоемких и технически сложных строительных проектов. Замгендиректора «Энергогаранта» Антон Легчилин не исключает, что в будущем в этой сфере страхования пре- имущество может оказаться на стороне специализирован- ных страховщиков.

Несмотря на конкуренцию, при страховании крупных проектов страховщики зачастую выступают пулом, расп- ределяя риски по емкостям друг друга. Создание пулов при страховании СМР крупных строительных проектов позволяет минимизировать риск и повышать надежность страховой защиты.

СЛУЧАИ НА СТРОЙКЕ Страхование строитель- но-монтажных рисков включает десятки рисков. Наиболь- шие убытки приносят повреждение основных конструкций из-за ошибок в проекте, в результате пожаров, взрывов. Особенно много приходится выплачивать страховщику в том случае, если убыток образуется на завершающих ста- диях строительства и при проведении испытаний монтиру- емого промышленного оборудования. Нередки также воз- горания бытовых городков, падения предметов и жидко- стей (например, бетонного раствора) при погрузо-разгру- зочных работах на автомобиле третьих лиц, припаркован- ные вблизи ограждения стройплощадки, ущерб в резуль- тате дефектов материалов и производственного брака. В связи с крупным размером рисков для данного вида стра- хования характерна крайне нестабильная динамика уров- ня убыточности.

Страховщики, перенимая опыт зарубежных коллег, все чаще прибегают к практике проведения предупреждающих мер и мониторинга состояния объекта. В большинстве слу- чаев страховщик обязывает клиента за свой счет осуще- ствлять предупредительные меры по снижению риска воз-

СЕЙЧАС СТРАХОВОЙ ЗАЩИТОЙ СМР ОБЕСПЕЧЕНО ЛИШЬ 15–20% ОБЪЕКТОВ. ПОТЕНЦИАЛЬНЫЙ ОБЪЕМ СБОРОВ НА ЭТОМ РЫНКЕ В СЛУЧАЕ 100% СТРАХОВОГО ПОКРЫТИЯ СТРОИТЕЛЬНО-МОНТАЖНЫХ РИСКОВ СОСТАВЛЯЕТ ОТ 55 МЛРД ДО 75 МЛРД РУБ.



СТРАХОВЩИКИ ГОТОВЯТСЯ К РАЗДЕЛУ ОЛИМПИЙСКИХ РИСКОВ, КАК СПОРТСМЕНЫ К ОЛИМПИАДЕ — ЗАДОЛГО ДО НАЧАЛА СОРЕВНОВАНИЙ

никновения убытков. Страховая компания проверяет вы- полнение этого требования, как при заключении догово- ра страхования, так и при посещении объекта в процессе строительства. Страховщики часто осуществляют техни- ческий надзор на объекте клиента.

ФУНДАМЕНТ ПОД НЕБОСКРЕБ Объем пре- мии по страхованию строительного-монтажных рисков (включая страхование ответственности), собранной рос- сийскими страховщиками за 2007 год, по данным иссле- дования агентства «Эксперт РА», составил 11,5 млрд руб. Весь прошлый год этот рынок практически не рос: прирост сборов составил 1,4%. С учетом 11,9% инфляции в 2007 году объемы рынка фактически сократились.

По словам вице-президента «Ренессанс Страхования» Натальи Карповой одной из причин стал тот факт, что в ре- зультате растущей ценовой конкуренции и отсутствия зна- чимых убытков за последние два года тарифы в этом сег- менте по разным объектам снизились примерно на 30–50%. В настоящее время тарифная вилка по страхова- нию строительного-монтажных рисков составляет от 0,007 до

0,5%. На стоимость полиса влияют уникальность проекта, состав работ, сложность почвенно-геологических и кли- матических условий, опыт генподрядчика и субподрядчи- ков, уровень квалификации работников. Наиболее высокие тарифы выставляются страховщиками по сложным объек- там — высотным, подземным, расположенным в воде.

Финансовый кризис, несомненно, окажет негативное влияние на динамику развития рынка. Однако, с другой стороны, сейчас страховой защитой обеспечено лишь 15–20% объектов — то есть потенциальный объем сборов на этом рынке в случае 100% страхового покрытия строи- тельно-монтажных рисков составляет от 55 млрд до 75 млрд руб. Можно сказать, что рынок страхования СМР находится лишь на стадии заложенного фундамента под «небоскреб», сравнимый с рынком ОСАГО, сборы по ко- торому в 2007 году превысили 72 млрд руб.

Соответственно при удачном раскладе за счет увели- чения доли застрахованных объектов страховщики смогут избежать снижения объемов рынка. Еще одним мощным драйвером роста рынка страхования СМР являются госза- казы и инфраструктурные стройки, в первую очередь предстоящая олимпийская стройка.

В ОЧЕРЕДИ НА ОЛИМП Олимпийская стройка — это отдельная тема на рынке страхования строитель- но-монтажных рисков. Строительные риски в Сочи, сулящие огромные страховые премии, являются предметом вожде- ления многих страховщиков. В борьбе за доступ к «золо- той жиле» не обошлось и без скандалов. Деятельность созданного в мае Олимпийского страхового пула, впослед- ствии переименованного в Сочинский страховой пул по требованию ФАС, была признана в сентябре незаконной. Семь страховщиков-учредителей пула (СОГАЗ, «Аль- фа-Страхование», «Гефест», «Ингосстрах», «РЕСО-Га- рантия», «Росгосстрах», «Согласие») получили предписание ФАС о нарушении ими пункта 3 части 1 статьи 11 закона о

защите конкуренции. Дело на пул Федеральная антимоно- польная служба завела по жалобе Военно-страховой ком- пании, не получившей положительного ответа на предло- жение вступить в него. К сожалению, никакой ясной ин- формации о том, кто будет страховать риски олимпийской стройки и на каких условиях, сейчас нет. Сами страховые компании избегают официально комментировать эту тему.

Тем временем, одной из наиболее актуальных проблем рынка страхования СМР является свойственный многим видам страхования характер вмененности. Большинство воспринимает страхование только как обязательство: за- казчик в договоре подряда в большинстве случаев при- нудительно требует страховать выполняемые подрядчи- ком работы. Осознанно стремятся к более широкому и со- ответствующему их интересам страховому покрытию лишь порядка 30% подрядчиков. В основном это строительные компании, которые приобрели опыт успешного сотрудни- чества со страховщиками, в части выплат по убыткам на за- страхованных объектах.

Еще одной проблемой являются устаревшие ГОСТы, обя- зательные для соблюдения строительными организациями. Нередко использование современных строительных техно- логий несовместимо с ГОСТами и ведет к их нарушениям, вследствие чего возникают спорные ситуации при урегули- ровании страховых случаев. Не менее актуально для отече- ственных страховщиков и значительное увеличение за пос- ледние годы стоимости единичного объекта и, следовательно, максимально возможных убытков. Поэтому при недоста- точном уровне капитализации страховщики передают зна- чительную часть взносов — более 40% в перестрахование.

Какую часть олимпийских рисков страховщикам при- дется отдать перестраховщикам, пока неизвестно. В насто- ящее время участникам рынка СМР остается вдохновлять- ся лишь одной известной применительно к Олимпиаде- 2014 цифрой — объем инвестиций на подготовку превы- шает 300 млрд руб. ■

ТОП-20 СТРАХОВЩИКОВ СТРОИТЕЛЬНО-МОНТАЖНЫХ РИСКОВ (ВКЛЮЧАЯ СТРАХОВАНИЕ ОТВЕТСТВЕННОСТИ) ЗА ПЕРВОЕ ПОЛУГОДИЕ 2008 ГОДА		
МЕСТО	КОМПАНИЯ	ВЗНОСЫ (ТЫС. РУБ.)
1	ГРУППА СОГАЗ	993905
2	СИСТЕМА «РОСГОССТРАХ»	622722
3	ГРУППА «АЛЬФАСТРАХОВАНИЕ»	406884
4	ГЕФЕСТ	390062
5	ГРУППА «ИНГОССТРАХ»	270457
6	СТРАХОВОЙ ДОМ ВСК	222916
7	«РЕСО-ГАРАНТИЯ»	205809
8	РОСНО	199322
9	ГРУППА «КАПИТАЛЬ»	146247
10	«СОГЛАСИЕ»	135019
11	ГРУППА «ЮГОРИЯ»	131613
12	«ЭНЕРГОГАРАНТ»	117261
13	«СУРГУТНЕФТЕГАЗ»	108403
14	СТРАХОВАЯ БИЗНЕС-ГРУППА	107368
15	«АЛЬЯНС»	93786
16	МЕЖОТРАСЛЕВОЙ СТРАХОВОЙ ЦЕНТР	91218
17	«ЯКОРЬ»	88322
18	РУССКИЙ СТРАХОВОЙ ЦЕНТР	88211
19	«ПОМОЩЬ»	86230
20	ГРУППА «РУССКИЙ МИР»	85560

ТАБЛИЦЫ СОСТАВЛЕНЫ ПО ДАННЫМ КОМПАНИЙ. УКАЗАНЫ ТОЛЬКО КОМПАНИИ, ПРЕДОСТАВИВШИЕ ДАННЫЕ. ИСТОЧНИК: ЭКСПЕРТ РА.



БИЗНЕС НА ИНЕРЦИИ

ИПОТЕЧНЫЕ СТРАХОВЩИКИ СЕРЬЕЗНО ОБЕСПОКОЕНЫ ПЕРСПЕКТИВАМИ СВОЕГО БИЗНЕСА. И ДЕЛО ВО ВСЕ НЕ ВО ВЛИЯНИИ ФИНАНСОВОГО КРИЗИСА НА СНИЖЕНИЕ ОБЪЕМОВ ИПОТЕЧНЫХ КРЕДИТОВ. ФЕДЕРАЛЬНАЯ АНТИМОНОПОЛЬНАЯ СЛУЖБА (ФАС) НЕ УСТАЕТ ВМЕШИВАТЬСЯ В ОТНОШЕНИЯ СТРАХОВЩИКОВ С БАНКАМИ. ЭТО НЕСКОЛЬКО ЗАМЕДЛЯЕТ РОСТ СТРАХОВЫХ СБОРОВ НА РЫНКЕ ИПОТЕКИ, КОТОРЫЕ В ЭТОМ ГОДУ ЕЩЕ УВЕЛИЧАТСЯ, НЕСМОТРИ НА КРИЗИС.

НАТАЛЬЯ КОМЛЕВА

ИПОТЕЧНЫЙ ПУТЬ По данным агентства «Эксперт РА», объем рынка ипотечного страхования по итогам 2007 года достиг 6,7 млрд руб., что на 117,9% больше, чем за аналогичный период предыдущего года. Динамика этого рынка напрямую зависит от ситуации на рынке ипотечного кредитования. Пока продолжался его бурный рост, росли и взносы по ипотечным страховым продуктам. Как только банки сократили объем ипотечных кредитов, страховщики приготовились к снижению сборов. «Существенных изменений условий страхования и формирования тарифов пока не произошло, — заявил ВГ директор управления страхования ипотечных рисков «Росгосстраха» Илья Метелкин.

По оценкам аналитиков, снижения объемов взносов по ипотечному страхованию вряд ли следует ожидать. Ипотечное страхование, как и сама ипотека, является долгосрочным продуктом. Договоры ипотечного страхования будут перезаключаться на регулярной основе, что обеспечит страховым компаниям стабильный сбор премий.

Позитивное влияние на взносы по ипотечному страхованию до конца текущего года оказал и рост стоимости жилья. Если на 1 января 2008 года средняя цена 1 кв. метр жилья в Москве составляла 108,9 тыс. руб. (по данным Metinfo.Ru), то на 1 ноября 2008 года значение этого показателя достигло 164,4 тыс. руб. (прирост на 51%). По оценкам аналитиков «Эксперта РА», несмотря на негативное влияние мирового финансового кризиса, в 2008 году рынок ипотечного страхования может вырасти вдвое — до 13,4 млрд руб.

ОСТАНОВКИ НЕ ПО ТРЕБОВАНИЮ Несмотря на высокие темпы роста ипотечного страхования, его будущее остается крайне неопределенным. Федеральный закон «Об ипотеке (залоге недвижимости)» предусматривает обязательное страхование заемщиком только заложенного имущества от рисков утраты или повреждения. Однако стандартный комплексный продукт ипотечного страхования предполагает, как правило, страхование жизни и трудоспособности заемщика, а также страхование риска утраты права собственности на жилье (титул).

В России уже сейчас заемщики в судебном порядке пытаются доказать незаконность обязательного комплексного страхования при выдаче банками ипотечных кредитов. Так, ссылаясь на Федеральный закон №2300—1 «О защите прав потребителей», запрещающий навязывать дополнительные услуги, заемщики оспаривают включение в договор ипотечного кредитования условий об обязательном комплексном страховании.

В то же время в соответствии с законодательством банки не могут от своего имени застраховать жизнь своих заемщиков. В результате они вынуждены оставлять эти риски на собственном удержании, что приводит к увеличению ставок по ипотеке, затрудняет процесс секьюритизации ипотечных кредитов, повышает стоимость их рефинансирования. По мнению директора департамента страхования имущества и ответственности ГСК «Югория» Анастасии Магдажиновой, жесткий запрет на включение в пакет страховок по ипотеке рисков титульного страхования и страхования от

ИПОТЕЧНОЕ СТРАХОВАНИЕ, КАК И САМА ИПОТЕКА, ЯВЛЯЕТСЯ ДОЛГОСРОЧНЫМ ПРОДУКТОМ. ДОГОВОРЫ ИПОТЕЧНОГО СТРАХОВАНИЯ БУДУТ ПЕРЕЗАКЛЮЧАТЬСЯ НА РЕГУЛЯРНОЙ ОСНОВЕ, ЧТО ОБЕСПЕЧИТ СТРАХОВЫМ КОМПАНИЯМ СТАБИЛЬНЫЙ СБОР ПРЕМИЙ

ЛИДЕРЫ ИПОТЕЧНОГО СТРАХОВАНИЯ В 2007-М ГОДУ							
МЕСТО ПО СБОРАМ	СТРАХОВАЯ КОМПАНИЯ / ГРУППА КОМПАНИЙ	ВЗНОСЫ (ТЫС. РУБ.)	ВЫПЛАТЫ (ТЫС. РУБ.)	КОЛИЧЕСТВО ЗАКЛЮЧЕННЫХ ДОГОВОРОВ (ШТ.)	УРОВЕНЬ ВЫПЛАТ (%)	РАЗМЕР ВЗНОСОВ НА ОДИН ДОГОВОР СТРАХОВАНИЯ (ТЫС. РУБ.)	ТЕМПЫ ПРИРОСТА ПРЕМИЙ ЗА 2007 ГОД
1	ВСК	1140000	116000	79200	10,20	14,4	8570,00%
2	«РОСГОССТРАХ»	828000	Н.Д.	Н.Д.	—	—	—
3	«ИНГОССТРАХ»	583644	33853	16011	5,80	36,5	40,60%
4	«АЛЬФАСТРАХОВАНИЕ»	537665	Н.Д.	Н.Д.	—	—	5907,40%
5	СОГАЗ	528872	886	10450	0,20	50,6	418,00%
6	«СОГЛАСИЕ»	381616	23113	26160	6,10	14,6	—
7	ГСК «ЮГОРИЯ»	373076	15388	32069	4,10	11,6	—
8	РОСНО	257445	9019	20515	3,50	12,5	140,00%
9	«РЕНЕССАНС СТРАХОВАНИЕ»	256490	1094	8959	0,40	28,6	83,70%
10	«УРАЛСИБ»	256000	32064	20688	12,50	12,4	—
11	«СПАСКИЕ ВОРОТА»	203229	16166	40716	8,00	5	—
12	«СТАНДАРТ-РЕЗЕРВ»	184760	95712	6096	51,80	30,3	—
13	«РУССКИЙ МИР»	139712	Н.Д.	Н.Д.	—	—	210,50%
14	«КАПИТАЛЬ СТРАХОВАНИЕ»	111621	411	12556	0,40	8,9	—
15	«РЕСО-ГАРАНТИЯ»	110000	8083	7514	7,30	14,6	—
16	МАКС	91876	3258	8302	3,50	11,1	—
17	МСК	71797	11832	8575	16,50	8,4	2,60%
18	«ЦОРИХ. РИТЕЙЛ»	45384	107	3862	0,20	11,8	50020,00%
19	«ОРАНТА»	19671	5276	649	26,80	30,3	—

ИСТОЧНИК: «ЭКСПЕРТ РА», ПО ДАННЫМ КОМПАНИЙ

несчастных случаев уменьшит сборы страховщиков. Одновременно могут повыситься и ставки по кредитам, так как риски банков от неполной страховой защиты возрастут.

Еще одной проблемой на этом рынке страховщики называют процесс перезаключения договоров. «Как страхователи, так и банки не всегда внимательно следят за пролонгацией договоров ипотечного страхования, — отмечает замгендиректора по имущественному андеррайтингу «АльфаСтрахования» Ирина Алпатова. — Проблемы с возобновлением договоров возникают, так как по всем договорам имеется льготный период на уплату премии. При этом страховщик теряет свой бизнес».

ИЗДЕРЖКИ НЕОГРАНИЧЕННОЙ КОНКУРЕНЦИИ Выйти на рынок ипотечного страхования страховщик может с помощью аккредитации при бан-

ке, выдающем ипотечные кредиты, или с помощью аккредитации при АИЖК. Если условия аккредитации при АИЖК достаточно прозрачны, то при некоторых банках они весьма туманны и неформализованны. В число обязательных требований АИЖК к страховым компаниям входят: наличие у компании лицензии на соответствующие виды страхования, соблюдение требований законодательства по величине УК, а также наличие и соответствующий уровень (не ниже уровня А по шкале «Эксперта РА») рейтинговой оценки хотя бы одного из аккредитованных при АИЖК рейтинговых агентств.

В то же время в последние годы Федеральная антимонопольная служба пытается исключить на рынке банковского страхования так называемые эксклюзивные соглашения. И в этом деле антимонопольные чиновники уже добились определенных результатов. Так, в августе ФАС были возбуждены дела в отношении «Кредит Европа Банка», Абсо-

лют-банка и 36 страховщиков, а в начале сентября стало известно о том, что были возбуждены дела в отношении АИЖК и 45 страховщиков.

По словам самих участников рынка, аккредитация позволяет банку отобрать на рынке наиболее надежных страховщиков-партнеров, которые возьмут на себя часть рисков банка и заемщика. А это, в свою очередь, позволит снизить стоимость кредита.

Кроме того, ипотечное страхование продолжает оставаться очень индивидуальным продуктом. Страховые компании при организации бизнес-процессов с конкретным банком по данному виду страхования тратят значительное время на «настройку» своего продукта — банки уделяют большое внимание перечню рисков и условиям договора. По словам главы отдела ипотечного страхования «Капиталь Страхование» Романа Варламова, «эксклюзивное сотрудничество» не всегда означает ущемление прав клиента. Наоборот, в Западной Европе такая модель сотрудничества считается наиболее успешной, поскольку позволяет выстроить оптимальную процедуру взаимодействия банк-страховщик.

«Последствия принятия решения об отмене института „аккредитации“ СК для осуществления ипотечного страхования чрезвычайно разнообразны, — рассуждает директор управления страхования заемщиков кредитов Страхового дома ВСК Дмитрий Пугашкин. — Недобросовестная конкуренция, демпинг, снижение сервиса и общего качества услуг — это лишь верхушка айсберга. Главные риски кроются в снижении надежности страхового покрытия и развитии страховых пирамид». По его словам, наличие у страховщика лицензии не защитит имущественных интересов страхователей, столкнувшихся с несчастием в процессе обслуживания ипотечного кредита в том случае, если у компании не будет денег на выплату.

КРИТЕРИИ НАДЕЖНОСТИ ФАС Наилучшим для рынка решением данной проблемы может стать представление банком страховщику прозрачных требований, достижимых для большого количества компаний. В начале сентября ФАС впервые были сформулированы критерии, которыми должны руководствоваться банки при отборе страховых компаний. В их число вошли: выполнение страховщиком требований законодательства; наличие рейтинга не ниже определенного уровня; сбалансированность структуры страхового портфеля; доля выплат от объема поступлений не менее 30% и не более 50%; соответствие базовым требованиям финансовой устойчивости; неучастие в судебных процессах, которые могут оказать негативное влияние на бизнес.

Некоторые критерии, предлагаемые антимонопольными чиновниками, спорны — так, показатель уровня выплат без учета изменений страховых резервов не может отразить убыточность вида страхования для компании. Тем не менее участники рынка единодушны в том, что само появление этих критериев станет крайне полезным для рынка. ■

АНТИМОНОПОЛЬНЫЕ ЧИНОВНИКИ
ОЦЕПИЛИ БИЗНЕС
ИПОТЕЧНЫХ СТРАХОВЩИКОВ



PHOTOPRESS



пятнадцать лет страхования



*защищая,
создаем!*

ЗАО «САО «ГЕФЕСТ»

✉ г. Москва, ул. Садовая-Спасская, 21, тел./факс: (495) 777-1188

🌐 www.gefest.ru

Лицензии ФССН Минфина РФ: С № 1641 77 от 15.02.07; П № 1641 77 от 15.02.07; Б 360329 от 29.05.07.

РЕКЛАМА