

ИМПОРТНЫЙ ВОПРОС

ДО 2011 ГОДА РОССИЙСКИМ ЭЛЕКТРОГЕНЕРИРУЮЩИМ КОМПАНИЯМ НЕОБХОДИМО ВВЕСТИ В ЭКСПЛУАТАЦИЮ 34,2 ГВт мощностей. Большая часть оборудования новых станций зарубежного производства и облагается ввозной пошлиной в размере 5–15%. Генераторы просят обнулить ввозные пошлины на оборудование, аналоги которого не производятся в России или превосходят их по качеству. Но против отмены пошлин возражают российские машиностроители, и без того испытывающие дефицит средств на развитие.

ЛЕОНИД ХОМЕРИКИ

ВОЗМОЖНОСТИ И ПОТРЕБНОСТИ Уже в следующем году в России должно быть введено более 6 ГВт мощностей, а с 2010 года предполагается ежегодно вводить до 11 ГВт. Суммарная инвестпрограмма ОГК и ТГК без учета ОАО «Русгидро» составляет 1,1 трлн руб. При этом объем российского рынка газовых турбин до 2011 года оценивается в 14–16 ГВт. По оценке ОАО «Технопромэкспорт» (ТПЭ), в 2007 году на долю России пришлось около 3% от общих заказов газовых турбин. Таким образом, наша страна впервые за долгие годы вошла в число крупнейших мировых заказчиков энергетического оборудования.

По оценкам экспертов, 65–70% оборудования для новых строек генкомпаний закупается у ведущих мировых производителей, таких, как Siemens, Mitsubishi Electric, General Electric, Alstom. При этом, по оценке директора по поставкам ТПЭ Максима Сдобнова, на внутреннем рынке соотношение российского и импортного основного энергооборудования сегодня примерно равное.

ДОМАШНИЕ ЗАГОТОВКИ Отечественное энергетическое машиностроение в настоящее время способно ежегодно выпускать оборудование для производства 5 ГВт мощности, тогда как в 80-е годы ежегодные темпы ввода достигали 9 ГВт. Отставание отрасли объясняется отсутствием масштабных заказов со стороны российской электроэнергетики на протяжении последних 15–17 лет.

От развала отрасль спасли заделы, сделанные в предыдущие десятилетия, экспортные заказы и квалифицированный менеджмент. При этом ряд предприятий в последние годы предпринял значительные усилия для того, чтобы отвечать новым потребностям рынка. Однако их сил не хватает для удовлетворения растущего спроса со стороны генкомпаний.

«Программа развития энергетики, принятая перед завершением реорганизации РАО «ЕЭС России», предполагает такой объем, который российский производитель сегодня освоить просто не в состоянии», — заявили ВГ в ТГК-8. «По ряду позиций, например по газовым турбинам высокой мощности, российское энергомашиностроение пока не может конкурировать с западным», — говорит генеральный директор «Группы Е4» Петр Безукладников. «Самая главная проблема отечественного машиностроения в том, что пока не появилось надежной, высокоэффективной и референтной российской турбины большой мощности — ни газовой, ни угольной», — соглашается президент «КЭС-холдинга» Михаил Слободин.

Однако представители отрасли уверяют, что способны преодолеть отставание и производить продукцию, не уступающую мировым аналогам. «В области газотурбинных технологий мы развиваем успешное сотрудничество с компанией Siemens. Мы подписали с ней лицензионный договор на право производства и продаж газотурбинной установки ГТЗ-160, а также ее новой модификации SGT5–2000E и газотурбинных установок SGT5–4000F мощностью

ОТРАСЛЬ СПАСЛИ ОТ РАЗВАЛА ЗАДЕЛЫ, СДЕЛАННЫЕ В ПРЕДЫДУЩИЕ ДЕСЯТИЛЕТИЯ, ЭКСПОРТНЫЕ ЗАКАЗЫ И КВАЛИФИЦИРОВАННЫЙ МЕНЕДЖМЕНТ. ПРИ ЭТОМ РЯД ПРЕДПРИЯТИЙ В ПОСЛЕДНИЕ ГОДЫ ПРИЛОЖИЛ ЗНАЧИТЕЛЬНЫЕ УСИЛИЯ К ТОМУ, ЧТОБЫ СООТВЕТСТВОВАТЬ НОВЫМ ПОТРЕБНОСТЯМ РЫНКА



АДМИНИСТРАТИВНЫЙ РЕСУРС



ALSTOM — ОДИН ИЗ ВЕДУЩИХ ПОСТАВЩИКОВ ЭНЕРГООБОРУДОВАНИЯ НА РОССИЙСКИЙ РЫНОК

285 МВт», — рассказали ВГ в «Силовых машинах». «Это отличная турбина, которая ставится по всему миру. Наша компания, в частности, закупила шесть комплектов этих турбин у Siemens», — подтверждает Петр Безукладников.

Несмотря на усилия энергомашиностроителей, генкомпаниям предпочитают в договорах с инжиниринговыми организациями указывать поставку именно зарубежного оборудования, в отношении которого действуют ввозные пошлины в размере 5–15% от его стоимости (средневзвешенный размер импортных пошлин в 2007 году составил в России 11,25%). Кроме того, заказчики несут высокие логистические расходы и платят за адаптацию зарубежного

ВЫГОДЫ УНИФИКАЦИИ
Юрий Саакян,
генеральный директор ИПЕМ: — Очень важным для отрасли является вопрос заключения долгосрочных контрактов на серийное или мелкосерийное производство. Вопрос этот тесно связан с проблемой унификации предполагаемых к строительству энергоблоков. Для решения этого вопроса в первую очередь необходима

корректировка «Генеральной схемы размещения объектов электроэнергетики до 2020 года» как в части объемных показателей, так и в части сокращения типажа энергоблоков. В генсхеме для строительства только тепловых энергоблоков предусмотрено 48 типов, в то время как рациональным, в том числе в соответствии с концептуальными разработками РАО «ЕЭС России», является 11 типов.

оборудования к российским стандартам. Все это пока позволяет отечественным машиностроителям удерживать ценовое преимущество.

«Если государство заинтересовано в ограничении темпа роста цен на электрическую энергию и мощность, то одним из шагов должна стать отмена пошлины на ввоз иностранного энергетического оборудования, которое по своим характеристикам, референтности и срокам изготовления либо не имеет аналогов в России, либо лучше имеющихся отечественных аналогов», — заявляет заместитель генерального директора СУЭК Сергей Мироносецкий. «Отмена пошлин сделает западное оборудование более до-

Тимур Авдеенко,
президент ОАО «ЗМальянс»: — Наши эксперты посчитали, что сегодня в генсхеме предусмотрено до 80 типов энергооборудования. При этом в проекте «Концепции технической политики в электроэнергетике России до 2030 года», которую разрабатывали ведущие институты с участием РАН по заказу РАО «ЕЭС России», определены 11 типов оборудования, которые полностью по-

крывают потребности электроэнергетики в различных типах оборудования до 2030 года как в области парогазовой энергетики, так и в области угольной энергетики. По нашим подсчетам, эта мера приведет к сокращению стоимости оборудования на 10% и сокращению сроков реализации проектов на 30%. Это также удешевит последующее обслуживание оборудования.

ступным и снизит стоимость строительства электростанций, уменьшит срок их окупаемости и, следовательно, стоимость киловатт-часа для конечных потребителей», — добавляет генеральный директор «Евросибэнерго-инжиниринг» Владимир Шарабурак.

БЕСПОШЛИННЫЙ ПОДХОД В конце августа независимое партнерство «Совет производителей электроэнергии», объединяющее десять крупных энергокомпаний, направило в правительство предложение о введении моратория на уплату пошлин сроком на пять лет. НП предлагает отменить пошлины на оборудование, аналогов которого не производят в России, а также на оборудование более технологичное, чем отечественные аналоги. «Речь идет об отмене 15-процентной пошлины на высокоэффективное газовое и угольное электроэнергетическое оборудование», — поясняет Михаил Слободин, президент «КЭС-холдинга» — одного из членов НП. «Снятие таможенных пошлин положительно повлияет на стоимость строительства энергообъектов, улучшит инвестиционный климат в отрасли, снимет дополнительное основание для роста потребительских цен и стимулирует отечественного производителя на развитие конкурентоспособного производства», — говорит директор «Совета производителей электроэнергии» Игорь Миронов. По словам господина Миронова, НП будет всячески способствовать поддержке российских производителей энергетического оборудования.

НП «Совет производителей электроэнергии» вышло с предложением о сотрудничестве с Союзом машиностроителей России и Институтом проблем естественных монополий, разрабатывающих Стратегию развития энергетического машиностроения до 2020 года. Рассмотреть ее планируется в конце года на заседании правительства.

Однако, по словам генерального директора Института проблем естественных монополий Юрия Саакяна, стратегия не предполагает отмену ввозных пошлин на зарубежное энергетическое оборудование, поскольку «на текущий момент это является одной из мер по поддержке отечественного энергомашиностроения». По словам заместителя председателя Госдумы по электроэнергетике Константина Зайцева, если российские предприятия имеют возможность производить то или иное оборудование и готовы выполнить заказ производителей электроэнергии, аналогичное оборудование иностранного производства должно облагаться пошлинами.

Действительно, по ряду позиций российское энергетическое машиностроение пока не может удовлетворить спрос российской электроэнергетики. «В первую очередь это касается газовых турбин мощностью 260–270 МВт, которые в России не производятся, при этом в планы энергетиков до 2020 года входит приобретение около 100 таких турбин», — говорит Юрий Саакян. — Таким образом, в ряде случаев для защиты интересов генкомпаний и конечных потребителей электроэнергии имеет смысл временно не