

ТОЧКА НЕВОЗВРАТА

ЕСЛИ РУКОВОДСТВО ЛИЗИНГОВОЙ КОМПАНИИ НАОТРЕЗ ОТКАЗЫВАЕТСЯ ГОВОРИТЬ О СВОИХ ДОЛЖНИКАХ, ЭТО ПРИЗНАК ВНУШИТЕЛЬНОГО КОЛИЧЕСТВА ДОЛГОВ В ЕЕ ПОРТФЕЛЕ. НА ФОНЕ ФИНАНСОВОГО КРИЗИСА ЭКСПЕРТЫ РЫНКА ЛИЗИНГА ОЖИДАЮТ УВЕЛИЧЕНИЯ КОЛИЧЕСТВА НЕВОЗВРАТОВ В ПОРТФЕЛЯХ ЛИЗИНГОВЫХ КОМПАНИЙ В ДВА РАЗА.

АННА ГЕРОЕВА

ВСЕМ ДОЛЖНЫ По данным Рослизинга, с 2007 года объем российского рынка лизинга вырос почти вдвое и составляет \$35 млрд. Однако как обстоят дела с задолженностями у лизингополучателей, можно только догадываться. Лизинговые компании не желают афишировать информацию о том, сколько ей должны ее клиенты. Сотрудники Рослизинга утверждают, что неоднократно обращались к лизинговым компаниям с предложением предоставить данные о сумме задолженностей в общем портфеле их заказов. Но эти предложения были проигнорированы. «Обнародование информации о должниках может нанести сильный удар по имиджу компании», — уверяет специалист Рослизинга Никита Машков. — Как мне кажется, в среднем в портфелях лизинговых компаний может быть около 15% невозвратов. Это немало». «Лизинговые компании берут деньги у банков и собственно выданные деньги превращают в лизинговые контракты. Раскрытие информации о невозвратах повлечет отказы в последующем финансировании, что приведет к сокращению бизнеса лизинговых компаний», — уверяет генеральный директор консалтинговой группы «НЭО Центр» Валерий Есауленко.

Из опрошенных BG лизинговых компаний только в ООО «Райффайзен-Лизинг» и Europal не стали скрывать, что у них есть должники. По словам управляющего директора ООО «Райффайзен-Лизинг» Галины Костылевой, «количество дефолтных сделок в компании равно сотым долям процента». Примерно та же ситуация в лизинговой компании Europal. По словам директора по развитию бизнеса этой компании Александра Михайло-

ва, «средняя величина NPL колеблется вокруг 1% дебиторской задолженности». (NPL — показатель просроченных долгов.) Он также подчеркнул, что чаще всего встречаются невозвраты по лизинговым сделкам со строительной техникой, оборудованием для торговли и обрабатывающего производства.

Представители остальных лизинговых компаний под разными предлогами отказались говорить о своих должниках. Тем не менее, участники лизингового рынка уверяют: по сравнению с банком, выдающим кредиты, лизингодатель более защищен от неплательщиков. «Например, потому, что в лизинг сдается имущество, собственником которого до последней выплаты остается лизинговая компания. Кроме того, лизингополучатель по закону не имеет права продавать, передавать кому-либо лизинговое имущество без ведома лизингодателя. Это упрощает процесс изъятия имущества в случае неплатежей», — говорит управляющий директор ООО «Райффайзен-Лизинг» Галина Костылева.

Механизм изъятия долга следующий. Уже два неплатежа лизинговых взносов влекут за собой расторжение договора. Следующий этап — подача лизинговой компанией искового заявления в суд. Как правило, решения суда выносятся в пользу лизингодателя, который затем взыскивает предмет лизинга силами службы судебных приставов. Изъятый предмет лизинга затем продают. О том, как на практике происходит изъятие лизингового имущества, рассказывает Галина Костылева из ООО «Райффайзен-Лизинг»: «Мы профинансировали оборудование для деревообрабатывающего завода. Вначале

компания исправно и регулярно отчисляла средства по лизинговому контракту. Но потом у нее начались финансовые трудности, выплаты перестали быть регулярными. Мы изъяли имущество у завода, разрешив ситуацию цивилизованным способом. Генеральный директор компании-лизингополучателя обеспечил доступ наших специалистов на завод. Мы оценили наше оборудование, изъяли его, а затем реализовали».

ВЕРНИТЕ ВСЕ, ЧТО ЕСТЬ Эксперты в области лизинга отмечают несколько лидирующих отраслей по невозвратам. По мнению старшего менеджера консалтинговой компании Ernst & Young Андрея Михайлова, чаще всего не возвращают деньги за лизинг автотранспорта, поскольку основными лизингополучателями автотранспорта являются предприятия малого и среднего бизнеса и индивидуальные предприниматели, провести детальный анализ финансового состояния которых и определить вероятность мошенничества сложнее. Далее в черном списке, по мнению господина Михайлова, числятся компании, берущие в лизинг строительную технику. Свой вывод эксперт объясняет тем, что строительная техника, передаваемая в лизинг в рамках определенного инвестиционного проекта, может стать заложницей обстоятельств, ведущих к замораживанию строительного проекта, как следствие, отсутствию достаточной выручки для оплаты лизинговых платежей. Третьим пунктом в списке Ernst & Young числится лизинг торгового оборудования, поскольку значительные объемы лизинговых сделок по торговому оборудованию приходится на торговые сети, у которых выручка оказывается меньше прогнозной, лизингодатели сталкиваются с периодическими просрочками лизинговых платежей. На последнее место эксперт ставит лизинг энергетического оборудования. Дело в том, что выручка энергокомпаний, основной источник лизинговых платежей, формируется за счет тарифной составляющей. И лизингополучатель может задержать плату из-за того, что Федеральная служба по тарифам иногда не разрешает включать лизинговые платежи в расходы, необходимые для определения тарифов, что ведет к просрочкам.

Лизингодатели не сразу приступают к изъятию оборудования у неплательщиков. Все зависит от отрасли, к которой принадлежит предмет лизинга. Очевидно, что лизингодатели будут ориентироваться на взыскание более ликвидных предметов лизинга, например автотранспорта. При работе с менее ликвидными предметами лизинга, к примеру энергетическим и буровым оборудованием, лизингодатели вынуждены всерьез рассматривать возможность реструктуризации задолженности.

На фоне глобального финансового кризиса участники лизингового рынка ожидают увеличения доли просрочек в портфелях всех долгосрочных кредиторов. «Сколько бы ни было задолженностей в портфелях лизинговых компаний, мне кажется, что стоит ожидать их увеличения минимум раза в два. Будут и банкротства лизингополучателей», — говорит Александр Михайлов из Europal.

**ЧАЩЕ ВСЕГО
ВСТРЕЧАЮТСЯ НЕВОЗВРАТЫ
ПО ЛИЗИНГОВЫМ СДЕЛКАМ
СО СТРОИТЕЛЬНОЙ ТЕХНИКОЙ,
ОБОРУДОВАНИЕМ ДЛЯ ТОРГОВЛИ
И ОБРАБАТЫВАЮЩЕГО
ПРОИЗВОДСТВА**

ВОЗВРАТНАЯ СХЕМА Так или иначе, с должниками лизинговые компании борются. Одни решают вопросы в суде. Вторые, напротив, стараются не доводить дело до суда. Для досудебного решения всех вопросов в крупных лизинговых компаниях, таких как Europal или ЗАО «НОМОС-лизинг», существуют специальные отделы. «Наша служба безопасности проводит мероприятия по изъятию имущества у должника», — коротко прокомментировала начальник юридического отдела ЗАО «НОМОС-лизинг Северо-Запад» Галина Волвенко.

Помочь решить вопрос с должниками могут и коллекторские агентства. Как признают представители коллекторских агентств, пока лизинговые компании занимают всего 1–3% от всей клиентуры. Сотрудники коллекторских агентств берут за свои услуги много, до 40% от стоимости имущества. Так высоко эти люди оценивают свою работу потому, что они всегда добиваются положительного результата. Самые сложные случаи работы, по мнению сотрудников коллекторских агентств, — это ситуации, когда лизингополучатель не обладает необходимой суммой. «Тогда агентство с трудом договаривается об изъятии предмета лизинга и компенсации просрочки. Здесь возможны варианты работы: агентство может самостоятельно организовать процесс изъятия, демонтаж и перевозку предмета лизинга и доставить его клиенту или прибегнуть к услугам такелажной компании в том случае, когда самостоятельный вывоз невозможен (например, сложное оборудование, требующее специальных условий перевозки)», — говорит начальник отдела рекламы и связей с общественностью коллекторской компании ЗАО «Секвойя Кредит Консолидейшн» Светлана Леонова.

В большинстве случаев коллекторам, конечно, удастся вернуть долг лизингодателю. И методы возврата долгов с лизингополучателем варьируются в зависимости от формы собственности предприятия-должника. Как рассказал заместитель директора коллекторского агентства АКМ Александр Щербаков, если должник — крупное и платежеспособное предприятие (что, увы, не всегда одно и то же), его руководству вначале разъясняют, что лучше заплатить по счетам, ибо в противном случае информация о недобросовестном поведении компании будет предана широкой огласке. Рынок очень узок, и риск заслужить репутацию неплательщика очень высок. Кроме того, у подобных недобросовестных игроков могут возникнуть сложности с получением заемных средств: мало кто станет кредитовать компанию, которая является неправомерной стороной денежного конфликта.

В случае если дело доходит до суда, коллекторское агентство включает в сумму исковых требований все сопутствующие судебные расходы. Кроме того, его представители могут ходатайствовать перед судом об аресте имущества ответчика. Это делается с тем, чтобы ответчик не мог избавиться от этого имущества уже в ходе судебного процесса. И решение суда исполняется досконально, поскольку у коллекторов есть средства на стимулирование сотрудников службы судебных приставов. К примеру, АКМ обеспечивает этих государственных служащих сотовой связью, транспортом. ■

оборудование

Легкий лизинг

**Быстро
Просто
Легко
Доступно**

решение о финансировании в течение 2 часов
оформление договора лизинга за 4 дня
упрощенная процедура оформления
минимальный набор документов

**ПЕТЕРБУРГСКАЯ
ЛИЗИНГОВАЯ КОМПАНИЯ**

Санкт-Петербургская Дирекция
Санкт-Петербург
Петроградская наб. д. 20 лит. А,
б/ц "Ведь-Хаус"
Тел.: +7 (812) 334-82-82, 334-82-84.
e-mail: info@plk.ru

Филиал «Столица»
Москва
ул. Новорязанская, д. 18 стр. 15.
Бизнес-центр «Stendhal»
Тел.: +7 (495) 933-97-51, 933-97-52

Филиал «Екатеринбург»
Екатеринбург
ул. Цвиллинга д. 7 литер Э
Тел.: +7 (343) 278-0-278, 278-0-277
e-mail: urai@plk.ru
www.plk.ru

Владелец торговой марки и провайдер услуги (fast leasing оборудование)

Реклама ООО «Петербургская лизинговая компания»



СМЕЖНИКИ