

НЕФТЬ И ГАЗ

РЕЙТИНГИ НЕФТЕГАЗОВЫХ КОМПАНИЙ
И СУТОЧНАЯ ДОБЫЧА НЕФТИ
ПРОДОЛЖАЮТ СНИЖАТЬСЯ /19
РОССИЯ И ИРАН НЕ МОГУТ ПРИЙТИ
К ЕДИНОМУ МНЕНИЮ ПО ПОВОДУ
СТАТУСА «ГАЗОВОЙ ОПЕК» /22
ЗАКУПКИ ГАЗА ПРЕВРАТИЛИСЬ
ДЛЯ ДОБЫВАЮЩЕЙ КОМПАНИИ
«ГАЗПРОМ» В ОСНОВНУЮ СТАТЬЮ
РАСХОДОВ /23
ЕВРОПЕЙСКИЕ ПАРТНЕРЫ
СОМНЕВАЮТСЯ В СТАБИЛЬНЫХ
ПЕРСПЕКТИВАХ «ГАЗПРОМА» /30
В САНКТ-ПЕТЕРБУРГЕ СОЗДАЕТСЯ
БИРЖА ПО ТОРГОВЛЕ ФЬЮЧЕРСАМИ
И ОПЦИОНАМИ НА ГАЗ ЗА РУБЛИ /31
АЛЬТЕРНАТИВЫ
ТЮМЕНСКОЙ НЕФТИ НЕТ /32
НОРВЕЖСКИЙ ОПЫТ
ИСПОЛЬЗОВАНИЯ НЕФТЯНЫХ
ДЕНЕГ /35
ТРИ ПРИЧИНЫ РОСТА ЦЕН
НА БЕНЗИН В РОССИИ /38



Вторник, 24 июня 2008 №106
(№3923 с момента возобновления издания)
Цветные тематические страницы №17–40
являются составной частью газеты «Коммерсантъ»
Рег. №01243 22 декабря 1997 года.
Распространяются только в составе газеты.

Коммерсантъ

BUSINESS GUIDE

4 601865 000226



08126

www.kommersant.ru



ВЛАДИСЛАВ ДОРОФЕЕВ,
РЕДАКТОР BUSINESS GUIDE
«НЕФТЬ И ГАЗ»

БЛОШИНЫЙ РЫНОК

Нефти в стране много, газа еще больше. Но под все планы уже не хватает. Настолько, что газ приходится покупать, в основном в Центральной Азии, причем это уже самая большая статья расходов «Газпрома». Покупной газ преимущественно направляется в Украину по демпинговым (по отношению к среднеевропейским) ценам, которые едва покрывают расходы. Затраты на покупку газа приближаются к критической отметке, когда эффективнее становится вкладывать эти средства в разработку собственных месторождений на своей территории.

С нефтью другая проблема. Уже не может быть и речи о росте, хорошо бы стабилизировать объемы добычи. Основная нефтяная провинция России — Западная Сибирь — исчерпывается. Надежды на восточные регионы, Дальний Восток не оправдываются. Нет значительных разведанных месторождений, а имеющиеся в течение десяти ближайших лет покроют разрыв, образующийся в результате закрытия нерентабельных месторождений. Проект «Сахалин-1», который на недолгое время обеспечил прирост добычи нефти в России, прошел в прошлом году свой зенит, и постепенно там начинается снижение добычи.

По большому счету, речь уже идет даже не о росте добычи нефти, а о сохранении существующего уровня добычи. Единственная доступная возможность — увеличение коэффициента извлечения нефти (КИН), который варьируется в России от 30 до 37 от объема месторождения. Увеличение КИНа хотя бы на 10% даст прирост в производстве нефти до полутора сотен миллион тонн в год, что намного превышает суммарный потенциал Восточной Сибири и морского шельфа вместе взятых.

Удивительно, что преимущественно частный характер нефтяной отрасли ничего или мало что изменил в отечественной экономике, по крайней мере в основной ее части — сырьевой. Быстрее и больше хапнуть. Надо сказать, что государство создает для этого все условия, необоснованно ужесточая налоговую политику, или по причине отсутствия стратегии развития ТЭКа. Который уже раз при сдаче нефтегазового проекта испытываю горестное ощущение. Отечественный нефтегазовый комплекс напоминает огромный блошиный рынок, в котором торгуют только подержанным товаром. Есть, конечно, в этом своя прелесть, но законы жанра диктуют, определяя характер и особенности бизнеса.



КОЛОНКА РЕДАКТОРА

НА ПЕРЕПУТЬЕ

НАИБОЛЕЕ ЗАМЕТНОЙ ТЕНДЕНЦИЕЙ ПЕРВОГО ПОЛУГОДИЯ 2008 ГОДА В НЕФТЕГАЗОВОЙ ОТРАСЛИ СТАЛО СНИЖЕНИЕ СУТОЧНОЙ ДОБЫЧИ НЕФТИ ПО СРАВНЕНИЮ С ТЕМ ЖЕ ПЕРИОДОМ МИНУВШЕГО ГОДА И СЛОЖНОСТИ С РЕАЛИЗАЦИЕЙ КРУПНЫХ ПРОЕКТОВ. СУММАРНЫЙ ПОКАЗАТЕЛЬ РЕЙТИНГА ДОЛГОСРОЧНОЙ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТИ НЕФТЕГАЗОВЫХ КОМПАНИЙ, ПО ДАННЫМ АГЕНТСТВА RUSENERGY, СНИЗИЛСЯ НА 0,1%.

ЮРИЙ КОГТЕВ, ВИКТОРИЯ САДЫКОВА, RUSENERGY

НЕУДАЧИ «ГАЗПРОМА» Для лидера рейтинга — «Газпрома» — первые шесть месяцев стали не самым удачным периодом, рейтинг компании потерял 1% (–0,40). Давно ожидавшаяся сделка по приобретению Ковыкты переносилась сначала на февраль, затем на конец апреля. Но ТНК-ВР оказалась крепким орешком. Несмотря на меморандум о сдаче Ковыкты «Газпрому», подписанный в июне прошлого года, месторождение так и не сменило хозяина.

Аналитики объясняли заминку тем, что монополист готовится купить половину ТНК-ВР, после чего приобретение Ковыкты станет делом техники. Одновременно у ТНК-ВР начались неприятности с госорганами, что можно было интерпретировать как целенаправленное снижение курсовой стоимости акций перед продажей контрольного пакета «Газпрому». Однако в июне источник в правительстве сообщил информантам, что оно выступает против этой сделки.

Еще одним свидетельством того, что в политике «Газпрома» наметились перемены, стал отказ концерна от сделки по созданию СП с Сибирской угольной энергетической компанией (СУЭК). Кто бы ни был инициатором этого решения — Федеральная антимонопольная служба, сам «Газпром» или высшее руководство страны, — его следствием станет снижение угрозы дальнейшей монополизации энергетической отрасли, что хорошо для экономики страны, но меняет представление о «Газпроме» как компании, получающей все, на что претендует.

Ключевой для компании проект Nord Stream, несмотря на мощную политическую поддержку, не смог преодолеть всех барьеров на пути к началу реализации. Не все гладко в освоении Бованенковского и Приразломного месторождений. Появились первые намеки на разногласия среди участников освоения Штокмана. А в феврале «Газпром» отказался от реализации проекта «Балтийский сжиженный газ», предусматривавшего строительство завода по производству СПГ в Приморске.

Кроме того, в первом квартале рейтинг «Газпрома» испытывал негативное влияние из-за затянувшихся переговоров с Украиной о подписании новых соглашений на продажу и транзит газа. Не все проблемы в этой сфере преодолены и сегодня, так как обещание увеличить цену на газ для Украины вдвое, прозвучавшее в июне, несомненно вызовет ответную реакцию украинской стороны и вряд ли укрепит позиции «Газпрома» на розничном рынке страны.

Разумеется, в жизни «Газпрома» были и положительные новости, хотя и немного. В начале мая компания в качестве подарка от правительства получила Чаяндинское, а затем еще 9 газовых месторождений, включая Кириновское, которое входит в Кириновский участок недр проекта «Сахалин-3». Началась консолидация «Казаньоргсинтеза», одного из крупнейших химических предприятий РФ, производящего ежегодно более 1 млн т продукции.

«РОСНЕФТЬ» ХОЧЕТ В ТРОЙКУ Не в пример удачнее сложились дела у другой госкомпании — «Роснеф-

СВИДЕТЕЛЬСТВОМ ТОГО, ЧТО В «ГАЗПРОМЕ» НАМЕТИЛИСЬ ПЕРЕМНЫ, СТАЛ ОТКАЗ КОНЦЕРНА ОТ СОЗДАНИЯ СП С СИБИРСКОЙ УГОЛЬНОЙ ЭНЕРГЕТИЧЕСКОЙ КОМПАНИЕЙ, ЧТО ХОРОШО ДЛЯ ЭКОНОМИКИ СТРАНЫ, НО МЕНЯЕТ ПРЕДСТАВЛЕНИЕ О «ГАЗПРОМЕ» КАК КОМПАНИИ, ПОЛУЧАЮЩЕЙ ВСЕ, НА ЧТО ПРЕТЕНДУЕТ



ПЕРЕДОВИКИ ПРОИЗВОДСТВА

ТАБЛИЦА 1. РЕЙТИНГ РОССИЙСКИХ НЕФТЕГАЗОВЫХ КОМПАНИЙ					
№	КОМПАНИЯ	03.12.2007	26.05.2008	±/-	
1 (1)	«ГАЗПРОМ»	38,36	37,96	-0,40	
2 (2)	ЛУКОЙЛ	36,71	36,69	-0,02	
3 (3)	«РОСНЕФТЬ»	36,07	36,54	0,47	
4 (4)	«СУРГУТНЕФТЕГАЗ»	33,79	33,56	-0,23	
5 (5)	«ГАЗПРОМ НЕФТЬ»	32,5	33,1	0,60	
6 (6)	НОВАТЭК	29,77	30,32	0,55	
7 (7)	ТНК-ВР	28,22	28,06	-0,16	
8 (8)	РИТЭК	25,24	25,24	0,00	
9 (9)	«РУСНЕФТЬ»	22,76	22,23	-0,53	
10 (10)	«СЛАВНЕФТЬ»	21,47	20,84	-0,63	
11 (11)	«ТАТНЕФТЬ»	20,37	20,7	0,33	
12 (12)	«БАШНЕФТЬ»	15,97	15,94	-0,03	

ИСТОЧНИК: АГЕНТСТВО RUSENERGY.

ти», ее рейтинг увеличился на 1,3% (плюс 0,47). «Роснефть» остается единственной крупной российской компанией, у которой стабильно растет добыча нефти. Так, в мае она составила 2,26 млн баррелей в сутки, что на 28% больше, чем в том же месяце годом ранее. Результат отражает консолидацию активов ЮКОСа, купленных в минувшем году.

«Роснефть» справляется с одной из наиболее сложных проблем — обслуживанием долга, который в первом квартале 2008 года сократился на \$2,4 млрд и составил \$23,8 млрд. «Компания продолжает снижать долговую нагрузку, — комментирует Виталий Крюков из ИК „Капитал“ . — Учитывая динамику финансовых и производственных показателей, я не думаю, что „Роснефть“ испытает серьезные трудности с погашением и рефинансированием оставшейся задолженности».

Михаил Зак из ИК «Велес-Капитал» напоминает, что компания хочет к 2010 году прийти к соотношению «долг к EBITDA», равному единице, и считает, что с такими темпами погашения и на фоне уверенной конъюнктуры рынка нефти и нефтепродуктов данный план вполне осуществим.

Аналитики признают реальными планы «Роснефти», рассчитывающей за несколько лет поднять капитализацию до \$200 млрд, а к 2020 году вывести ее в первую тройку нефтегазовых компаний мира. Основная задача, стоящая перед «Роснефтью», — модернизация НПЗ, входящих в структуру компании. На эти цели для приведения НПЗ к принятым стандартам производства топлива в 2008–2012 годах, по предварительным оценкам, потребуется более 72 млрд руб.

Михаил Зак уверен, что обозначенные планы «Роснефти» в части операционных показателей вполне достижимы,



«РОСНЕФТЬ» ОСТАЕТСЯ ЕДИНСТВЕННОЙ КРУПНОЙ РОССИЙСКОЙ КОМПАНИЕЙ, У КОТОРОЙ СТАБИЛЬНО РАСТЕТ ДОБЫЧА НЕФТИ. ПО ИТОГАМ ПЕРВОГО ПОЛУГОДИЯ РЕЙТИНГ УВЕЛИЧИЛСЯ НА 1,3% (ПЛЮС 0,47)

при оптимальном объеме капитальных вложений. А при сохранении текущей конъюнктуры рынка энергоносителей и обещанного снижения с 2009 года налоговой нагрузки на отрасль уровень капитализации в \$200 млрд может быть достигнут уже на горизонте 2–3 лет, уверен аналитик.

«Перспективы компании наряду с ценовой конъюнктурой на рынке нефти определяются стратегическими планами развития страны, — говорит Дмитрий Дзюба из Банка „Зенит“ . — Учитывая, что важность энергоресурсов в мировой экономике и политике постоянно растет, исключительное положение „Роснефти“, как государственной компании, сохранится. На нее возлагаются большие надежды — практически не вызывает сомнений, что „Роснефть“ будет основным игроком на шельфе наряду с „Газпромом“».



РЕКЛАМА

РОЖДЕСТВЕНКА, 25

Обособняк 547 кв. м после капитального ремонта. Перекрытия – ж/б. Эл-во – 100 кВт. 4 этажа, включая цоколь и мансарду. Высота потолков по этажам, начиная с нижнего уровня: 2,25; 2,35; 2,45; 2,41 м. Заключены все эксплуатационные договоры. **Продается в собственность вместе с земельным участком, арендуемым на 49 лет.** **8 (919) 962 2135**



ИТАР-ТАСС

ВОСТОЧНО-ТАРКОСАЛИНСКОЕ ГАЗОКОНДЕНСАТНОЕ МЕСТОРОЖДЕНИЕ ПРИНАДЛЕЖИТ КОМПАНИИ ОАО НОВАТЭК, КОТОРАЯ НЕ ТОЛЬКО ОСТАЕТСЯ ЧАСТНОЙ, НО И, В ОТЛИЧИЕ ОТ «ГАЗПРОМА», УЛУЧШАЕТ СВОИ ПОКАЗАТЕЛИ

НОВЫЕ ЛИДЕРЫ Неплохо сложилось полугодие и для «Газпром нефти» (+0,60). Год начался с подписания соглашения об основных условиях приобретения сербской NIS с мощностями по нефтепереработке в 7 млн т в год. Затем стало известно о принципиальном решении о передаче нефтяных месторождений «Газпрома» на баланс «Газпром нефти», причем случиться это может еще до конца нынешнего года. В дальнейшем не исключено приобретение «дочкой» «Газпрома» уфимских НПЗ с совокупной мощностью более 30 млн т.

На этом фоне аналитики легко поверили основным параметрам стратегии развития «Газпром нефти» на период до 2020 года несмотря на продолжающееся снижение

добычи компании в 2008 году (в мае добыча составила 0,62 млн баррелей в сутки, что на 5,7% ниже, чем в том же месяце годом ранее). Тем не менее компания планирует увеличить добычу нефти к 2020 году до 100 млн т в год (2,0 млн баррелей в сутки).

Что касается переработки добываемой нефти, то «Газпром нефть» считает оптимальным уровень не ниже двух третей от объема добычи, что предполагает увеличение мощностей по переработке до 65 млн т в год. Целью покупок могут стать активы в Восточной Европе. Сбытовая сеть к 2020 году вырастет до 5,0–5,5 тыс. АЗС. Годовой объем продаж через собственную сеть АЗС должен достичь уровня 12 млн т.

Прибавил и НОВАТЭК (+0,55). Компания подтвердила, что в 2009 году ожидает значительного роста добычи газа. Как отмечает Владимир Веденеев из Банка Москвы, резкое увеличение добычи газа компания планирует осенью текущего года благодаря запуску второй фазы

Юрхаровского месторождения. Это позволит в 2008 году увеличить добычу газа на 10%, в 2009-м — на 20%.

«Что касается „Газпром нефти“ и НОВАТЭКа, то обе компании отличают довольно амбициозные планы, а также наличие ряда предпосылок, которые способны обеспечить достижение поставленных целей, — комментирует Дмитрий Дзюба. — Это позитивно воспринимается рынком. Кроме того, и „Газпром нефть“, и НОВАТЭК выделяются благодаря особенностям, которые есть только у них».

В частности, «Газпром нефть» обладает максимальным уровнем переработки относительно добычи в российском нефтяном секторе. НОВАТЭК является вторым по объемам производителем газа в РФ. Преимущества газового бизнеса в России над нефтяным (при условии хороших отношений с «Газпромом») очевидны. «Важ-

ным фактором остается и высокая информационная прозрачность компаний, что также благоприятно для инвесторов», — добавляет аналитик.

В ПОИСКАХ ПЕРСПЕКТИВЫ В число компаний, потерявших позиции в рейтинге, вошли, кроме «Газпрома», также «Славнефть» (–0,53), «Русснефть» (–0,53), «Сургутнефтегаз» (–0,23), ТНК-ВР (–0,16). «Славнефть» продолжает снижать добычу: в мае она составила 0,39 млн баррелей в сутки, что на 6,7% ниже, чем в том же месяце годом ранее. «Сургутнефтегаз» потерял 5,3%, сократив производство нефти до 1,23 млн баррелей в сутки.

На восприятии этих компаний рынком, несомненно, сказывается неопределенность их перспектив. «Славнефть», как считалось до недавних пор, после вхождения «Газпрома» в капитал ТНК-ВР вольется в состав или перейдет под полный контроль «Газпром нефти». Но теперь и эти планы оказались под вопросом. «Сургутнефтегаз» по-прежнему рассматривается как кандидат на поглощение одной из госкомпаний.

Еще более неясным оказалось будущее ТНК-ВР. В феврале-марте рынок почти уверовал в то, что компания окажется под контролем «Газпрома», что позитивно отразилось на ее рейтинге. Но затем последовали инциденты с правоохранительными органами, а в мае-июне к ним добавились сведения о внутреннем конфликте акционеров. Уверенные прогнозы о скором решении судьбы ТНК-ВР стихли, и теперь всем заинтересованным сторонам, по-видимому, придется начинать заново переговорный процесс.

По тем же причинам снизился рейтинг «Русснефти», статус которой никак не прояснится. Отсутствие понимания того, куда идет отрасль, негативно сказывается на инвестиционном имидже компаний.

Наметившееся снижение добычи нефти в первом полугодии, снижение инвестиционной рейтинга компаний как будто ясно указывают на опасность политики дальнейшего огосударствления. Вопрос в том, станет ли этот фактор определяющим для позиции ведущих бизнес-групп, а также политиков, определяющих условия их деятельности.

Пока очевидно, что нефтегазовая отрасль буксует в ожидании новой стратегии своего развития.

Но политическое руководство страны, похоже, колеблется: следует ли продолжать безудержную монополизацию отрасли или правильнее, пока не поздно, остановить-ся и сохранить существующую структуру. ■

В составлении рейтинга принимали участие: Стивен Дашевский («ЮниКредит Атон»), Владимир Детинич (ИФ «ОЛМА»), Михаил И. Зак (ИК «Велес-Капитал»), Дмитрий Мангилев (ИК «Перспект»), Максим Шеин (ИК «Брокеркредитсервис»), Владимир Веденеев (Банк Москвы), Денис Борисов (ИФК «Солид»), Константин Комиссаров (группа компаний «Регион»), Дмитрий Александров (ИК Financial Bridge), Виталий Крюков (ИК «Капиталь»), Дмитрий Дзюба (банк «Зенит»). Рейтинг составлен агентством RusEnergy.

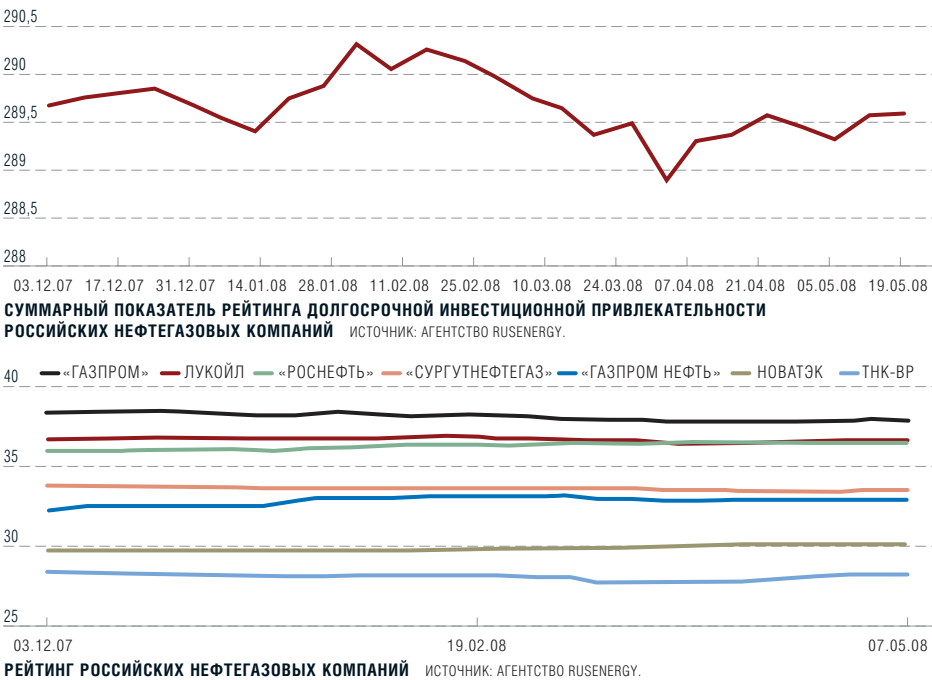


ТАБЛИЦА 2. РЕЙТИНГИ РОССИЙСКИХ НЕФТЕГАЗОВЫХ КОМПАНИЙ. ДИНАМИКА ИЗМЕНЕНИЙ								
ДАТА	«ГАЗПРОМ»	ЛУКОЙЛ	«СУРГУТНЕФТЕГАЗ»	ТНК-ВР	«ГАЗПРОМ НЕФТЬ»	«РОСНЕФТЬ»	НОВАТЭК	
03.12.07	38,36	36,71	33,79	28,22	32,5	36,07	29,77	
10.12.07	38,38	36,71	33,79	28,22	32,65	36,07	29,77	
17.12.07	38,42	36,77	33,79	28,22	32,65	36,07	29,77	
24.12.07	38,45	36,77	33,79	28,18	32,65	36,13	29,77	
14.01.08	38,36	36,77	33,7	28,18	32,65	36,16	29,77	
21.01.08	38,39	36,79	33,7	28,18	32,84	36,27	29,77	
28.01.08	38,34	36,79	33,7	28,09	33,13	36,27	29,77	
04.02.08	38,38	36,79	33,7	28,2	33,13	36,37	29,77	
11.02.08	38,24	36,79	33,7	28,2	33,08	36,37	29,87	
18.02.08	38,29	36,88	33,7	28,2	33,16	36,37	29,87	
26.02.08	38,32	36,88	33,7	28,2	33,16	36,43	29,87	
03.03.08	38,25	36,8	33,7	28,2	33,16	36,45	29,87	
11.03.08	38,1	36,82	33,7	28,07	33,16	36,45	29,87	
17.03.08	37,97	36,79	33,7	28,07	33,23	36,45	29,87	
24.03.08	37,99	36,79	33,7	27,79	33,1	36,53	29,87	
31.03.08	38,01	36,79	33,7	27,79	33,1	36,55	29,94	
07.04.08	37,92	36,61	33,57	27,86	32,94	36,57	29,94	
14.04.08	37,92	36,68	33,57	27,86	32,94	36,65	30,03	
21.04.08	37,96	36,68	33,52	27,86	33,03	36,65	30,03	
28.04.08	37,96	36,66	33,52	27,91	33,03	36,65	30,17	
12.05.08	38	36,69	33,52	28,17	32,92	36,54	30,17	
19.05.08	38,03	36,69	33,56	28,17	33,01	36,54	30,17	
26.05.08	37,96	36,69	33,53	28,06	33,1	36,54	30,32	

ИСТОЧНИК: АГЕНТСТВО RUSENERGY.

ПЕРЕДОВИКИ ПРОИЗВОДСТВА

ВАС МУЧАЕТ, ЧТО МНОГОЕ ЕЩЕ НЕ ИЗОБРЕТЕНО?

НАС – НЕТ. ПОЭТОМУ МЫ ИНВЕСТИРОВАЛИ СРЕДСТВА В СОЗДАНИЕ ЭКОЛОГИЧЕСКИ ЧИСТОГО ТОПЛИВА ИЗ СОЛОМЫ. ОНО НЕ ТОЛЬКО ПОМОЖЕТ ЧЕЛОВЕЧЕСТВУ СНИЗИТЬ ЗАВИСИМОСТЬ ОТ НЕФТИ, НО И УМЕНЬШИТ ВЫБРОСЫ CO₂ ПО СРАВНЕНИЮ С ОБЫЧНЫМ ТОПЛИВОМ. ЕСЛИ ЧТО-ТО ЕЩЕ НЕ ИЗОБРЕТЕНО, ЭТО НЕ ЗНАЧИТ, ЧТО ТАК БУДЕТ ВСЕГДА. ЭФФЕКТИВНЫЕ РЕШЕНИЯ ДЛЯ ОБЕСПЕЧЕНИЯ СОВРЕМЕННОГО МИРА ЭНЕРГИЕЙ.
WWW.SHELL.COM/REALENERGY



ОПЕК ПО ОСЕНИ СЧИТАЮТ

В НАЧАЛЕ ИЮНЯ В МОСКВЕ ПРОШЛО ЗАСЕДАНИЕ КОМИТЕТА ВЫСОКОГО УРОВНЯ ФОРУМА СТРАН-ЭКСПОРТЕРОВ ГАЗА, ИМЕНУЕМОГО «ГАЗОВОЙ ОПЕК», КОТОРАЯ СМОГЛА БЫ КОНТРОЛИРОВАТЬ БОЛЕЕ 60% МИРОВЫХ ЗАПАСОВ ГАЗА, ЧТО СОПОСТАВИМО С НЕФТЯНЫМИ ЗАПАСАМИ СТРАН ОПЕК. ПРОБЛЕМА В ТОМ, ЧТО ИРАН ПРЕДЛАГАЕТ СОЗДАТЬ КАРТЕЛЬ, ОРГАНИЗОВАННЫЙ ПО ПРИНЦИПАМ НЕФТЯНОГО ОПЕК, А РОССИЯ — ПЛОЩАДКУ ДЛЯ ДИСКУССИЙ, НЕ ЖЕЛАЯ ОТКРЫТОГО ПРОТИВОСТОЯНИЯ С США. НО ВСЕ БУДУЩИЕ УЧАСТНИКИ ХОТЯТ ФОРМИРОВАТЬ МИРОВЫЕ ГАЗОВЫЕ ПОТОКИ И ЦЕНЫ.

НАТАЛЬЯ ГРИБ

ПЕРВОНАЧАЛЬНАЯ ВЕРСИЯ В рамках заседания Комитета высокого уровня Форума стран-экспортеров газа, именуемого в разговоре «газовой ОПЕК», на июньском совещании в Москве была согласована первоначальная версия устава новой организации. Было решено дать возможность специалистам стран-экспортеров газа еще раз поработать над проектом устава форума и подготовить свои соображения по данному документу к следующему заседанию форума в ноябре.

Представитель Ирана в Организации стран-экспортеров нефти (ОПЕК) Сейед Мохаммед Али Хатиби подчеркнул, что хотя в ходе трехдневного совещания в Москве ощутимого прогресса достигнуто не было, неясных вопросов больше не осталось.

Вице-спикер Госдумы, президент Российского газового общества Валерий Язев заявил, что «есть системные проблемы, которые вызвали перенос сроков, — разные подходы к уставу». Отвечая на вопросы журналистов относительно включения в устав форума положений, приближающих возможную организацию к «газовой ОПЕК», он отметил, что, с одной стороны, «интеграция очень интересна», но с другой — «Россия очень щепетильно относится к своему суверенитету, а создание интегрированной группировки подразумевает необходимость поступиться его частью».

ВОСТОК—ЗАПАД Управляющий партнер UFG Asset Management Флориан Феннер отмечает, что в случае создания картеля важнейшую роль в нем стали бы играть Россия и Иран, обладающие крупнейшими в мире (27% и 15% соответственно) запасами природного газа.

По словам Язева, существуют два варианта устава: иранский («более жесткий») и российский («более деликатный»). «В иранском варианте по аналогии с ОПЕК описаны принципы функционирования и существования этой организации, в российском — с учетом сегодняшних реалий предусматриваются вопросы согласования цен на газ и маршруты транспортировки газа», — отметил господин Язев.

ВГ удалось ознакомиться с вариантом устава форума с замечаниями России. В нем 37 статей, в которых описаны цели создания организации и ее структура.

Но при этом предложение России выглядит менее агрессивным шагом. Российский вариант документа предполагает, что будет создан «международный форум, который обеспечивает площадку для обмена опытом и информацией между странами-членами форума». Это должно способствовать продвижению индивидуальных и коммерческих интересов стран-участниц: Алжира, Брунея, Индонезии, Ирана, Малайзии, Нигерии, Омана, Катар, России, Туркмении и Норвегии (в качестве наблюдателя).

Целями обсуждения, согласно проекту устава, в частности, являются международные проекты по производству газа, сбалансированность спроса и потребления в га-

зовой сфере, развитие технологий в области разведки, добычи и транспортировки, а также развитие структуры регионального и глобального рынков газа.

Новая организация, как предусматривает проект, должна иметь трехступенчатую структуру управления — ежегодную встречу министров, полугодовые заседания исполнительного совета (ИС), а также постоянно действующий секретариат форума, расположенный по месту, определенному министрами. Основную роль при формировании повестки дня встречи министров будет играть генеральный секретарь форума, который должен назначаться на два года единогласным решением министров с возможностью продления полномочий еще на два года. Генсек должен будет обеспечивать разработку бюджета и программы форума и управлять его работой.

ДРАЗНИТЬ ГУСЕЙ Как полагают эксперты, Москва хотя и декларирует определенный интерес к созданию газового картеля, тянет время, не желая брать на себя чрезмерные обязательства в рамках новой организации. Ведь по большому счету Россия, экспортирующая газ по трубам на основании долгосрочных контрактов, не испытывает необходимости в «картельном сговоре» с другими экспортерами. Как показывает практика, она и в одиночку весьма эффективно влияет на цены. Картель ей нужен скорее как аргумент для переговоров со своими потребителями.

К тому же Россия не хочет излишне дразнить Запад, который испытывает крайнюю обеспокоенность уже от самих разговоров о новой ОПЕК. Россия в данной ситуации будет убеждать своих партнеров создать международную организацию с уставом, который бы не раздражал США как крупнейшего потребителя газа.

Действительно, заместитель главы комитета по иностранным делам палаты представителей конгресса Илеана Рос-Летинен ранее заявляла: «Создание газового картеля будет рассматриваться как прямая угроза США, а сама „газовая ОПЕК“ — как глобальная организация по вымогательству и рзкету». В США и Евросоюзе уже раздаются призывы «противопоставить „газовой ОПЕК“ энергетическое НАТО».

Аналитик рынка нефти и газа «Арбат Капитал» Виталий Громадин обращает внимание на то, что подписание документов перенесли на фоне новой попытки конгресса США нанести удар по намерению стран-экспортеров газа создать картель. В конгресс внесен законопроект, предусматривающий ведение санкций против зарубежных стран-экспортеров нефти и газа в случае вступления их в картели по типу ОПЕК. Вероятнее всего и на этот раз американский законопроект не будет принят.

ПЕРЕРАСПРЕДЕЛЕНИЕ ДОХОДОВ И главное, на что обращают внимание большинство экспертов, — сама идея «газовой ОПЕК» имеет право на жизнь. Де-

ло в том, что Россия, как и все поставщики газа, больше не хочет исполнять роль энергетических колониальных придатков «более развитых» стран-потребителей. Производители газа выступают все чаще с инициативами контролировать потоки газа в масштабах трансграничных трубопроводов и влиять на ценообразование на газ.

До тех пор пока цены на нефть растут и вслед за ними поднимаются цены на газ, такое моровое объединение может позволить себе «раскачиваться» и неторопливо пробоовать разные варианты структуры управления. Но как только цены на нефть начнут стремительно падать, тут товарищи «по оружию» и предъявят миру свои козыри — к этому моменту должна быть сформирована новая международная организация производителей газа.

На этом фоне, отмечает директор East European Gas Analysis Михаил Корчемкин, не исключен вариант создания «газотранзитной ОПЕК» — установление всеми европейскими странами специального тарифа на транзит газа из стран-членов «газовой ОПЕК». «Это будет „справедливым“ перераспределением доходов от торговли газом, — считает Михаил Корчемкин. — Европейская цена от этого не поднимется — газ по-прежнему будет конкурировать с мазутом. Зато часть доходов попадет в бюджет транзитных стран. Это будет приятной новостью и для российских потребителей газа, для которых равнодоходный уровень цен в Европе снизится, и цена на газ будет ниже прогнозных ожиданий в \$180–300 за тысячу кубометров».

САМОСТИЙНЫЙ ТРАНЗИТ В конце мая президент Украины Виктор Ющенко представил на энергетическом саммите в Киеве ряд предложений о создании международной организации, которая должна заняться перекачкой энергоресурсов из Каспия в Балтийский регион в обход России. Переговоры о ее создании Киев ведет уже несколько месяцев. Как рассказал источник, близкий к переговорам, речь идет о создании межгосударственного объединения, целью которого будет централизованное регулирование всех вопросов, связанных с транспортировкой энергоносителей, регулирование тарифной политики, что даст возможность Киеву и другим членам организации повышать ставки на транзит нефти и газа.



СЕРГЕЙ ПИВОВА

Участники киевского саммита отреагировали на это предложение по-разному. Грузия поддержала инициативу Виктора Ющенко, Азербайджан высказался нейтрально. В итоге решающим стало мнение государств-членов ЕС — Польши, Литвы, Латвии и Эстонии, которые не утвердили предложенную Виктором Ющенко концепцию создания газотранспортной ОПЕК. Вместо этого участники подписали заявление о готовности «рассмотреть возможность создания общего энерготранзитного пространства, которое будет нацелено на развитие надежных маршрутов транспортировки энергоносителей в ЕС и на другие международные рынки».

НЕПРАВИТЕЛЬСТВЕННЫЙ АЛЬЯНС Во избежание потери контроля над транспортными потоками Москва решилась на создание «мини-газовой ОПЕК» в рамках СНГ — альтернативного инициативе Ющенко объединения. 4 июня в Российском газовом обществе состоялось заседание рабочей группы по формированию в рамках «ЕврАзЭС» Международного альянса национальных неправительственных организаций стран, производящих и (или) транспортирующих природный газ (МАННГО). В заседании рабочей группы приняли участие представители АО «КазТрансГаз» (Казахстан), ОАО «Белтрансгаз» (Белоруссия), Общества дружбы России с Узбекистаном, ОАО «ГАЗЭК-Менеджмент», Академии безопасности обороны и правопорядка и другие.

Участники совещания обсудили план по подготовке создания Международного альянса национальных неправительственных организаций стран, производящих и (или) транспортирующих природный газ. Были определены сроки окончательного согласования устава, обсуждены вопросы финансирования и информационной поддержки по подготовке и созданию МАННГО.

Как отметил вице-президент Российского газового общества Олег Жилин, для создания МАННГО нужен еще один контрагент, который примет окончательное решение о вхождении в эту международную общественную организацию. Начальник юридического отдела «Белтрансгаза» Аркадий Маковицкий сообщил, что руководство компании поддерживает предложение о создании МАННГО, но окончательное решение будет зависеть от позиции в этом вопросе основных акционеров — правительства Белоруссии.

Большое понимание по МАННГО есть и у казахстанской стороны. Выступивший на заседании заместитель директора московского представительства компании «КазТрансГаз» Амангали Губайдуллин сказал, что они готовы активизировать работу по согласованию позиций по МАННГО.

Участники совещания высказали мнение, что в течение трех месяцев реально провести все подготовительные мероприятия, а в октябре провести учредительное собрание по созданию МАННГО. То есть в рамках подготовки к созданию «газовой ОПЕК». ■

ПРЕЗИДЕНТ РОССИЙСКОГО ГАЗОВОГО ОБЩЕСТВА, ВИЦЕ-СПИКЕР ГОСДУМЫ ВАЛЕРИЙ ЯЗЕВ ОТМЕЧАЕТ, ЧТО ПРИ ВСТУПЛЕНИИ В «ГАЗОВУЮ ОПЕК», РОССИЯ БУДЕТ ОТСТАИВАТЬ СВОЙ СУВЕРЕНИТЕТ



АЗИАТСКИЙ ПЛЕННИК

ОАО «ГАЗПРОМ» ИЗ-ЗА ПРОБЛЕМ С СОБСТВЕННОЙ ДОБЫЧЕЙ УЖЕ НЕ В СОСТОЯНИИ ЗАКРЫТЬ ВСЕ СВОИ КОНТРАКТЫ БЕЗ ПОКУПКИ ГАЗА В ЦЕНТРАЛЬНОЙ АЗИИ, НЕСМОТЯ НА МИНИМАЛЬНУЮ РЕНТАБЕЛЬНОСТЬ ТАКИХ СДЕЛОК. ЗАТРАТЫ НА ПОКУПКУ ГАЗА ЗА ГРАНИЦЕЙ ДЕЛАЮТСЯ ВСЕ БОЛЕЕ И БОЛЕЕ ВЕСОМЫМИ И ЛОЖАТСЯ ТЯЖЕЛЫМ БРЕМЕНЕМ НА БЮДЖЕТ «ГАЗПРОМА», СТАВ УЖЕ ОСНОВНОЙ СТАТЬЕЙ РАСХОДОВ.

КИРИЛЛ МАРТЫНОВ

У ПАРАДНОГО ПОДЪЕЗДА Около месяца назад делегация «Газпрома» во главе с председателем правления компании Алексеем Миллером посетила Туркмению, Узбекистан и Азербайджан. Итоги этого турне вряд ли можно назвать позитивными для газовой монополии. Только азербайджанский президент лично принял Миллера, а президенты Туркмении и Узбекистана не стали разговаривать с российской делегацией — главе «Газпрома», как обычному руководителю крупной компании, пришлось общаться с вице-премьерами национальных правительств. Соответственно и результатов у этих встреч не было.

По предварительным данным, президент России Дмитрий Медведев в начале июля планирует посетить с визитом Азербайджан и Туркмению. Важнейшей темой на переговорах будет газ. Понятно почему. «Газпром» из-за проблем с собственной добычей уже не в состоянии закрыть все свои контракты без среднеазиатского и азербайджанского газа.

ТАБЛИЦА 1. ПОКУПКА «ГАЗПРОМОМ» ГАЗА В СРЕДНЕЙ АЗИИ (МЛРД РУБ.)			
	2005	2006	2007
ТУРКМЕНИЯ	3,8	41	42,6
УЗБЕКИСТАН	8,2	9,3	9,6
КАЗАХСТАН	6*	7,2	8,5
ВСЕГО	18	57,5	60,7

* ПОКУПКА ГАЗА В РАМКАХ СОВМЕСТНОГО С КАЗАХСТАНОМ ПРЕДПРИЯТИЯ АО «КАЗРОСГАЗ». ИСТОЧНИК: ГОДОВЫЕ ОТЧЕТЫ ОАО «ГАЗПРОМ».

С 2002 года расходы компании на покупку газа выросли более чем в 20 раз, и сегодня затраты по этой статье занимают первое место среди всех операционных расходов «Газпрома». По итогам текущего года ОАО «Газпром» потратит на среднеазиатский газ около \$10 млрд, а в следующем году эта сумма может вырасти до \$16 млрд и даже больше.



Визит газпромовской делегации и запланированное турне российского президента выглядят ответом на бурную деятельность, которую развернули в регионе американские и европейские политики, которые регулярно ездят в Баку, Ашхабад, Астану, а с недавних пор и в Ташкент, и уговаривают глав этих стран диверсифицировать поставки своих энергоносителей. То есть направить газ и нефть в обход России. И ни один из лидеров государств не отказался от этой идеи. Туркмения даже пообещала Евросоюзу зарезервировать для него 10 млрд куб. м газа в 2009 году. К тому же власти Казахстана, Туркмении, Узбекистана и Азербайджана ведут активные переговоры друг с другом по поводу организации местных транспортных коридоров для поставки углеводородов. А Туркмения и Азербайджан сделали первые шаги по урегулированию разногласий по Каспийскому морю.

Все это крайне беспокоит «Газпром», который, чтобы не допустить этого, готов скупать среднеазиатский газ «на корню» и платить за него любую цену.

«Туркменистан является стратегическим, проверенным временем партнером „Газпрома“ в вопросах обеспечения энергетической безопасности и надежных поставок газа. Самое тесное взаимодействие „Газпрома“ и предприятий газовой отрасли Туркменистана исторически предопределено и будет поступательно развиваться. Абсолютно очевидно, что именно „Газпром“ может обеспечить наилучшие условия долгосрочного взаимовыгодного сотрудничества для Туркменистана», — сказал Алексей Миллер на переговорах в Ашхабаде. А Ильхаму Алиеву он сделал предложение о покупке азербайджанского газа по рыночным ценам на основе долгосрочного договора, пояснив: «Азербайджан, как крупный производитель углеводородов в СНГ, является объективным партнером России, у нас общие интересы. Нас уже связывает развитая газотранспортная инфраструктура».

Напомним, что в марте этого года к Алексею Миллеру в Москву приехали руководители национальных газовых ком- ➔

«НЕФТЕГАЗ-2008»: ИНВЕСТОРЫ ВКЛАДЫВАЮТ В РОСТ

Крупнейшая в России и Восточной Европе выставка оборудования и технологий для нефтегазового комплекса отмечает в этом году 30-летие. Юбилейный саммит представителей ведущих компаний и специалистов нефтегазовой отрасли обещает стать рекордным как по числу экспонентов, так и по количеству посетителей. Более 1000 участников выставки «Нефтегаз-2008» из 40 стран, и среди них такие гиганты, как «Газпром», «Роснефть», ТНК-ВР, «Татнефть», «Газ де Франс», E. ON Ruhrgas AG, STATOIL, продемонстрируют с 23 по 27 июня на ЦВК «Экспоцентр» свои возможности и амбиции, которые продолжают расти на фоне все новых и новых ценовых рекордов стоимости углеводородов на мировых рынках энергоресурсов. Организаторы смотра и отраслевые эксперты ожидают, что «Экспоцентр» в дни работы выставки «Нефтегаз-2008» посетят 20 – 25 тыс. специалистов. Большинство будут представлять Россию и ближнее зарубежье. Значительно прибавится посетителей из Европы и участников из Китая. Для них выставка на ЦВК «Экспоцентр», символизирующая энергетическую мощь России, — «точка пересечения» нефтегазовых интересов Востока и Запада, место конкурентного состязания за ресурсы российских недр. Девять стран – Великобритания, Германия, Китай, Нидерланды, Норвегия, Финляндия, Франция, Чехия

и Япония – будут представлены на выставке национальными экспозициями. Статистика выставки «Нефтегаз-2008» наглядно демонстрирует стремительный рост выставочных показателей, главный из которых – выставочная площадь – увеличится на 20%. Стоит особо отметить, что выставка «Нефтегаз-2008» готова преподнести отраслевым аналитикам сюрприз и продемонстрировать не только рост как таковой, но и значительное изменение его структуры по сравнению со смотрами предыдущих лет. Если раньше отечественные и зарубежные участники делили проценты увеличения выставочных показателей приблизительно поровну, то на этот раз российские компании демонстрируют более высокую динамику, обеспечивая порядка 60% прироста площадей и числа участников ведущего российского нефтегазового саммита. Это происходит за счет подтягивания предприятий из смежных отраслей экономики, сервисных компаний, а также тех, кто занимается обеспечением транспортировки углеводородов. На выставке «Нефтегаз-2008» будет больше оборудования, новых технологий и, соответственно, выгодных контрактов. Высокая и стабильная инвестиционная привлекательность нефтегазового сектора подталкивает малый и средний бизнес России к увеличению спектра

предложения своей продукции и услуг для ведущих корпораций отрасли. Возможно, мы являемся свидетелями складывания новых межотраслевых промышленных конгломератов – тех самых промышленных кластеров, на которые мечтает опереться правительство в попытках создать устойчивую структуру экономического роста и основу модернизации всей национальной экономики. География экспонентов, представленных на выставке «Нефтегаз-2008», охватывает всю Россию, от Камчатки до Калининграда, и позволяет обсуждать задачи даже такого общегосударственного уровня. Решению подобных масштабных задач помогают и новаторские подходы ЦВК «Экспоцентр» к органичному синтезу выставочной и конгрессной деятельности в единый маркетинговый

механизм, позволяющий максимально использовать эффект концентрации разнообразных ресурсов – управленческих, инвестиционных, научных и многих других. Выставка «Нефтегаз-2008» вступает в четвертое десятилетие своего существования на волне обнадеживающих тенденций, связанных с намечающимися позитивными структурными сдвигами в российской нефтегазовой отрасли. Она не только отражает эти сдвиги, но и в какой-то мере стимулирует их. Именно поэтому экспоненты смотра «Нефтегаз-2008» вполне могут рассматривать свое участие в выставке как инвестиции в развитие собственного бизнеса, а значительный рост выставочных показателей свидетельствует, что бизнес-сообщество считает эти инвестиции выгодными.

www.neftegaz-expo.ru

12-я международная выставка

НЕФТЕГАЗ

23-27 июня 2008

Оборудование и технологии для нефтегазового комплекса

Организаторы выставки:
ЗАО «ЭКСПОЦЕНТР» (Россия)
Фирма «Мессе Дюссельдорф ГмбХ» (Германия)

Генеральный информационный партнер:

ТЕРРИТОРИЯ НЕФТЕГАЗ



В НАЧАЛЕ ИЮЛЯ ПЛАНИРУЕТСЯ ВИЗИТ ПРЕЗИДЕНТА РОССИИ ДМИТРИЯ МЕДВЕДЕВА В АЗЕРБАЙДЖАН. РАЗУМЕЕТСЯ, ВАЖНЕЙШАЯ ТЕМА НА ПЕРЕГОВОРАХ — ГАЗ

паний Казахстана, Узбекистана и Туркмении и уведомили его о том, что, «исходя из интересов национальных экономик, учитывая международные обязательства по обеспечению надежных и бесперебойных поставок энергоносителей, с 2009 года продажа природного газа будет осуществляться по европейским ценам». «Газпром» это поддержал и теперь вот предлагает Баку покупать газ по «рыночным ценам».

КЛУБ ДИКТАТОРОВ На первый взгляд, «Газпром» действует абсолютно правильно, прилагая все усилия к тому, чтобы нейтрализовать конкурентов. Но эта политика уже завела его в тупик, из которого он в ближайшие

годы не выберется, а конкуренты рано или поздно пробьют себе дорогу на Запад — в Европу, так же как они уже пробили ее на Восток — в Китай.

Во всех четырех странах, о которых говорилось выше, действуют авторитарные режимы. Любой авторитарный правитель, тем более обладающий большими ресурсами, стремится к тому, чтобы хотя бы внешне его действия выглядели самостоятельными. Нынешняя газовая экспансионистская политика России — это стремление лишить их этой самостоятельности, фактически отобрав у них право самим распоряжаться своими ресурсами. Бесконечно так продолжаться не может.

Удивительно, что в «Газпроме» до сих пор считают, что они в состоянии удержать Казахстан или Туркмению от диверсификации экспортных маршрутов и выхода на новые рынки.

Сама Россия все последние годы делает именно это, построив «Голубой поток», «Ямал–Европа», продвигая Nord Stream, South Stream, «Алтай», развивая проекты по сжиженному природному газу.

А у Туркмении, Узбекистана и Казахстана всего один транспортный коридор — система газопроводов «Средняя Азия–Центр» (САЦ), которая замыкается на Россию, являющуюся и основным покупателем этого газа.

Рынок крайне узкий, маневра нет, поэтому идеи построить Транскаспийский газопровод с выходом через Азербайджан в Турцию и далее в Европу (проект Nabucco), а также трубопроводы в Китай воспринимаются в среднеазиатских республиках весьма благосклонно. Азербайджан же (как и Турция), давно избравший прозападную политику в нефтегазовой сфере, крайне заинтересован в том, чтобы стать ключевым транзитером среднеазиатского газа.

Когда Алексей Миллер предложил покупать у Азербайджана газ на рыночных условиях, Баку отреагировал в целом позитивно, но затем сделал ответный ход. Вице-президент по инвестициям и маркетингу Государственной нефтегазовой компании Азербайджана (ГНКАР) Эльшад Насиров заявил, что его стране выгодно, чтобы восточно-каспийский газ прошел через территорию Азербайджана и вышел на европейский рынок: «В конечном итоге это приведет к расширению возможностей продажи и сокращению расходов на транспортировку. К примеру, возможна покупка газа на границе Азербайджан–Туркменистан и

Азербайджан–Казахстан, покупка газа с доставкой до азербайджанского берега, покупка консорциумом или свободная транспортировка до Грузии или Турции. Мы предоставляем продавцам газа наиболее выгодные условия». То есть фактически Азербайджан вступил в конкуренцию с «Газпромом», а это значит, что и собственный газ он России не готов отдавать.

ТУРКМЕНСКИЙ ФАНТОМ Впрочем, ключевым моментом здесь является то, что ресурсов Азербайджана, Казахстана и Узбекистана недостаточно для заполнения двух-трех труб мощностью 30 млрд куб. м каждая. Весь вопрос в Туркмении, которая уверяет весь мир, что газа у нее очень много. «Обладая огромными запасами углеводородного сырья, Туркменистан в состоянии обеспечить газом все проектируемые варианты международных газопроводов», — говорит, в частности, президент страны Гурбангулы Бердымухаммедов.

По словам заместителя министра нефтегазовой промышленности и минеральных ресурсов Туркмении Байрамгельды Недирова, на территории республики открыто около 170 месторождений углеводородов, начальные газовые ресурсы которых оцениваются в 24,6 трлн куб. м. Но подтвержденных данных о запасах газа в стране нет. По существующей информации запасов всего примерно 3 трлн куб. м. Впрочем, цифры могут скоро появиться — Гурбангулы Бердымухаммедов сообщил, что в стране сейчас работает британская аудиторская компания Gaffney, Cline & Associates, которая должна дать оценку в соответствии с международными стандартами.

Но даже если запасы так велики, как о них говорят туркменские власти, то все равно добываемого газа на все проекты не хватит. Только с Россией действует контракт на поставку до 90 млрд куб. м газа в год, плюс с Китаем на 30 млрд куб. м с 2009 года, есть еще обязательства перед Ираном на 10 млрд куб. м, а также планы строительства Трансафганского газопровода на 30 млрд куб. м. Да еще Евросоюзу Туркмения обещала 10 млрд куб. м. Между тем объема экспорта в 125 млрд куб. м предполагается достичь лишь к 2015 году, а к 2020-му довести его до 170 млрд куб. м. Так что свободного газа вроде бы нет. Но в рамках сложившейся практики контракт для авторитарных режимов не является чем-то нерушимым, и весьма вероятно, что при необходимости резать будут именно «Газпром».

ГАЗОВАЯ ДЫРА Российский монополист, конечно, правильно сделал, согласившись на повышение закупочных цен. Вопрос в том, окажется ли его готовность платить большие деньги за газ достаточным условием для того, чтобы среднеазиатские лидеры и думать забыли об альтернативных маршрутах. Если все же подтвердятся туркменские запасы и будут ресурсы для наполнения новых газопроводов, то никакие деньги России не помогут. «Газпром» продолжит закупать газ по европейским ценам примерно в нынешних объемах, а все новые объемы среднеазиатского газа уйдут мимо него. Впрочем, может быть, это к лучшему.

Кажется, что расходы на покупку среднеазиатского газа для «Газпрома» не принципиальны. Рентабельность около 30%, а чистая прибыль — сотни миллиардов рублей в год. Но на самом деле покупка 90 млрд куб. м туркмен-

ANCORA 1919

Scripta Manent

Peter the Great

Количество выпущенных экземпляров:
25 роллеров, 25 перьевых ручек.

Материалы: жемчужно-синяя акриловая смола.

Отделка: кольцо на колпачке с гравировкой, кольца на корпусе с насечкой из латуни с позолотой 5 микрон; зажим из закаленной стали. Декоративные элементы: роспись вручную, на корпусе - изображение императора на белом скакуне, на колпачке - виды Санкт-Петербурга. Перо: золото 18 карат.

Система заправки: сменный картридж или конвертер.

Сеть магазинов «Ручка.ру» +7 (495) 733 95 90

Бутик «Грандъ Александр» +7 (495) 941 8081

гостиница «Radisson SAS Славянская», площадь Европы, д.2

www.ancora1919.com

Представительство компании «ANCORA» в Москве

+7 (495) 784 8888

ТАБЛИЦА 2. ОПЕРАЦИОННЫЕ РАСХОДЫ «ГАЗПРОМА» (МЛРД РУБ.)						
	2002	2003	2004	2005	2006	9 мес. 2007
ПОКУПНЫЕ НЕФТЬ И ГАЗ, В ТОМ ЧИСЛЕ РАСХОДЫ НА ПОКУПКУ:	10,0	25,7	66,6	87,7	280,1	272,1
ГАЗА	10,0	25,7	66,6	77,1	213,3	213,55
НЕФТИ	—	—	—	10,7	66,8	58,55
РАСХОДЫ НА ОПЛАТУ ТРУДА	65,7	100,1	122,9	168,1	199,6	156,8
НАЛОГИ, КРОМЕ НАЛОГА НА ПРИБЫЛЬ	44,0	35,1	72,3	114,0	187,3	146,6
АМОРТИЗАЦИЯ	93,5	99,7	110,3	124,8	167,5	137,1
ТРАНЗИТ ГАЗА, НЕФТИ И ПРОДУКТОВ НЕФТЕПЕРЕРАБОТКИ	102,6	108,7	103,9	110,9	156,5	112,9
РАСХОДЫ НА РЕМОНТ И ЭКСПЛУАТАЦИЮ	24,2	36,5	40,7	55,3	82,3	70,3
МАТЕРИАЛЫ	47,3	44,4	64,9	73,8	81,8	66,6
ТОВАРЫ ДЛЯ ПЕРЕПРОДАЖИ, В ТОМ ЧИСЛЕ ПРОДУКТЫ НЕФТЕПЕРЕРАБОТКИ	17,9	14,3	18,2	24,5	51,0	36,5
РАСХОДЫ НА ЭЛЕКТРОЭНЕРГИЮ И ТЕПЛОЭНЕРГИЮ	13,5	24,3	28,9	33,0	45,1	32,1
СОЦИАЛЬНЫЕ РАСХОДЫ	7,0	11,7	13,3	15,7	18,6	11,8
РАСХОДЫ НА СТРАХОВАНИЕ	Н.Д.	2,4	13,1	11,8	10,5	8,8
РАСХОДЫ НА ИССЛЕДОВАНИЯ И РАЗРАБОТКИ	4,5	6,1	5,9	6,5	13,1	7,8
(УМЕНЬШЕНИЕ) УВЕЛИЧЕНИЕ ОЦЕНОЧНЫХ РЕЗЕРВОВ	Н.Д.	15,3	(22,5)	8,8	14,4	(0,618)
ПРОЧЕЕ	66,6	69,2	70,7	94,7	56,4	104,7
ИТОГО ОПЕРАЦИОННЫХ РАСХОДОВ	496,8	593,5	709,2	929,6	1364,2	1163,5

ИСТОЧНИК: КОНСОЛИДИРОВАННАЯ ФИНАНСОВАЯ ОТЧЕТНОСТЬ ОАО «ГАЗПРОМ».

ского газа, например, по \$250 за тысячу кубометров обошлась бы России в \$22,5 млрд. За такие деньги можно каждый год осваивать по полтора Штокмана или покупать по три «Сахалина-2».

То есть затраты на чужой газ становятся все более и более весомыми и ложатся тяжелым бременем на бюджет «Газпрома».

В 2002 году, когда Алексей Миллер пришел в «Газпром», газовый монополист потратил на покупку газа всего около 10 млрд руб. В 2006 году эти расходы выросли до 213,3 млрд, а в 2007-м такую сумму компания потратила за 9 месяцев. Понятно, что по этой расходной статье проходит покупка не только среднеазиатского газа, но львиная доля этой суммы потрачена именно на него. «Расходы на покупку нефти и газа включают 213 550 млн руб. и 131 104 млн руб. расходов на покупку газа за девять месяцев, закончившихся 30 сентября 2007 и 2006 года соответственно. Увеличение связано, главным образом, с повышением покупных цен на газ, приобретаемый в странах Центральной Азии», — говорится в отчете «Газпрома» по международным стандартам за 9 месяцев прошлого года.

Покупка газа превратилась для «Газпрома» в основную статью операционных расходов — на ее долю пришлось за 9 месяцев прошлого года 18,4% всех расходов. Тогда как в 2002 году она занимала всего 2%. Рост затрат на покупку газа будет продолжаться и дальше — в нынешнем году цены выросли еще процентов на 30, увеличатся они и в следующем. Все это негативным образом отразится и на общем росте операционных расходов.

Пока благодаря прекрасной конъюнктуре цен на газ «Газпрому» удавалось наращивать доходы, доля операционных расходов в выручке от продаж неуклонно снижалась, достигнув в 2006 году минимального с 2002-го значения — 63%. Но в прошлом году рост выручки приостановился, объемы реализации газа из-за теплой погоды упали, и доля операционных расходов подскочила за 9 месяцев до 70%.

СЛАВЯНСКАЯ СКЛОКА Торговля среднеазиатским газом выгоды «Газпрому» не приносит. В отчете газовой монополии за 2007 год указывается, что «Центральноазиатский газ преимущественно поставлялся на

ТАБЛИЦА 3. РОСТ РАСХОДОВ НА ПОКУПКУ ГАЗА И ОПЛАТУ ТРУДА «ГАЗПРОМА», В % К ПРЕДЫДУЩЕМУ ПЕРИОДУ						
	2002	2003	2004	2005	2006	9 МЕС. 2007*
РОСТ РАСХОДОВ НА ПОКУПКУ ГАЗА	—	257	259,1	115,8	276,6	162,7
РОСТ РАСХОДОВ НА ОПЛАТУ ТРУДА	—	152,2	122,8	136,8	118,7	120,3
РОСТ ОПЕРАЦИОННЫХ РАСХОДОВ (% К ПРЕДЫДУЩЕМУ ПЕРИОДУ)	—	119,5	119,5	131,1	146,8	114,9
*ТЕМПЫ РОСТА ДАНЫ ПО ОТНОШЕНИЮ К ДЕВЯТИ МЕСЯЦАМ 2006 ГОДА. РАСХОДЫ НА ПОКУПКУ ГАЗА В ЭТОТ ПЕРИОД СОСТАВИЛИ 131,1 МЛРД РУБ., РАСХОДЫ НА ОПЛАТУ ТРУДА — 130,3 МЛРД РУБ., ВСЕ ОПЕРАЦИОННЫЕ РАСХОДЫ — 1013 МЛРД РУБ. ИСТОЧНИК: КОНСОЛИДИРОВАННАЯ ФИНАНСОВАЯ ОТЧЕТНОСТЬ ОАО «ГАЗПРОМ».						

ТАБЛИЦА 4. ВЫРУЧКА ОТ ПРОДАЖ И ОПЕРАЦИОННЫЕ РАСХОДЫ «ГАЗПРОМА»						
	2002	2003	2004	2005	2006	9 МЕС. 2007*
ВЫРУЧКА ОТ ПРОДАЖ (МЛРД РУБ.)	644,7	819,8	976,8	1383,6	2142,1	1660,1
РОСТ ВЫРУЧКИ ОТ ПРОДАЖ (% К ПРЕДЫДУЩЕМУ ПЕРИОДУ)	—	127,2	119,2	141,7	154,8	105,0
ОПЕРАЦИОННЫЕ РАСХОДЫ (МЛРД РУБ.)	496,8	593,5	709,2	929,6	1364,2	1163,5
РОСТ ОПЕРАЦИОННЫХ РАСХОДОВ (% К ПРЕДЫДУЩЕМУ ПЕРИОДУ)	—	119,5	119,5	131,1	146,8	114,9
ДОЛЯ ОПЕРАЦИОННЫХ РАСХОДОВ В ВЫРУЧКЕ ОТ ПРОДАЖ (%)	77	72	73	67	63	70
*ВЫРУЧКА ОТ ПРОДАЖ «ГАЗПРОМА» ЗА ДЕВЯТЬ МЕСЯЦЕВ 2006 ГОДА СОСТАВИЛА 1581,3 МЛРД РУБ. ИСТОЧНИК: КОНСОЛИДИРОВАННАЯ ФИНАНСОВАЯ ОТЧЕТНОСТЬ ОАО «ГАЗПРОМ».						

Украину и в республики Закавказья». От продажи газа во все страны бывшего СССР «Газпром» за 9 месяцев 2007 года получил 204,7 млрд руб. Это почти на 9 млрд руб. меньше расходов «Газпрома» на покупку газа за тот же период!

Большой прибыли компания получить не может по одной простой причине: основным покупателем (около 80%) среднеазиатского газа является Украина, которой топливо продается с минимальной наценкой. Зарабатывает «Газпром» на перепродаже оставшегося десятка миллиардов кубометров в Европу.

Но когда цены на казахский, узбекский и туркменский газ поднимутся до европейского уровня, рентабельность продаж и оставшейся части дойдет до минимума — транспортировка съест основную часть прибыли. На покупку газа «Газпрому» придется очень много потратить — европейская цена для среднеазиатского газа может составить от \$200 до \$270 за тысячу кубометров. То есть если компания купит столько же газа, сколько в 2007 году — около 60 млрд куб. м (хотя скорее всего выйдет на несколько миллиардов кубометров больше), то это ей обойдется в \$12–16 млрд. Прибыль же, повторим, эти затраты принесут минимальную.

Но и это не все проблемы. Есть еще одно слабое звено — Украина. Именно на ее плечи «Газпром» переложит всю тяжесть расходов по покупке газа у Туркмении и других стран. 6 июня этого года в Санкт-Петербурге Дмитрий Медведев встречался с президентом Украины Виктором Ющенко и предупредил его о грядущем повышении цен.

Глава МИД России Сергей Лавров сообщил, что «цены на газ для Украины увеличатся почти вдвое с 1 января 2009 года», то есть с нынешних \$179,5 до примерно \$400 за тысячу кубометров. При сохранении объемов поставок (49 млрд куб. м в 2007 году) Украине придется заплатить \$19,6 млрд, тогда как платежи за этот год не превысят \$8,8 млрд.

К чему это приведет, догадаться нетрудно. Украина с трудом расплачивается за текущие поставки, у нее то и дело образуется задолженность, «Нафтогаз» находится на грани банкротства. Увеличение платы даже не вдвое, а на 50% лишь усложнит эту ситуацию. В итоге бесконечная российско-украинская газовая склока продолжится со всеми вытекающими отсюда последствиями. Например, несанкционированным отбором транзитного (европейского) газа.

СЕБЕ ДОРОЖЕ Теоретически «Газпром» мог бы отказаться от закупок все более дорогого среднеазиатского газа и заместить его собственным газом, который приносит ему очень высокую прибыль. Но сделать этого он не может — собственного газа в таком объеме нет. Старые месторождения истощаются, новые еще только разрабатываются. «Газпром» же объявил о нескольких новых экспортных проектах — «Северный поток», «Южный поток», «Алтай», каждый мощностью примерно по 30 млрд куб. м. Кроме того, растет внутреннее потребление. Газа надо будет все больше и больше. Поэтому он и вынужден соглашаться на любые ценовые ультиматумы и делать предложения о покупке газа Азербайджану.

По словам газпромовских специалистов, в будущем для поддержания добычи газа на запланированном уровне «Газпрому» необходимо осваивать новые регионы — полуостров Ямал, а также шельф Баренцева и Карского морей. Эти районы характеризуются чрезвычайно сложными климатическими и горно-геологическими условиями. Себестоимость добычи газа в них гораздо выше, чем в остальных регионах. Поэтому для оптимизации системы ресурсообеспечения газового экспорта «Газпром» стремится использовать крупные запасы природного газа, которые имеются в странах Средней Азии.

Возможно, повышение среднеазиатскими производителями цены на газ до европейского уровня заставит «Газпром» изменить свою политику в регионе и перейти к реальному партнерству и сотрудничеству.

А пока получается очень странный бизнес, в котором кроме нейтрализации потенциальных конкурентов никакой прибыли больше нет. Между тем проблему конкуренции можно решать и другими способами, а не только банальной скупкой товара на границе или единоличного управления САЦ.

Например, можно вовлекать партнеров в совместную работу — создавать консорциумы по транспортировке и маркетингу газа, участвовать в проектах по добыче на территории этих стран и т. д. Например, почему бы «Газпрому» при разработке и реализации проекта «Южный поток» не привлечь к нему Туркмению или Азербайджан или самому не стать участником Транскаспийского газопровода? Но газовый монополист предпочитает делать все сам и навязывать свою волю другим. ■



ШЕЛЬФОТДАЧА

ДИСКУССИЯ О ТОМ, КТО БУДЕТ РАБОТАТЬ НА РОССИЙСКОМ ШЕЛЬФЕ, ОКОНЧЕНА. В СООТВЕТСТВИИ С ПОПРАВКАМИ В ЗАКОН ОБ ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТИЦИЯХ ЭТО БУДУТ ИСКЛЮЧИТЕЛЬНО ГОСКОМПАНИИ. РЕШЕНИЕ ЗАДАЧИ ИЗВЕСТНО — РАБОТАТЬ НА ШЕЛЬФЕ СТАНУТ ИНОСТРАНЦЫ ПРИ ФОРМАЛЬНОМ КОНТРОЛЕ ГОСКОМПАНИЙ.

КИРИЛЛ МАРТЫНОВ



ЗАКОНОДАТЕЛЬНО ЗАКРЕПЛЕНО ПРАВО ГОСКОМПАНИЙ НА ДОБЫЧУ УГЛЕВОДОРОДОВ НА РОССИЙСКОМ ШЕЛЬФЕ

ЭНЕРГЕТИЧЕСКАЯ СТРАТЕГИЯ Российский шельф — это лакомый кусок, который пока еще ждет своего часа. Количество проектов крайне не велико, но потенциал шельфа огромен.

Начальные суммарные извлекаемые ресурсы углеводородов морской периферии России составляют, по оценкам, около 100 млрд т нефтяного эквивалента (16 млрд т нефти и более 82 трлн кубометров газа). Основная часть этих ресурсов (около 66,5%) приходится на шельфы северных — Баренцева и Карского — морей. Разведанность начальных суммарных ресурсов углеводородов российского шельфа незначительна — в большинстве районов она не превышает 9–12% (лишь ресурсы нефти Балтийского моря разведаны почти на 14%, а ресурсы газа на шельфе Каспийского моря — почти на 20%).

«Газпром» дает следующие оценки потенциала шельфа. Начальные суммарные ресурсы углеводородов на российском континентальном шельфе составляют около 90 млрд т условного топлива. Из них более 60 млрд т сосредоточены в Баренцевом и Карском морях. Основную часть ресурсов шельфа составляет газ — 76 трлн кубометров.

По оценке «Роснефти», ресурсы в «спорных» зонах шельфа, то есть тех, на которые претендует несколько стран (участок в Баренцевом море площадью 155 тыс. кв. км, территории между внешней границей континентального шельфа в Арктике и границей 200-мильной экономической зоны РФ, где расположены поднятие Менделеева и хребет Ломоносова, участки в Беринговом, Азовском, Черном и Каспийском морях), составляют еще 6,14 трлн кубометров газа и 879 млн т нефти. И все это достанется «Газпрому» и «Роснефти».

В Энергетической стратегии РФ до 2020 года отмечается, что в этот период должно быть обеспечено воспроизводство минерально-сырьевой базы — прирост запасов нефти в количестве 7,5–10 млрд т и газа в количестве 11,2–18,8 трлн кубометров.

ОТСУТСТВИЕ КОНКУРСА У МИНИСТРА ПРИРОДНЫХ РЕСУРСОВ ЮРИЯ ТРУТНЕВА НЕ ВЫЗЫВАЕТ ВОПРОСОВ: «ДАВАЙТЕ НАЗЫВАТЬ ВЕЩИ СВОИМИ ИМЕНАМИ. ЕСЛИ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВО ОГРАНИЧИВАЕТ СУБЪЕКТОВ РАБОТЫ НА ШЕЛЬФЕ ДВУМЯ КОМПАНИЯМИ, КОНКУРС МЕЖДУ НИМИ БУДЕТ ВЫГЛЯДЕТЬ ДОСТАТОЧНО СТРАННО»



АДМИНИСТРАТИВНЫЙ РЕСУРС

При этом, как отмечается в документе, вероятные запасы и ресурсы распределенного фонда недр в основных районах добычи нефти и газа могут обеспечить воспроизводство минерально-сырьевой базы в ближайшие 10–15 лет не более чем на 30–40%, а остальные запасы должны быть увеличены за счет разведки и освоения новых территорий и акваторий России: «Поиск, разведка и освоение нефтяных и газовых месторождений на шельфе арктических, дальневосточных и южных морей являются одним из наиболее перспективных направлений развития сырьевой базы нефтяной и газовой промышленности России».

КОНКУРСА НЕ БУДЕТ Дискуссия о том, кто будет работать на российском шельфе, завершилась весной этого года — парламент принял поправки к закону об иностранных инвестициях в стратегические отрасли, согласно которым месторождения на шельфе отнесены к категории недр федерального значения. Соответственно вводится особый режим предоставления и использования этих участков. Министр природных ресурсов Юрий Трутнев, говоря о поправках, отметил, что они фактически формируют концепцию освоения шельфа. «По сути, концепция уже принята, она отражена в законе. Там написано, что шельф будут осваивать компании, контролирующиеся государством. Ясно, что это „Газпром“ и „Роснефть“», — пояснил он.

Действительно, в законе ясно сказано, что шельф отдается в руки госкомпаний: «Пользователями недр на участках недр федерального значения континентального шельфа Российской Федерации, а также на участках недр федерального значения, расположенных на территории Российской Федерации и простирающихся на ее континентальный шельф, могут быть юридические лица, которые созданы в соответствии с законодательством Российской Федерации, имеют опыт освоения участков недр континентального шельфа Российской Федерации не менее пяти лет, в которых доля (вклад) Российской Федерации в уставных капиталах составляет более чем пятьдесят процентов и (или) в отношении которых Российская Федерация имеет право прямо или косвенно распоряжаться более чем пятьюдесятью процентами общего количества голосов, принадлежащих на голосующие акции (доли), составляющие уставные капиталы таких юридических лиц».

Поправки распространяются на весь шельф за исключением Каспийского и Азовского морей — их статус регулируется отдельными международными соглашениями. Это хорошая новость для ЛУКОЙЛа, для которого каспийский шельф один из стратегических регионов, он вкладывает туда миллиарды долларов. Кстати, в одном из проектов он работает совместно с «Газпромом». Недавно созданное на паритетных начала ООО «ЦентрКаспнефтегаз» открыло крупное нефтегазоконденсатное месторождение на структуре «Центральная» в Каспийском море. Эта

СТРОЙТРАНСГАЗ

STROYTRANSGAZ

ИНЖИНИРИНГ

(разработка концепций, технико-экономических обоснований, детальное проектирование, строительный инжиниринг)

КОМПЛЕКТАЦИЯ ПРОЕКТОВ

(разработка перечней оборудования, согласование технических параметров, организация поставок)

СТРОИТЕЛЬСТВО

(выполнение строительно-монтажных работ)

УПРАВЛЕНИЕ ПРОЕКТАМИ

ОТ КОНЦЕПЦИИ ПРОЕКТОВ ДО РЕАЛИЗАЦИИ ОБЪЕКТОВ

117418, г. Москва, ул. Новочеремушкинская, д. 65

Телефон: +7 (495) 363 94 94.

Факс: +7 (495) 363 94 95

e-mail: stg@stroytransgaz.com

www.stroytransgaz.com

17 лет

на международном рынке инжиниринговых и строительных услуг

ОАО «Стройтрансгаз». Реклама.

структура расположена в центральной части среднего Каспия на границе между Россией и Казахстаном в пределах российского сектора акватории Каспийского моря в 150 км восточнее Махачкалы. Месторождение открыто первой же поисковой скважиной.

Если Каспий останется исключением из правил, местом, где смогут работать не только «Газпром» и «Роснефть», то наиболее перспективные северные и дальневосточные моря полностью отданы на откуп этим двум компаниям. При этом месторождения они будут получать без конкурса, по принципу: «газовые — „Газпрому“, нефтяные — „Роснефти“». Последней достанется, видимо, меньше запасов, поскольку газовая монополия, имеющая свой немалый нефтяной бизнес, будет претендовать и на смешанные нефтегазовые участки.

Отсутствие конкурса Юрия Трутнева совсем не смущает. «Давайте называть вещи своими именами. Если у нас законодательство ограничивает субъектов работы на шельфе двумя компаниями, конкурс между ними будет выглядеть достаточно странно», — говорит министр. — Поэтому я думаю, что мы от этих компаний получим их предложения по тем территориям, где они собираются вести геологическое изучение. После появления закона распределим участки геологического изучения. А дальше начнется работа, связанная с определением сроков».

ДОЛГИ ТЯЖКИЕ Определить точные сроки будет очень нелегко. Причин несколько. Во-первых, шельф изучен не слишком хорошо, там еще требуется масштабная геологоразведка, которая займет лет десять. Во-вторых, для освоения офшорных месторождений требуются колоссальные инвестиции. Глава «Роснефти» Сергей Богданчиков в апреле этого года на заседании Морской коллегии сказал, что понадобится 61,6 трлн руб. до 2050 года. Из них 15,9 трлн руб. должно быть инвестировано в геологоразведку, 45,7 трлн руб. — в разработку месторождений. На освоение «серых» зон шельфа надо потратить еще 9,7 трлн руб., 2,7 трлн руб. — на геологоразведку и 7 трлн руб. — на освоение. То есть инвестиции в шельф могут составить 71,3 трлн руб.

И «Роснефть», и «Газпром» имеют масштабные инвестиционные программы, которые рассчитаны на много лет вперед, и которые требуют ежегодно вложений в десятки милли-

ардов долларов. К тому же обе госкомпании постоянно ищут активы для поглощения. Между тем, если отталкиваться от цифр представленных главой «Роснефти», то в шельф надо вкладывать ежегодно примерно по 1,7 трлн. Это больше, чем годовые расходы на капвложения и сделки по слияниям и поглощениям «Газпрома» и «Роснефти» вместе взятых. Представить себе, что эти компании сумеют в обозримом будущем удвоить прибыль, а также найти другие источники для резко увеличения инвестиций, очень трудно.

Не стоит забывать и о долгах «Газпрома» и «Роснефти». По словам Сергея Богданчикова, на конец прошлого года «Роснефть» была должна кредиторам \$27 млрд. По планам компании совокупный долг предполагается снизить до \$15 млрд к 2010 году. У «Газпрома» еще большая задолженность. По данным неконсолидированной финансовой отчетности, по итогам года сумма кредитов и займов компании составила 925 млрд руб. (около \$38 млрд). Приrost по сравнению с 2006 годом — почти 50%.

КОРАБЛИ УПЫЛИ Еще один негативный фактор — отсутствие необходимых для работы на шельфе технологий, оборудования, специального флота. Так, в частности, недавно выяснилось, что предназначенные для работы на северных морях суда были сданы в аренду за рубеж. По информации РБК, из России в буквальном смысле уплыли самоподъемная буровая установка «Мурманская», суда «Валентин Шашин», «Тумча», «Алдома», «Пасвик», а также два бункеровщика и три судна марки «Нефтегаз». Вся эта техника работает на шельфах других стран. Сейчас предпринимаются попытки расторгнуть или признать недействительными договоры аренды и вернуть эти плавсредства в Россию, но шансов на успех немного. Есть также инициативы по постройке новых судов, буровых и прочего оборудования, но пока это единичные случаи, да и процесс этот небыстрый и весьма не дешевый. К тому же вызывает сомнения способность отечественных судостроительных заводов создавать современное оборудование.

В апреле этого года делегация «Газпрома» во главе с заместителем председателя правления Александром Ананенковым побывала на судостроительных и машиностроительных предприятиях Северо-Западного региона. В



У РОССИИ НЕТ ОТРАБОТАННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ ДЛЯ РАЗРАБОТКИ МЕСТОРОЖДЕНИЙ НА ШЕЛЬФЕ. ЗАДАЧА БУДЕТ РЕШЕНА ИЗВЕСТНЫМ СПОСОБОМ — РАБОТАТЬ СТАНУТ ИНОСТРАНЦЫ ПРИ ФОРМАЛЬНОМ КОНТРОЛЕ ГОСКОМПАНИЙ

Санкт-Петербурге Александр Ананенков провел совещание, посвященное возможностям российских судостроительных и машиностроительных предприятий по созданию судов и специальной техники для реализации приоритетных проектов «Газпрома» на Арктическом шельфе. Одной из ключевых тем было «соблюдение графиков выполнения проектирования и строительства в рамках уже размещенных на российских судостроительных предприятиях заказов «Газпрома». В частности, речь шла о морских буровых установках для реализации приоритетных проектов на шельфе — освоения Штокмановского и Приразломного месторождений, для организации геологоразведочных работ в акватории полуострова Ямал, в Обской и Тазовской губах.

НОВЫЙ ДОЛГОСТРОЙ Поэтому нет оснований надеяться на то, что «Газпром» и «Роснефть» на пару освоят шельф. Пока в их практике реализованных самостоятельно проектов в общем-то и нет.

«Газпром» вот уже который год переносит начало добычи на Приразломном месторождении в Баренцевом море. Напомним, что первоначально предполагалось освоить этот объект совместно с «Роснефтью». Еще в октябре 2001 года «Газпром» и «Роснефть» подписали соглашение об объединении усилий в освоении Приразломного и Штокмановского месторождений. Для реализации соглашения стороны создали на паритетной основе совме-

стное предприятие — ЗАО «Севморнефтегаз», которое владеет лицензиями на освоение этих месторождений. Потом «Роснефть» продала свою долю «Газпрому». Тот сначала предполагал запустить Приразломное в 2006–2007 году, потом в 2008-м, затем в 2009-м, теперь речь идет о 2010 году. Во многом проблемы связаны именно с задержками по постройке платформ.

Штокмановское месторождение также можно смело отнести к категории «долгостроев». Открыто оно было еще в 1988 году, а поставки газа с него сейчас предполагается начать только в 2013 году. То есть с момента открытия до запуска пройдет 25 лет. Если работать такими темпами, то к 2050 году в эксплуатацию будет введено четыре месторождения — по два «Газпромом» и «Роснефтью».

ИНОСТРАННЫЙ ЛЕГИОН Но чиновники, которые говорят, что на шельфе будут работать только госкомпания, лукавят. Формально, конечно, лицензии достанутся «Газпрому» и «Роснефти», но учитывая все вышеназванные факторы, работать на российском шельфе будут совсем другие компании.

С почти стопроцентной вероятностью можно утверждать, что осваивать российские моря будут иностранные компании. Схема взаимодействия с ними, так, чтобы соблюсти все нормы законодательства, отрабатывается сейчас «Газпромом» на Штокмане, «Роснефтью» — на шельфе дальневосточных морей. Организационные схемы могут быть разными, но суть одна — иностранные компании получают миноритарную долю в проекте и возможность поставить на баланс часть запасов, а также берут на себя решение основных технических вопросов.

Например, «Роснефть» в 2003 году получила лицензию на геологическое изучение Западно-Камчатского участка недр шельфа Охотского моря. Через два года в проект был взят консорциум южнокорейских компаний, основным участником которого является Корейская национальная нефтяная корпорация. Доля корейцев — 40%, «Роснефти» — 60%. В этом году «Роснефть» объявила о начале бурения двух скважин. Бурить будет корейская буровая установка «Ду Санг».

Характерно, что в отличие от «Газпрома», «Роснефть» никогда не делала громких заявлений вроде «мы сами в состоянии все освоить». ■

На правах рекламы

ЭНЕРГИЯ ФАКЕЛА



В последние годы в нашей стране проблема утилизации попутного нефтяного газа приобретает все большую актуальность. Но для нефтяников его транспортировка и переработка для дальнейшего применения нерентабельны, так как стоимость такого топлива будет выше рыночной. Альтернативой сжиганию газа является использование его в качестве топлива для выработки электрической и тепловой энергии.

Причины неполного использования попутного нефтяного газа

Политика рационального использования природных ресурсов декларируется уже несколько десятилетий. Внедрена практика платежей за их нерациональное использование, но проблема утилизации попутного нефтяного газа не решена до сих пор. По официальным данным, ежегодно в России добывается более 55 млрд м³ ПНГ. 14, 3 млрд м³ (27 %) направляется на переработку, 20,7 млрд м³ (38 %) списывается на технологические потери или используется на нужды промыслов и 20 млрд м³ (36 %) сжигается в факелах.

Основная причина неполного использования ПНГ заключается в его себестоимости. В начале 1990-х годов цена на попутный нефтяной газ была установлена в размере 50 руб./м³. С января 2003 года оптовые цены на попутный газ впервые стали зависеть от содержания жидкой фракции. Однако почти на всех месторождениях, не имеющих достаточно развитой инфраструктуры, подготовка и сама транспортировка ПНГ связаны с высокими затратами на строительство объектов сбора, транспорт и переработку.

Способы утилизации на сегодня

Сегодня известно большое количество способов утилизации ПНГ. Основными являются сбор, компримирование (сжатие), транспортировка. Газ можно закачать обратно для поддержания давления в пласте и обеспечения нефтепритока (технология «газлифт»). Кроме этого, ПНГ используется для выработки электрической и тепловой энергии непосредственно на месторождении. Еще один вариант — попутный нефтяной газ собирается и по отдельному трубопроводу направляется на ГПЗ. Также применяются сжижение, физико-химическая переработка в жидкое топливо и глубокая химическая переработка.

ОАО «Сатурн — Газовые турбины»

ОАО «Сатурн — Газовые турбины» является одним из производителей энергетических установок, для работы которых может быть использован попутный нефтяной газ. Всего в этом аспекте продукции предприятия можно выделить два направления.

Первое — использование ПНГ в качестве

топлива теплоэлектростанций. ГТЭС-2,5 — электростанция блочно-контейнерного исполнения номинальной мощностью 2,5 МВт. ГТА-6РМ и ГТА-8РМ — агрегаты мощностью 6 МВт и 8 МВт соответственно.

Второе направление — компрессорные станции на базе автоматизированных газоперекачивающих агрегатов блочно-контейнерного исполнения номинальной мощностью 4, 6,3 и 10 МВт. Они могут быть использованы:

- для перекачки в газотранспортных системах;
- для повышения нефтеотдачи (технология «газлифт»);
- на станциях подземного хранения газа (СПХГ).

Агрегаты полностью соответствуют техническим и эксплуатационным требованиям, предъявляемым ОАО «Газпром», имеют развитую систему дистанционного управления с высокой степенью защиты по предельным параметрам и безопасности эксплуатации.

ОАО «Сатурн — Газовые турбины» всегда комплексно подходит к решению задач, поставленных потребителем. Визитная карточка предприятия — создание станций «под ключ» (полный объем работ от разработки проекта до сервисного обслуживания).

Газотурбинные электростанции ОАО «Сатурн — Газовые турбины» — это:

- значительная экономия энергосберегающей в себестоимости продукции (себестоимость вырабатываемой теплоэлектроэнергии в 2-3 раза ниже традиционных тарифов) за счет высокого коэффициента использования топлива;
- оптимальные экологические показа-

тели (уровень шума <80 Дб, эмиссия <25ppm) и наличие экологического сертификата позволяют устанавливать станцию в пределах городской черты;

- быстрый ввод в эксплуатацию энергообъектов (срок изготовления и монтажа от 9 до 12 месяцев в зависимости от комплектации и конкретных условий местности);
- сравнительно быстрая окупаемость энергообъектов.

Среди нефтяных компаний — заказчиков оборудования ОАО «Сатурн — Газовые турбины» — ОАО «Сургутнефтегаз» (Тромьганское, Верхне-Надымское и Западно-Чигоринское м-е); ОАО «Лукойл Коми» (Южно-Шапкинское м-е) и ОАО «НОВАТЭК» (Юрхаровское м-е).

Газотурбинные теплоэлектростанции ОАО «Сатурн — Газовые турбины» также показали свою высокую надежность и экономическую эффективность в ходе эксплуатации в таких городах, как Москва, Нарьян-Мар, Омск, Усинск, Комсомольск, Сальск, Дорогобуж, Рыбинск и других.

На данный момент времени ОАО «Сатурн — Газовые турбины» введены в эксплуатацию десятки энергетических установок общей электрической мощностью более 700 МВт в различных регионах страны.

Компания ориентируется на лучшие мировые достижения и высокие технологии. ОАО «Сатурн — Газовые турбины» проводит постоянное повышение конкурентоспособности за счет улучшения качества продукции, фирменного сервисного обслуживания и эффективного использования ресурсов.

САТУРН
ГАЗОВЫЕ ТУРБИНЫ

ОАО «Сатурн — Газовые турбины» 152914, Россия, Ярославская обл., г. Рыбинск, ул. Толбухина, 16, телефоны: (4855) 27-13-43, 205-365, факс: (4855) 205-887, e-mail:sales@gt.npo-saturn.ru

**Опередить настоящее просто.
Для того, кто сам – часть будущего. Audi R8.**



РЕКЛАМА

Горячая линия Audi: +7 495 775 8888;
8 800 200 2333



ДАВИ НА ГАЗ

«ГАЗПРОМ» ДАВНО ПЫТАЕТСЯ УБЕДИТЬ ЕВРОПУ НЕ БОЯТЬСЯ ЕГО — МОЛ, АЛЬТЕРНАТИВЫ РОССИЙСКОМУ ГАЗУ НЕТ. ЕВРОПЕЙСКИЕ КОМПАНИИ ОЧЕНЬ ХОТЯТ СОТРУДНИЧАТЬ С «ГАЗПРОМОМ», НО НЕ ПУСКАЮТ ЕГО В СВОИ РАСПРЕДЕЛИТЕЛЬНЫЕ СЕТИ. ПРИ ЭТОМ ИЩУТ АЛЬТЕРНАТИВУ РОССИЙСКОМУ ГАЗУ, И НЕ ТОЛЬКО ПОТОМУ, ЧТО ОПАСАЮТСЯ «ГАЗПРОМА», НО И ПОТОМУ, ЧТО НЕ УВЕРЕНЫ В СТАБИЛЬНОМ БУДУЩЕМ РОССИЙСКОГО ГИГАНТА.

МИХАИЛ ЗЫГАРЬ



В НАЧАЛЕ ИЮНЯ, ВЫСТУПАЯ ВО ФРАНЦИИ, ГЛАВА «ГАЗПРОМА» АЛЕКСЕЙ МИЛЛЕР СРАВНИЛ ДЕЙСТВИЯ ЕВРОКОМИССИИ ПО ОТНОШЕНИЮ К ГАЗОВОЙ КОМПАНИИ С ВОЗВЕДЕНИЕМ БАРЬЕРОВ НА ПУТИ ГОЛЬФСТРИМА, ОБОГРЕВАЮЩЕГО ЕВРОПУ

GAZPROM MAN Избрание Дмитрия Медведева президентом России стало началом новой эпохи в отношениях между «Газпромом» и Европой. Новый глава российского государства европейской аудитории впервые стал известен именно как председатель совета директоров газовой монополии, Gazprom Man — так называли в конце 2007 года тогдашнего кандидата в президенты РФ европейские газеты.

После инаугурации Дмитрия Медведева в Европе началась новая кампания по улучшению имиджа российской газовой корпорации. Убеждать Европу в том, что все давние представления о «Газпроме» — ложь, начали два новых либеральных лица российской власти.

«Мы повторяем и будем повторять: Россия является самым надежным поставщиком энергоресурсов в мире. Мы слышим упреки в том, что Россия использует энергетику в качестве политической дубины. Это не так! Не бойтесь России!» — уверял участников бизнес-форума балтийских государств первый вице-премьер Игорь Шувалов. Особой новизны в этих словах не было — то же самое и раньше говорили Владимир Путин и Алексей Миллер. Однако они все же были процитированы почти всеми ведущими европейскими СМИ.

Уже на следующий день Дмитрий Медведев продолжил гипнотический пиар «Газпрома» в ходе своего первого визита в Германию. Выступая бок о бок с Ангелой Мер-

ЕВРОПЕЙСКИЕ СМИ ПУБЛИКУЮТ НЕ ТОЛЬКО БАНАЛЬНЫЕ «СТРАШИЛКИ», НА КОТОРЫЕ ЖАЛУЮТСЯ ГАЗПРОМОВСКИЕ МЕНЕДЖЕРЫ. ОНИ ТАКЖЕ ПИШУТ О ТОМ, ЧТО У «ГАЗПРОМА» ВСКОРЕ МОГУТ ВОЗНИКНУТЬ СЕРЬЕЗНЫЕ ПРОБЛЕМЫ, ПОЭТОМУ ЧРЕЗМЕРНАЯ ЗАВИСИМОСТЬ ОТ НЕГО ОПАСНА



КОНКУРЕНТЫ

кель в Берлине, президент РФ говорил о том, что «Газпром» стремится гарантировать европейскую безопасность ЕС, а газопровод Nord Stream будет построен в срок.

Газеты восприняли европейскую премьеру нового хозяина Кремля в целом положительно — кое-где, как, например, во французской Le Temps, его даже сравнили с молодым Михаилом Горбачевым. Впрочем, на имидже «Газпрома» подобные волшебные превращения вряд ли уже скажутся.

ДВЕ ПЛОСКОСТИ «Когда в Европе берутся судить о «Газпроме» — это как в геометрии Эвклида: в двух пересекающихся параллельных информационных плоскостях», — сетовал на недавней пресс-конференции в Довилле зампред правления «Газпрома» Александр Медведев. По его словам, с одной стороны, партнеры «Газпрома» в Европе удовлетворены сотрудничеством и у них не вызывает сомнений надежность компании.

С другой — у «Газпрома» чудовищный имидж в европейской прессе. «Если в одном информационном поле образ „Газпрома“ — это образ Бэтмена или Супермена, который приходит на помощь в самый сложный момент, то в другом — это скорее отрицательные образы из фильмов о Джеймсе Бонде, иногда даже Годзиллу привлекают... Довольно длинный список отрицательных образов», — удивлялся Медведев.

Подобная двойственность действительно весьма характерна для взаимоотношений между Европой и «Газпромом». И она присутствует далеко не только в европейском сознании. Почти все участники этой игры постоянно делают взаимоисключающие заявления и стараются двигаться в противоположных направлениях. Менеджеры «Газпрома» воспринимают европейцев если не как врагов, то и не как дружественных партнеров. Москва убеждает европейцев не бояться России, но при этом ласково-угрожающе добавляет: «Все равно у вас нет другого выхода». Европейские компании очень хотят сотрудничать с «Газпромом», но не собираются пускать его в свои распределительные сети.

ГАЗОВАЯ ВОЙНА У ЕС и российского монополиста уже был один «медовый месяц» — в 2005 году. Сразу после того как «Газпром», BASF и E.ON с благословения Владимира Путина и Герхарда Шредера договорились строить Nord Stream, тогда он еще назывался «Северо-Европейским газопроводом». Европа рукоплескала российскому газу несколько месяцев — до тех пор пока в конце 2005 — начале 2006 года не разразилась так называемая газовая война между Россией и Украиной.

Парадоксально, что в «Газпроме», репетируя отключение газа Украине, были уверены, что конфликт с Киевом не ухудшит имидж российского газового гиганта, а только улучшит его. По мнению газпромовских менеджеров, своей несговорчивостью Украина продемонстрирует Ев-

ропе, насколько она ненадежный транзитер. А значит, в Европе отпадут последние сомнения в необходимости строить Nord Stream.

Но на деле произошло все иначе. Вместо того чтобы взглянуть на ситуацию глазами газпромовских менеджеров, европейцы посмотрели на нее глазами украинских потребителей. Все СМИ Европы несколько месяцев писали о том, что точно так же, как и с Украиной, Россия может поступить с ЕС.

Охлаждение было резким и совершенно неожиданным для «Газпрома». Британская компания Centrica отказалась продаваться «Газпрому», а правительство Соединенного Королевства даже подумывало инициировать специальный закон, который помешал бы соответствующим планам россиян. E.ON Ruhrgas, самый старый и надежный немецкий партнер «Газпрома», отказался обменивать долю в Южно-Русском месторождении на доступ «Газпрома» к германским распределительным сетям. Наконец, канцлер ФРГ Ангела Маркель промолчала в ответ на призыв Владимира Путина создать энергетический альянс, а спустя пару недель сделала аналогичное предложение, но уже Франции.

ОТКРОВЕНИЯ МИЛЛЕРА С тех пор процедура взаимоотношений между «Газпромом» и ЕС, начиная с 2006 года, это череда взаимных ударов. С одной стороны, ЕС всерьез взялся за проект «Набукко» — довольно старую идею протягивания трубопровода из Центральной Азии до Австрии в обход России. Кроме того, еврокомиссия разработала пакет мер по реформе европейского энергорынка, согласно которому «Газпром», если хочет продолжать работать в Европе, должен быть либерализован. Со своей стороны «Газпром» сначала лишил западные компании обещанного им статуса равноправных партнеров в Штокмане, а также заменил собой Shell в сахалинском проекте.

Отталкиваясь от своей прежней обиды, «Газпром» сделал специфический вывод: причиной недоверия к нему в Европе являются не тактические просчеты самого «Газпрома», а следствие злого умысла европейцев. Менеджеры российской монополии решили, что есть «хорошие» и «плохие» европейцы, и, именно сравливая одних и других, «Газпрому» удастся добиться своих целей.

В начале июня этого года, выступая во Франции, глава «Газпрома» Алексей Миллер довольно откровенно описал новую тактику компании.

«Задам вопрос: насколько разумны действия еврокомиссии, изобретающей „анти-газпромовское условие“, если они препятствуют инвестициям, столь необходимым для более эффективного удовлетворения растущего спроса, для обеспечения надежности и гибкости в снабжении российским природным газом наших европейских потребителей, для обеспечения энергетической безопасности стран ЕС? — вопрошал он. — Это то же самое, что ставить барье-



ры на пути Гольфстрима, который обогревает всю Северную Европу. Среди наших европейских партнеров — масса наших единомышленников. И мы будем координировать свои усилия именно с ними, чтобы убедить европейских чиновников, что нельзя рубить сук, на котором сидишь. В противном случае на горизонте может замаячить не то что дефицит энергии, а деиндустриализация континента».

Подобные мягкие угрозы уже стали «газпромовским» фирменным стилем. Несколько дней спустя Алексей Миллер спрогнозировал, что к концу следующего года цены на нефть в мире вырастут до \$250 за баррель, а следом повысится и цена газа. Председатель совета директоров BP Питер Сазерленд назвал подобный прогноз «апокалиптическим».

На регулярных бизнес-форумах в Европе газпромовские менеджеры и близкие к компании аналитики продолжают раз за разом развивать одну и ту же мысль: у европейцев нет другого выхода, кроме как упасть в объятия России.

Зампред правления «Газпрома» Александр Медведев любит рассуждать о том, что только у трех стран в мире ожидается независимое энергетическое будущее: России, Ирана и Катара — поскольку у них есть значительные запасы газа. Всем остальным странам, по этой логике, суждено оставаться в зависимости. А значит, убеждают европейцев газпромовские специалисты, ЕС нужно просто ослабиться и получить удовольствие от российского газа, так как альтернативы ему все равно нет. Если же европейцы будут упорствовать в поисках этой альтернативы, тогда «Газпром» обидится еще сильнее.

ЧРЕЗМЕРНАЯ ЗАВИСИМОСТЬ Страх перед «Газпромом» в Европе, конечно, велик. Однако основан он вовсе не только на опасениях, что рано или поздно «рука Москвы» будет диктовать Европе свою политическую волю. Даже у европейцев, которых в Москве считают «своими парнями», нет уверенности в том, что будущее «Газпрома» столь безоблачно, как утверждают пресс-релизы. Давние партнеры «Газпрома» из E.ON Ruhrgas утверждают, что не продают русским свои распределительные сети вовсе не потому, что боятся попасть в политическую кабалу, а потому, что уверены, что «Газпрому» надо инвестировать в собственную добычу и инфраструктуру. Европейские СМИ публикуют не только банальные «страшилки», на которые жалуются газпромовские менеджеры. Они также пишут о том, что у корпорации вскоре могут возникнуть серьезные проблемы, поэтому чрезмерная зависимость от нее опасна.

И не без оснований.

К примеру, строительство газопровода Nord Stream, которое должно было начаться уже в нынешнем году, было сначала перенесено на 2009-й, а потом и на 2010 год. При этом компания-оператор по-прежнему уверяет, что газ по трубе, как и планировалось, пойдёт в 2011 году (изначально запустить трубопровод все же планировалось в 2010-м). Официальная причина очередной задержки — якобы нужно дополнительное время, чтобы ответить на экологические запросы от заинтересованных стран и общественности. ■

E.ON RUHRGAS, САМЫЙ СТАРЫЙ И НАДЕЖНЫЙ НЕМЕЦКИЙ ПАРТНЕР «ГАЗПРОМА», ОТКАЗАЛСЯ ОБМЕНИВАТЬ ДОЛЮ В ЮЖНО-РУССКОМ МЕСТОРОЖДЕНИИ НА ДОСТУП «ГАЗПРОМА» К ГЕРМАНСКИМ РАСПРЕДЕЛИТЕЛЬНЫМ СЕТЯМ

ГАЗОВАЯ БИРЖА МЕЖДУНАРОДНАЯ ТОРГОВЛЯ ГАЗОМ ЗА РУБЛИ НАЧНЕТСЯ В САНКТ-ПЕТЕРБУРГЕ ПОСЛЕ ЗАПУСКА ГАЗОПРОВОДА NORD STREAM. ДЛЯ ЭТОГО БУДЕТ СОЗДАНА БИРЖА ПО ТОРГОВЛЕ ФЬЮЧЕРСАМИ И ОПЦИОНАМИ НА ГАЗ. А 24 ИЮНЯ ЭЛЕКТРОННАЯ ПЛОЩАДКА «МЕЖРЕГИОНГАЗА» ДОЛЖНА НАЧАТЬ РАБОТАТЬ ЕЖЕДНЕВНО, ЧТО ПОЗВОЛИТ ОБЪЕДИНИТЬ СПОТОВЫЕ РЫНКИ ПРИРОДНОГО ГАЗА И ЭЛЕКТРОЭНЕРГИИ ВНУТРИ РОССИИ.

НАТАЛЬЯ ГРИБ, АННА ПУШКАРСКАЯ



ГАЗОПРОВОД NORD STREAM ЕЩЕ ТОЛЬКО СТРОИТСЯ, А В ПЕТЕРБУРГЕ УЖЕ ГОТОВЯТСЯ ОТКРЫТЬ БИРЖУ ПО ТОРГОВЛЕ ФЬЮЧЕРСАМИ И ОПЦИОНАМИ НА ГАЗ ЗА РУБЛИ

РУБЛЕВЫЕ ФЬЮЧЕРСЫ «Этот город вскоре станет важным центром торговли газом. „Газпром“ приступил к созданию в Санкт-Петербурге биржи, которая будет торговать товарными фьючерсами на газ, — заявил в начале июня председатель правления „Газпрома“ Алексей Миллер на XII Петербургском международном экономическом форуме. — Ее запуск планируется в 2009 году. А с вводом в строй газопровода Nord Stream из России в Германию по дну Балтийского моря в Санкт-Петербурге начнется международная торговля газом. При этом предполагается использовать рубли в качестве платежной валюты».

Как сообщил ВГ источник в «Газпроме», биржа по торговле фьючерсами на газ рассчитана на срок от одного до 72 месяцев и будет создаваться в дополнение к уже работающей Электронной торговой площадке, на которой газ будет продаваться с поставкой от одного дня до 30 суток. Газовая биржа будет формироваться независимо от Международной товарно-сырьевой биржи по торговле нефтью и нефтепродуктами.

Создание такого финансового института в России — это ответ Москвы на требование Брюсселя либерализовать европейские рынки газа и ликвидировать на них монополию энергоконцернов. В июне комитет по промышленности сделал шаг навстречу добывающим концернам и рекомендовал Европарламенту сохранить для добывающих компаний право владеть газопроводами. В «Газпроме» удовлетворены таким решением. Однако это не гарантирует российской монополии доступ на внутренние рынки Франции, Италии, Австрии, Испании.

«Биржа по торговле фьючерсами на газ в сочетании с другими товарными биржами поможет повысить емкость российского финансового рынка и стабилизировать фондовый рынок. В результате должен ускориться рост капитализации „Газпрома“ с \$360 млн до \$1 млрд к 2015 году», — уверен Алексей Миллер. Во Франции в середине июня он предположил, что цены на нефть вырастут до \$250 за баррель, что повлияет на рост цен на газ. Ценовые показатели фьючерсов на топливо будут дополнительно стабилизировать цены на акции ведущих нефтегазовых компаний.

СОЗДАНИЕ В САНКТ-ПЕТЕРБУРГЕ БИРЖИ ПО ТОРГОВЛЕ ФЬЮЧЕРСАМИ И ОПЦИОНАМИ НА ГАЗ ЗА РУБЛИ БУДЕТ СВОЕОБРАЗНЫМ ОТВЕТОМ РОССИИ НА ЛИБЕРАЛИЗАЦИЮ ГАЗОВЫХ РЫНКОВ ЕВРОСОЮЗА, КОТОРЫЕ ПОКА НЕ ОБЪЕДИНЕНЫ И СОХРАНИЛИ ПРИЗНАКИ МОНОПОЛИИ



КОНКУРЕНТЫ

«Одной из главных функций фьючерсной биржи станет определение цены газа на долгосрочную перспективу, — отмечают эксперты „Газпрома“. — Рынок получит прогноз цены на шесть лет вперед, а они в течение ближайших 3–4 лет будут расти достаточно высокими темпами. Это приведет к увеличению не только портфельных, но и прямых инвестиций в сферу газоснабжения, в том числе в утилизацию попутного нефтяного газа». В Минэнерго рассчитывают, что «создаваемая биржа должна стать не только инструментом получения спекулятивного дохода участниками торгов, но и эффективным регулятором одного из крупнейших в мире рынков газа».

ПАРАЛЛЕЛЬНЫЙ ТОРГ Проекты по запуску биржи для торговли фьючерсами на газ и Международной товарно-сырьевой биржи (МТСБ), создаваемой в Санкт-Петербурге для торговли нефтью и нефтепродуктами, на данном этапе развиваются параллельно, сообщили в «Газпроме». Так, в оперативном плане МТСБ для внутреннего рынка нефтепродуктов наиболее актуальной задачей является создание федеральной площадки для аукционной торговли физическими объемами. Рынок газа решил эту проблему в 2006 году, запустив электронную торговую площадку ООО «Межрегионгаз».

В «Газпроме» подчеркнули, что «имеются серьезные различия и в задачах на среднесрочную перспективу, определяемых внешним рынком». МТСБ должна максимально ускорить переход на продажу российской нефти по ценам, определяемым ее технологическими и коммерческими характеристиками, а не опосредовано через цены сорта Brent. Для этого имеется вся инфраструктура: нефтепроводы, порт и танкерный флот, нормативно-правовое поле, система спотовых и среднесрочных поставок нефти.

По прогнозу вице-губернатора Санкт-Петербурга Юрия Молчанова, первые торги на Международной товарно-сырьевой бирже СПбМТСБ начнутся уже осенью 2008 года. Господин Молчанов полагает, что биржа начнет свою деятельность с торговли нефтепродуктами за рубли.

С целью реализации этого проекта два месяца назад в «Газпроме» был создан временный комитет по развитию биржевой торговли. Кроме того, газовый монополист уже выбрал специалиста, который возглавит работу. «Заниматься проектом создания биржи будет Марина Медведева, работавшая первым заместителем гендиректора ЗАО «Фондовая биржа ММВБ». Кроме «Газпрома» проектом создания газовой биржи занимаются Газпромбанк и МБНК.

Сейчас в Москве уже функционирует биржа МБНК, которая была создана в 2002 году и осуществляет биржевую торговлю газом и нефтепродуктами. Но, как считают эксперты, работающая в Москве биржа не может рассчитывать на значительную господдержку при реализации своих новых проектов. По мнению главы НП «Биржа „Санкт-Петербург“» Виктора Николаева, «создание на базе возглавляемой им биржи нового финансового института привело бы к четкому разграничению специализации между двумя российскими финансовыми центрами». «Москва сейчас является центром биржевой торговли на рынке акций, а Санкт-Петербург может стать центром товарной биржевой торговли, учиты-

вая то, что сейчас здесь уже создана нефтяная биржа», — говорит он. Действительно, в ноябре прошлого года ЗАО «Биржа „Санкт-Петербург“» выиграло тендер МЭРТа на создание биржи по торговле нефтепродуктами.

БИРЖЕВЫЕ ПЛОЩАДКИ На внешнем рынке газа ситуация иная. Доминирующая роль долгосрочных договоров в сложившейся структуре экспорта «Газпром», высокая загруженность действующих экспортных газопроводов не позволяют в настоящий период разработать программу крупномасштабного развития экспортной биржевой торговли газом. Как отметил менеджер «Газпрома», среди условий для осуществления крупномасштабной биржевой торговли газом на экспорт можно назвать «сближение цен на внутреннем и внешнем рынках; ввод новых газопроводов Nord Stream и South Stream и резервирование в них мощностей для спотовой биржевой торговли; соответствующее резервирование ресурсов; создание завода по сжижению природного газа на Кольском полуострове, формирование порядка таможенного оформления груза и поставки приобретенного на бирже газа через единого агента».

В то же время уже сегодня намеченные темпы роста цен на газ на 2009–2011 годы в России и расширение свободного сектора рынка газа приближают нашу страну к формированию единого рынка топлива. «Это неизбежно приведет к ускорению процесса его интеграции с аналогичными рынками стран СНГ и ЕЭС. Программы создания новых биржевых площадок должны способствовать указанным интеграционным процессам. Для этого они должны ориентиро-

ваться на единые формы аукционов, идеологии торговых систем и программно-аппаратных комплексов, использовать мировую практику торговли всеми видами энергоресурсов в одних единицах измерения (кВт/ч). Это позволит на первых порах объективно оценивать, а в дальнейшем поддерживать оптимальный паритет цен на виды топлива и минимизировать затраты на производство электроэнергии и тепла», — считают в газовой монополии.

Для обеих биржевых площадок будет использоваться единая клиринговая система с участием ведущих банковских структур России. Биржа наряду с Электронной площадкой «Межрегионгаза» будет также фиксировать спотовую цену — цену газа на следующий месяц. Она стандартизирует условия продажи по среднесрочным и долгосрочным контрактам, установит оптимальное число балансовых пунктов, переведет отношения на типовые контракты. Биржа даст цену взаиморасчетов продавца и покупателя на текущий месяц для долгосрочных и среднесрочных контрактов, заключаемых на внебиржевом рынке. Совокупность этих мер подготовит переход к электронной торговле газом и в прямых связях между партнерами, что значительно снизит затраты на маркетинг. Кроме того, она станет эффективным инструментом страхования ценовых рисков участников рынка, уверены в «Газпроме». В число ее акционеров могут быть привлечены крупнейшие участники рынка — производители, потребители и финансовые структуры.

Эксперты газового рынка отмечают, что судьба биржи, как и Электронной площадки, зависит от того, будет ли предоставлена спотовому рынку в годовом балансе газа Российской Федерации весомая доля объемов газа. ■

реклама

поселок построен!

геленджик · дома и квартиры у моря

44 ДОМА У МОРЯ

Комfortные, красивые и надёжные дома в окружении пицундских сосен построены прямо у моря на Тонком мысе с внешней стороны Геленджикской бухты. Дома расположены на участках в 5-9 соток каждый. Дома большие и удобные для круглогодичного проживания.

Поселок обеспечен самой современной инфраструктурой. Территория поселка огорожена и охраняется круглые сутки. Рядом с поселком будет построен торгово-развлекательный центр с рестораном, супермаркетом, аптекой, детской игровой площадкой. В полном распоряжении жителей поселка Торик будет собственная набережная и пляж длиной 409 метров. На набережной будет расположена галерея с кафе, магазинами, SPA-зоной, пунктами проката и пр. Для жителей поселка будут организованы все виды активного отдыха, включая регулярный морской маршрут до Сочи к объектам Олимпийской инфраструктуры.

Офис продаж:

Москва, Кутузовский проспект, д. 13, тел.: 8 800 555 00 15, www.torik-dom.ru

ЭНЕРГЕТИЧЕСКИЕ ФАНТОМЫ

МЕСТОРОЖДЕНИЯ В ТРАДИЦИОННЫХ НЕФТЯНЫХ РЕГИОНАХ ИСТОЩАЮТСЯ, И РАНО ИЛИ ПОЗДНО РОССИИ ПРИДЕТСЯ ПОДЫСКИВАТЬ ЗАМЕНУ ЗАПАДНОЙ СИБИРИ КАК ОСНОВНОМУ ИСТОЧНИКУ УГЛЕВОДОРОДНОГО БЛАГОДЕНСТВИЯ. ВПРОЧЕМ, СДЕЛАТЬ ЭТО БУДЕТ НЕПРОСТО, И СЛУЧИТСЯ ЭТО НЕСКОРО, УТВЕРЖДАЮТ ЭКСПЕРТЫ. В БЛИЖАЙШИЕ 15 ЛЕТ НОВЫЕ ЦЕНТРЫ НЕФТЕДОБЫЧИ ВРЯД ЛИ СМОГУТ СОСТАВИТЬ СЕРЬЕЗНУЮ КОНКУРЕНЦИЮ ТЮМЕНСКОЙ ОБЛАСТИ.

НАТАЛЬЯ ТИМАКОВА, RUSENERGY

РЕЗЕРВЫ ДОБЫЧИ В настоящее время более 70% российской нефти производится в Западной Сибири. Остальные 30% добычи распределены между Волго-Уральским регионом, Тимано-Печорой, Сахалинским шельфом, Северным Кавказом. Но нефтяное изобилие не вечно: в настоящее время во всех традиционных регионах дебиты скважин падают, себестоимость добычи растет, а открытие нового месторождения становится редким праздником.

Можно ли и дальше полагаться на Западную Сибирь, или следует готовиться к тому, что структура нефтедобычи в ближайшие годы существенно изменится? Эксперты настроены консервативно.

«Даже через 15 лет мы не ожидаем качественных изменений в нефтяной географии России, — говорит Виталий Бушуев, директор Института энергетической стратегии (ИЭС). — Дополнительный источник нефти мы видим скорее в более рациональном использовании ресурсов, увеличении среднего коэффициента извлечения нефти до 0,45 или даже 0,5».

По прогнозам ИЭС, даже в 2020 году доля Тюменской области в суммарной нефтедобыче составит не меньше 61%. При этом возрастет роль Восточной Сибири, будет развиваться добыча на морском шельфе. Но все новые регионы в сумме не дадут более 12% добычи. Следовательно, чтобы сохранить или увеличить ее уровень, нужно более бережно использовать имеющиеся запасы, а не лелеять мечты о сказочном нефтяном изобилии Арктики или других неосвоенных регионов.

ВОСТОЧНОСИБИРСКАЯ АФРИКА Строительство трубопроводной системы «Восточная Сибирь — Тихий океан» создает иллюзию, что центр нефтедобычи постепенно будет перемещаться на Восток страны. По предварительным прогнозам ИЭС, в 2020 году в Восточной Сибири будет добываться 48 млн т нефти, что составит около 8% от общероссийской добычи. Будет ли в дальнейшем увеличиваться эта цифра, неизвестно, так как оценить потенциал Восточной Сибири сегодня весьма затруднительно.

Самое крупное нефтяное месторождение Восточной Сибири — Ванкорское с запасами 490 млн т — открыто на севере Красноярского края, в Эвенкии. Но по геологическому строению Ванкор ближе к Западной Сибири, а в Восточной он оказался в результате особенностей административно-территориального деления. Что касается остальной части Восточной Сибири, а также Якутии, то их нефтеносный потенциал пока исследован мало.

Основные надежды связаны с давно открытыми месторождениями: Талаканским (запасы 124 млн т нефти, разрабатывает «Сургутнефтегаз»), Юрубченским (64 млн т, под контролем «Роснефти»), Куюмбинским (до 200 млн т, «Славнефть»), Верхнечонским (202 млн т, под контролем ТНК-ВР и «Роснефти»).

Однако шанс обнаружить на востоке страны новые крупные месторождения невелик. Вся доразведка ведется в границах уже открытых нефтеносных провинций, что не

других регионах мира. Однако в ближайшие 10–15 лет этот показатель неминуемо возрастет, поскольку на арктическом шельфе, по самым оптимистичным расчетам, себестоимость составит не менее \$10 за баррель, и в Восточной Сибири, ввиду неблагоприятных геологических условий и отсутствия инфраструктуры, он вряд ли окажется намного ниже. В таких условиях удержать темпы роста нефтедобычи на уровне

САХАЛИНСКИЕ МЕСТОРОЖДЕНИЯ ОСТАЮТСЯ ОДНОЙ ИЗ ОСНОВНЫХ НЕФТЯНЫХ НАДЕЖД РОССИИ. ОДНАКО, ПРОЕКТ «САХАЛИН-1» ПРОШЕЛ ПИК НЕФТЕДОБЫЧИ В ПРОШЛОМ ГОДУ



РИТЕР

обещает значительного прироста запасов. Более того, некоторые специалисты уверены, что потенциал Восточной Сибири сильно переоценен.

«До 2020 года весь потенциальный прирост восточных нефтеносных провинций пойдет на покрытие выбывающих объемов добычи западных регионов. И через 10–15 лет добыча в России стабилизируется на уровне 480 млн т. По моему представлению, как геолога, Восточную Сибирь можно сравнить с Африкой южнее Сахары, — объясняет зампрединдустрии Совета по изучению производительных сил Минэкономразвития РФ и РАН, доктор экономических наук, академик Александр Арба-тов. — Отдельные скопления нефти там имеются, но в небольших, территориально разобщенных нефтегазоносных провинциях».

АРКТИЧЕСКИЙ ШЕЛЬФ «Восточную Сибирь невозможно сравнивать с Западной. Для поддержания объемов добычи нам неизбежно придется выходить на арктический шельф, — полагает академик Арба-тов. — Но это перспектива не 10–15 лет, а более далекая».

Арктический шельф находится на очень низком уровне изученности. Западные районы (Баренцево, Карское моря) изучены несколько лучше, чем восточные (море Лаптевых, Восточно-Сибирское и Чукотское моря).

При этом именно на востоке значительную долю составляют нефтяные ресурсы, тогда как на западе месторождения преимущественно газовые. Но эти 4,9 млрд т нефти, которые, по предварительным оценкам, содержит восточная Арктика, начнут извлекать не раньше чем Россия научится дешево и качественно строить танкеры ледового класса и ледостойкие платформы.

Пока единственный реализуемый в пределах 10–15 лет арктический нефтяной проект — это разработка Приразломного месторождения, с 2002 года принадлежащего «Севморнефтегазу» (100-процентная дочка «Газпрома»). Приразломное считается первым арктическим шельфо-

вым, по мнению специалистов, удастся, только если уделять одинаково пристальное внимание как разработке новых месторождений, так и интенсификации добычи на старых. Однако в настоящее время дорогостоящая нефтесервисных услуг и высокая внутренняя норма рентабельности компаний не позволяет нефтяникам заниматься извлечением максимально возможных объемов нефти из каждой скважины.

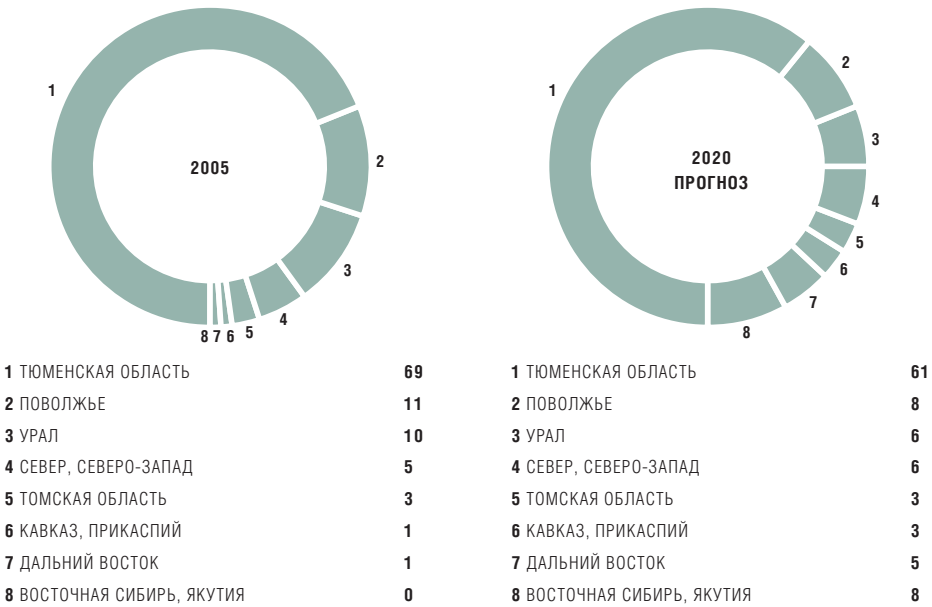
Компаниям приходится обращать внимание на рентабельность извлечения нефти, а она во многом зависит от производительности скважины. Так, средний дебит ЛУКОЙЛа — 11,5 т в сутки, «Роснефти» — 12,8 т. Хотя на отдельных месторождениях Западной Сибири дебит скважины может достигать нескольких сотен тонн в сутки, на Каспии — до 800 т. Средний показатель по России — примерно 11 т в сутки.

вым нефтяным месторождением, которое будет разработано в России и даст старт проектам в Баренцевом, Печорском и Карском морях.

Месторождение расположено на шельфе Печорского моря (юго-запад Баренцева), и условия разработки там относительно несложные: 60 км от берега, глубина моря в районе месторождения 19–20 м. Однако платформа, с которой должна вестись добыча, до сих пор в стадии строительства. Запуск переносится из года в год без объяснения причин, поэтому и последнее обещание «Газпрома» — начать эксплуатацию в 2009 году — не вызывает у экспертов доверия.

В случае если запуск все-таки состоится, добыча на Приразломном в течение первых двух лет не превысит 2 млн т.

РАСПРЕДЕЛЕНИЕ ДОБЫЧИ МЕЖДУ РЕГИОНАМИ (%) ИСТОЧНИК: ИНСТИТУТ ЭНЕРГЕТИЧЕСКОЙ СТРАТЕГИИ.



Скважину с производительностью в 3–5 т в сутки в Западной Сибири принято считать низкорентабельной. В таком случае либо применяются методы интенсификации нефтеотдачи (если для этого есть условия), либо скважина консервируется. В последние несколько лет компании все чаще прибегали ко второму решению. Главная причина, конечно, в том, что увеличение доли низкорентабельных скважин позво-

ляет компаниям удерживать себестоимость добычи на сравнительно низком уровне, а значит, продолжать получать прибыль. К тому же прорывных апробированных технологий интенсификации нефтеотдачи — одновременно дешевых и эффективных — пока не существует. «Не думаю, что в ближайшие 10–15 лет они появятся», — говорит академик Александр Арба-тов. Концентрация на наиболее высокодебитных скважинах и зак-

рытие «низкорентабельных» скважин влияет по отрасли на коэффициент извлечения нефти (КИН). «Сегодня процент извлечения нефти, по разным оценкам, варьируется между 30 и 37 от объема залежи, — говорит Виталий Бушуев, директор Института энергетической стратегии (ИЭС). — Это скромный показатель даже для России». Если увеличить средний КИН хотя бы еще на 10%, до 0,45, это даст прирост в производ-

стве нефти в 145 млн т в год, что намного превышает суммарный потенциал Восточной Сибири и морского шельфа. Возможно, вместо строительства дорогостоящих трубопроводов в отношении нефтяного комплекса надо создать такие налоговые условия, в которых нефтяникам было бы выгодно добывать нефть из «нерентабельных» скважин.

НАТАЛЬЯ ТИМАКОВА, RUSENERGY



Как насытить планету
энергией, если она так
нуждается в электричестве,
но не должна пострадать?

Ответ «Сименс»: Эффективное энергоснабжение.

Наши инновации позволяют эффективно производить и распределять столь нужную нам электроэнергию и одновременно добиваться существенного снижения эмиссии CO₂. www.siemens.ru

Answers for the environment*.

SIEMENS

*Ответы для окружающей среды.

ВТОРАЯ ЗАПАДНАЯ СИБИРЬ

ЕСЛИ ПОСЛЕ 2005 ГОДА В НЕФТЕДО- БЫВАЮЩЕЙ ОТРАСЛИ НАБЛЮДАЛАСЬ СТАГНАЦИЯ, ТО ТЕПЕРЬ НЕФТЯНИКИ И ЭКСПЕРТЫ ФИК- СИРУЮТ СОКРАЩЕНИЕ ОБЪЕМОВ ДОБЫЧИ. В ПРАВИТЕЛЬСТВЕ УВЕРЕНЫ, ЧТО КРИЗИС МОЖНО ПРЕОДОЛЕТЬ, ВВЕДЯ НАЛОГОВЫЕ ЛЬГОТЫ. ЭТО И СТАЛО ОДНОЙ ИЗ ПЕРВЫХ ИНИЦИАТИВ НОВОГО ПРЕМЬЕР-МИНИСТРА ВЛАДИМИРА ПУТИНА. НО, ПО МНЕНИЮ ПРЕДСТАВИТЕЛЕЙ КОМПАНИЙ, ЭКОНОМИЯ ОТ ЛЬГОТ БУДЕТ НЕЗНАЧИТЕЛЬНОЙ.

АРИНА ШАРИПОВА

СИЛА ПОПРАВOK Уже в 2007 году заработали поправки в Налоговый кодекс, которые предусматривали дифференциацию налога на добычу полезных ископаемых (НДПИ). Поправками предполагалось также использование понижающего коэффициента к НДПИ при разработке истощенных месторождений со степенью выработанности свыше 80%, а максимальное снижение — до 30% от стандартной ставки — ждет месторождения, выработанные на 100%.

По замыслу Минэкономразвития — авторов проекта, — налоговые стимулы позволят сделать рентабельной до-разработку брошенных месторождений, что к 2015 году даст около 50 млн т нефти дополнительно. Ожидания чиновников оправдались.

Любопытно выглядят результаты компании «Татнефть», работающей на месторождениях Западной Сибири. В первом квартале 2008 года производство увеличилось на 1,6%, а в первом полугодии 2007 года прирост добычи нефти составил 98,7 тыс. т. Как объясняет руководство компании, показатели, отличные от данных других компаний, можно объяснить тем, что «Татнефть» смогла воспользоваться льготами по НДПИ.

Уже через полгода после вступления в силу поправок генеральный директор «Татнефти» Шуафгаг Тахаутдинов сообщил, что компания смогла в I полугодии дополнительно получить 2,2 млрд рублей за счет льготного НДПИ. За счет дополнительных средств от дифференциации НДПИ, в частности, введено 20 скважин, проведен капитальный ремонт более 100 скважин.

ПОЛНЫЙ НДПИ Правда, льготы смогли применить далеко не все компании. Поэтому весной они написали письмо о том, что основная проблема дифференцированного НДПИ является технологической: при добыче нефти из части месторождений Федеральная налоговая служба (ФНС) не учитывает нефть как продукт, подлежащий льготному налогообложению. Льготной считается только нефть на выходе из так называемых установок подготовки нефти (УПН), фиксируемых налоговыми на «коммерческом узле учета нефти».

Достаточно часто комплекс УПН—узел учета устанавливается на группе месторождений, связанных друг с другом межпромысловыми нефтепроводами.

В этом случае нефть из льготных и обычных месторождений, подготовленная к сдаче в систему «Транснефти», смешивается — и ФНС насчитывает полный НДПИ на всю нефть, сданную в магистральный трубопровод.

Для льготных месторождений необходимо строить свои узлы учета, а инвестиции зачастую превышают размер льготы, жаловались нефтяники. Затем губернатор ХМАО Александр Филипенко посетовал на то, что предложенный механизм не реализуем, так как требует огромной работы по раздельному учету, — фактически полноценного переоборудования и переустройства месторождения.

Ситуация с падением нефтедобычи, поступления от которой дают госказне свыше половины доходов, заставила чиновников прислушаться к просьбам нефтяников.

На днях Минфин сообщил, что предложения по отмене прямого метода учета добытой нефти в целях расчета НДПИ уже практически готовы. По словам чиновника финансового ведомства, прямой метод учета добытого полезного ископаемого для нефти в целях налогообложения будет отменен, останется только косвенный. «Прямой метод ведения учета очень сложен и дорог, это требует дополнительных затрат на оснащение», — признал представитель Минфина.

ИНИЦИАТИВА ПУТИНА В числе первых инициатив новый премьер-министр Владимир Путин предложил ввести налоговые льготы для нефтяников. «Для стимулирования роста добычи и переработки нефти настало время принять решение о снижении налоговой нагрузки на этот сектор экономики», — заявил он. — Мы изымаем в бюджет разными способами с помощью НДПИ и таможенных вывозных пошлин 75–80% прибыли нефтяных компаний».

Из-за этого, уточнил премьер, в значительной степени растёт «количество выведенных из оборота низкодебитных скважин, вяло идет разведка и разработка новых месторождений».

В законодательный пакет входят предложения о повышении с \$9 до \$15 планки отсечения, до которой нефть не облагается НДПИ. Экономия нефтяников составит 104,1 млрд рублей в 2009 году, в 2010-м — 112 млрд рублей. «Это позволит стимулировать инвестиционный потенциал добывающих компаний на геологоразведку, расширение географии добычи, обновление технологий и увеличение мощностей по добыче нефти, в том числе труднодоступной», — считает председатель подкомитета по экономике природных ресурсов Олег Валенчук.

Другие поправки предусматривают введение налоговых каникул — нулевая ставка НДПИ в течение 7–10 лет для месторождений на северном шельфе и в Восточной Сибири.

Главная задача, которую предстоит решить при помощи введения налоговых льгот, — направлять сэкономленные средства не только на возведение инфраструктуры для разработки новых месторождений, но также и на поддержку и содержание действующего фонда, в том числе продления жизненного цикла месторождений Западной Сибири.

Впрочем, полагают эксперты, предложенных льгот недостаточно. По словам директора департамента стратегического анализа компании ФБК Игоря Николаева, налоговые новации могут быть действенными только тогда, когда нет столь стремительного роста цен во всем мире. «А сейчас цена прет так, что даже стареющие месторождения разрабатывать все равно выгодно», — полагает Николаев. По его словам, для изменения тенденций сокращения нефтедобычи и при нынешнем уровне цен налоговые льготы должны быть настолько действенными, чтобы экономия от них могла позволить полностью обновить всю инфраструктуру.

ПО ДАННЫМ РОССТАТА, В ЯНВАРЕ ЭТОГО ГОДА СРЕДНЕСУТОЧНАЯ ДОБЫЧА НЕФТИ СОКРАТИЛАСЬ НА 0,4%, В ФЕВРАЛЕ — НА 1,4%, В МАРТЕ — НА 1,6%, А В АПРЕЛЕ — НА 0,4%. В АПРЕЛЕ 2008 ГОДА НЕФТЕДОБЫЧА СНИЗИЛАСЬ ЕЩЕ НА 0,7% К ПРЕДЫДУЩЕМУ МЕСЯЦУ И НА 0,2% С НАЧАЛА ГОДА



ТЕОРИЯ И ПРАКТИКА

НОВЫЕ ГОРИЗОНТЫ «В прошлом столетии страна имела прекрасно освоенную Западную Сибирь, Заполярье, с современной индустрией, какая не снилась промышленным развитым странам — США и Канаде», — уверен депутат Госдумы Василий Тарасюк.

За последние 10 лет в стране наблюдается резкое ухудшение сырьевой базы в нефтяном комплексе: только объем разведочного бурения сократился более чем в четыре раза.

По словам главы муниципального образования Муравленко Василия Быковского, первый этап развития топливно-энергетического комплекса Западной Сибири — до 1964 года — был полностью посвящен поискам и разведке нефти. Затем начался второй этап, длившийся 30 лет — до 1994 года, основной задачей которого стало обустройство. Именно за этот период была создана вся инфраструктура на месторождениях, а также социальная сфера Западной Сибири. И этот период запомнился опережающим приростом ресурсной базы, интенсивной разработкой нефтегазовых месторождений.

Сейчас, по словам господина Быковского, наступил следующий этап: работающие месторождения хорошие. «И хотя у кого-то отбор составляет 30%, у кого-то — 70%, но можно еще сливки снимать», — сказал он. Но именно сейчас отрасль очень нуждается в инвестициях.

По мнению главы муниципального района, сейчас активно создаются новые предприятия, но во главу процесса ставится, прежде всего, прибыль. При этом резко снижен объем инвестиций, идет снижение затрат на производство, а интенсивная добыча нефти осуществляется на ранее введенных месторождениях.

Василий Быковский прогнозирует, что в дальнейшем на ряде месторождений будет наблюдаться рост себестоимости при добыче нефти, а затем истощение месторождений. Поэтому необходимо предусмотреть налоговое стимулирование для разработки трудно извлекаемых запасов, а также совершенствовать систему недропользования для того, чтобы недропользователь стремился вкладывать средства в разведку новых месторождений.

«Сегодня качество регулирования недропользования откровенно низкое», — заявила глава комитета ГД по природным ресурсам Наталья Комарова. «Вторая Западная Сибирь не столько в Восточной Сибири, сколько в глубоких горизонтах Западной Сибири, и необходимо обеспечить разведку и освоение этого потенциала, в том числе с помощью налогового режима», — убеждена депутат. Только в этом случае высокий ресурсный потенциал западносибирской нефтегазовой провинции может стать надежной основой устойчивого развития страны, резюмировала она. ■



ИТАР-ТАСС

ИНФРАСТРУКТУРА НА МЕСТОРОЖДЕНИЯХ ЗАПАДНОЙ СИБИРИ БЫЛА СОЗДАНА ЕЩЕ В ПРОШЛОМ СТОЛЕТИИ. ЧТО И ПРИВЕЛО К СЕРЕДИНЕ ВОСЬМИДЕСЯТЫХ ГОДОВ К ПРИРОСТУ РЕСУРСНОЙ БАЗЫ И ИНТЕНСИВНОЙ РАЗРАБОТКЕ НЕФТЕГАЗОВЫХ МЕСТОРОЖДЕНИЙ

Форум по поставкам нефти и нефтепродуктов в Китай из России и стран Средней Азии

рынки, цены, логистика

24 – 25 сентября 2008 г.

Гостиница Pudong Shangri-La, Шанхай, Китай

По вопросам участия, пожалуйста, обращайтесь к Павлу Чеканихину и Елене Суриковой по тел. +7 (495) 933 7571, факс +7 (495) 933 7572

moscowconferences@argusmediagroup.ru

www.argusmediagroup.ru

Реклама

НЕФТЬ ПО-НОРВЕЖСКИ

ИЗ-ЗА ПАДЕНИЯ ДОБЫЧИ НЕФТИ НОРВЕГИЯ ЗА ПЯТЬ ЛЕТ С ТРЕТЬЕЙ ПОЗИЦИИ В СПИСКЕ МИРОВЫХ ЭКСПОРТЕРОВ НЕФТИ ОПУСТИЛАСЬ НА ШЕСТУЮ. В СТРАНЕ РЕШЕНИЕ ПРОБЛЕМЫ ВИДЯТ В ОТКРЫТИИ НОВЫХ НЕФТЯНЫХ МЕСТОРОЖДЕНИЙ В РАЙОНАХ, ПРЕЖДЕ НЕДОСТУПНЫХ ДОБЫТЧИКАМ, И В ИНТЕНСИВНОЙ РАЗРАБОТКЕ ГАЗОВЫХ МЕСТОРОЖДЕНИЙ. НОРВЕГИЯ ПРЕВРАЩАЕТСЯ ИЗ НЕФТЕДОБЫВАЮЩЕЙ СТРАНЫ В ГАЗОДОБЫВАЮЩУЮ.

АРИНА ШАРИПОВА

СЕКРЕТ УСПЕХА Точная дата начала промышленного освоения нефтяных месторождений в Норвегии — 1971 год. Тогда было добыто всего 0,32 млн т нефти. В начале 2000 года объемы производства составили 3,17 млн баррелей в сутки (это было третье место в мире). Сейчас нефть и нефтепродукты — основная статья экспортных доходов Норвегии, так же как и нефтяная промышленность — важнейшая отрасль ее современной экономики. Непосредственно в нефтегазовом секторе занято всего около 2% норвежцев, по итогам 2007 года, доходы от экспорта нефти и газа принесли в казну 451 млрд норвежских крон (1,804 трлн руб.). «Для сравнения: доходы от традиционной экспортной статьи — переработки и экспорта морепродуктов и рыбного промысла — дали 37 млрд норвежских крон», — рассказала директор по связям с общественностью Норвежского института морских исследований Кари Остервольд Тофт. Стремительному росту нефтедобывающей отрасли послужила выбранная Норвегией модель управления, основными элементами которой стали госуправление, привлечение в страну максимального количества лидеров этой отрасли со всего мира, заимствование финансовых, технологических и интеллектуальных ресурсов.

Система госуправления нефтегазовым комплексом Норвегии состоит из трех элементов: за формирование госполитики в нефтепроме и выдачу лицензий ответственно министерство нефти и энергетики, финансовый и технический контроль за выполнением условий лицензий осуще-

ствляет нефтяной директорат, а государственное предприятие олицетворяет госкомпания «Статойл».

Для того чтобы при росте мировых цен на нефть максимальный объем прибыли сохранялся в руках государства, была создана специальная система налогообложения: к действовавшему тогда подоходному налогу с компаний в размере 50,8% прибавлялся еще 25-процентный налог с прибыли нефтяных компаний. Позже его ставка возросла до 35%, но после падения мировых цен в 1986 году была снижена до 30%. После нефтяного кризиса в 1981–1982 годах был законодательно закреплён приоритет норвежских компаний при ведении геологоразведки, добыче нефти и природного газа. Например, при разработке арктических месторождений в Норвежском море доля участия местной госкомпания должна составлять не менее 70% в каждой лицензии, в Северном море — от 20% до 50%.

В 2000 году правительство пошло на частичное разгосударствление, то есть приватизацию доминирующей в отрасли компании «Статойл» и некоторых других.

С начала разработки месторождений нефтяная отрасль заняла ведущее место в структуре экономики, а значительная часть норвежской промышленности перешла на обслуживание интересов нефтяного сектора,

СТРОИТЕЛЬНЫЙ БУМ Пополнение казны за счет доходов от продажи нефти позволило правительству обеспечить высокий уровень жизни населения. Первые доходы от нефтяной промышленности — в середине 70-х — были

направлены в социальную сферу: велось строительство жилья, учебных и медицинских заведений, расширилась система социального страхования. Специально созданный Национальный жилищный банк давал долгосрочные кредиты с низкими процентными ставками. По итогам первого десятилетия нефтяного благополучия Жилищный банк профинансировал 2/3 жилого фонда, построенного после второй мировой войны, то есть порядка 875 тыс. квартир.

На протяжении пяти лет, начиная с 2000 года, Норвегия занимала первую позицию в составленном ООН списке стран с высоким уровнем жизни. По таким показателям, как доход граждан, уровень образования и продолжительность жизни она обогнала Австралию, Швецию и Канаду. В Норвегии в последние годы также наблюдается один из самых низких уровней инфляции: не более 1,5–2% в год.

Таким успехам страна в немалой степени обязана созданному в 1990 году государственному нефтяному фонду, куда поступают денежные средства, полученные от добычи нефти и газа, а также прибыль от аккумулированных накоплений. Согласно закону о фонде, его средства не могут быть использованы для кредитования государства, а также частных физических и юридических лиц.

Даже предложения направить часть средств фонда на преодоление технологического отставания какой-либо отрасли, совершенствование системы здравоохранения или реорганизации системы образования терпели неудачу. При этом фонд является своего рода резервом, то есть при дефицитном госбюджете его средства будут направлены на

насуточные нужды государства. Средства фонда складываются из нефтяных налогов, уплачиваемых госкомпаниями, в основном, крупнейшими — «Статойл», «Норск Гидро» и «Петоро». В общей сложности в норвежском ТЭК работают около трех десятков норвежских и иностранных компаний. Сейчас в фонде накоплено порядка 820 млрд крон (примерно \$136 млрд), около 40% средств вложено в акции зарубежных компаний, 60% — в иностранные гособлигации.

НЕФТЯНОЕ ЛОББИ Норвегию, как и большинство нефтедобывающих стран, беспокоит общемировая тенденция сокращения нефтезапасов. Разведанные запасы нефти Норвегии оцениваются более чем в 1,2 млрд т, газа — более чем в 2,1 млрд т в нефтяном эквиваленте. Но уменьшение нефтедобычи идет значительно быстрее, чем ожидалось. В 2001 году страна производила в среднем 3,1 млн бар./сутки ежедневно, то в 2007 году объемы добычи составили 2,2 млн бар./сутки. Как следствие, с третьего места в списке крупнейших стран-экспортеров нефти Норвегия переместилась уже на шестое. Любопытно, что в газодобывающем секторе ситуация противоположная: добыча газа в Норвегии растет. Наиболее значительные газовые месторождения — Слейпнер, Экофиск и Тролль. Норвегия все больше превращается из нефтедобывающей в газодобывающую страну». Экспорт природного газа по итогам 2005 года достиг рекордного показателя — 84,4 млрд кубометров, а к концу 2008 года, согласно планам правительства, 80 млрд кубометров должны стать обычными. ■

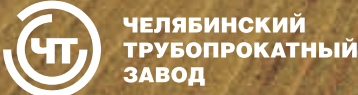
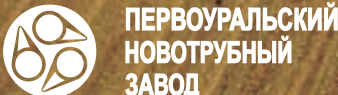


ГРУППА ЧТПЗ

новые реки России

www.chtpz-group.ru



Официальный дистрибьютор ЗАО ТД «Уралтрубогосталь» Реклама



НОВАЯ ФОРМА
МЯГКОСТИ

ЧРЕЗМЕРНОЕ УПОТРЕБЛЕНИЕ АЛКОГОЛЯ
ВРЕДИТ ВАШЕМУ ЗДОРОВЬЮ

ТЯЖЕЛАЯ НЕФТЬ

О ПРОБЛЕМАХ В РОССИЙСКОЙ НЕФТЕПЕРЕРАБАТЫВАЮЩЕЙ ОТРАСЛИ ГОВОРЯТ ДАВНО: НИЗКИЙ ТЕХНОЛОГИЧЕСКИЙ УРОВЕНЬ, УСТАРЕВШЕЕ ОБОРУДОВАНИЕ, НЕРАВНОМЕРНАЯ ТЕРРИТОРИАЛЬНАЯ КОНЦЕНТРАЦИЯ КЛЮЧЕВЫХ ЗАВОДОВ, ОТСУТСТВИЕ НЕЗАВИСИМЫХ, КОНКУРЕНТОСПОСОБНЫХ ИГРОКОВ. ОДНАКО СЕГОДНЯ В УСЛОВИЯХ ЖЕСТКОЙ ФИСКАЛЬНОЙ ПОЛИТИКИ НАКОПИВШИЕСЯ ВОПРОСЫ ПРИХОДИТСЯ РЕШАТЬ БЫСТРО.

ОЛЬГА ХВОСТУНОВА

ДОЛГАЯ ДОРОГА В 1990-е годы отечественная нефтеперерабатывающая отрасль пережила длительный спад, в результате которого объемы первичной переработки нефти снизились с 298 млн т в 1990 году до 173 млн т в 2000 году. В следующие семь лет наблюдался небольшой, но постоянный прирост, связанный в основном с ростом внутреннего спроса на нефтепродукты, а не вводом новых мощностей. В 2007 году объем первичной переработки составил 229 млн т сырой нефти.

Львиная доля (более 90%) предприятий нефтеперерабатывающей отрасли приходится на 27 крупных НПЗ — мощностью свыше 1,5 млн т нефти в год. Большинство этих предприятий (19) сосредоточено в руках нескольких крупных вертикально интегрированных нефтяных компаний (ВИНКов). Для сравнения, в США работает, свободно конкурируя между собой, в общей сложности 149 малых, средних и крупных НПЗ различной мощности (от 0,2 до 20 млн т/год) с уровнем выхода светлых фракций 95–98%.

Все крупные НПЗ на территории России строились в послевоенное время, с конца 1940-х годов, причем строительство шло, как правило, вдали от портовой структуры (кроме «Киришинефтеоргсинтез» и Туапсинского НПЗ). После 1966 года строительство новых НПЗ было перенесено в другие советские республики, в результате чего после распада СССР Россия получила самые устаревшие производства. Сегодня изношенность оборудования на российских НПЗ, по разным оценкам, составляет 70–85%, а уровень выхода светлых нефтепродуктов не превышает 55–65%. Исключениями стали Ачинский НПЗ, введенный в эксплуатацию в 1982 году, и «Нижнекамскнефтехим», где в 1979 году была организована переработка нефти.



НЕФТЕПЕРЕРАБАТЫВАЮЩИЙ ЗАВОД ТОЛЬКО В МАКЕТЕ ВЫГЛЯДИТ ПРОСТЫМ, ЕГО РЕАЛИЗАЦИЯ ПОТРЕБУЕТ НЕСКОЛЬКО МИЛЛИАРДОВ ДОЛЛАРОВ

ЛЕОНИД ГАЙДУК, ПАРТНЕР ГРУППЫ «БДО ЮНИКОН»: «НУЖНА НОВАЯ ПРОГРАММА РАЗВИТИЯ ТЭК»
К числу программных документов, определяющих российскую энергетическую политику, относят «Основные направления энергетической политики и структурной перестройки топливно-энергетического комплекса РФ на период до 2010 года», утвержденные указом президента РФ от 7 мая 1995 года.

Реализация программы давно вызывает много вопросов. Так, фактические финансовые и экономические показатели всех отраслей ТЭК оказались ниже, нежели предполагалось. Причин несколько. Это и правительственная политика, направленная на поддержание высокого курса рубля, и увлеченность правительства в 90-х годах пирамидами внутренних и внешних займов. Обстановка в тот период осложнялась ро-

Крупнейшие винки, осуществляющие переработку нефти в России				
Компания	Мощность заводов (млн т/год)	Первичная переработка нефти на крупнейших НПЗ (млн т)		
		2005	2006	2007
НК «Роснефть»*	59,4	10,4	10,8	45,7
Башкирские НПЗ	48,5	26,28	25,9	33,6
ЛУКОЙЛ	43,34	37,04	39,28	42,3
«Газпром нефть»	31,7	23,88	25,94	26,5
ТНК-ВР	25,0	19,52	20,44	20,4
«Сургутнефтегаз»	20,1	18,28	20,11	15,9
НГК «Славнефть»*	15,7	12,79	12,84	12,7
Другие		27,6	30,7	31,9
Итого	241,65**	208,0	220,0	229,0

*С учетом предприятий ЮКОСа. **Без учета прочих НПЗ. Источник: ЦМЭИ «БДО Юникон».

Наибольшая концентрация НПЗ — в Приволжском федеральном округе — 45%, а в Сибирском и Дальневосточном — всего 20%. Неравномерное распределение нефтеперерабатывающих мощностей приводит в избыточному предложению нефтепродуктов в одних регионах и недостатку в других, а дополнительная транспортировка еще больше повышает их себестоимость. Еще одной проблемой является низкая глубина переработки нефти. По этому показателю Россия значительно отстает от большинства развитых стран: 71,7% против 85–95%. Кроме того, в общем объеме вырабатываемых нефтепродуктов доля выхода, к примеру, самой тяжелой фракции мазута у российских компаний составляет 27%, в то время как в США — 5%.

ЕВРОСТАНДАРТЫ Отдельной строкой в списке проблем, обременяющих нефтепереработку, стоит налогообложение. В 2006 году была введена новая схема расчета экспортных пошлин, определяемая текущими ценами на нефть и обновленной системой налогообложения нефтепользователей. Благодаря ей сегодня бюджет разными способами с помощью налога на добычу полезных ископаемых (НДПИ) и таможенных вывозных пошлин получает порядка 75% прибыли нефтяных компаний. Нефтяники отдают государству примерно две трети стоимости барреля нефти в виде налога на добычу полезных ископаемых (НДПИ) и экспортных пошлин. Плюс еще налог на прибыль, акцизы на нефтепродукты и т. д.

В любом случае при существующем налоговом режиме и росте капитальных затрат разрабатывать новые месторождения в новых регионах нефтяным компаниям становится все менее выгодно. Не добавляет оптимизма и естественное сокращение роста добычи на месторождениях. Очевидно, что при сложившейся фискальной политике экспортировать стало выгоднее нефтепродукты, чем сырую нефть, поскольку экспортные пошлины на сырую нефть оказываются выше примерно на 30%. Однако пока экспортные сборы на темные нефтепродукты ниже, чем на светлые, компаниям проще осуществлять первичную переработку и экспортировать все тот же мазут.

Между тем в марте этого года Минфин предложил снизить налоговую нагрузку по НДПИ на нефть на 100 млрд руб. с 2009 года. Это сделано для стимулирования роста добычи и переработки нефти. По мнению чиновников, снижение НДПИ вместе с пересмотром экспортных пошлин приведет к развитию глубокой перера-

ботки нефти. Пока же не принято конкретных шагов, новая конфигурация налоговой системы остается неясной. Дополнительным стимулом для развития нефтепереработки являются грядущие переходы на новые стандарты топлива. Согласно техрегламенту, определяющему сроки введения евростандартов автомобильного топлива на территории России, с 1 января 2009 года весь бензин и дизель в России должны будут соответствовать требованиям экологического стандарта «Евро-3», еще через год — «Евро-4», а с 1 января 2013 года все топливо перейдет на стандарт «Евро-5». На деле это означает не только соблюдение новых экологических характеристик (бензол, ароматика, содержание серы и пр.), изменения коснутся и соотношения октановых чисел, плотности паров, моющих качеств и пр. Для их осуществления требуются значительные инвестиции, которые, согласно подсчетам только аналитиков ЛУКОЙЛа, могут составить 600 млрд руб.

слом неплатежей и задолженностей. Еще одна причина очевидного срыва программы — налоговая политика, направленная на поддержание и увеличение масштабов налогового бремени в отношении предприятий ТЭК, в первую очередь нефтяных компаний. Размеры налоговых платежей нефтяных компаний, в зависимости от их задолженности, в 1,25–1,5 раза выше, чем в западных странах. Сегодня необходима новая це-

левая программа развития ТЭК, которая бы способствовала повышению конкурентоспособности российского ТЭК на мировых энергетических рынках, притоку инвестиций, техническому перевооружению отрасли, модернизации и реконструкции действующих НПЗ, развитию систем транспорта, улучшению состояния сырьевой базы и совершенствованию механизмов государственного регулирования недропользования.

ИНВЕСТИЦИОННЫЕ ПЛАНЫ Эксперты выделяют два базовых пути развития сектора нефтепереработки у нефтяных компаний. Поскольку купить НПЗ сейчас в России практически невозможно, первый путь — строительство новых НПЗ. Однако за последние 20 лет в России не было построено ни одного нефтеперерабатывающего предприятия. Такие проекты стоят дорого (несколько миллиардов долларов) и строятся сравнительно долго (до 5 лет). Поэтому, несмотря на ряд заявленных проектов (НПЗ мощностью 7 млн т/год под Нижнекамском у «Татнефти» и НПЗ на Дальнем Востоке у «Роснефти»), ни один из них не доведен до логического завершения.

Второй путь — модернизация существующих мощностей для увеличения глубины переработки и улучшения качественных характеристик нефтепродуктов. Именно по этому пути пошли большинство ВИНКов.

Начиная с 2005 года нефтяные компании стали активно инвестировать в модернизацию собственных НПЗ. Так, по оценке ЦМЭИ «БДО Юникон», объем инвестиций нефтяных компаний в основной капитал за 9 месяцев 2007 года составил 41,3 млрд руб., в то время как за аналогичный период 2004 года — всего 22 млрд руб.

Лидером по объему нефтепереработки является компания «Роснефть». Ей принадлежит семь крупных НПЗ, расположенных на территории России, суммарной мощностью 58 млн т сырой нефти в год. Если в 2005 году мощности нефтепереработки компании составляли чуть более 10 млн т, то благодаря приобретению в 2007 году основных активов ЮКОСа, включающих пять нефтеперерабатывающих заводов (Ангарская НХК, Куйбышевский, Но-



11-14 ноября

Москва, МВЦ «Крокус Экспо»

Welcome!

Четырнадцатая международная промышленная выставка

металл-экспо 2008

Оргкомитет выставки: тел./факс: (495) 901-99-66
http://www.metal-expo.ru

Реклама

вокубышевский, Сызранский и Ачинский НПЗ) «Роснефть» увеличила объем первичной переработки нефти почти в 4,5 раза. В 2007 году он составил 48,27 млн т, или 47,5% (добыча — 101,68 млн т).

В планах компании — рост объема переработки до 85–90 млн т, так как разработка Ванкорского месторождения, по оценкам экспертов, потребует соответствующего увеличения мощностей на 50 млн т. Полным ходом модернизация идет на Туапсинском НПЗ, мощность которого к 2010 году утроится с 4 до 12 млн т в год, а глубина переработки вырастет с 56 до 95%. Некоторое расширение мощностей и произойдет на Комсомольском, Ачинском и Ангарском НПЗ.

Вторая по величине российская нефтяная компания — ЛУКОЙЛ — озаботилась проблемой модернизации своих нефтеперерабатывающих мощностей чуть ранее. За последние пять лет компания вложила в реконструкцию своих заводов \$5 млрд. И на сегодня объем нефтепереработки ЛУКОЙЛа составляет 54% (52,2 млн т). Основной прирост был достигнут за счет модернизации Нижегородского НПЗ. В эксплуатацию были также введены установки изомеризации на Волгоградском и Пермском заводах и висбрекинга — в Ухте.

В конце 2007 года ЛУКОЙЛ принял инвестпрограмму на 2008–2017 годы, в течение которых направит еще \$25 млрд на модернизацию своих нефтеперерабатывающих заводов и сбытовой сети. Причем, как заявил первый вице-президент компании Владимир Некрасов, в эту сумму не входят затраты на новые приобретения. Новая программа по нефтепереработке предполагает, что собственные мощности компании к 2017 году достигнут 65 млн т/год, что потребует вложений в них размере \$6,3 млрд. В частности, в 2011 году ЛУКОЙЛ планирует завершить строительство комплекса глубокой переработки (установка каткрекинга) стоимостью \$1 млрд на Нижегородском НПЗ, благодаря которой мощность завода вырастет на 4 млн т/год.

Непростая ситуация складывается в ТНК-BP: нефтедобыча и нефтепереработка ТНК-BP перестали расти с 2005 года. Правда, в первую очередь это обусловлено продажей части активов, а не падением производственных показателей компании. В конце 2006 года вице-президента компании Энтони Консидайн объявил, что в течение пяти лет ТНК-BP намерена инвестировать в нефтепереработку \$1 млрд, включая средства на реконструкцию НПЗ. В результате программы модернизации на Рязанском НПЗ выход светлых нефтепродуктов вырос почти на 10%. А модернизация Саратовского НПЗ позволит в 2008 году увеличить его мощность с 6 до 7 млн т/год.

Инвестициями в нефтепереработку увлеклись и менее крупные нефтяные компании. Так, модернизация «Орскнефтеоргсинтеза» (переработал в 2007 году 4,99 млн т) компанией «Русснефть» к 2010 году позволит повысить глубину переработки с 60 до 92%. В 2009 году «Сургутнефтегаз» заканчивает строительство гидрокрекинга на заводе «Киришинефтеоргсинтез», затем в планах строительство установки каткрекинга и завода «Кириши-2» с полным циклом вторичных процессов (гидрокрегинг, каткрекинг) мощностью 12 млн т/ год.

Несмотря на различные подходы к модернизации нефтеперерабатывающей отрасли, эксперты сходятся в одном: это важный шаг в развитии нефтяной отрасли в целом, позволяющий несколько выправить сложившийся за последнее десятилетие перекос в сторону добывающего сектора и экспорта сырья и продуктов первичной переработки. Однако очевидно, что для реализации этого шага необходимо решить целый комплекс других проблем — начиная от налогового регулирования и заканчивая созданием рынка независимых, конкурентоспособных НПЗ, благодаря которым возможно реальное развитие нефтепереработки. А времени на их решение остается все меньше. ■

ПОСЛЕ РАСПАДА СССР РОССИЯ ПОЛУЧИЛА САМЫЕ УСТАРЕВШИЕ ПРОИЗВОДСТВА. СЕГОДНЯ ИЗНОШЕННОСТЬ ОБОРУДОВАНИЯ НА РОССИЙСКИХ НПЗ, ПО РАЗНЫМ ОЦЕНКАМ, СОСТАВЛЯЕТ 70–85%, А УРОВЕНЬ ВЫХОДА СВЕТЛЫХ НЕФТЕПРОДУКТОВ НЕ ПРЕВЫШАЕТ 55–65%



ТЕОРИЯ И ПРАКТИКА

БЕНЗИНОВАЯ ЛИХОРАДКА ЗА ПОСЛЕДНИЕ ТРИ ГОДА ЦЕНА ЗАПРАВКИ ОДНОГО БАКА АВТОМОБИЛЯ В РОССИИ ВЫРОСЛА ПРИМЕРНО ВТРОЕ. ПАРАДОКС, НО В РОССИИ, ЭКСПОРТИРУЮЩЕЙ НЕФТЬ, ПРИ ПОВЫШЕНИИ МИРОВЫХ ЦЕН НА ЭНЕРГОРЕСУРСЫ ДИНАМИКА РОСТА ЦЕН НА БЕНЗИН ВЫШЕ, ЧЕМ В ТЕХ СТРАНАХ, КОТОРЫЕ ИМПОРТИРУЮТ НЕФТЬ И НЕФТЕПРОДУКТЫ, НАПРИМЕР, В США.

АРИНА ШАРИПОВА

НАЛОГОВАЯ СТАВКА Российская цена на бензин сложносоставная, но определяющей является налоговая ставка НДС, привязанная к мировым ценам, и акциз, ежегодно индексируемый. Налоговая составляющая в конечной цене на бензин в России превышает 50% (НДС+НДС+налог на прибыль+акциз). Существенное влияние на ценообразование оказывает экспортная пошлина на нефть, ставка которой изменяется раз в два месяца.

Последнее повышение экспортной пошлины произошло 1 июня сразу на \$58 — с \$340 до рекордных \$398 за тонну. При таком росте цен, полагает директор департамента стратегического анализа компании ФБК Игорь Николаев, нефтяникам выгоднее, несмотря на высокую вывозную пошлину, экспортировать сырье, а не нефтепродукты.

В результате этой политики на внутреннем рынке ситуация с бензином характеризуется если не как «дефицитная», то как «сдержанное предложение» уж точно, считает аналитик ФБК. При этом повышение ставки экспортной пошлины неминуемо закладывается в стоимость сырья, поступающего на российские нефтеперерабатывающие мощности, и как следствие — в цену готовой продукции.

«В итоге возросшую ставку вывозной пошлины экспортеры рассматривают как упущенную выгоду и компенсируют за счет повышения цен на внутреннем рынке», — пояснил господин Николаев.

Кстати, настоящий бензиновый кризис, случившийся по причине высокой налоговой составляющей, охватил в начале 2000-х годов Европу. Тогдашние цены (\$25 за баррель) и высокие налоги на топливо (до 70% в конечной цене на бензин) привели к забастовкам нефтеперерабатывающих заводов в Великобритании. ОПЕК тогда указала на то, что ее часть вины за высокие цены на топливо существенно меньше по сравнению с налоговыми системами европейских стран.

Что касается спроса-предложения, то спровоцировать внутренний дефицит могут и последствия сокращения нефтедобычи в России.

ДЕФИЦИТ НПЗ Наличие инфраструктурных проблем является второй существенной причиной, оказывающей влияние на рост бензиновых цен. «У нас нехватка НПЗ, способных переработать вдвое меньше того, что добывается, и отсюда высокие транспортные издержки на перевозку сырья, во-вторых, даже действующие НПЗ требуют серьезной мо-

дернизации», — полагает Игорь Николаев. По его словам, модернизация НПЗ, находящихся сейчас даже в относительно приличном состоянии, требуется для полноценного перехода России на новые экологические стандарты в автопроме (с 1 января 2008 года обязательный переход на стандарт Евро-3). Но это автоматически влечет за собой необходимость заправлять баки бензином более высокого качества. «Но если сравнить глубину переработки российского бензина (не более 70%. — **BG**) с той, которая осуществляется в Европе, это просто смешно», — разводит руками чиновник правительства нефтедобывающей Республики Башкирия.

Большинство действующих заводов производят бензин, пригодный прежде всего для сельскохозяйственной и уборочной техники, а не для современных машин. Похожая проблема и в Татарстане. Но нефтяники из «Татнефти» обратились в 2006 году за поддержкой для строительства современных НПЗ к федеральному правительству. После рассмотрения их заявки правительственная комиссия согласилась на выделение 16,5 млрд руб. из инвестиционного фонда для возведения комплекса нефтеперерабатывающих и нефтехимических заводов (глубокая переработка) в Нижнекамске. Общая стоимость всего проекта — 130 млрд руб. Впрочем, это пока единственный успех в производстве высокооктанового бензина.

МОНОПОЛЬНОЕ ПРАВО И наконец, один из самых существенных факторов, влияющих на ценообразование, — это отсутствие в России конкурентного рынка. По данным Федеральной антимонопольной службы (ФАС), в числе причин роста цен на нефтепродукты сразу после роста мировых цен и модернизации НПЗ идет «непрозрачность цепочки перепродавцов нефтепродуктов, отсутствие внутреннего нефтяного рынка и злоупотребления доминирующим положением».

Сейчас, по оценкам экспертов, доля независимых производителей топлива не превышает 15% от рынка. Оставшаяся часть приходится на вертикально-интегрированные компании, занимающиеся добычей, переработкой и реализацией нефти и нефтепродуктов.

Несмотря на новую редакцию закона о конкуренции и ужесточение наказаний за его нарушения, борцам с монополиями ежедневно приходится сталкиваться с картельными сговорами и доминирующим положением компаний.

По Кодексу об административных правонарушениях в случае доказанности вины компании могут быть оштрафова-

ваны на сумму от 1 до 15% от выручки компаний на рынке, на котором совершено правонарушение. Изменить ситуацию можно, например, организацией биржевой торговли.

ЦЕНООБРАЗОВАНИЕ Больше всего потребителей в этой ситуации волнует вопрос, почему в США, которые в значительной степени импортируют нефть и нефтепродукты, цены на топливо хоть и растут, но гораздо медленнее.

По мнению ректора Российской экономической школы Сергея Гуриева, то, что у импортеров нефти цена бензина должна быть ниже, — это миф. «Нефть — глобальный товар, поэтому рыночная цена нефти почти одинакова во всех странах, так как стоимость транспортировки не так высока», — объясняет он.

Например, помимо монопольного рынка свою долю в высокую бензиновую цену вложил доллар, падение которого требует компенсации.

По словам Сергея Гуриева, рост бензиновых цен догоняет рост доходов среди россиян: «Если бы россияне зарабатывали столько же, сколько американцы, то цена бензина в России была существенно выше, чем в Америке». Иными словами, пока россияне были бедными, цена бензина в России была ниже, чем в Америке, но по мере роста доходов она возросла.

По данным Американской автомобильной ассоциации, годовой прирост в розничной цене на бензин в США составил менее 30%. Сейчас 1 л бензина в США стоит \$1,06.

Но если брать все выше перечисленные факторы, влияющие на рост бензиновых цен в России, то в Штатах ситуация ровно противоположная.

Так, доля налогов в розничной цене на американский бензин не превышает 30%. Глубина переработки достигает 97%, при этом доля высокооктанового бензина доходит до 50%, так как США — страна автолюбителей, и количество автомобилей на одну семью здесь выше, чем в Европе. Так, бензин с формулой RFG (один из стандартов экологической чистоты бензина в крупных городах и густонаселенных территориях), на который в обязательном порядке США перешли в 2000 году, потребляет почти половина рынка.

Примером и подтверждением того, не всякая страна, лидирующая по экспорту нефти, имеет внутри дешевый бензин, является Норвегия, где литр бензина Super Plus стоит выше \$2. В рейтинге государств с самым дорогим бензином Королевство Норвегии на первом месте: высокая доля налогов плюс высокие экологические требования плюс практически полное отсутствие конкуренции на рынке, так как нефть — это собственность государства.

А самый дешевый бензин в7 Венесуэле, также крупнейшего экспортера нефти, порядка 3 центов. Кстати, новый скачок мировых цен на нефть заставил еще одну нефтяную державу — Иран — ограничить свои аппетиты. Теперь иранцы, владеющие иностранными автомобилями, то есть покупатели более качественного бензина, лишены поддержки государства, которое частично субсидировало заправку их бензобака. ■

ЕСТЬ ТРИ ПРИЧИНЫ РОСТА ЦЕН НА БЕНЗИН В РОССИИ: НЕСОВЕРШЕНСТВО НАЛОГОВОЙ СИСТЕМЫ, ОТСУТСТВИЕ СОВРЕМЕННОЙ НЕФТЕПЕРЕРАБОТКИ И БЕНЗИНОВАЯ МОНОПОЛИЯ. А США ЭТИ ФАКТОРЫ ОТСУТСТВУЮТ, ПОЭТОМУ БЕНЗИН ОТНОСИТЕЛЬНО ДЕШЕВ



ТЕМАТИЧЕСКИЕ
СТРАНИЦЫ
ГАЗЕТЫ

Коммерсантъ



**ТЕОРИЯ И ПРАКТИКА
ПЕРЕДОВИКИ ПРОИЗВОДСТВА
СМЕЖНИКИ
ИНВЕСТОРЫ
КОНКУРЕНТЫ
АДМИНИСТРАТИВНЫЙ РЕСУРС**



**BUSINESS
GUIDE**

Прикоснитесь к качеству



Toyota Avensis Качество движения

Avensis — это качество, возведенное в превосходную степень.

Это исключительный комфорт и небывалое удовольствие от вождения.

Это энергичный дизайн и новый уровень эргономики. А 7 подушек безопасности, электронные системы последнего поколения ABS, EBD, BA, VSC и TRC* делают Avensis одним из самых безопасных автомобилей в своем классе.

* ABS — антиблокировочная система тормозов.

EBD — электронная система распределения тормозного усилия.

BA — усилитель экстренного торможения.

VSC — система курсовой устойчивости.

TRC — антипробуксовочная система.



УПРАВЛЯЙ МЕЧТОЙ TOYOTA



ОФИЦИАЛЬНЫЕ ДИЛЕРЫ В РОССИИ: Москва: Тойота Центр Битца (495) 721-3388; Тойота Центр Измайлово (495) 730-9000; Тойота Центр Каширский (495) 22-100-33; Тойота Центр Коломенское (495) 740-0110; Тойота Центр Кунцево (495) 933-4033; Тойота Центр Лосиный Остров (495) 22-100-55; Тойота Центр Отрадное (495) 780-7878; Тойота Центр Рублевский (495) 725-3388; Тойота Центр Серебряный Бор (495) 721-3370; Тойота Центр Сокольники (495) 788-5665; Тойота Центр Шереметьево (495) 730-2200. **Санкт-Петербург:** Тойота Центр Автото (812) 336-4888; Тойота Центр Невский (812) 449-9933; Тойота Центр Пискаревский (812) 321-6181; Тойота Центр Приморский (812) 336-3888; Тойота Центр Пулковское (812) 320-1030. **Волгоград:** Тойота Центр Волгоград (8442) 26-0777. **Воронеж:** Тойота Центр Воронеж (4732) 44-6060. **Екатеринбург:** Тойота Центр Екатеринбург Восток (343) 222-2050; Тойота Центр Екатеринбург Запад (343) 232-9292; Тойота Центр Екатеринбург Юг (343) 229-9999. **Казань:** Тойота Центр Казань (843) 518-4318; Тойота Центр Казань Азино (843) 526-7526. **Кемерово:** Тойота Центр Кемерово (3842) 34-5245. **Краснодар:** Тойота Центр Краснодар (861) 227-7711. **Красноярск:** Тойота Центр Красноярск (3912) 67-4525. **Минеральные Воды:** Тойота Центр Минеральные Воды (87922) 6-5522. **Нижний Новгород:** Тойота Центр Нижний Новгород (831) 275-4334. **Новокузнецк:** Тойота Центр Новокузнецк (3843) 39-6315. **Новосибирск:** Тойота Центр Новосибирск (383) 230-0023. **Оренбург:** Тойота Центр Оренбург (3532) 99-8877. **Пермь:** Тойота Центр Пермь (342) 268-9888. **Ростов-на-Дону:** Тойота Центр Ростов-на-Дону (863) 242-9000. **Самара:** Тойота Центр Самара Аврора (846) 372-0202; Тойота Центр Самара (846) 269-4444. **Саратов:** Тойота Центр Саратов (8452) 57-0707. **Сургут:** Тойота Центр Сургут (3462) 77-4177. **Тольятти:** Тойота Центр Тольятти (8482) 50-9080. **Томск:** Тойота Центр Томск (3822) 44-6600. **Тюмень:** Тойота Центр Тюмень (3452) 48-9343. **Уфа:** Тойота Центр Уфа (347) 292-6565. **Челябинск:** Тойота Центр Челябинск (351) 795-9595.

ОФИЦИАЛЬНЫЕ ДИЛЕРЫ В БЕЛАРУСИ: Минск: Тойота Центр Минск (37517) 254-7775(76).

ОФИЦИАЛЬНЫЕ ДИЛЕРЫ В КАЗАХСТАНЕ: Алматы: Тойота Центр Алматы (727) 297-9666; Тойота Центр Жетісу (727) 250-1102.

УПОЛНОМОЧЕННЫЕ ПАРТНЕРЫ: Астрахань: Бизнес Кар Каспий (8512) 40-8989. Барнаул: СЛК-Моторс Барнаул (3852) 47-8888. Белгород: Дженсер-Белгород-Центр (4722) 37-6100. Ижевск: АСПЭК-Центр (3412) 91-1111. Иркутск: Тойота Центр Иркутск (3952) 38-6161. Калининград: Виакар Моторс (4012) 30-3101. Курган: Окамы Курган (3522) 54-6600. Курск: Бизнес Кар Курск (4712) 31-9913. Магнитогорск: Авторитет-Восток (3519) 30-2126. Набережные Челны: РОСЬ АВТО (8552) 70-9525. Нижневартовск: Автоуниверсал-Моторс (3466) 29-6396. Нижний Тагил: Эни Моторс (3435) 48-0464. Ноябрьск: Восток Моторс Ноябрьск (3496) 35-9999. Омск: Феникс-Авто (3812) 32-9090. Рязань: Инком-Арт (4912) 900-300. Ставрополь: Ставрополь-Авто (8652) 29-8696. Sterlitaмак: Урал-Моторс (3473) 20-3620. Тверь: Важная персона – Авто (4822) 76-5253. Тула: АВТОПРОМ (4872) 33-2222. Ульяновск: Тон-Авто (8422) 61-3437. Ярославль: Атлант-М Ярославль (4852) 58-1058.

FINANCIAL
SERVICES



TOYOTA

Программы кредитования ЗАО «Тойота Банк» доступны в Москве, Санкт-Петербурге, Московской и Ленинградской областях для всех моделей Toyota, официально поставляемых в Россию. За полной информацией об условиях кредитования обращайтесь к представителям ЗАО «Тойота Банк» в салонах официальных дилеров Toyota. ЗАО «Тойота Банк». Лицензия Банка России на осуществление банковских операций № 3470.

www.toyota-bank.ru

СЛУЖБА КЛИЕНТСКОЙ ПОДДЕРЖКИ TOYOTA (звонок бесплатный): 8-800-200-57-75.

На правах рекламы. Товар сертифицирован. Тойота напоминает Вам о необходимости пристегивать ремни безопасности и строго соблюдать правила дорожного движения. Позаботьтесь о Вашей безопасности и безопасности Ваших близких.