

Крупнейшие лизингодатели грузового автотранспорта в 2007 году		
№	Лизинговая компания	Новый бизнес, \$ млн
1	ГК «Скания Лизинг»	380,115
2	«Вольво Финанс Сервис Восток»	288,545
3	Лизинговая компания КАМАЗ	280,616
4	Лизинговая компания «УралСиб»	234,460
5	EUROPLAN	226,960
6	ГК «НОМОС Лизинг»	188,605
7	«ТранскредитЛизинг»	180,142
8	«Элемент Лизинг»	165,069
9	«РАЙФФАЙЗЕН-ЛИЗИНГ»	124,961
10	«ЛИЗИНГ ПРОМХОЛД»	113,834
11	Лизинговая компания «Свое Дело»	112,544
12	ГК «ИНТЕРЛИЗИНГ»	94,478
13	«ГЛОБУС-ЛИЗИНГ»	85,981
14	«КАРКАДЕ»	83,575
15	ГК «УРАЛЛИЗИНГ»	70,630
16	«МАН ФАЙНЕНШИАЛ СЕРВИСЕС»	67,138
17	«СТОУН ХХI»	65,352
18	«ЛИЗИНГ-МАКСИМУМ»	49,360
19	«ГРУЗОМОБИЛЬ ЛИЗИНГ»	49,030
20	«АТЛАНТ-М ЛИЗИНГ»	46,785
21	«ФИНСТРОЙЛИЗИНГ»	44,331
22	«ДЕЛЬТАЛИЗИНГ»	41,917
23	ARVAL	41,402
24	«СТОЛИЧНЫЙ ЛИЗИНГ»	41,119
25	«ЭНЕРГОЛИЗИНГ»	38,937
26	ООО «КРК-ЛИЗИНГ»	32,214
27	ООО «ФБ ЛИЗИНГ»	31,486
28	ГК «АЛЬЯНСРЕГИОНАЛИЗИНГ»	30,907
29	«ИНDEPENDENT ЛИЗИНГ»	30,433
30	«ГЛАВЛИЗИНГ»	28,567
31	«ЛОКАТ ЛИЗИНГ РУССИЯ»	28,500
32	ПЕТЕРБУРГСКАЯ ЛИЗИНГОВАЯ КОМПАНИЯ	26,343
33	ГК «РТК-ЛИЗИНГ»	23,462
34	ЮГОРСКАЯ ЛИЗИНГОВАЯ КОМПАНИЯ	23,248
35	ФК «БАЛТИНВЕСТ»	22,550
36	ЗАО «ШРЕИ ЛИЗИНГ»	22,209
37	«ЭКСТРОЛИЗИНГ»	21,055
38	ООО «РЕСОТРАСТ»	20,767
39	«АВАНГАРД-ЛИЗИНГ»	20,367
40	СИБИРСКАЯ ЛИЗИНГОВАЯ КОМПАНИЯ	20,099
41	«ЛИЗИНГ-М»	20,081
42	«ВЕСТЛИЗИНГ-М»	19,764
43	ГК «МУНИЦИПАЛЬНАЯ ИНВЕСТИЦИОННАЯ КОМПАНИЯ» И «ИНКО-АМД»	19,154
44	ООО «ТРАНСЛИЗИНГ»	17,990
45	УПРАВЛЯЮЩАЯ КОМПАНИЯ «ОБЪЕДИНЕННЫЙ ЛИЗИНГ»	15,880
46	«ММБ-ЛИЗИНГ» (МОСКВА)	14,771
47	ГК «СТОЛИЦА» (МОСКВА)	14,617
48	ПОВОЛЖСКИЙ ЛИЗИНГОВЫЙ ЦЕНТР	14,080
49	«ЯРКАМП ЛИЗИНГ»	13,323
50	«ХАНСА ЛИЗИНГ»	12,875
51	«КАПИТАЛ РЕСУРС»	12,416
52	«РМБ-ЛИЗИНГ»	12,395
53	«ОПЦИОН-ТМ»	12,290
54	«ТЕХНОСПЕЦСТАЛЬ-ЛИЗИНГ»	11,861
55	«РЕСО-ЛИЗИНГ»	9,918
56	ЛИЗИНГОВАЯ КОМПАНИЯ «МЕДВЕДЬ»	9,904
57	ОРЕНБУРГАЗПРОМЛИЗИНГ	9,835
58	«ПРЕМЬЕР-ЛИЗИНГ» (МОСКВА)	9,073
59	РУССКО-ГЕРМАНСКАЯ ЛИЗИНГОВАЯ КОМПАНИЯ	8,891
60	ГК «СЕВЕРНАЯ ВЕНЕЦИЯ»	8,878
61	ООО «ЭКСПО-ЛИЗИНГ»	8,812
62	ОБЪЕДИНЕННАЯ ЛК «ЦЕНТР-КАПИТАЛ»	8,802
63	МОСКОВСКАЯ ЛИЗИНГОВАЯ КОМПАНИЯ	8,349
64	ГК «ЛИЗИНГ-ТРЕЙД»	8,060
65	ООО «ВСП-ЛИЗИНГ»	8,044
66	ПЕРВАЯ ЛИЗИНГОВАЯ КОМПАНИЯ (ТВЕРЬ)	8,042
67	ЛИЗИНГОВАЯ КОМПАНИЯ «ПРОЕКТ РОСТА»	7,910
68	«ВТБ-ЛИЗИНГ»	7,901
69	«РОСПРОКАТ ЛИЗИНГ»	7,523
70	«ПРОГРЕСС-НЕВА ЛИЗИНГ»	7,375
71	«СМАРТ ГОЛД»	7,327
72	ЛК «ГРУППА ФИНАНСОВЫХ ТЕХНОЛОГИЙ»	7,292
73	«ИНВЕСТ-СВЯЗЬ-ХОЛДИНГ»	7,122
74	ВЕКСЕЛЬНЫЙ ЦЕНТР	6,879
75	ЗАПАДНО-СИБИРСКАЯ ЛИЗИНГОВАЯ КОМПАНИЯ	6,646
76	ПРИВОЛЖСКАЯ ЛИЗИНГОВАЯ КОМПАНИЯ	6,555
77	«АЛЕНИР»	6,534
78	ПРОМЫШЛЕННАЯ ИНВЕСТИЦИОННАЯ КОМПАНИЯ	6,408
79	ГК «РФЦ-ЛИЗИНГ»	6,247
80	ООО «ЧЕЛИНДЛИЗИНГ»	6,218

Крупнейшие лизингодатели легковых автомобилей в 2007 году		
№	Лизинговая компания	Новый бизнес, \$ млн
1	EUROPLAN	321,442
2	«КАРКАДЕ»	255,103
3	ЛИЗИНГОВАЯ КОМПАНИЯ «УРАЛСИБ»	116,682
4	ООО «ФБ ЛИЗИНГ»	59,809
5	ГК «НОМОС ЛИЗИНГ»	59,440
6	РУССКО-ГЕРМАНСКАЯ ЛИЗИНГОВАЯ КОМПАНИЯ	52,457
7	«ЭЛЕМЕНТ ЛИЗИНГ»	50,798
8	ГК «УРАЛЛИЗИНГ»	43,609
9	ГК «ИНТЕРЛИЗИНГ»	43,273
10	«СТОУН ХХ»	41,910
11	ООО «КРК ЛИЗИНГ»	38,537
12	«ГЛОБУС-ЛИЗИНГ»	38,175
13	«ЛОКАТ ЛИЗИНГ РУССИЯ»	35,744
14	«РАЙФФАЙЗЕН-ЛИЗИНГ»	33,714
15	«ЭКСТРОЛИЗИНГ»	33,463
16	«АТЛАНТ-М ЛИЗИНГ»	27,043
17	«БИЗНЕС КАР ЛИЗИНГ»	21,113
18	ЦЕНТР ФИНАНСОВОГО ЛИЗИНГА	17,543
19	ФК «БАЛТИНВЕСТ»	16,427
20	СИБИРСКАЯ ЛИЗИНГОВАЯ КОМПАНИЯ	16,385
21	ООО «РМБ-ЛИЗИНГ»	15,652
22	ГК «РТК-ЛИЗИНГ»	15,217
23	«ЛИЗИНГПРОМХОЛД»	14,796
24	«ХАНСА ЛИЗИНГ»	14,067
25	«ЛИЗИНГ-М»	13,084
26	«ТРАНСПОРТ ЛИЗ»	12,740
27	«ПРОГРЕСС-НЕВА ЛИЗИНГ»	11,885
28	ОБЪЕДИНЕННАЯ ЛК «ЦЕНТР-КАПИТАЛ»	11,628
29	ООО «РЕСО-ЛИЗИНГ»	11,422
30	ПОВОЛЖСКИЙ ЛИЗИНГОВЫЙ ЦЕНТР	10,972
31	ООО «РБ ЛИЗИНГ»	10,565
32	ГК «СТОЛИЦА»	10,283
33	ЗАО «ММБ-ЛИЗИНГ»	10,198
34	«ИНDEPENDENT ЛИЗИНГ»	10,083
35	«АВАНГАРД-ЛИЗИНГ»	9,991
36	ГК «МУНИЦИПАЛЬНАЯ ИНВЕСТИЦИОННАЯ КОМПАНИЯ» И «ИНКО-АМД»	9,470
37	«ДЕЛЬТАЛИЗИНГ»	9,283
38	ОАО «ВТБ-ЛИЗИНГ»	8,271
39	«ПРЕМЬЕР-ЛИЗИНГ»	8,035
40	«ФИНСТРОЙЛИЗИНГ»	7,885
41	ЛИЗИНГОВАЯ КОМПАНИЯ «МЕДВЕДЬ»	6,887
42	ГК «АБСОЛЮТ-ЛИЗИНГ»	6,702
43	«АЛЕНИР» (МОСКВА)	6,399
44	«ТРАНСКРЕДИТЛИЗИНГ»	6,298
45	«ЛИЗИНГ-МАКСИМУМ»	5,890
46	«ЭНЕРГОЛИЗИНГ»	5,858
47	МОСКОВСКАЯ ЛИЗИНГОВАЯ КОМПАНИЯ	5,361
48	ЛК «ГРУППА ФИНАНСОВЫХ ТЕХНОЛОГИЙ»	4,926
49	ПЕТЕРБУРГСКАЯ ЛИЗИНГОВАЯ КОМПАНИЯ	4,804
50	ЛИЗИНГОВАЯ КОМПАНИЯ КАМАЗ	4,694
51	ГК «ЗЕСТ»	4,518
52	«ВОЛГОПРОМЛИЗИНГ»	4,315
53	«СМАРТ ГОЛД»	4,162
54	«ТРАНСЛИЗИНГ» (ЧЕЛЯБИНСК)	4,031
55	ЮГОРСКАЯ ЛИЗИНГОВАЯ КОМПАНИЯ	3,791
56	«РОСПРОКАТ ЛИЗИНГ»	3,735
57	«МЕТАЛЛИНВЕСТ ЛИЗИНГ»	3,636
58	ГК «АЛЬЯНСРЕГИОНЛИЗИНГ»	3,622
59	АССОЦИАЦИЯ «ЯРФИНВЕСТ»	3,620
60	ООО «ЧЕЛИНДЛИЗИНГ»	3,515
61	ГК «ЛИЗИНГ-ТРЕЙД»	3,501
62	ГК «РФЦ-ЛИЗИНГ»	3,496
63	ГК «СЕВЕРНАЯ ВЕНЕЦИЯ»	3,492
64	«КАТЕРПИЛЛАР ФАЙНЭНШЛ»	3,008
65	ПРОМЫШЛЕННАЯ ЛИЗИНГОВАЯ КОМПАНИЯ (ПЕРМЬ)	3,001
66	«ОПЦИОН-ТМ»	2,943
67	ПРИВОЛЖСКАЯ ЛИЗИНГОВАЯ КОМПАНИЯ	2,920
68	ОАО «БЕЛФИН»	2,886
69	«СТОЛИЧНЫЙ ЛИЗИНГ»	2,856
70	ЗАО «ПЛ ЛИЗИНГ»	2,844
71	ПРОМЫШЛЕННАЯ ИНВЕСТИЦИОННАЯ КОМПАНИЯ	2,835
72	ЛК «ПЕРМСКИЙ ЛИЗИНГОВЫЙ АЛЬЯНС»	2,735
73	ПЕРВАЯ ЛИЗИНГОВАЯ КОМПАНИЯ (ТВЕРЬ)	2,704
74	ОАО «ГЛАВЛИЗИНГ»	2,552
75	ООО «ВСП-ЛИЗИНГ»	2,452
76	ООО «ЭКСПО-ЛИЗИНГ»	2,325
77	«ИНВЕСТ-СВЯЗЬ-ХОЛДИНГ»	2,264
78	«ГРУЗОМОБИЛЬ ЛИЗИНГ»	2,238
79	«ВЕТПРИМ»	2,108
80	ООО «РЕСОТРАСТ»	2,036

принадлежности к среднему или малому бизнесу предоставляется возможность выбрать вариант авансовых выплат — от 20 до 50%. Платежи тоже могут быть разными — убывающими или равномерными. Для минимизации процента удорожания компания может выбрать убывающий платеж. Если же компании трудно одновременно выделить большие средства из оборота, то предпочтительнее равномерный платеж, который наиболее удобен для клиентов малого бизнеса.

На похожих условиях можно приобрести в лизинг поддержанную технику зарубежного производства. Хотя и здесь есть свои нюансы. Даже поддержанная европейская техника качественнее российской, но в этом случае важно, где она эксплуатировалась и в каких условиях.

«Я бы не стал жестко ограничивать ставки по лизингу на поддержанную технику. Условия финансирования зависят от многих факторов. От вида имущества, его ликвидности, года выпуска техники и ее фактического износа. И здесь уже не играет роли, европейская эта машина или российская. Должна проводиться экспертиза, и по ее результатам будут предложены условия», — говорит Петр Ванюков, директор региональных продаж компании «Главлизинг».

ОПАСНОСТЬ С ВОСТОКА

Но не все гладко и с зарубежной техникой. Еще одна тенденция прошлого года — увеличение числа контрактов по лизингу на китайские машины. По итогам 2007 года из всех реализованных по лизингу зарубежных коммерческих автомобилей 25% — китайские. Чем это обусловлено? Причин несколько. Во-первых, сдают позиции российские компании. По качеству их продукция не намного превосходит китайскую, а зачастую и уступает ей. Кроме того, наши компании не могут предложить такого широкого ассортимента, как фирмы из КНР. Во-вторых, отбирают китайские производители и долю у западных компаний. Дело в том, что сейчас и европейские, и американские, и японские фирмы просто не справляются с потоком заказов из России. Китайцы же готовы доставить свою продукцию в минимальные сроки и по весьма доступным ценам. Конечно, сравнивать качество западной техники и китайской не приходится. Но если учесть, с какой скоростью китайцы совершенствуют свою продукцию, можно быть уверенными, что и процент

делок по технике из Китая будет расти бурными темпами. Пока же лизинговые компании с опаской относятся к китайской продукции. Конечно, купить в лизинг грузовики или спецтехнику из КНР можно практически в любой компании, но условия будут особыми. Так, при покупке техники из Китая стоит рассчитывать на аванс в лучшем случае 25%, а скорее всего, все 30%. К тому же срок договора меньше — от двух до трех лет, не более.

«Если про надежность и срок службы отечественных машин в нашей стране известно довольно хорошо и все, то про китайскую технику пока мало кто и что знает. А поэтому и доверие к ней как у клиентов, так и у лизинговых компаний пока ниже, чем к отечественным машинам. А значит, и условия по лизингу пока наименее привлекательные», — объясняет ситуацию Андрей Леляков.

ПЕРСПЕКТИВЫ Однако будущее у китайской техники на российском рынке, безусловно, есть. В 2008 году аналитики прогнозируют примерно такой же рост рынка лизинга коммерческой техники, как и в прошлом. В частности, за счет начала реализации программы подготовки к Олимпиаде-2014 в Сочи. И вот здесь возникает вопрос: какую технику приобрести в лизинг?

«Срок поставки самой востребованной европейской техники уже сейчас достигает нескольких месяцев, даже несмотря на то что поставщики учли опыт прошлого года и увеличили объемы поставок. С отечественными машинами пока таких проблем нет, но и на эту технику в сезон, скорее всего, будут очереди, особенно на „МАЗы“, „Уралы“ и краны на автомобильном шасси. И вот тут наверняка будут выглядеть поставщики китайской техники с их сроками поставки. Некоторым фирмам, скорее всего, придется остановить свой выбор именно на них. А там, может, к следующему сезону, уже имея опыт эксплуатации и обслуживания этих машин, будут выбирать их сознательно. Именно так, например, сейчас складывается ситуация с поставками башенных кранов», — говорит Андрей Леляков.

В общем, чтобы противостоять нашествию китайской техники, зарубежные компании должны уделять больше внимания России, а российские — кардинально улучшать качество своей продукции. Иначе китайская экспансия неизбежна и обратной дороги уже не будет. ■

твоя лизинговая компания

CARCADE Лизинг – крупнейшая ЛИЗИНГОВАЯ КОМПАНИЯ, СПЕЦИАЛИЗИРУЮЩАЯСЯ НА РОЗНИЧНОМ ЛИЗИНГЕ АВТОМОБИЛЕЙ ДЛЯ МАЛОГО И СРЕДНЕГО БИЗНЕСА.

- **ГОД ОСНОВАНИЯ:** 1996.
- **ФОРМА СОБСТВЕННОСТИ:** Общество с ограниченной ответственностью.
- **УЧРЕДИТЕЛЬ:** Европейский холдинг Getin Holding S.A.
Капитализация Getin Holding S.A – более 4 млрд долларов США.
- **РАЗМЕР УСТАВНОГО КАПИТАЛА:**
100% иностранный капитал; согласно данным мая 2007 года.
Уставной капитал – 739 млн руб.
- **ФИЛИАЛЬНАЯ СЕТЬ:** 38 представительств в 33 крупнейших городах РФ.

НАША МИССИЯ

Используя опыт и инновации, мы делаем услугу лизинга качественнее и доступнее, стремясь превосходить Ваши ожидания.

Мы верим, что успех зависит от долгосрочных и взаимовыгодных отношений, поэтому создаем атмосферу доверия и искренности.

Каждый клиент для нас уникален, а сотрудник талантлив.

НАШИ ЦЕННОСТИ

- Инновационность • Честность • Вовлеченность
- Самосовершенствование • Клиентоориентированность
- Целеустремленность • Ответственность

www.carcade.com

109004, г. Москва, ул. Станиславского, д. 21, стр. 1,
тел./факс: +7 495 933 88 16

Реклама