



ВЛАДИСЛАВ ДОРОФЕЕВ,
РЕДАКТОР BUSINESS GUIDE
«МЕТАЛЛУРГИЯ»

ЧТО УДИВЛЯЕТ

Металлургический рынок выдержал давление кризиса и, освоив новые правила жизни, начал строить планы развития. Задействованные при этом средства выживания банальны: госкредиты, заградительные пошлины на иностранную продукцию, увеличение экспортной составляющей, оптимизация расходов, закрытие инвестпрограмм.

Главное, что весь этот инструментарий задействован с умом, потому принес правильные, прогнозируемые результаты. И по некоторым направлениям уже даже начался рост — например, внутренний спрос на металлургическую продукцию, который опять же был инициирован именно в период борьбы с кризисом.

То есть отечественные металлурги научились не только покупать иностранные компании, но и работать на соответствующем уровне. Только один важный показатель: в кризис базовые компании металлургической отрасли вошли с показателем износа 50%, что соответствует средневзвешенному показателю для развитых стран.

И вот что хочу отметить. Меня не удивляет прыть частного бизнеса. Меня удивляет расторопность государства, в данном случае правительства, которое в лице Министерства промышленности и торговли проводит антидемпинговые расследования деятельности иностранных металлургов на российском рынке.

В октябре Минпромторг завершил антидемпинговое расследование в отношении китайских поставщиков подшипниковых труб, которое было инициировано с подачи Фонда развития трубной промышленности. В ходе расследования было установлено, что импорт китайских труб с 2005 по 2008 год вырос почти в семь раз — с 900 тыс. до 6200 тыс. тонн. Основная причина такого взлета — низкие цены, демпинг, китайские трубы были в полтора раза дешевле отечественных. Это был сговор китайских производителей, разумеется, под руководством чуткой Коммунистической партии. Российское правительство получило право ввести заградительную пошлину на этот вид китайской продукции — внутренние рынки нужно защищать. Неужели наступают времена, когда власть наконец-то будет заниматься кровным делом — защитой отечественного бизнеса? Вот что меня удивляет. Так, глядишь, дойдет дело и до защиты граждан от разного рода произволов. Но это тема уже другого издания.



КОЛОНКА РЕДАКТОРА

ПОЛУЧИТЬ ПО СПИСКУ НЕСМОТРЯ НА ОТСУТСТВИЕ ЯВНЫХ ПРИЗНАКОВ ОКОНЧАНИЯ КРИЗИСА, ЧТО ОЗНАМЕНОВАЛО БЫ НАЧАЛО УСТОЙЧИВОГО РОСТА ВО ВСЕХ БАЗОВЫХ ОТРАСЛЯХ ЭКОНОМИКИ, РЯД ЭКСПЕРТОВ ПОЛАГАЕТ, ЧТО МЕТАЛЛУРГИЧЕСКАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ «ОТТОЛКНУЛАСЬ ОТ ДНА» И ПОСТЕПЕННО ВОЗВРАЩАЕТСЯ НА ДОКРИЗИСНЫЕ УРОВНИ. МЕТАЛЛУРГИ СЧИТАЮТ, ЧТО БЕЗ ГОСПОДДЕРЖКИ ПРИ ЭТОМ НЕ ОБОЙТИСЬ, НО РАССЧИТЫВАТЬ НА НЕЕ МОГУТ ДАЛЕКО НЕ ВСЕ. ДМИТРИЙ СМИРНОВ



ОДНИМ ИЗ ПРЕДПРИЯТИЙ «БОЛЬШОЙ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКОЙ ШЕСТЕРКИ», ВКЛЮЧЕННЫХ В «СПИСОК 295», СТАЛО ОАО «НОВОЛИПЕЦКИЙ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ КОМБИНАТ». ПО ПРИЗНАНИЮ ЕГО ПРЕДСТАВИТЕЛЯ, БОНУСОВ ИЛИ КРЕДИТОВ ЭТО НЕ ПРИНЕСЛО — ИНВЕСТИЦИОННЫЕ ПРОЕКТЫ НЛМК РЕАЛИЗУЕТ НА СОБСТВЕННЫЕ СРЕДСТВА

ЭКСПОРТНЫЙ ПОТЕНЦИАЛ По данным Минпромторга, на конец сентября системообразующие металлургические предприятия страны по сравнению с декабрем 2008 года увеличили производство железорудного сырья на 65%, стали — на 51%, труб — примерно на 40%. Правда, как подчеркивал заместитель руководителя департамента базовых отраслей промышленности Минпромторга РФ Алексей Пинчук, произошло это в основном за счет экспорта.

По словам генерального директора металлосервисной компании «Брок-Инвест-Сервис» Игоря Чепенко, оживление действительно наблюдается, но не повсеместно. Например, уточняет он, пока не видно серьезного оживления

на ближневосточном и европейском рынках, однако немного снизились цены на заготовку и листовой прокат на азиатском рынке. «Мы видим, что сегодня китайский плоский прокат становится конкурентоспособным на части экспортных рынков по отношению к российской продукции, несмотря на себестоимость. А значит, можно ожидать увеличения доли предлагаемого на внешних рынках китайского проката», — говорит гендиректор «Брок-Инвест-Сервиса». Поэтому он и не считает, что отрасль вышла из кризиса: «Скорее, она чуть-чуть подняла голову, но при этом продолжает оставаться на дне».

В то же время очевидно, что пребывание на дне по-разному сказалось на деятельности тех или иных компа-

ний. И масштаб бедствия, как правило, был пропорционален масштабу самих компаний.

Основным фактором, который отличал борьбу за выживание компаний разного уровня, был административный ресурс, выражаемый в мерах государственной поддержки, оказываемой как на региональном, так и на федеральном уровнях.

РАЗНЫЕ СПИСКИ В декабре прошлого года все промышленные компании в одночасье была поделены «сверху» на две категории, которые условно можно было бы обозначить как «полезные для страны» и «полезные в меньшей степени». Формально это было закреплено в ➔

ОСНОВНЫМ ФАКТОРОМ БОРЬБЫ ЗА ВЫЖИВАНИЕ КОМПАНИЙ РАЗНОГО УРОВНЯ БЫЛ АДМИНИСТРАТИВНЫЙ РЕСУРС, ВЫРАЖАЕМЫЙ В МЕРАХ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОДДЕРЖКИ, КОТОРАЯ ОКАЗЫВАЛАСЬ КАК НА РЕГИОНАЛЬНОМ, ТАК И НА ФЕДЕРАЛЬНОМ УРОВНЯХ



АДМИНИСТРАТИВНЫЙ РЕСУРС

ВЫПУСК НЕКОТОРЫХ ВИДОВ ПРОДУКЦИИ ЧЕРНОЙ МЕТАЛЛУРГИИ В 2009 ГОДУ										
	ЯНВАРЬ	ФЕВРАЛЬ	МАРТ	АПРЕЛЬ	МАЙ	ИЮНЬ	ИЮЛЬ	АВГУСТ	СЕНТЯБРЬ	ЯНВАРЬ–СЕНТЯБРЬ 2009 ГОДА К ЯНВАРЮ–СЕНТЯБРЮ 2008 ГОДА (%)
СТАЛЬ (МЛН Т)	3,9	4,3	4,6	4,4	4,6	4,8	5,3	5,6	5,3	75,2
ПРОКАТ ГОТОВЫЙ (МЛН Т)	3,5	3,8	3,9	3,7	4,0	4,1	4,5	4,8	4,7	79,2
ТРУБЫ СТАЛЬНЫЕ (ТЫС. Т)	371	443	581	502	471	526	551	601	635	74,3

ИСТОЧНИК: МИНЭКОНОМРАЗВИТИЯ РОССИИ.