

ВРЕМЯ ДЕЛАТЬ ДЕНЬГИ

Вопрос, какие изменения происходят сегодня в российской экономике, продолжает оставаться предметом многочисленных споров. Не вызывает сомнения одно – наиболее успешными будут компании, которые смогут гибко и оперативно реагировать на меняющиеся условия рынка и меняться в соответствии с ними. Залогом успеха такого пути будет способность бизнеса извлекать для себя максимальную пользу из сотрудничества со своими партнерами, в том числе банками.

С каждым месяцем экономическая ситуация в нашей стране благоприятствует деятельности все большего количества компаний. Сегодня подъем деловой активности наблюдается уже на предприятиях, работающих в сегментах бизнес- и премиум-класса. Тогда как немногим ранее эффективно вести деятельность удавалось лишь компаниям, работающим в сегменте эконом-класса, в торговле, сфере обслуживания и других популярных отраслях – работая на решение первостепенных потребительских задач, они отлично вписывались в условия сжатия внутреннего спроса. Сегодня все больше предприятий активно решают вопросы формирования запасов продукции, обновления и ремонта основных средств; многие начинают инвестировать в бизнес, размораживают проекты, отложенные когда-то до лучших времен.

Для реализации этих планов в первую очередь нужны эффективные финансовые инструменты, позволяющие быстро и с комфортом вести расчеты с партнерами, на выгодных условиях заимствовать средства, получать консультационную поддержку. В соответствии с этими задачами требования компаний к выбору банковского обслуживания повышаются – представители бизнеса выбирают для сотрудничества банки, которые максимально гибко подходят к обслуживанию, учитывают региональную специфику, готовы предлагать индивидуальные условия, а также обслуживать клиентов по широкому спектру финансовых услуг.

Расчеты без просчетов

Такая модель предусматривает переход банков от продажи отдельных продуктов к комплексному сервису. Возьмем, например, базовую услугу для бизнеса – расчетно-кассовое обслуживание (РКО). Уральский банк реконструкции и развития (УБРиР) предлагает клиентам пакетное РКО – набор услуг, в котором учтены, например, отраслевые особенности компаний. Некоторые пакеты содержат право на повышенную ставку по депозиту, начисление процентов на остатки по счету, специальные условия по зарплатным проектам. Льготное расчетно-кассовое обслуживание получают также клиенты, которые оформляют кредит в УБРиР. Они просто выбирают базовую услугу – РКО и насыщают ее дополнительными опциями.

Новым стандартом качественного банковского обслуживания становится дистанционное управление финансами – все больше предприятий использует системы дистанционного управления финансами. Это вполне объяснимо, поскольку такие инструменты, как «Интернет-Банк» и «Банк-Клиент», обеспечивают скорость, удобство и безопасность расчетных операций. Клиенты УБРиР уже оценили и услугу УБРиР – Mobile-банк, в рамках которой предоставляется также бесплатный сервис – SMS-банкинг. Новый способ управления расчетным счетом Mobile-банк набирает особую популярность среди молодых руководителей компаний. Всех их привлекает свобода в управлении корпоративными финансами, а также дополнительный контроль над денежными потоками предприятия.

Финансируем с выгодой

Возможности заимствования средств в УБРиР открывают предприятиям все больше перспектив для развития – цели финансирования могут быть самыми различными: пополнение оборотных средств, приобретение основных средств, реализация проектов. Исходя из задач можно выбрать и услугу: кредиты без залога, кредиты под залог товаров в обороте, поручительство, кредиты с обеспечением в виде приобретаемой спецтехники, транспортных средств или коммерческой недвижимости. Для компаний малого и среднего бизнеса действует специальная Программа кредитования, которая учитывает особенности развивающихся предприятий. Кредитные линии, офердрафты, лизинг расширяют возможности финансирования бизнеса.

Сегодня кредитование малого и среднего бизнеса находится в новой фазе подъема. При этом ее начало пришлось еще на 2009 год – по его итогам финансирование предпринимательства показало положительный рост (+3,7%), причем единственное из банковских сегментов. К таким выводам пришли аналитики рейтингового агентства «Эксперт РА», указав, что общему росту рынка кредитования малого и среднего бизнеса способствовали крупные банки, входящие в топ-40 по размеру портфеля и интенсивно развивающие программы финансирования предпринимательства. На этом общероссийском фоне показатели прироста кредитования МСБ в УБРиР выглядят более значительно. Банк на 73,96 % увеличил объем кредитов, выданных малому и среднему бизнесу за 2009 год.



УРАЛЬСКИЙ БАНК РЕКОНСТРУКЦИИ И РАЗВИТИЯ

- Имеет 20-летний опыт работы
- Входит в число 30 крупнейших участников рынка кредитования МСБ страны
- Является одним из 30 самых депозитных отечественных банков
- Входит в топ-50 крупнейших банков России
- В УБРиР обслуживаются жители 9 регионов России
- Банк выбирают частные клиенты, предприниматели, малый и средний бизнес, компании с мировым именем

«Один из самых высоких темпов прироста портфеля среди ведущих банков – безусловно, хороший показатель. Такая позитивная динамика и значительные объемы кредитных ресурсов, которые мы направляем на финансирование малого и среднего бизнеса, позволяют нам постоянно занимать лидирующие места в банковских рейтингах. Необходимо принимать во внимание, что цифры отражают эффективность работы предприятий и людей, результат взаимодействия различных хозяйствующих субъектов. Ведь в условиях 2008-2009 годов практически весь бизнес столкнулся с падением спроса, снижением финансовой устойчивости. Работая с предприятиями, мы в каждой конкретной ситуации старались находить индивидуальный подход, чтобы обеспечить финансирование потребностей компании, консультировали клиентов, подбирали наиболее выгодные варианты сотрудничества. Таким образом, комплексный подход в работе с клиентами позволил нам занять 30-е место в списке крупнейших участников рынка кредитования МСБ», – комментирует Алексей Икряников, вице-президент – директор департамента по работе с корпоративными клиентами ОАО «УБРиР».

Экономическая ситуация дает все основания говорить о дальнейшей активности банков в части кредитования бизнеса. С совершенствованием условий кредитов, появлением новых, выгодных банковских услуг у предприятий будет появляться все больше возможностей для успешного развития.