

генерального директора консалтинговой фирмы «Аудит Вектор». Однако в свете ухудшения экономической ситуации банки начали в индивидуальном порядке модернизировать программы реструктуризации. «Зачастую под реструктуризацией понимается процесс рефинансирования задолженности», — объясняет Александр Лезов. Это характерно для предприятий, у которых сформирована большая краткосрочная задолженность. «Появилась она из-за того, что компания ошиблась, кредитую инвестиционные вложения короткими и более дешевыми займами. Понимая, что бизнес перспективен, мы рефинансировали короткие деньги в длину», — уточняет зампреда Волгостройбанка Сбербанка России.

Постепенно банки подошли и к тому, что в рамках реструктуризации крупным заемщикам начали предоставлять новые виды финансирования. Такой подход в Нижегородской области был опробован на примере группы ГАЗ. «Это был первый в истории российской банковской системы опыт по объединению свыше десятка кредиторов и фактическая реструктуризация при помощи синдицированного кредита. Сейчас мы готовим еще одну реструктуризацию крупного концерна, расположенного в Приволжском федеральном округе», — продолжает Александр Лезов. По его словам, предоставление дополнительных финансовых ресурсов не единичны и в секторе малого и среднего бизнеса: «Таким образом, Сбербанк выполняет одну из своих системообразующих функций, поддерживая предприятия различных отраслей экономики». Так, строительная отрасль получила финансовую поддержку и смогла реализовать проекты, находившиеся на начало кризиса в 70%-ной готовности.

Однако первыми выделять дополнительные средства для проблемных заемщиков начали региональные банки. «Как только экономическая ситуация стала прогнозируемой, с заемщиками, у которых реструктуризация была недооформлена, банки продолжили диалог», — рассказывает Александр Шаронов. По его мнению, гораздо проще анализировать, строить планы по погашению займа или по его рефинансированию, когда понятен круг проблем и новый объем бизнеса клиента. «К нам часто приходят клиенты и заявляют о необходимости дополнительного финансирования. С одной стороны, у них уже начались проблемы с выплатами. Но с другой, мы прекрасно понимаем, что если сейчас им не помочь, они не расплатятся никогда», — говорит Ирина Алушкина, президент ОАО АКБ «Саровбизнесбанк». По ее словам, региональным банкам в такой ситуации гораздо проще принять решение и избавить себя от дальнейших проблем: «Мы работаем индивидуально с каждым заемщиком и о его проблемах зачастую узнаем раньше его самого. Тогда же мы начинаем разрабатывать программу рефинансирования». Предприниматели со своей стороны отмечают, что подход региональных банков в случае возникновения проблем, как правило, отличается пониманием проблем заемщика и адекватностью предложений. «Индивидуальный подход к нам со стороны нашего регионального банка-партнера помог пережить сложности и подняться на ноги. Так, перед Новым годом мы смогли получить беззалоговый кредит, позволивший нам увеличить оборотные средства на 60%», — делится своим опытом работы с банком Александр Кузнецов, генеральный директор ГК «Электроника».

Вслед за региональными федеральные банки осознали необходимость рефинанси-

рования кредитов юридических лиц. «На данный момент мы ведем переговоры с несколькими клиентами, нуждающимися в увеличении кредитной линии. Думаю, в ближайшее время будет принято положительное решение по их предложению», — говорит Наталья Морозова, управляющий нижегородским филиалом банка «Возрождение».

СПАСЕНИЕ УТОПАЮЩИХ

По прогнозам Станислава Спицына, если процесс рефинансирования в рамках реструктуризации кредитов не заработает в массовом порядке, объемы «плохих» долгов продолжат расти: «Сегодня эти кредиты висят на предприятиях мертвым грузом, потому что они вынуждены держать их и выплачивать по ним проценты. Однако, чтобы увеличить прибыль и расплатиться с уже существующими кредитами, компаниям нужно развиваться, а для этого привлекать новые займы». При этом банки готовы к тому, что некоторым заемщикам будет трудно вернуться к нормальной деятельности. «По ряду заемщиков, которым были реструктурированы кредиты в прошлом году, сохраняется возможность их повторного обращения за реструктуризацией. Мы готовы к этому», — рассказывает Марк Фельдман.

Сейчас в планах банков — наращивание объемов кредитования. Так, по данным Центробанка, в марте российские банки нарастили объем кредитования компаний на 1,5%, при этом просроченная задолженность сократилась на 2,4%. «Наращивание портфелей будет происходить, в частности, и за счет реструктуризации кредитов. Мы продолжим рефинансировать и расширять кредитные лимиты клиентам, которые смогли преодолеть кризис и сейчас нуждаются в нашей поддержке», — подытожил Александр Лезов. ■

Коммерсантъ напишет про тебя

Вы умеете делать бизнес. Мы умеем делать газету.

- дизайн корпоративных и клиентских газет, журналов, специальных изданий
- тексты
- фотографии

- предпечатная подготовка
- печать
- распространение
- продажа рекламы

Все это возьмут на себя профессионалы
Издательского дома "Коммерсантъ"

603155, Нижний Новгород
ул. Б. Печерская, 49
(813) 411-87-83, 411-93-01