

лес

http://vostok.kommersant.ru Пятница 18 сентября 2009 №173 (№4228 с момента возобновления издания)

Губернатор Хабаровского края Вячеслав Шпорт в сентябре на Дальневосточном экономическом форуме высказал идею об отсрочке введения пошлин заградительного уровня на экспорт необработанных лесных материалов на три года. По его мнению, это позволит лесной промышленности края ввести в строй реализуемые в данный момент проекты по глубокой переработке сырья и к 2012 году довести уровень переработки леса до 96% от объема заготовленного. Как показали события последних лет, федеральные власти прислушиваются к подобным просьбам весьма неохотно, а при принятии решений об отсрочке фактического запрета вывоза кругляка больше ориентируются на глобальные явления — такие, к примеру, как возможные серьезные трудности в функционировании лесоперерабатывающих отраслей у стран-импортеров или финансово-экономический кризис.

Приглашение к круглому стволу

ПОШЛИНЫ

Приторможенный рост
Неуклонный рост пошлин на вывоз необработанных лесоматериалов начался еще два года назад. До 31 мая 2006 года в России действовала пошлина на экспорт круглого леса в размере 6,5% от цены экспортируемого сырья, но не менее 2,5 евро за кубометр. Затем она была изменена — на 6,5%, но не менее 4 евро за кубометр. Первые запретительные меры в рамках заявленной программы повышения ставок с целью сокращения экспорта необработанной древесины и развития лесоперерабатывающей промышленности внутри страны были приняты правительством с 1 июля 2007 года: тогда пошлины поднялись до 20% от цены поставки, но не менее 10 евро за кубометр круглого леса. С 1 апреля 2008 года экспорт «кругляка» стал обходиться в 25% от таможенной стоимости, но не менее 15 евро за кубометр. Очередное повышение было намечено на январь 2009 года. К этому времени ставки пошлин на ряд позиций должны были вырасти до заградительного уровня — 80% от таможенной стоимости, но не менее 50 евро за кубометр. При этом в планах правительства до 2010 года значилось увеличение ставок до 100% стоимости.

Впрочем, до таких «драконовских» цифр ставки пока что так и не доросли. В ноябре 2008 года, после встречи премьера Владимира Путина с его финским коллегой Матти Ванханеном, пожаловавшимся, что финский леспром с введением заградительных ставок может лишиться почти 20 тыс. рабочих мест, процесс увеличения пошлин был несколько приостановлен. Ставка в размере 50 евро за кубометр, утвержденная правительством в конце декабря прошлого года постановлением № 982 «О ставках вывозных таможенных пошлин в отношении отдельных видов лесоматериалов, вывозимых с территории РФ за пределы государств — участников соглашений о Таможенном союзе», должна была вступить в силу с 1 января 2010 го-

да. Однако позднее на совещании у первого вице-премьера Виктора Зубкова было заявлено, что лесоза-с-портерам и странам — потребителям дадут поработать по-старому еще один год — до 2011 года.

Подобное решение объясняется, естественно, не только заботой о финской промышленности, заявленной на российском лесе, и даже не тем, что Финляндия может повлиять на процесс вступления России в ВТО. И даже не активным лобби российских экспортеров, пытающихся отсрочить введение пошлин. Главной причиной того, что фактический запрет экспорта кругляка был отложен, по мнению экспертов, стал все-таки кризис. «Принимая такое решение, чиновники ориентировались на то, что кризис продолжается, поступления в бюджет падают, в стране много безработных», — говорит Дмитрий Баранов из УК «Финам Менеджмент». По его словам, если в таких условиях повысить пошлины, неминуемо сократятся поступления от экспорта круглого леса в бюджет, множество предприятий прекратят свое существование, увеличится число безработных, и социальная обстановка в ряде регионов в целом ухудшится. «Естественно, федеральные власти не могут допустить такого развития событий», — констатирует аналитик.

Вместе с тем, признают эксперты, определенный импульс процессу откладывания повышения пошлин на вывоз кругляка дали и власти отдельных лесных регионов, на протяжении двух последних лет убеждавшие центр, что сокращение экспорта необработанной древесины — мера разумная, но явно преждевременная. Не остался в стороне от хора голосов, призывавших отложить введение заградительных ставок, и ведущий с точки зрения лесозаготовки и лесопереработки на Дальнем Востоке Хабаровский край.

Что даст отсрочка
По данным краевого правительства, в минувшем году на Хабаровский край пришлось 52,9% дальневосточного вывоза древесины и 42,5% от производства пиломатериалов по округу. При этом на долю субъекта приходится около четверти запасов дре-



Хабаровский губернатор Вячеслав Шпорт предложил экспортные льготы инвесторам в лесопереработку

весины российского Дальнего Востока — расчетная доступная лесосека превышает 15 млн кубометров.

Выступая в сентябре на четвертом Дальневосточном международном экономическом форуме в Хабаровске, губернатор края Вячеслав Шпорт признал, что для региона, как, впрочем, и для других дальневосточных территорий, характерна «ориентация на лесозаготовки с по-

следующим экспортом круглых лесоматериалов при низком уровне развития перерабатывающих мощностей». Однако, по словам главы края, начиная с 2005 года ситуация постепенно меняется. По данным губернатора, за три года структура инвестиций, направляемых в лесную отрасль, изменилась «коренным образом». Так, в 2005 году из 1,6 млрд руб. капитальных вложений в сек-

тор, финансирование проектов деревопереработки составляло всего 20%. В 2008 году из 4,4 млрд руб. в деревообработку пошло уже 73%. По словам господина Шпорта, за этот период в крае построен ряд крупных предприятий, перерабатывающих лес. В частности, сданы первая очередь деревообрабатывающего комплекса по производству 140 тыс. кубических метров ДСП и 350 тыс. кубов высоко-

качественных пиломатериалов в пос. Октябрьский (СП «Аркаим»), лесопильный завод мощностью 150 тыс. кубов пиломатериалов в пос. Березовый (ООО «Амур-Форест»), комплекс по производству 125 тыс. кубов облагоустроенных пиломатериалов и 35 тыс. кубов комплектующих для деревянного домостроения в пос. Сукпай (ООО «Рос-ДВ»).

(Окончание на стр. 11)

10 страница

Дальневосточные лесопереработчики ищут новые рынки сбыта



11 страница

В Хабаровском крае лесовосстановление превысило объемы вырубки



12 страница

Лесопильный бизнес не испытывает больших проблем в кризисную годину



«Для развития лесной отрасли необходима консолидация активов»

интервью

Президент и председатель совета директоров ОАО «Дальлеспром», председатель совета директоров ЗАО «Флора» ЗАРЭ АРУТЮНЯН уверен, что будущее лесной отрасли в укрупнении лесозаготовительных компаний, которые должны вкладываться в развитие своих производственных мощностей для наращивания глубокой переработки. Экспертное мнение выслушала корреспондент «Ъ-Леса» МАРИНА ИЛЬЮЩЕНКО.

«Ъ-Лес»: Зарэ Эдмондович, как финансовый кризис отразился на лесной отрасли?
ЗАРЭ АРУТЮНЯН: Все не так драматично. Кризис случился год назад, сегодня его нет. Есть новые экономические условия, которые ясно показывают, что в мире образовался избыток производственных мощностей во всех отраслях. Поэтому сегодня мы наблюдаем активное выравнивание рынков относительно реального спроса — сворачиваются производственные объемы и сбрасываются цены. В докризисные времена существовала иллюзия насчет спроса. Под эти иллюзии на кредитные средства, выдаваемые банками, создавались производственные мощности. И вот иллюзии исчезли, вместе с этим разрушились старые механизмы финансирования, а новые пока нет. Безусловно, они будут созданы, но на это потребуются определенное время. Сегодня мы живем в эпоху создания новых механизмов финансирования реальной экономики со всеми вытекающими отсюда последствиями. Это и новые системы оценки активов, и новые системы оценки роста этих активов, и новые системы оценки кредитоспособности этих активов. Вот это новая реальность. Что касается лесной отрас-



ли. На примере Хабаровского края видно, что в среднем за семь месяцев объем производства здесь упал на 32%. Это означает, что суммарно все производители круглого леса за семь месяцев текущего года уменьшили производство на 32%. Но при этом в «Дальлеспроме» за этот же период времени производство выросло на 24%, а во «Флоре» осталось на уровне прошлого года.

«Ъ-Лес»: За счет чего предприятиям холдинга удалось нарастить производство?
З.А.: За счет нескольких вещей. Во-первых, нам было очень важно в новых экономических условиях сохранить стабильный спрос на продукцию компании. С этой целью мы перестроили работу своей коммерческой службы, реорганизовали ее, усилили и начали иначе работать с рынком. Ранее, во времена

высокого спроса, мелкие спекулянты стояли в очереди у всех, без исключения, производителей кругляка с тем, чтобы купить лес, а затем его перепродать. Это касается КНР, в Японии вопросы покупки круглого леса занимают специализированные торговые дома. По известным причинам спрос упал. Японские торговые дома приостановили работу, китайских перекупщиков стало меньше. Это подтолкнуло наш холдинг к поиску на рынках КНР прямых потребителей нашей продукции. Нам удалось выйти на производителей, которым стало невыгодно работать с посредниками. В результате мы нашли новые сегменты рынка, не охваченные ранее, и стали там работать. Кроме того, в КНР много леса покупается строительными компаниями на аукционах, в которых ты можешь участвовать вместе со своим партнером. Вот в результате такой перестройки нам удалось обеспечить спрос на свою продукцию.

Далее. Нам удалось достигнуть роста производства благодаря вложенным заранее инвестициям. Только в прошлом году в развитие производства группы компаний «Дальлеспром» было инвестировано более \$20 млн. Из них \$12 млн. мы вложили в развитие лесозаготовительного производства в районе Де-Кастри. Работы здесь начинались практически с нуля. От строительства лесовозных дорог до приобретения четырех новых лесозаготовительных комплексов и шести лесовозов. Кроме этого, в прошлом году инвестировали средства на развитие и модернизацию нижних складов по всему холдингу. В итоге получилось, так что у нас в посткризисный период образовались обе компоненты для роста. Мы обеспечили себя достаточно стабильным спросом и создали необходимые производственные мощности

этот спрос удовлетворить. В итоге, когда другие, опасаясь кризиса и запретительных пошлин, сворачивали производство, мы напротив его наращивали. Благодаря этому, рост производства круглых материалов в группе компаний «Дальлеспром» вырос на 24%. Цены упали, а выручка при этом у нас выросла на 16%. Выросли и объемы производства, и выручка, и экономическая эффективность в целом, поскольку мы поработали с издержками, сократили операционные и административные затраты, существенно снизив таким образом себестоимость продукции. С ростом прибыли увеличились и объемы отчисления в бюджет. Кстати, по уровню освоения лесных активов и объему платежей в бюджет на единицу продукции «Дальлеспром» на 25-30%, превосходит аналогичные средние показатели по краю, у остальных эти показатели снижаются.

В-третьих, нам удалось в этом году существенно улучшить эффективность группы компаний «Флора» за счет того, что мы переориентировали это предприятие на производство и продажу пиломатериалов, при этом, без снижения объемов заготовки кругляка. В результате, «Флора» за 8 месяцев этого года произвела и реализовала 54% от всего объема экспортированных из края пиломатериалов. Таким образом, нам удалось успешно реализовать пилотную часть проекта «Малое лесопиление», который предполагает создание малых лесопильных производств на нижних складах предприятий группы компаний «Флора» и «Дальлеспром». Сегодня во «Флоре» уже установлены мощности по производству пиломатериалов общим объемом 623 тыс. м³ по входящему сырью, и в «Дальлеспроме» до конца года мы планируем ввести мощности объемом более 400 тыс. м³ по входящему сырью. То есть, к кон-

цу года предприятия холдинга в совокупности смогут перерабатывать более 1 млн. м³ древесины. Очень важно, что этот проект мы начали реализовывать еще в прошлом году и инвестировали в него более \$9 млн. Мы изначально ориентировались на создание такого производства, которое до введения мощностей по глубокой переработке древесины позволило бы не терять эффективность предприятиям холдинга. Мы сориентировались на китайский рынок сырой нестандартной доски. Продукция оказалась востребована до такой степени, что мы намерены и дальше продолжать развивать этот рынок. Вот и весь секрет. Нужно работать с рынком, грамотно вкладывать инвестиции, хеджировать риски от политических и макроэкономических факторов. И все.

«Ъ-Лес»: Куда, как правило, такой лесозаготовительный холдинг, как «Дальлеспром» и «Флора», поставляет продукцию?
З.А.: Традиционно в страны АТР. До недавнего времени ситуация в нашей компании была следующей: в 2008 году 70% круглого леса мы продавали в Китай, 15% — в Японию, еще 15% — в Южную Корею. В этом году в силу кризиса рынки Японии и Кореи серьезно упали. Сегодня основной покупатель Китай. Безусловно, мы надеемся, что скоро японский рынок начнет активизироваться. Осуществлять туда продажи гораздо проще, чем в КНР, поскольку в Японии всеми продажами занимаются пять торговых домов, и исторически Япония покупала дорогие сорта дерева — это первый и второй сорта лиственницы, из которой они делают шпон. Китай никогда не проходил в ценовые категории Японии и покупал только елку и лиственницу. Зато сейчас, когда цены упали, для него стало выгодно покупать и дорогие сорта древесины.

«Ъ-Лес»: Лесозаготовка — это хорошо налаженный теневой бизнес. Каким образом, по вашему мнению, можно бороться с этим явлением?
З.А.: По нашим данным, в прошлом году порядка 2,5 млн куб. м³ древесины было изготовлено и экспортировано неизвестно кем. Естественно, что теневой бизнес очень сильно мешает легальному.

«Ъ-Лес»: Как с этим бороться?
З.А.: Никогда не верил в административные пути решения этой проблемы. Экономические условия невыгодности или запретительные пошлины и переход на экспорт продуктов лесопереработки. Вот, на мой взгляд, самый надежный способ борьбы с теневым бизнесом в лесной сфере. Наш холдинг является активным сторонником введения заградительных пошлин. Мы активно развиваем переработку, инвестируем огромные средства в развитие проектов глубокой переработки древесины. И государство нас должно поддерживать в этом. То, что заградительные пошлины доведут до 25% и не повышаются дальше, как планировалось, это самый худший сценарий развития ситуации в леспроме. Данный уровень пошлин уже достаточно высок, чтобы позволить лесозаготовителям накапливать финансовый ресурс и вкладываться в свое развитие. Таким образом, он должен быть либо нулевым, либо заградительным. В своем намерении стимулировать развитие лесной промышленности государство должно идти до конца.

«Ъ-Лес»: А почему вы заинтересованы в повышении заградительных пошлин? Некоторые говорят, что с их повышением отрасль умрет.
З.А.: Заградительные пошлины на круглый лес повысят спрос на продукты глубокой переработки.

(Окончание на стр. 11)