

ЗАБЫТОЕ СТАРОЕ

ОДНИМИ ИЗ КЛЮЧЕВЫХ ПРОБЛЕМ БИЗНЕСА, РАБОТАЮЩЕГО В ТОМ ЧИСЛЕ И В ЧЕРНОЗЕМЬЕ, В ПОСЛЕДНИЕ МЕСЯЦЫ СТАЛИ, С ОДНОЙ СТОРОНЫ, НЕХВАТКА КРЕДИТНЫХ РЕСУРСОВ, С ДРУГОЙ - КРИЗИС НЕПЛАТЕЖЕЙ, КОГДА НИКТО НИКОМУ НЕ ХОЧЕТ ИЛИ НЕ МОЖЕТ ПЛАТИТЬ, А В РЕЗУЛЬТАТЕ ОБРАЗУЕТСЯ ЗАМКНУТЫЙ КРУГ. АНАЛИТИКИ ОТМЕЧАЮТ, ЧТО СЕЙЧАС ПОПУЛЯРНОСТЬ НАБИРАЕТ СХЕМА ВЕКСЕЛЬНОГО КРЕДИТОВАНИЯ, ОДНА ИЗ САМЫХ ЗАКРЫТЫХ ТЕМ В БАНКОВСКОМ СЕКТОРЕ. ВЕКСЕЛЯ ВЫДАЮТСЯ ПОД НИЗКИЕ ПРОЦЕНТЫ, А БУМАГАМИ МОЖНО РАСПЛАЧИВАТЬСЯ СО СВОИМИ КОНТРАГЕНТАМИ. СТАТИСТИКА ТЕНДЕНЦИЮ ПОДТВЕРЖДАЕТ: ОБЪЕМ ВЫПУЩЕННЫХ КРЕДИТНЫМИ ОРГАНИЗАЦИЯМИ ВОРОНЕЖА ВЕКСЕЛЕЙ ЗА ПЕРВЫЕ ТРИ МЕСЯЦА 2009 ГОДА ВЫРОС В 1,8 РАЗА. ЕВГЕНИЙ ТИМОШИНОВ

НЕДОСТАТОК ЛИКВИДНОСТИ

О получении банковского кредита как основного ресурса для развития любого бизнеса год назад большинство компаний задумывалось во вторую очередь. Даже представляя свои проекты, многие предприниматели делали акцент на его параметрах, сроках строительства и окупаемости. А когда о финансировании своих идей бизнесмен говорил «банковский заем», редко кто предполагал, что с получением кредита у него возникнут проблемы. Зато сейчас, когда предприниматель говорит, что будет привлекать заем в банке, аналитики скептически отзываются о будущем проекта. Ведь в сегодняшних условиях проблема не только в том, что трудно убедить банк выдать кредит и договориться о приемлемой ставке. Даже с положительным решением кредитного комитета на руках денег можно ждать месяцами из-за недостатка ликвидности. В такой ситуации, в частности, оказался агрохолдинг «Мираторг», который в апреле почти после года переговоров получил одобрение кредитного комитета Внешэкономбанка по финансированию в размере 1,36 млрд рублей под 18% годовых достройки свинофермы в Прохоровском районе Белгородской области мощностью 12 тыс. т мяса в живом весе в год. Однако месяц спустя после решения кредитного комитета банка средства не были выделены. «Положительное решение было вынесено в начале апреля, но финансирования нет – как нам пояснили в банке, из-за недостаточной ликвидности», – заявил вице-президент «Мираторга» Владимир Маслов. В итоге компания испытывает трудности с запуском двух зон доразрабатывания и откорма – каждая на 26,3 тыс. голов. Ситуация осложняется тем, что на введенный в эксплуатацию в марте репродуктор компания завезла 2,5 тыс. свиноматок и через три месяца ожидается воспроизводство. В самом Внешэкономбанке ситуацию не комментируют. «Мираторг» и ВЭБ являются давними партнерами, однако в условиях кризиса даже проверенные клиенты банков имеют проблемы с получением долгожданных средств на развитие.

ПРОБЛЕМА НЕПЛАТЕЖЕЙ

По утверждению аналитиков, с нехваткой оборотных средств сталкивается большинство компаний – некоторые участники рынка не платят контрагентам, а те – своим, и так по замкнутому кругу. В частности, крайне неохотно расплачивается со своими поставщиками АвтоВАЗ. Например, Курская подшипниковая компания, которая из-за проблем с заводом может потерять до 20% объема производства в 2009 году. Однако особенно наглядно тенденция проявляется в сег-



БАНКИРЫ ПРЕДЛОЖАТ ВЕКСЕЛЬНЫЙ КРЕДИТ НЕ КАЖДОМУ КЛИЕНТУ

менте ритейла. К примеру, общий долг старооскольской продуктовой сети «Провиант» достиг 1,2 млрд рублей, или четырех EBITDA компании за 2008 год. Значительная часть задолженности приходится на поставщиков ритейлера. Калининградская сеть «Вестер», представленная в Черноземье пятью гипермаркетами, на начало текущего года была должна своим поставщикам около 400 млн рублей. Как рассказывал один из поставщиков, владелец торгового дома «Талосто» (Воронеж) Александр Киселев, «Вестер» обещал расплатиться только с теми компаниями, которые продолжают поставки в сеть, несмотря на задержки с расчетами: «Мы на такие условия согласились, другие – нет». Впрочем, сети удалось получить заем в Сбербанке, и, как заявлял ее основной владелец Олег Большев, все финансовые вопросы с поставщиками планируется урегулировать в ближайшее время. В мае «Вестер-Черноземье» объявил о возврате к докризисному уровню поставок. «Осознание новой экономической ситуации заставило всех контрагентов пересмотреть отношение друг к другу в сторону большей лояльности. В результате рынок постепенно выходит из того хаотичного и слабопрогнозируемого состояния, в котором он находился несколько месяцев назад», – пояснил гендиректор округа «Черноземье» компании Алексей Молчанов.

ВЕКСЕЛЬНЫЕ КРЕДИТЫ КАК ВЫХОД

Как отмечают аналитики, одним из эффективных способов решения проблемы расчета со своими контрагентами в условиях кризиса является банковский вексельный кредит. По словам Ольги Беленькой, заместителя руководителя аналитического департамента инвестиционной компании «Совлинк», вексельное кредитование обычно активизируется в периоды ухудшения ситуации с ликвидностью и роста неплатежей. «Банк выдает предприятию заем своим векселем, которым клиент, в свою очередь, может рассчитаться со своими кредиторами, – рассказывает Ольга Беленькая. – Причем сам банк не затрачивает живых денег при кредитовании и, кроме того, зачастую получает дополнительный положительный эффект за счет погашения векселя с дисконтом к номиналу».

Кроме того, как добавляет аналитик, процентная ставка по вексельным кредитам значительно ниже, чем по обычным рублевым или валютным займам. «В девяностые годы вексельные схемы были одним из основных инструментов расшивки неплатежей между предприятиями, – напомнила госпожа Беленькая. – Более того, с помощью векселей могли рассчитаться и неплатежеспособные предприятия, с картотекой неисполненных, в том числе налоговых, платежей». По мнению аналитика, минусы вексельного креди-