

страхование

Страховка на страховку

Объемы перестраховочного бизнеса упадут в 2009 году

тренд

Объем российского рынка перестрахования по прогнозам экспертов может сократиться в 2009 году на 30%. Участники рынка считают, что падение объемов производства и финансовые проблемы предприятий неизбежно приведут к снижению платежеспособного спроса на страхование, что в свою очередь вызовет и падение перестраховочных премий, но уже опосредованно. При этом участники рынка не ожидают серьезного изменения среди основных игроков этого рынка в России, и в Петербурге в частности.

Перестраховочный бизнес отражает результаты деятельности страховых компаний, которые ухудшились из-за ситуации на рынке. В условиях кризиса мировые перестраховочные компании ужесточили условия продления договоров на 2009 год с российскими компаниями и участниками рынка из других стран. Так, по словам директора департамента перестрахования ОСАО «Ингосстрах» Алексея Савельева, прежде всего ужесточение требований произошло в отношении цен. По приблизительным оценкам, средняя стоимость обязательной перестраховочной защиты в этом году может увеличиться до 10–15%. «Конечно, для каждой компании цена будет меняться индивидуально, в зависимости от целого ряда параметров: прохождения ее обязательного договора, убыточности по нему, конъюнктуры данной отрасли бизнеса», — говорит он, уточняя, что, возможно, у ряда компаний были введены ограничения и по страховому покрытию, но «Ингосстрах» и других крупных страховщиков это не коснулось.

● **Перестрахование** — совокупность отношений между страховщиками по страхованию риска. Страховщик, принимая на страхование риск, превышает свой риск, передавая часть риска другому страховщику. Отношения оформляются договором, по которому одна сторона — перестрахователь, передает риск и соответствующую часть премии страховщику, а другая сторона — перестраховщик. Последний обязуется при возникновении страхового случая оплатить принятую на себя часть риска. Сегодня самой большой проблемой перестрахования в России является кризис доверия. Страховщики опасаются, сможет ли партнер-перестраховщик ответить по обязательствам, и многие уходят перестраховываться в западные компании. В России ведущие страховщики сейчас ужесточают требования к партнерам по перестрахованию, заключая меньшее количество договоров, но только с надежными компаниями, к которым сохранилось дове-



Сегодня самой большой бедой перестрахования в России является кризис доверия. Страховщики вместе думают, как решить эту проблему и опасаются, сможет ли партнер-перестраховщик ответить по обязательствам

рие. Производится строгий отбор рисков. Поэтому эксперты считают, что в данной ситуации страховой рынок сам собой очистится от «непрофильных» игроков. Между тем участники рынка перестрахования затруднились предсказать, насколько в этом году может сузиться российский рынок перестрахования. «Предсказывать сейчас было бы некорректно. Но учитывая факт, что в настоящее время первые 15–20 страховых компаний собирают 90 процентов премии на страховом рынке (включая перестрахование), то такая же ситуация сохранится и в дальнейшем», — уверен Алексей Савельев.

Тем не менее эксперты предполагают, что скорее всего рынок сузится по каким-то отдельным специфическим видам перестрахования. Например, уже резко сократился объем рынка по перестрахованию государственных контрактов. Так, в «Ингосстрахе» антикризисной мерой считают изменение политики оценки рисков по входящему перестрахованию. Были выработаны новые принципы андеррайтерской политики, вводятся лимиты на передачу рисков в перестрахование на российский рынок.

В группе OMG среди основных проблем сегодняшнего рынка страхования отмечают то, что цена перестраховочной защиты повышается в связи с тем, что игроки чувствуют себя неуверенно. Ужесточаются условия отбора рисков по этой же причине. «Финансовая устойчивость и платежеспособность перестрахователей ухудшается, о чем также свидетельствует пересмотр своих оценок рейтинговыми

агентствами. Другая проблема — некоторые российские риски в условиях кризиса будут еще сложнее перестраховывать за рубежом из-за их низкого качества», — говорит специалист по развитию группы OMG Валерия Ермакова. Эксперты отмечают, что российским страховщикам и перестраховщикам сейчас лучше продолжать адекватно оценивать риски, не занижать тарифы и соблюдать безопасную структуру портфеля. Опасность состоит в том, что некоторые компании могут начать демпинговать, стараясь вытеснить конкурентов с рынка на локальном и зарубежном рынках.

Кроме того, участники рынка ожидают сокращения иностранных инвестиций на рынке перестрахования. Сейчас квота участия иностранцев в капитале российских страховщиков составляет около 13%, а максимально допустимая квота ограничена законом о страховом деле на уровне 25%. «Однако стоит отметить, что с позиции перестрахования рисков Россия находится в благоприятной географической зоне, так как эксперты отмечают ее малую подверженность землетрясениям, ураганам и прочим катастрофическим событиям», — говорит Валерия Ермакова, подчеркивая, что перспективы России достаточно благоприятны на фоне международного рынка.

Также большой проблемой в текущих отношениях перестраховщиков и их клиентов становится рост дебиторской задолженности клиентских компаний по уплате страховой премии. Перестраховщики начали задумываться о вы-

работке механизма, который бы позволял автоматически приостанавливать действие договоров перестрахования в случае роста текущих задолженностей.

В период кризиса состав участников абсолютно не изменился — это все те же крупные компании, которые являются лидерами на страховом рынке в целом — «Ингосстрах», «Капитал Страхование», «Москва Рес», «Капитал Перестрахование». Также существуют специализированные перестраховочные организации, являющиеся лидерами по перестраховочным договорам небольших российских компаний, но их роль на рынке незначительна. Абсолютное большинство игроков Северо-Запада — московские компании, так что и ситуация напрямую зависит от положения этих компаний в их головных офисах в Москве.

Из петербургских участников страхового рынка практически никто не заявлял об активных планах по развитию на этот год. «Такие явления присущи стабильному и растущему рынку. Это касается как компаний, осуществляющих страхование и перестрахование, так и специализированных перестраховщиков. К тому же сам процесс сокращения компаний на страховом рынке связан не только с кризисными условиями, но и с обычным оценением рынка, которое наблюдается каждый год», — отмечает Ермакова.

Прогнозы давать непросто, сетуют эксперты. По их оценкам, объем премий в 2009 году может упасть на 10–30% по отдельным видам перестрахования.

АЛЕСИЯ МАМОНТОВА

Полис для дольщика

Ассоциация строителей и АБСЗ готовят законопроект о страховании договоров долевого участия в Петербурге

недвижимость

Ассоциация строителей Санкт-Петербурга при поддержке Ассоциации банков Северо-Запада взялась за разработку законопроекта о страховании договоров долевого участия. По словам инициаторов проекта, предполагается создание фонда дольщиков, схожего с системой страхования вкладов в банках, который мог бы частично возвращать суммы, вложенные дольщиками в строящееся жилье. Деньги на покрытие рисков будут выделяться как государством, так и самими строительными компаниями. По словам экспертов, поскольку бремя создания фонда ложится и на застройщиков, затраты будут закладываться в цену будущих квартир, что повлияет на сокращение спроса и в проигрыше окажутся все.

Участие в фонде застройщиков предполагается на добровольной основе. Разработчики уверены: законопроект увеличит число желающих решить свой жилищный вопрос, поскольку в целом возрастает доверие граждан к строительному сообществу в кризисный период и снизятся банковские риски по ипотеке, что автоматически повлечет за собой изменение процентных ставок. По словам Алексея Белоусова, генерального директора ассоциации «Строительно-промышленный комплекс Северо-Запада» на данный день ведутся переговоры с экспертами строительного и страхового рынка, по прошествии которых можно будет определить конкретные суммы компенсаций для дольщиков. «Все цифры пока приблизительные, нужно понимать, какое количество строительных компаний будет участвовать в этом проекте, какое количество средств выделить федеральный бюджет, и какие суммы страхового покрытия будут выделены для различных регионов. Для Петербурга это должно быть около 2 млн рублей — сумма, сопоставимая со стоимостью однокомнатной квартиры; в каких-то регионах это могут быть и указанные в законопроект 700 тыс. рублей», — говорит Алексей Белоусов. В данный момент законопроект находится на рассмотрении у губернатора города; разработчики надеются, что в течение года городские власти помогут его пролоббировать на федеральном уровне.

Опрошенные эксперты строительного рынка неоднородно относятся к подобной инициативе. Изначально заложена хорошая идея, но не стоит забывать о необходимости детальной проработки всех составляющих проекта при его непосредственной реализации, говорят они. «Безусловно, данная инициатива может сыграть положительную роль для отрасли. В условиях экономической нестабильности многие покупатели просто отвернулись от первичного рынка из-за опасений столкнуться с долгострем или банкротством застройщика. Если же они будут понимать, что государство полностью или хотя бы



Пока принятие законопроекта, над которым работают АБСЗ и Ассоциация строителей, остается призрачным. В нем заложена хорошая идея, но при детальной проработке всех составляющих проекта могут обнажиться подводные камни

частично компенсирует потерянные деньги, спрос, скорее всего, станет более активным», — говорит директор по развитию компании Setl City Владимир Антонов. В то же время, до того как ввести подобную схему необходимо будет решить несколько важных вопросов. Первый, по словам эксперта, — как обезопасить данный механизм от недобросовестности некоторых участников рынка и безответственности покупателей. «Необходимо определить круг компаний, которые отвечают требованиям надежности и поэтому могут быть включены в данную программу.

В противном случае нововведение только спровоцирует покупательскую бездумность и в итоге окажет поддержку не серьезным игрокам, а как раз непрофессионалам, демпинговым и безнаказанно подвизгающим свои проекты экономическому риску», — подчеркивает эксперт. Выбор компаний, по его словам, мог бы производиться на базе, например, саморегулируемых организаций, в рамках которых уже существует система жесткого отбора участников, механизм страхования и компенсационный фонд. «Сама по себе инициатива хорошая, потому

что она должна благоприятно повлиять на рынок в целом. В частности, такая мера может помочь стимуляции спроса и служить катализатором в повышении покупательской способности населения, позитивно повлияет на потребителей к строящейся недвижимости», — говорит Михаил Бимон, директор консалтингового центра «Петербургской недвижимости».

Однако эксперт также отмечает, что страхование касается договоров долевого участия, но до сих пор в городе не все строительные компании работают согласно 214 ФЗ (по данным «Союзпестрострой», из 276 домов, по которым сейчас идет работа, по закону о долевом участии строится только 26 объектов), поэтому многим покупателям квартир в строящихся домах в случае форс-мажора или банкротства застройщика создание фонда не поможет. Еще более жесткая позиция по инициативе законопроекта у Льва Каплана, вице-президента «Союзпестрострой», и Леонида Сандалова, заместителя директора АН «Бекар».

По словам экспертов, поскольку бремя создания фонда ложится и на застройщиков, затраты будут закладываться в цену будущих квартир, что

повлияет на сокращение спроса — и в проигрыше окажутся все. «Подобная мера была бы еще оправдана на растущем рынке, а теперь, когда вопрос идет о выживании застройщиков и о том, упадут ли цены ниже себестоимости и остановится ли строительство вообще, о подобном говорить нельзя», — считает Леонид Сандалов. «Я думаю, что нормальные застройщики не примут в этом проекте участие, это противоречит рыночной логике», — подчеркивает Лев Каплан. Кроме того, по его словам, если город и прокуратура говорят о том, что они будут тщательнейшим образом следить за исполнением ФЗ 214, то никакого страхования вовсе не нужно.

Претензии к составителям законопроекта имеются и у самих страховщиков, несмотря на то, что те не будут принимать непосредственное участие в страховании вкладов долевого строительства. «Безусловно, такой закон или какой-то его аналог необходим рынку: ведь по суду сегодня обманутым дольщикам практически никто не возвращает деньги, поскольку ответчик — строительная компания к моменту вынесения судебного приговора становится либо банкротом или физически не может выплатить сумму, либо заключает с дольщиками „грамотные“ с позиции юриспруденции договоры, которые позволяют обойти законодательные неточности», — говорит руководитель комиссии по страхованию общероссийской общественной организации «Деловая Россия» в Санкт-Петербурге Егор Шапурский.

По словам экспертов, эти инициативы требуют серьезной проработки, прежде всего по отношению к самому уязвимому звену всей цепочки — дольщику. В качестве основной проблемы страховщики отмечают неоднозначно прописанный пункт касательно суммы выплаты при наступлении страхового случая. Обозначенные на сегодняшний день в законопроекте 700 тыс. рублей смогут покрыть расходы, но не во всех городах, особенно по большому вопросу — Москва и Санкт-Петербург. По мнению Дениса Горулева, директора по страхованию СК «Интертек», все это «из области фантазий».

Эксперты также отмечают необходимость существования четкой системы контроля за деятельностью тех субъектов, чья ответственность страхуется, что в настоящих условиях сделать невозможно — в отличие от страхования вкладов физических лиц, где была внедрена сложная система надзора за банками. Дополнительная проблема, по словам Павла Рюмина, начальника управления страхования имущества и ответственности Северо-Западной дирекции «РОСНО», связана с потенциальным отказом бизнес-структур принимать участие в реализации этого закона, так как он предполагает создание совместного фонда государства и строительного сектора экономики.

АНТОН ДОРОВО

контекст

убытков», — отметил директор карельского филиала страховой группы «Уралсиб» Владимир Шаловских. **Анастасия Иванова**

«КИТ Финанс Страхование» увеличит капитал в 3,5 раза

СГ «Уралсиб» открыла Центр урегулирования убытков в Петрозаводске

В начале апреля страховая группа «Уралсиб» открыла в Петрозаводске центр урегулирования убытков, говорится в сообщении пресс-службы. Центр будет проводить весь комплекс мероприятий, направленных на компенсацию последствий страхового события по договорам ОСАГО, КАСКО, страхованию ответственности и имущества физических и юридических лиц, страхованию грузов, добровольному медицинскому страхованию. «В текущих экономических условиях наша компания продолжает развивать. К открытию Центра мы готовились два года — перестраивали бизнес-процессы по урегулированию, повышенное внимание уделяли подготовке сотрудников. Я убежден, что уже в ближайшее время наши клиенты оценят все неоспоримые преимущества работы центра урегулирования

убытков», — отметил директор карельского филиала страховой группы «Уралсиб» Владимир Шаловских. **Анастасия Иванова**

«КИТ Финанс Страхование» увеличит капитал в 3,5 раза

СГ «Уралсиб» открыла Центр урегулирования убытков в Петрозаводске

Михаил Кучин пришел в «ВТБ Страхование»

Заместителем финансового директора «ВТБ Страхования» назначен Михаил Кучин, говорится в сообщении страховщика. В новой должности господин Кучин будет контролировать учетные процедуры в компании, отвечать за составление всех видов отчетности, следить за соблюдением бюджетной дисциплины, а также осуществлять контроль за движением денежных средств. Михаил Кучин родился в 1962 году. В 1984 году окончил МГИМО по специальности «Экономист по международным экономическим отношениям», а в 1993 году получил степень магистра экономических наук в Международном университете. С

2002 года работал в ОСАО «Ингосстрах», в том числе с 2004 года — главным бухгалтером. С 2001 года — член Международного института профессиональных бухгалтеров и аудиторов. **Анастасия Иванова**

«Росгосстрах» застраховал подводную лодку «Б-413»

Калининградский филиал «Росгосстраха» заключил с Федеральным государственным учреждением культуры «Музей Мирового океана» договор страхования подводной лодки «Б-413». Подводный корабль застрахован от пожара, удара молнии, взрыва, противоправных действий третьих лиц и террористических актов. **Соб. инфо**

«Макс» застраховал банкноты МДМ-Банка

СК «Макс» застраховала 1244 банкноты ОАО «МДМ-Банк» по всей России, включая денежные средства, находящиеся в них. Договоры заключены сроком на один год. Совокупный лимит ответственности страховщика составил 814,676 млн рублей. МДМ-Банк основан в 1993 году. **Соб. инфо**

Ваш отрыв от проблем!

Санкт-Петербург,
Звенигородская ул., д. 12/17,
Невский пр., д. 45/2

тел./факс : (812) 309-26-44
571-14-92

www.rustrad.ru spb@rustrad-spb.ru