РЕАЛЬНЫЕ КРЕДИТЫ РЕАЛЬНОМУ СЕКТОРУ

ПОСЛЕ ПЕРВЫХ КРИЗИСНЫХ МЕСЯЦЕВ НАСТУПИЛО ОТНОСИТЕЛЬНОЕ ЗАТИШЬЕ. СЕЙЧАС ВСЕ – ОТ БИЗНЕСМЕНОВ ДО ЧИНОВНИКОВ – ГОВОРЯТ О ТОМ, ЧТО НАКОНЕЦ-ТО НАСТУПИЛО ВРЕМЯ ДЛЯ РАЗВИТИЯ РЕАЛЬНОГО СЕКТОРА ЭКОНОМИКИ. ОДНАКО САМИ ЕГО ПРЕДСТАВИТЕЛИ ГОВОРЯТ, ЧТО КРЕДИТНЫЕ ОРГАНИЗАЦИИ ВОВСЕ НЕ СПЕШАТ РАСКРЫВАТЬ ИМ СВОИ ОБЪЯТИЯ И ВЫДАВАТЬ КРЕДИТЫ. БАНКИРЫ, В СВОЮ ОЧЕРЕДЬ, УТВЕРЖДАЮТ, ЧТО ТЕПЕРЬ ПРИ ОЦЕНКЕ ЗАЕМЩИКА СМЕНИЛИ ДВУКРАТНОЕ УВЕЛИЧИТЕЛЬНОЕ СТЕКЛО НА ЧЕТЫРЕХКРАТНОЕ. В «КОНСИЛИУМЕ», ОРГАНИЗОВАННОМ FINANCE, БИЗНЕСМЕНЫ И ПРЕДСТАВИТЕЛИ КРЕДИТНЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ ПОСТАРАЛИСЬ, СИДЯ ЛИЦОМ К ЛИЦУ, РАЗРЕШИТЬ ВОЗНИКАЮЩИЕ МЕЖДУ НИМИ ПРОТИВОРЕЧИЯ.

ЕВГЕНИЙ ТИМОШИНОВ: «В УСЛОВИЯХ КРИЗИСА КРЕДИТНЫЕ ОРГАНИЗАЦИИ ПЕРЕСТРАХОВАЛИСЬ»

АРКАДИЙ МОЖАИТОВ: «ПРОЦЕНТНЫЕ СТАВКИ НОРМАЛЬНЫЕ, НО КРЕДИТОВ ДОБИТЬСЯ ТЯЖЕЛО»

ЕВГЕНИЙ ЖУКОВ: «СТАВКА В 25% БУДЕТ ПО ПЛЕЧУ БИЗНЕСМЕНУ, ЕСЛИ ОН СОКРАТИТ ИЗДЕРЖКИ»

19 марта на «КонсилиумЪ» собрались депутат облдумы, гендиректор ОАО «Холод» Анатолий Шмыгалев, управляющий воронежским филиалом банка «Уралсиб» Александр Донкарев, управляющий филиалом МДМ-банка Евгений Жуков, а также и.о. президента ЗАО «Управляющая горная машиностроительная компания „Рудгормаш“» Аркадий Можаитов. Вели встречу корреспондент «„Коммерсантъ“ в Черноземье» Евгений Тимошинов и редактор Finance Виктор Беккер.

ЕВГЕНИЙ ТИМОШИНОВ. Президент России Дмитрий Медведев недавно заявил, что эгоизм отдельных банков не должен мешать развитию реального сектора экономики. Соответственно, первый вопрос обращаем к участникам круглого стола от бизнеса. Насколько правильно повели себя кредитные организации в условиях финкризиса, не было лишней перестраховки порой?

АРКАДИЙ МОЖАИТОВ. Понятно, что в той ситуации, которая началась минувшей осенью, банки стали действовать так, как считали нужным для того, чтобы выжить. Условия ужесточились, это факт. А в итоге пострадали мы – реальный сектор экономики.

ЕВГЕНИЙ ЖУКОВ. Такое мнение можно назвать верным лишь отчасти, потому что осенью стратегию выживания приняли все. Не только банки, но и бизнес, как крупный, так и средний и малый, стали перестраховываться.

АЛЕКСАНДР ДОНКАРЕВ. Я вообще не считаю, что со стороны банков с учетом кризиса стала применяться какая-то принципиально новая стратегия во взаимоотношениях с клиентами. Я бы сформулировал по-другому: банки не пошли на неоправданные уступки своим клиентам и не стали обильно выдавать кредиты предпринимателям, у которых ухудшилась ситуация в бизнесе, якобы для их спасения.

АНАТОЛИЙ ШМЫГАЛЕВ. И скажите теперь, во сколько раз у вас объем выданных кредитов сократился?

АЛЕКСАНДР ДОНКАРЕВ. Предлог «в» здесь вообще не подходит. Я бы даже не сказал, что на 50% упали.

АНАТОЛИЙ ШМЫГАЛЕВ. Держу пари, что у вас в три раза сократилась выдача кредитов юрлицам.

АЛЕКСАНДР ДОНКАРЕВ. Согласен на такое пари. На что спорим?

АНАТОЛИЙ ШМЫГАЛЕВ. Да, но только исключим из условий перекредитовку. Потому что сейчас большинство кредитных организаций рапортует о стабильных показателях по объемам выданных кредитов. Но умалчивается, что зачастую речь идет о перекредитовании тех клиентов банка, которые оказались в сложной ситуации. Логика абсолютно правильная – дать должнику передышку, чтобы он остался на плаву и впоследствии, когда поутихнет кризис, смог расплатиться, ведь проблемы у всех временные, а клиентов надо беречь.

АЛЕКСАНДР ДОНКАРЕВ. Тогда спор будет нечестный. Я бы не сказал, что мы неохотно даем кредиты новым клиентам. Просто надо учитывать способ, каким бизнесмены добиваются выдачи займа. Сейчас многие предприниматели обращаются во все банки сразу – благо в Воронеже у нас кредитных организаций хватает, – а потом устраивают ненужную истерию, что им не дают кредитов. Сегодня даже активизировались финансовые компании, которые специализируются на оказании услуг посредника между бизнесменом и банком. Ходят и пытаются договориться о кредите, заметьте, не для себя. Учитывая такой «рассылочный» способ сотрудничества с банками, неудивительно, что много отказов. Иногда предприниматели даже просто не доводят дело до конца: скинули в банк предложение, от них потребовали, допустим, дополнительной информации, а они начинают заявлять, что уже все, кредит не дали.

АРКАДИЙ МОЖАИТОВ. Ну да, почти любой бизнесмен обращается сразу в несколько кредитных организаций, когда ему нужен кредит, что же тут такого – абсолютно нормальное явление. Я тоже сейчас веду параллельно переговоры сразу с шестью банками о кредите. Кто быстрее даст или на более выгодных условиях, у того и возьму. Я на другой момент хочу обратить внимание. Все вы знаете, что промышленное предприятие в принципе не может работать без заемных средств. Взять конкретный пример «Рудгормаша»: у нас много продукции идет на экспорт, а по нему, как правило, предоплаты не бывает, она идет по факту поставки. Но чтобы поставить, нужно сначала произвести, а денег на это нет. Мы сейчас делаем опытный образец колтюбинговой машины для «Газпрома»: это установка, которая производит ремонт нефтяных скважин – очищает от парафина. В России их пока вообще не производят. И нам надо доделать сейчас опытный образец, сдать его на испытания в «Газпром», а потом участвовать в тендере компании на выпуск