

Мечты и явь о 5% годовых

Обзор банковских предложений для предпринимателей

Оказавшись в так называемых новых экономических условиях, предприниматели столкнулись с серьезной проблемой — отсутствием возможности кредитоваться и соответственно развивать свои проекты. В Татарстане, по данным Банка России, к 1 апреля 2015 года по сравнению с аналогичной датой прошлого года объемы кредитования малого и среднего бизнеса сократились на треть, а индивидуальных предпринимателей — более чем вдвое. Сейчас ситуация начала выправляться, ставки по кредитам спустились с заоблачных 35% и выше годовых, и банки приглашают за деньгами под 18-25% годовых. В отдельных случаях, когда некоторым производителям удалось пролоббировать серьезную государственную поддержку, ставки кредитов на приобретение их продукции достигают даже 5%.

Субъекты малого и среднего предпринимательства (МСП) с условиями резкого роста банковских ставок и повышения избирательности банков, опасаясь новых рисков, оказались, мягко скажем, в непростой ситуации — фактически для многих из них доступ к заемным ресурсам стал закрыт. В декабре 2014 года Банк России повысил ключевую ставку с 9,5% до 17% годовых. По данным ЦБ, средневзвешенная ставка по кредитам до года для МСБ в ноябре 2014 года составляла 13,87%, в декабре — 16,25%, а в январе-феврале 2015 года — около 19%. Но в реальности ставки для бизнеса были еще выше. Например, Сбербанк в январе предлагал малому бизнесу кредиты на срок до года по средней ставке 33-36% годовых. В результате многие предприятия просто не могли позволить себе привлечь кредиты.

При этом банки резко ужесточили отбор заемщиков, отдавая предпочтение в кредитовании действующей базе хорошо известных клиентов расчетно-кассового обслуживания, имеющих депозиты, зарплатные проекты, кредитную историю. Каждую заявку на займы банки стали рассматривать индивидуально с выездом специалиста на место ведения бизнеса, тщательно изучая состояние предприятия, оценивая риски. «Главное требование к бизнесу — его стабильность и прозрачность для банка, а также наличие ликвидных залогов», — говорит и.о. управляющего ВТБ24 в Татарстане Александр Михалицын. — Срок рассмотрения заявки зависит от сложности сделки, как правило, этот процесс занимает около двух-трех недель, за которые банк проводит полный финансовый анализ компании, а также оценивает залог».

Банки прибегли к ужесточению отбора заемщиков не от хорошей жизни. По данным МСП-банка, доля просроченной задолженности малого и среднего бизнеса за 2014 год составила 0,63 процентных пункта и составила



ФОТО: ИРИНА КУХАРЬ / ИА «КОММЕРСАНТЪ»

лишь 7,71% от общего объема портфеля. По итогам 2015 года в негативном прогнозе ее доля может вырасти до 20%, в оптимистичном — до 15%.

Эксперты отмечают, что на малом бизнесе, как на наиболее рискованном, ужесточение сказалось сильнее — у малого бизнеса редко имеется ликвидный залог, всегда выше риски банкротства. Средний бизнес, как правило, может предоставить адекватный, устраивающий банкиров залог, имеет более надежных партнеров и контрагентов. В результате, по данным Банка России, к 1 апреля 2015 года объемы кредитования МСП в Татарстане сократились на 32% по сравнению с той же датой годом ранее — до 38,7 млрд рублей. В том числе падение кредитования индивидуальных предпринимателей оказалось обвальным — объемы рухнули более чем вдвое — на 66% и составили

лишь 1,46 млрд рублей (год назад было 4,35 млрд рублей). При этом объем кредитования всех юридических лиц уменьшился не столь значительно — менее чем на 5%, с 153,3 млрд рублей (на 1 апреля 2014 года) до 145,7 млрд рублей (на 1 апреля 2015 года).

Сегодня банки стремятся сосредоточиться на расчетно-кассовом обслуживании как на наименее рискованном виде деятельности, позволяющем заработать на комиссии и обеспечить банку приток дешевых пассивов. В результате между кредитными учреждениями обостряется конкуренция и выигрывает клиент — появляются более экономные услуги, удобные сервисы, интенсивно развиваются дистанционные каналы обслуживания. Это позволяет субъектам МСП существенно оптимизировать свои затраты на банковские услуги.

Многие банки с этой целью держат весьма символически тарифы на открытие и обслуживание расчетных счетов. Из банков Татарстана, откликнувшихся на опрос газеты business plan, Интехбанк и «Заречье» вообще ничего не берут за открытие расчетного счета (см. таблицу на стр.1). Рекордсмен в этой области ВТБ24, который взимает за услугу от 3,8 тыс. рублей, тоже готов идти на уступки и в рамках своей акции «Рекомендовать партнеру», а также предприятиям — участникам зарплатного проекта открывает счета бесплатно. Промсвязьбанк при некоторых тарифных планах также безвозмездно открывает расчетные счета (обычная стоимость этой услуги у него 790 рублей). У Спуртбанка и Тимер банка в этом вопросе подход дифференцированный — они дают скидку индивидуальным

предпринимателям. Первый при открытии счета таким бизнесменам взимает с них 375 рублей, второй — 600. С юридических лиц — чуть больше: 520-1000 рублей и 750 рублей соответственно (Тимер банк оговаривает, что в стоимость услуги входит не только открытие, но и ведение счета).

Представители малого и среднего бизнеса могут найти банк и с бесплатным обслуживанием расчетного счета — среди таковых в нашей таблице Спуртбанк и «Заречье». Интехбанк также предлагает бесплатный пакет расчетно-кассового обслуживания «Управдом» субъектам МСП, работающим в области жилищно-коммунального хозяйства. В целом у опрошенных банков региона плата за обслуживание счета достигает 1,5 тыс. рублей.

(Продолжение на стр.6)

Предложения банков Татарстана для МСБ

Банки	Открытие расчетного счета, руб.	Обслуживание расчетного счета, руб.	Кредиты	Депозиты	Особые условия
«Ак Барс»	400-1000	—	до 10 лет от 13,25% годовых	1-720 дней 8,1% - 13,25% годовых	Льготное открытие счета для юрлиц, ИП и физических лиц, занимающихся в установленном порядке частной практикой. Ставки для среднего бизнеса колеблются в районе 18% годовых, для малого в районе 20%. В рамках программы сотрудничества с ОАО МСП Банк - 13,25% годовых на цели развития бизнеса. Кредит на покупку техники производства КАМАЗ или предприятий Беларуси под 5% годовых
ВТБ24	от 3800	от 1100	до 10 лет, от 18% годовых	от 1 дня, до 12,25% годовых	Открытие расчетного счета в рамках промоакции «Рекомендация партнеру», бесплатное открытие расчетного счета при подключении организации к зарплатному проекту. Возможность открытия депозита через «Банк — клиент онлайн». Кредиты по акции «Надежный партнер» под 13,25% годовых на цели «Модернизация, инновация, эффективность», по акции «Новые возможности для Вашего бизнеса» - от 16,5% годовых на рефинансирование задолженности перед сторонними банками.
«Заречье»	бесплатно	бесплатно	до 2 лет, 12-22% годовых	до 1 года, до 7% годовых	Ставка по кредитам зависит от срока и обеспечения.
Интехбанк	бесплатно	200	овердрафт, срок транша до 90 дней, от 16% годовых	от 1 дня до 3 лет под 7-17,5% годовых	Абонентская плата за подключение «Банк-Клиент» — 150 руб. Для МСП коммунального обслуживания — бесплатный пакет расчетно-кассового обслуживания «Управдом». Депозиты для МСБ могут использоваться в качестве обеспечения по кредитам. Возможно предоставление беззалогового овердрафта клиенту, не имеющему расчетный счет в Интехбанке.
Промсвязьбанк	0-790	650-1500	—	от 31 дня, от 50000 руб.	Стоимость открытия расчетного счета и его обслуживания зависит от тарифного плана. При резервировании р/с через сайт банка - открытие бесплатно
Спуртбанк	375 (для ИП) 520-1000 (для ООО)	бесплатно	до 7 лет, под 13,25-25% годовых	1-3 месяца — 14,5% годовых, 3 месяца — 15%	При недостатке залогового обеспечения МСБ возможно участие в программе предоставления поручительства НО «Гарантийный фонд РТ»
Тимер банк	бесплатно	150	от 6 до 120 месяцев под 18-23% годовых	1-366 дней, 12,5-15% годовых	Оформление документов, связанных с открытием и ведением расчетного счета — для юридических лиц — 750 руб. для индивидуальных предпринимателей - 600 руб. Абонентская плата за обслуживание счета в месяц по системе «Интернет-Клиент» — 300 руб.

Таблица составлена на основе данных, предоставленных банками



Министр экономики Татарстана Артем Зданов о том, на какую помощь государства могут рассчитывать предприниматели республики /стр. 2



«Ак Барс» банк дает предлагает дешевые кредиты на белорусскую технику и «КамАЗы» /стр. 3



«Татфондбанк» приготовил «длинные» деньги для малого и среднего бизнеса /стр. 4-5



ТПП Татарстана направила федеральному правительству свои идеи по снижению налоговой нагрузки на бизнес /стр. 6

«Государство определило понятные и приемлемые правила игры, и игроки начали делать свои ходы»

Министр экономики Татарстана Артем Здунов о государственной поддержке предпринимательства в республике

— Артём Алексеевич, над чем работает сегодня министерство экономики Татарстана в части поддержки малого и среднего предпринимательства?

— Направлений и форм поддержки предпринимательства в республике много. Это и финансовая, и имущественная, и информационно-консультационная. Из последних новостей — буквально в конце минувшей недели, 22 мая, завершился прием заявок от предпринимателей на участие в конкурсе по программе «Лизинг-Грант» — одному из наиболее популярных инструментов государственной поддержки субъектов предпринимательской деятельности, представляющих приоритетные отрасли реального сектора экономики. В ближайшее время будет первое в этом году заседание конкурсной комиссии по отбору проектов для предоставления государственных субсидий на приобретение в лизинг оборудования.

— Каков объем финансирования программы на 2015 год?

— На первый этап по программе «Лизинг-Грант» определено 200 млн рублей. Объем финансирования следующего этапа будет определен позднее.

— Вопросами поддержки предпринимательства министерство экономики занимается сравнительно недавно. Можно ли озвучить какие-то результаты? Например, за прошлый год?

— Основным достижением считаю увеличение доли продукции, производимой на объектах инфраструктуры, созданных в рамках имущественной поддержки предпринимательства, — промышленных парках и технопарках. Эта доля в общем объеме

структуры поддержки предпринимательства и активно принимает участие в реализации мероприятий по их развитию. На сегодняшний день у нас функционируют порядка 45 объектов имущественной поддержки предпринимательства. В том числе такие крупные, как Камский индустриальный парк «Мастер», пятая очередь которого площадью 64 тыс. кв. м введена в эксплуатацию в 2014 году, технополис «Химград», который расширил свои площади в 2015 году на 8,6 тыс. кв. м за счет второй очереди индустриального парка.

Еще раз отмечу и промышленные площадки муниципального уровня. Сегодня в 230 компаниях-резидентах работает почти 5 тыс. человек. В 2014 году ярким примером эффективного использования федеральной субсидии стал частный промышленный парк «Тюлячи». Промышленный парк нацелен разместить не менее 35 современных, высокотехнологичных производств и создать не менее 600 рабочих мест к концу 2018 года.

По итогам 2014 года общее число рабочих мест во всех инфраструктурных объектах республики составило около 30 тысяч, что на 5 тысяч больше, чем по итогам 2013 года. В целом по всем объектам имущественной инфраструктуры в 2014 году произведено продукции почти на 115 млрд рублей. Доля инновационной продукции здесь в три раза выше, чем в среднем по республике (более 60% — в среднем по объектам инновационной инфраструктуры, 21,1% — в целом по республике).

— Татарстан не только создает государственные технопарки, но и стимулирует создание частных промплощадок...



Фото Роман Хасаев, «Реальное время»

аккредитации промплощадок и поддержки, в том числе финансовой, резидентов аккредитованных объектов мы решили вопрос инфраструктурного развития. Когда-то мы тратили много сил, пытались найти аргументы для предпринимателей и районных

затраты на уплату процентов по кредитам, гарантировать до 50% суммы привлеченного банковского кредита, предоставлять льготные микрозаймы с процентной ставкой 10% годовых, оказывать информационно-консультационные услуги и так далее.

— А собственно расходы на аренду площадей в промплощадках субсидируются государством?

— С 2015 года субсидии на аренду площадей были отменены на федеральном уровне. Сегодня Татарстан выступает с инициативой, чтобы их вернуть. Мы вынесли соответствующее предложение на Госсовет России, который состоялся в апреле под председательством президента Владимира Путина, направили письма в Минэкономразвития России. Мы работаем над этим. В июле будет проходить VI международный форум АИП «Индустриальные проекты в России-2015», на котором мы планируем выступить с предложением возобновить эту программу. Этого просят как сами управляющие компании, так и предприниматели.

— Помимо площадок и «Лизинг-Гранта» существуют и иные формы господдержки малого бизнеса. Коротко вы о них уже упомянули — микрозаймы, поручительства и так далее. Расскажите, пожалуйста, подробнее.

— На базе созданного фонда поддержки предпринимательства пре-

доставляются для 20 тысяч предпринимателей в муниципальных образованиях республики. Предоставляются недорогие займы, так в 2015 году планируется выдать не менее 500 микрозаймов.

Большой спрос имеют и предоставляемые гарантийным фондом Республики Татарстан совместно с 49 банками-партнерами поручительства. За время действия в респу-

блике гарантийных механизмов было предоставлено порядка 500 поручительств, что позволило предпринимателям привлечь более 2 млрд рублей.

С 2014 года субъекты малого и среднего предпринимательства республики активно участвуют в программах фонда содействия развитию малых форм предприятий в научно-технической сфере. В рамках первого этапа одобрены заявки татарстанских предприятий на сумму 100 млн рублей. В рамках второго этапа — на 82 млн рублей.

В 2015 году планируется развивать и другие направления, такие как продвижение и поддержка субъектов социального предпринимательства, а также проектов в этой области, развитие услуг по сертификации технологических процессов и образцов выпускаемых изделий.

— Впервые в этом году минэкономике задумалось о пропаганде предпринимательства. Реальти-шоу по созданию бизнеса — чья это идея

Предпринимателям-резидентам в рамках многочисленных программ мы готовы возместить 50% затрат на приобретение оборудования, субсидировать затраты на уплату процентов по кредитам, гарантировать до 50% суммы привлеченного банковского кредита, предоставлять льготные микрозаймы с процентной ставкой 10% годовых, оказывать информационно-консультационные услуги и так далее...

промышленного производства республики достигла 7%. Еще два года назад она составляла лишь 2%. Активное развитие получили и промышленные площадки муниципального уровня. Только за 2014 год их число увеличилось в полтора раза, до 42.

По результатам реализации всех программных мероприятий по поддержке субъектов малого и среднего предпринимательства в 2014 году государственная поддержка была оказана 8400 малым и средним предприятиям. Благодаря этому доля таких предприятий, работающих в промышленном производстве, в общем обороте организаций всех видов деятельности в 2014 году составила 16,9%. Это на 3,2% больше, чем в 2013 году.

Значительные усилия и ресурсы вкладываются в создание и развитие инфраструктурных объектов, оказывающих услуги субъектам малого и среднего предпринимательства. Так, в Татарстане предприниматели имеют возможность получить в аренду на льготных условиях подготовленные производственные и офисные площади, доступ к оборудованию. Для них предусмотрены различные инженеринговые услуги и услуги по прототипированию; информационно-консультационные услуги, в том числе для экспортно ориентированных предпринимателей. Им помогают принять участие в различных выставочно-ярмарочных мероприятиях, семинарах и обучающих программах.

Вообще, Республика Татарстан является лидером по количеству эффективно действующих объектов инфра-

структуры поддержки развития предпринимательства оказался востребованным предпринимателями. Без такой инфраструктуры предпринимателю для открытия производства требуется приобрести землю, построить здание, проложить и подключить коммуникации и так далее. К сожалению, это не просто. Содержать производственные помещения в надлежащем состоянии — тоже задача не из легких. Отсюда такой интерес к готовым инфраструктурным решениям. В связи с этим появились и желающие

Большой спрос имеют и предоставляемые Гарантийным фондом Республики Татарстан совместно с 49 банками-партнерам поручительства. За время действия в республике гарантийных механизмов было предоставлено порядка 500 поручительств, что позволило предпринимателям привлечь более 2 млрд рублей.

заниматься промышленным развитием — строить и сдавать в аренду не офисные или торговые центры, а оборудованные цеха. Приток частных инвестиций в развитие площадок мы стимулируем с помощью госуства в аккредитованных проектах — мы ежегодно вкладываем средства, в том числе из федерального бюджета, в создание и развитие инфраструктурных парков, как частных, так и государственных. В настоящее время ведется работа по подготовке документов для включения в общую заявку от республики по 9 объектам.

В результате внедрения механизма

исполкомов, чтобы они подключались к развитию объектов для размещения производств. После того, как мы начали оказывать поддержку резидентам, владельцы площадок и главы районов стали приходить к нам сами. Это как раз тот случай, когда государство определило понятные и приемлемые правила игры, и игроки начали делать свои ходы. Значит, правила игры мы определили правильно.

По итогам 2014 года свидетельством об аккредитации получили 23 промышленных площадки муниципального уровня и два промышленных

парка. 30 апреля 2015 года мы завершили очередной этап приема заявок на аккредитацию, на который подали 13 заявок. Аккредитованные министерством экономики промышленные площадки, в том числе муниципального уровня, готовы к размещению производств с точки зрения инженерной инфраструктуры, они обладают необходимой логистикой и оказывают первичные услуги, такие как охрана и уборка территории. Управляющие компании могут предоставлять и другие услуги — например, юридические и налоговые. Классическим производственникам начать свое дело на таком объекте проще и дешевле. Им не надо общаться с естественными монополиями или органами государственной власти по разрешительным моментам и подключениям — эти вопросы решают профессиональные управляющие компании. А предприниматель может сконцентрироваться на выпуске продукта.

Нашу поддержку промплощадок можно условно разделить на два направления. Во-первых, это поддержка девелоперов в поиске резидентов, подключении коммуникаций, иногда даже строительстве объектов. Во-вторых, это поддержка предпринимателей-резидентов, которым в рамках многочисленных программ мы готовы возместить 50% затрат на приобретение оборудования, субсидировать

10 команд на протяжении 90 дней будут создавать и развивать свой бизнес-проект на глазах многомиллионной аудитории двух телеканалов — федерального и регионального. Победитель получит главный приз — 1 млн рублей на развитие созданного в ходе шоу бизнеса. Этот проект — отличный способ популяризировать саму идею предпринимательства, активной жизненной и экономической позиции граждан.

блике гарантийных механизмов было предоставлено порядка 500 поручительств, что позволило предпринимателям привлечь более 2 млрд рублей.

С 2014 года субъекты малого и среднего предпринимательства республики активно участвуют в программах фонда содействия развитию малых форм предприятий в научно-технической сфере. В рамках первого этапа одобрены заявки татарстанских предприятий на сумму 100 млн рублей. В рамках второго этапа — на 82 млн рублей.

В 2015 году планируется развивать и другие направления, такие как продвижение и поддержка субъектов социального предпринимательства, а также проектов в этой области, развитие услуг по сертификации технологических процессов и образцов выпускаемых изделий.

— Впервые в этом году минэкономике задумалось о пропаганде предпринимательства. Реальти-шоу по созданию бизнеса — чья это идея

тов Групп» Айдаром Булатовым. Суть проекта в том, что 10 команд на протяжении 90 дней будут создавать и развивать свой бизнес-проект на глазах многомиллионной аудитории двух телеканалов — федерального и регионального. Победитель получит главный приз — 1 млн рублей на развитие созданного в ходе шоу бизнеса. Этот проект — отличный способ популяризировать саму идею предпринимательства, активную жизненную и экономическую позицию граждан. Проект ориентирован в первую очередь на новичков, на молодежь, которую мы хотим вовлечь в предпринимательскую среду, показать ей все преимущества работы на самого себя. На выходе через три месяца мы получим десятки действующих малых предприятий.

Мы убеждаемся, что та кропотливая ежедневная работа, которую проводят входящие в комплекс государственной поддержки малого и среднего предпринимательства организации, принесит свои плоды.

Поздравление от министра экономики Республики Татарстан Артема Здунова

В День российского предпринимательства, который празднуется в этом году в восьмой раз, я хочу пожелать нашим предпринимателям оптимизма и энергии — необходимых атрибутов успешного бизнеса. Наше предпринимательство по мировым меркам еще очень молодо, а потому переживает болезни роста, переходный период. Мы понимаем, что должны поддержать его, и обязательно будем поддерживать. Это одна из основных установок и задач, которую поставил перед нами Рустам Нургалиевич Минниханов. С праздником, уважаемые предприниматели!

«АК БАРС» Банк помогает бизнесу не останавливаться в развитии

ОАО «АК БАРС» БАНК в новых экономических условиях предложил предприятиям малого и среднего бизнеса (далее - МСБ) новые банковские продукты, позволяющие клиентам, не взирая ни на какие внешние факторы, не останавливаться в развитии. Высокий статус ОАО «АК БАРС» БАНК дает ему возможность участвовать в государственных программах финансирования предпринимателей и предоставлять бизнесменам ресурсы на выгодных условиях. Среди них - ряд кредитных продуктов, реализуемых совместно с АО «Российский банк поддержки малого и среднего предпринимательства» (АО «МСП Банк»). Совсем недавно в рамках данного сотрудничества «АК БАРС» Банк открыл льготную программу кредитования на покупку новой автотехники модельного ряда «КАМАЗ». Не меньше возможностей субъектам МСБ открывает ряд кредитных программ «АК БАРС» Банка, направленных на приобретение новых товаров¹, произведенных в Республике Беларусь, в рамках которой процентная ставка субсидируется Правительством Беларуси.



Телешензия ЦБ РФ 2590 от 31.07.2012 г. Реклама

«АК БАРС» Банк поддерживает малый и средний бизнес

«АК БАРС» Банк отводит обслуживанию малого и среднего бизнеса огромное значение в своей деятельности. Как и всем своим корпоративным клиентам, Банк предлагает предприятиям МСБ большой выбор высокотехнологичных, современных банковских продуктов и услуг мирового уровня. В сегменте МСБ высоко востребованы депозиты, банковские гарантии, расчетно-кассовое обслуживание с применением дистанционных технологий ведения расчетного счета, различные формы кредитования. Банк предоставляет услуги эквайринга, осуществляет документарные, конверсионные операции, ведет зарплатные проекты, финансирует экспортно-импортные операции.

Разработанная Банком программа кредитования юридических лиц и индивидуальных предпринимателей включает широкий ряд кредитных продуктов и услуг с учетом различных потребностей клиентов — субъектов малого и среднего бизнеса. «АК БАРС» Банк предоставляет возможность получить необходимую сумму на оптимальный срок по выгодным процентным ставкам.

Кредитные предложения «АК БАРС» Банка для субъектов МСБ — это привлекательные процентные ставки, программы с государственной поддержкой, гибкие условия кредитования.

«АК БАРС» Банк направляет госресурсы на проекты бизнеса

В «АК БАРС» Банке успешно осуществляется кредитование субъектов малого

и среднего предпринимательства по Государственной программе финансовой поддержки малого и среднего предпринимательства, реализуемой совместно с АО «Российский банк поддержки малого и среднего предпринимательства» (АО «МСП Банк»). Взаимодействие двух банков позволяет направлять денежные средства на финансирование клиентов по продуктам «ФИМ — Целевой», «ФИМ — Автобизнес», «МСП-Маневр», а также по новой программе «МСП-Неторговый сектор». Они открывают возможность получить субъектам МСБ по выгодным процентным ставкам и на длительные сроки кредитные средства на совершенствование (расширение) действующего или для создания нового производства, на закупку новых и б/у транспортных средств, новой спецтехники, оборудования, инновационные и модернизационные цели, на финансирование долгосрочных инвестиционных проектов соответственно целям кредитования, предусмотренным кредитной программой, а также на цели пополнения оборотных средств (по программе «МСП-Неторговый сектор»).

«АК БАРС» Банк обеспечит предпринимателей «КАМАЗами»

«АК БАРС» Банк и АО «МСП Банк» сотрудничают уже на протяжении нескольких лет. За этот период были удовлетворены потребности многих представителей малого и среднего бизнеса. Результатом этого сотрудничества сейчас является новая сов-

местная льготная программа кредитования на покупку новой автотехники «КАМАЗ».

«АК БАРС» Банк на протяжении уже многих лет реализует совместные программы льготного кредитования с продавцами и производителями автотранспортной техники. Среди партнеров Банка по данному направлению выступали такие организации как ООО «ТРАК ЦЕНТР», ООО «ДЦ ТУРИН АВТО» и другие. В настоящий момент заключено соглашение о сотрудничестве с ОАО «КАМАЗ». Партнерство «АК БАРС» Банка с «КАМАЗом» позволяет субъектам МСБ приобрести новую автотехнику «КАМАЗ» на условиях льготного кредитования. Специфика данной программы заключается в том, что в данной схеме задействованы все институты, нацеленные на поддержку малого и среднего предпринимательства: «МСП Банк», АО «НДКО «Агентство кредитных гарантий» и НО «Гарантийный фонд Республики Татарстан».

«АК БАРС» Банк предоставляет возможность субъектам МСБ приобрести новую белорусскую технику на льготных условиях

Недавно «АК БАРС» Банк стал одним из трёх банков Российской Федерации, реализующих кредитные программы с госсубсидированием процентной ставки за счёт средств республиканского бюджета Беларуси. Речь идет о большом перечне белорусских товаров, в числе которых тракторы «Беларусь», грузовики «МАЗ», сельскохозяйственная и дорожно-строительная техника, станки, лифты, автошины (полный перечень представлен на сайте www.akbars.ru), которые клиенты Банка могут приобрести за счет государственного субсидирования процентной ставки по кредиту. В рамках этой программы Министерство финансов Республики Беларусь субсидирует часть процентов за пользование кредитом.

Оформить кредит на покупку оборудования и спецтехники по сниженной процентной ставке клиенты Банка могут как в рамках стандартных продуктов, так и в рамках специальных продуктов, реализуемых совместно с АО «МСП Банк».

Все программы, предлагаемые «АК БАРС» Банком для субъектов МСБ, отличаются привлекательными условиями и весьма востребованы представителями этого сегмента бизнеса.



Подробнее о продуктах «АК БАРС» Банка для малого и среднего бизнеса — на сайте www.akbars.ru и по телефону 8 800 2005 303



¹ ознакомиться подробнее с перечнем товаров, приобретаемых в кредит от «АК БАРС» Банка, можно на www.akbars.ru

Где получить деньги малому и среднему бизнесу

Ежедневно предприниматели решают сложные задачи развития собственного дела. Одной из главных проблем часто становится недостаток финансовых ресурсов. Причем предприниматели в первую очередь остро нуждаются в доступном «длинном» финансировании. Это и объясняет возросший интерес бизнеса к совместным кредитным программам Татфондбанка и АО «Российский Банк поддержки малого и среднего предпринимательства» (МСП Банк), в рамках которых предприниматели получают именно то, что ищут – финансирование по низким процентным ставкам на длительные сроки.

Кредит со ставкой 14,25% годовых по программе «ФИМ Целевой»

Инновационные, модернизирующие и энергоэффективные проекты предприятия можно реализовать с помощью совместного продукта Татфондбанка и МСП Банка «Финансирование инноваций и модернизации» («ФИМ Целевой»).

Средства, полученные в рамках программы, предприниматели могут направить на приобретение зданий, земельных участков, коммерческого транспорта (в том числе грузового), спецтехники, современного оборудования, программного обеспечения и патентов, совершенствование инженерных коммуникаций, реконструкцию или строительство производственных помещений.

При среднерыночных кредитных ставках для малого и среднего бизнеса, превышающих 20%, «ФИМ Целевой» позволяет получить крупные суммы под низкую процентную ставку на длительный срок – до 60 млн рублей на срок от 1 года до 5 лет по ставке 14,25% годовых. В залог принимается ликвидное движимое и недвижимое имущество: недвижимость, транспортные средства и оборудование.

По программе возможна одновременная выдача кредита или траншами по мере инвестирования средств в проект. В последнем случае клиенту удоб-



мерческого (в том числе грузового) транспорта и спецтехники, земельных участков и зданий, необходимых для расширения действующего или создания нового производства, финансирования затрат на подготовку проектно-сметной документации.

Срок кредитования в рамках программы «МСП Маневр» состав-

Помимо совместных программ с «МСП Банком» Татфондбанк готов предложить бизнесу широкую линейку собственных кредитных продуктов. Так, для динамичного развития предприятия подойдут программы «Оборотные средства» и «Развитие бизнеса», а для покрытия кассовых разрывов при временном отсутствии денежных средств на расчетном счете пригодится кредитный продукт «Овердрафт».

Банковская гарантия – надежное обеспечение обязательств

Во время заключения государственных и муниципальных контрактов в рамках федеральных законов и организаций и предпринимателей возникает необходимость подтверждения исполнения контрактных обязательств. В этих случаях нужна банковская гарантия. Татфондбанк готов выступить финансовым гарантом и предоставить предприятию платежную, авансовую, тендерную гарантии или гарантию исполнения обязательств по контракту.

Кроме того, Татфондбанк выдает таможенные и международные гарантии – удобный инструмент в области международного торгового финансирования, который гарантирует выполнение обязательств перед государством по уплате пошлин, штрафов и иных платежей в пользу таможенных органов, а также гарантии на возмещение НДС.

Также Татфондбанк предлагает предпринимателям получить экспресс-гарантию исполнения обязательств по государствен-

ному контракту. Основное преимущество заключается в том, что экспресс-гарантия оформляется за короткий срок (в течение пяти дней). Для получения данной гарантии не нужно предоставлять финансовые документы и залоговое обеспечение.

Бизнес-депозиты: выгодные условия и удобство управления

Если предприятие обладает свободными денежными средствами, Татфондбанк предлагает разместить их в депозиты.

Индивидуальные предприниматели и юридические лица могут выбрать депозиты с возможностью размещения небольших сумм на короткие сроки, гибкими условиями по выплате процентов или их капитализацией.

Например, программа «Супердепозит» допускает не только пополнение, но и снятие средств до установленного остатка на счете.

Извлечь максимальный доход и пополнять сумму вклада, а также выбирать периодичность выплат процентов позволяет «Бизнес депозит в рублях». Разместить деньги в Татфондбанке предприниматели могут и в иностранной валюте – долларах США и евро.

При желании клиент может регулярно и оперативно размещать денежные средства без посещения банка при заключении генерального соглашения об условиях размещения депозитов. Основное преимущество такого способа – оперативность осуществления сделок по электронным каналам связи.

Управлять депозитным счетом можно, не выходя из офиса, – с помощью системы «Интернет-клиент».

Расчетный счет в Татфондбанке: оперативность и привлекательные тарифы

Одной из услуг Татфондбанка является открытие и ведение расчетных счетов предпринимателей. Расчетно-кассовое обслуживание в Татфондбанке – это оперативность проведения платежей, конкурентные тарифы на открытие и ведение расчетного счета, возможность совершать платежи не только в офисе банка, но и дистанционно.

Расчетный счет открывается банком в течение двух рабочих дней. Сэкономить время поможет и услуга открытия расчетного счета в более короткий срок с выездом специалиста банка в офис клиента.

Открытие расчетного счета – это первая и необходимая услуга, за которой начинающие предприниматели обращаются в банк.

Поддержка предпринимателей – одно из приоритетных направлений деятельности Татфондбанка. Банк предоставляет клиентам комплекс финансовых услуг для развития бизнеса.

Подробную информацию о депозитах, расчетно-кассовом обслуживании, кредитовании, банковских гарантиях и других услугах для бизнеса можно получить в офисах банка, на сайте www.tfb.ru или по телефону контакт-центра: 8-800-100-03-03.

Для юридических лиц, индивидуальных предпринимателей, адвокатов и нотариусов, которые в этом году решили создать свое дело, в Татфондбанке с 5 мая до 31 августа 2015 года можно открыть расчетный счет бесплатно в рамках акции «Легкий старт».

По акции бесплатно предоставляются следующие услуги: заполнение комплекта документов и открытие расчетного счета, получение банком выписки из единых государственных реестров юридических лиц и индивидуальных предпринимателей, изготовление и заверение копий документов, свидетельствование подлинности подписей, а также подключение к системе дистанционного обслуживания «Интернет-Клиент» услугой передачи сеансовых ключей посредством сервиса SMS-код и услуге «SMS-информирование».

но, что он уплачивает проценты на всю сумму кредита, а только за сумму взятого транша (части кредита).

Отметим, что по программе есть возможность предоставления отсрочки погашения основного долга с учетом специфики инвестиционного проекта клиента.

Программа направлена на кредитование малого и среднего бизнеса (кроме предприятий, осуществляющих платежи по акцизам).

Решительный маневр: кредит на модернизацию

Для предприятий неторгового сектора, которые планируют крупные проекты по модернизации оборудования, разработана специальная программа кредитования «МСП Маневр».

Основной целью кредитования в этом случае являются приобретение, ремонт или модернизация объектов основных средств, необходимых для реализации проекта, включая их транспортировку, монтаж, пусконаладку и ввод в эксплуатацию.

Остальное финансирование (до 70%) можно направить на реализацию сопутствующих целей кредитования (согласно программе кредитования). Например, на ремонт инженерных коммуникаций, приобретение ком-

плект от 2 до 7 лет. При этом процентная ставка не превысит 13% годовых (в зависимости от целей кредитования). Получение кредита возможно в виде разовой выдачи или кредитной линии с лимитом выдачи. Сумма кредита – от 60 до 150 млн рублей, при этом она должна составлять не более 85% общей стоимости проекта. В качестве обеспечения исполнения обязательств может выступать залог недвижимости, транспортных средств, банковская гарантия или поручительство третьих лиц.

Кредит по программе могут получить предприятия при наличии у них или акционеров опыта деятельности не менее одного года.

Татфондбанк – универсальный банк с государственным участием, предоставляющий все виды банковских услуг частным и корпоративным клиентам.

Татфондбанк входит в число 50 крупнейших банков России по размеру активов (согласно рейтингам журналов «Профиль», «Эксперт», газеты «Коммерсантъ», портала Banki.ru).

Надежность банка подтверждена международными кредитными рейтингами агентств Moody's Investors Service и Standard & Poor's, Национальным рейтинговым агентством и агентством АК&М.

Головной офис банка располагается в Казани. В структуру банка входит более 100 офисов и филиалов в разных регионах России.

Уже более 20 лет Татфондбанк – универсальный банк с государственным участием, – предлагает индивидуальным предпринимателям и юридическим лицам полный комплекс финансовых услуг. Ключевые направления – кредитование по собственным и государственным программам, банковские гарантии, депозиты и расчетно-кассовое обслуживание.



Кредиты для бизнеса по государственной программе



ФИМ ЦЕЛЕВОЙ

Для реализации инновационных, модернизационных и энергоэффективных проектов субъектов малого и среднего бизнеса*.

Преимущества:

- ✓ экспертная оценка запланированного проекта
- ✓ персональная консультация специалистов банка
- ✓ низкая процентная ставка

Основные условия кредита

Цель	реализация инновационных, модернизационных или энергоэффективных проектов
Сумма	до 60 000 000 рублей
Срок	от 1 до 5 лет
Ставка	14,25% годовых
Залог	ликвидное движимое и недвижимое имущество, банковская гарантия и поручительство третьих лиц

* за исключением плательщиков акцизов

Требования банка: срок ведения бизнеса – не менее 3 месяцев, целевое использование денежных средств в течение 30 дней с даты предоставления кредита, страхование залога.

8-800-100-03-03

Круглосуточный Контакт-центр (звонок по России бесплатный)

www.tfb.ru

Программы кредитования на специальных условиях в рамках государственной программы финансовой поддержки малого и среднего предпринимательства, реализуемых АО "МСП Банк"



ТАТФОНДБАНК

ОАО "АИКБ "Татфондбанк". Лицензия ЦБ РФ №3058 от 15.10.2012. Реклама

Председатель ТПП РТ Шамиль Агеев: Торгово-промышленная палата предложила федеральному правительству свой антикризисный план по поддержке экономики республики

Этот план, в частности, предполагает снижение налоговой нагрузки на малый и средний бизнес, нормализацию работы банковского сектора и реструктуризацию долгов предприятий АПК. ТПП РТ направила Министерству экономического развития РФ письмо со своими предложениями и получило ответ. Ниже business plan публикует тезисы из этой переписки.

Предложения ТПП РТ по снижению налоговой нагрузки на малый и средний бизнес

Снизить для действующих промпредприятий на аккредитованных промплощадках налоговые отчисления по упрощенной системе налогообложения до 1%.

Ввести нулевые ставки по патентной системе.

Принять закон «Об установлении ставок налога для налогоплательщиков, впервые зарегистрированных в качестве индивидуальных предпринимателей и перешедших на упрощенную систему налогообложения и патентную систему налогообложения».

Ввести «инвестиционную налоговую льготу», которая позволяла бы налогоплательщикам уменьшать облагаемую прибыль на сумму фактически произведенных затрат на финансирование капитальных вложений.

Из ответа Минэкономразвития РФ

В рамках создания стабильных условий для инвесторов будет обеспечена реализация решения Президента Российской Федерации по сохранению стабильности налоговых условий до 2018 года. В 2015 году будет завершена разработка и начата реализация мер по реализации налоговой амнистии - освобождению российских лиц от налоговой и уголовной ответственности при условии возвращения в российскую юрисдикцию доходов, которые были получены в России, но выведены в иностранные государства без уплаты соответствующих налогов. Будет обеспечена реализация принятых мер в сфере налогового законодательства, таких, как снижение налоговой нагрузки на вновь создаваемые предприятия промышленности и налоговые льготы для территорий опережающего развития.

Будут применены дополнительные налоговые стимулы для вновь образуемых предприятий, а также в целом для малого и среднего предпринимательства, в частности: расширен пере-

чень видов деятельности, на которые распространяются налоговые каникулы при начале бизнеса, также налоговые каникулы будут распространены на юридические лица через механизм предоставления налогового вычета учредителю; увеличен до 120 млн. рублей предельный размер дохода налогоплательщика при применении упрощенной системы налогообложения; полномочия по администрированию страховых взносов будут переданы ФНС России в целях формирования «единого окна» для налогоплательщика, уменьшения нагрузки на бизнес со стороны контролирующих органов; в шесть раз (с 6% до 1%) будет снижена ставка с оборота для плательщиков упрощенной системы налогообложения с предоставлением регионам необходимых средств для компенсации выпадающих доходов бюджетов.

Реализованы временные решения по предоставлению до 2018 года дополнительных льгот по уплате налогов и страховых платежей: снижение до 14% совокупного тарифа страховых взносов в государственные внебюджетные фонды для плательщиков страховых взносов, применяющих упрощенную систему налогообложения; усовершенствование механизма переноса срока оплаты НДС и импортной пошлины при ввозе на инвестиционные цели не производимых в России оборудования, комплектующих и материалов, не входящих в перечень технологического оборудования, не подлежащего налогообложению, а также предоставление инвестиционного налогового кредита по уплате НДС при ввозе такого оборудования.

Предложения ТПП РТ о реструктуризации долгов в АПК

Восстановить систему потребкооперации на основе государственно-частного партнерства с развитием дополнительных программ для с/х потреббизнеса.

Заложить в План первоочередных мероприятий Правительства РФ во-



просы развития логистических центров хранения и переработки сельхозпродукции (так как потери при транспортировке и хранении в зависимости от культуры достигают 50%).

Внести изменения в ст. 13 Федерального закона от 28 декабря 2010 г. № 381-ФЗ «Об основах государственного регулирования торговой деятельности в Российской Федерации» в части облегчения доступа местным товаропроизводителям в федеральные сети (факт ограничения конкуренции на конкретном товарном рынке вследствие создания отдельной торговой сетью неравных условий доступа поставщиков на торговые объекты сети или настаивания на заключении договоров на предлагаемых ею условиях).

Из ответа Минэкономразвития РФ

В отношении рекомендации о внесении изменений в статью 13 Федерального закона от 28 декабря 2010 г. № 381-ФЗ «Об основах государственного регулирования торговой деятельности в Российской Федерации»

(далее - Закон о торговле) в части облегчения доступа местным товаропроизводителям в федеральные сети сообщаем, что ФАС России совместно с Минпромторгом России, Минэкономразвития России, Минсельхозом России и Минюстом России с участием заинтересованных общественных организаций, союзов (ассоциаций) во исполнение поручений Правительства Российской Федерации разработан проект федерального закона «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» (по вопросам регулирования торговой деятельности) (далее - законопроект). Законопроект подготовлен по результатам анализа правоприменительной практики и в связи с многочисленными обращениями хозяйствующих субъектов-поставщиков товаров на злоупотребления со стороны торговых сетей в части навязывания условий договоров, невыгодных для поставщиков и не относящихся к предмету договоров. Законопроектом предлагается уточнить положения Закона о торговле, касающие-

ся защиты прав хозяйствующих субъектов, осуществляющих торговую деятельность, и хозяйствующих субъектов, осуществляющих производство (поставку) продовольственных товаров, соблюдения баланса их интересов и формирования добросовестной конкуренции в торговле, определения перечня недопустимых видов договоров при осуществлении торговой деятельности, связанной с реализацией продовольственных товаров.

Ключевые инструменты поддержки развития аграрного сектора осуществляются в рамках Государственной программы развития сельского хозяйства и регулирования рынков сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия на 2013-2020 годы, которая утверждена постановлением Правительства Российской Федерации от 14 июля 2012 г. № 717 (далее - Госпрограмма). Ответственным исполнителем Госпрограммы является Минсельхоз России. В целях развития кооперации в сельской местности в Госпрограмме, начиная с 2015 года, предусмотрена реализация нового мероприятия, предусматривающего грантовую поддержку сельскохозяйственных потребительских кооперативов на развитие материально-технической базы. В настоящее время Минсельхозом России разрабатывается соответствующий проект ведомственной целевой программы.

Для улучшения финансового состояния сельскохозяйственных товаропроизводителей до применения процедур банкротства Федеральным законом от 9 июля 2002 г. № 83-ФЗ «О финансовом оздоровлении сельскохозяйственных товаропроизводителей» установлены правовые основы и условия реструктуризации долгов сельскохозяйственных товаропроизводителей.

В отношении вопроса развития логистических центров хранения и переработки сельхозпродукции отмечаем, что в соответствии с поручением Президента Российской Федерации В.В. Путина и Председателя Правительства Российской Федерации Д.А. Медведева Минсельхозом России совместно с заинтересованными федеральными органами исполнительной власти Российской Федерации разрабатывается механизм поддержки инвестиционных проектов по строительству оптово-распределительных (логистических) центров сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия, направленный на решение вопросов, связанных

с хранением сельскохозяйственной продукции, сокращением потерь продукции, а также стимулирование привлечения отечественных сельхозтоваропроизводителей.

Предложения ТПП РТ по банковскому сектору
Вернуть ключевую ставку на уровень 1 марта 2014 года - 7% годовых.
Оставить процентную ставку по ранее выданным кредитам без изменений.
Предоставлять кредиты предприятиям для выплаты заработной платы работникам под минимальные проценты (4-5%).
Направлять в местные бюджеты по решению арбитражных судов доходы от валютных спекуляций (временной промежуток - середина 2014 года до конца кризиса 2015-2016 гг.).

Из ответа Минэкономразвития РФ
В отношении рекомендации о разработке и реализации программы финансирования предприятий через уполномоченные банки по приемлемой ставке, в частности, о возврате ключевой ставки к уровню начала 2014 года, сообщаем. Банк России 16 декабря 2014 г. в качестве мер по поддержанию курса национальной валюты и финансового сектора в целом принял решение о повышении ключевой ставки до 17%, обусловленное необходимостью ограничить существенно возросшие девальвационные и инфляционные риски. При дальнейшем изменении экономической ситуации ключевая ставка будет пересматриваться. Так, со 2 февраля 2015 г. советом директоров Банка России она уже была понижена до 15 процентов, а с 16 марта 2015 г. - до 14 процентов.

Вместе с тем в рамках исполнения пункта 2 раздела II протокола заседания Правительства Российской Федерации от 11 февраля 2015 г. № 1 Минэкономразвития России совместно с Банком России осуществляется проработка предложения Общероссийской общественной организации «ОПОРА РОССИИ» по выделению дополнительных средств для фондирования ведущих банков, кредитующих субъектов малого и среднего предпринимательства (далее - МСП), по ставке 6,5% под залог кредитных портфелей МСП. При этом в настоящее время Правительством Российской Федерации созданы и действуют следующие инструменты по повышению доступности кредитных ресурсов для субъектов МСП.

Ключевой ставки, со степенью доступности внешних ресурсов и восстановлением платежеспособного спроса населения. Банки предпочитают делать оптимистические прогнозы, надеясь, что рост экономики страны начнется уже со второго полугодия. При этом прогнозы RAEX (рейтинговое агентство «Эксперт») относительно МСБ не столько радуж-

ны: в 2015 году рост банковского сектора практически полностью обеспечит кредитование крупного бизнеса, а портфель кредитов МСБ, который в 2014 году впервые более чем за 10 лет показал сокращение на 1%, снизится еще на 9%. Объем выданных МСБ кредитов по итогам года может сократиться в два раза.

Полина Петрова

Мечты и явь о 5% годовых

Обзор банковских предложений для предпринимателей

(Окончание. Начало на стр. 1)

Многие банки старательно пытаются привлечь своих клиентов к работе в режиме удаленного доступа. Промсвязьбанк предлагает воспользоваться возможностями онлайн-бухгалтерии «Мое дело», при этом для своих клиентов он вдвое снижает стоимость ведения такой бухгалтерии. Интехбанк подталкивает к системе «Банк-клиент» на условиях абонентской платы в сумме 150 рублей, у Тиммер банка плата за обслуживание по системе «Интернет-клиент» составляет 300 рублей в месяц.

В то же время сами банкиры оказались в условиях дефицита надежных заемщиков — большинство кредитных организаций серьезно борются за привлечение предприятий малого и среднего бизнеса себе в клиенты (в частности, предлагая рефинансировать задолженность перед сторонним банком), изыскивая различные способы удешевления ресурсов — главным образом, путем обращения за поддержкой к профильным организациям и участия в госпрограммах.

Сейчас кредитные ставки становятся менее пугающими — они снизились в результате снижения ключевой ставки Банка России до 12,5%. Некоторые из опрошенных газетой business plan банков Татарстана сейчас предлагают ресурсы заемщикам с хорошим обеспечением уже от 12% («Заречье») (см. таблицу на стр. 1). Это весьма неплохо, поскольку, по мнению экспертов, эффективная ставка для предпринимателей должна начинаться в среднем от 15%. У большинства банков минимальной ставкой являются 13,25% годовых. Например, ВТБ24 на таких условиях предоставляет деньги на цели «Модернизация, инновация, эффективность».

Такую же ставку декларирует Спуртбанк, отмечая, что при недостаточ-

ности залогового обеспечения возможно участие заемщика в программе предоставления поручительства НО «Гарантийный фонд Республики Татарстан».

В целом, по информации Акбарс банка, ставки по инвестиционным кредитам для среднего бизнеса колеблются в районе 18% годовых, для малого — в районе 20% годовых. И.о. управляющего ВТБ24 в Татарстане Александр Михалицын говорит, что за кредитами чаще всего обращаются бизнесмены, занимающиеся оптовой или розничной торговлей: «Но нередко мы кредитует и предпринимателей, оказывающих медицинские услуги или, например, занимающихся сдачей недвижимости в аренду. Мы выдаем кредиты на сумму до 150 млн рублей, но наиболее востребованы на сегодня кредиты объемом в 10-15 млн рублей».

Банки утверждают, что в некоторых случаях ставка по кредитам может составлять даже 5% годовых. Речь идет, в частности, о программах кредитования с участием МСП-банка, которые предусматривают частичное возмещение затрат на уплату процентов по кредитным средствам, привлеченным в коммерческих банках. Так, в Акбарс банке можно взять кредит на покупку грузовиков или автобусов «КамАЗ» либо техники белорусского производства по ставке 5% годовых (об этом подробнее — в отдельном материале Акбарс банка). Банки также активно сотрудничают с территориальными фондами поддержки малого и среднего бизнеса, которые выступают поручителями по кредитам и банковским гарантиям. Максимальная ставка для юридических лиц в Татарстане, исходя из опроса газетой business plan, сейчас составляет 25% годовых (Спуртбанк).

Впрочем, банки предлагают бизнесу и другие финансовые инстру-

менты — пополнение оборотных средств и закрытие кассовых разрывов возможно за счет овердрафтов, позволяющих компаниям «уйти в минус» на сумму, установленную лимитом. Считается, такой вид кредита легче получить и выгоднее использовать, так как к нему можно прибегать по мере надобности на необходимую в настоящий момент сумму, в отличие от стандартного кредита. Например, Интехбанк сообщил газете business plan о возможности овердрафта на срок до 90 дней по ставке от 16% годовых. При этом он готов пойти на беззалоговый овердрафт для предприятий малого и среднего бизнеса, имеющих расчетный счет в Интехбанке.

Также у субъектов МСП для участия в тендерах и взаимодействия с контрагентами есть возможность обратиться за банковскими гарантиями. «Мы специализируемся на финансировании предприятий, участвующих в государственных закупках», — говорит председатель правления Тиммер банка Айрат Камалов. — Учитывая четкие регламентированные сроки и жесткие требования к поставщикам, мы фактически выступаем как еще один участник государственных закупок, защищаящий интересы и потребителя, и поставщика товаров и услуг». Банковские гарантии имеют ряд преимуществ перед традиционными кредитами — это существенная экономия средств, так как гарантии обходятся дешевле традиционных кредитов, может предоставляться отсрочка платежей без увеличения цены товара, риски по сделкам сокращаются до минимума, благодаря банковской гарантии можно спокойно пользоваться авансовыми платежами. Банки отмечают, что уже почувствовали резкий рост спроса на этот продукт в первом квартале 2015 года.

Примечательно, что среди предприятий среднего и малого бизнеса есть те, что обладают свободными ресурсами и готовы размещать их в банке. Многие кредитные организации предлагают для таких вкладчиков особые условия (см. таблицу на стр. 1).

Изменения на рынке финансовых услуг эксперты связывают с ценами на нефть, курсом рубля, разме-

ром ключевой ставки, со степенью доступности внешних ресурсов и восстановлением платежеспособного спроса населения. Банки предпочитают делать оптимистические прогнозы, надеясь, что рост экономики страны начнется уже со второго полугодия. При этом прогнозы RAEX (рейтинговое агентство «Эксперт») относительно МСБ не столько радуж-

ны: в 2015 году рост банковского сектора практически полностью обеспечит кредитование крупного бизнеса, а портфель кредитов МСБ, который в 2014 году впервые более чем за 10 лет показал сокращение на 1%, снизится еще на 9%. Объем выданных МСБ кредитов по итогам года может сократиться в два раза.

Полина Петрова



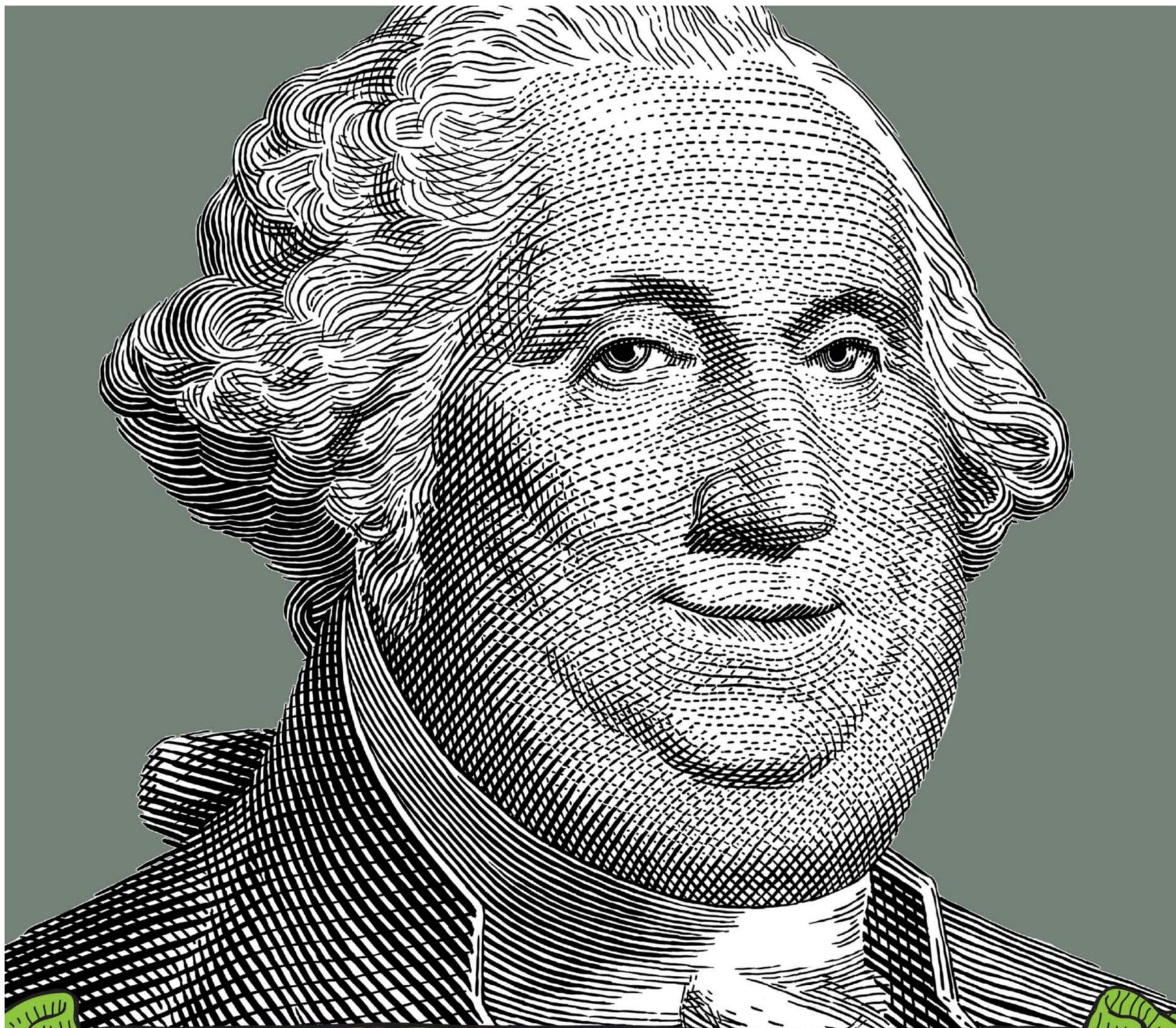
Забыли подписаться на **Коммерсантъ**? Нам важно знать! Звоните +7-9033-069-340



vk.com/public92138263

facebook.com/kommersant.kazan

twitter.com/kommersantkazan



**Пока кризис набирает обороты,
ваши деньги набирают вес**

Зарабатывайте, инвестируя в «ПАММ-СЧЕТА» от Альпари.

Выберите одного или нескольких опытных управляющих,
которые будут торговать вместо вас на финансовых рынках,
приумножая как собственные средства, так и ваш капитал.



www.alpari.ru

+7 (843) 211 03 53, Казань, ул. Спартаковская, 6.

Инвестирование на финансовых рынках сопряжено с рисками. Alpari Limited. Реклама.

Тендерные кредиты:

- /// Кредитование на обеспечение заявки на участие в тендере дает возможность участвовать в нескольких конкурсах и аукционах одновременно.
- /// Кредитование на исполнение контракта позволит пополнить оборотные средства необходимые для исполнения обязательств по контракту;
- /// Гибкий подход к формированию процентной ставки и комиссии по кредиту;
- /// Форма кредитования – возобновляемая кредитная линия.

Банковская гарантия

- /// Гибкий подход к обеспечению и комиссии по гарантиям.
- /// Наличие программ «беззалоговых» банковских гарантий.

8 800 100 66 77

(звонок по России бесплатный)

www.timerbank.ru

* подробности в офисах банка и по указанным телефонам:

ДО «Первый»
ДО «Чуйкова»
ДО «Гвардейская»
ДО «Зорге»
ДО «Минская»
ДО «Кулахметова»
ДО «Симонова»
ДО «Сибирский тракт»
Центральный офис

ул. Татарстан, 18
ул. Чуйкова, 9
ул. Гвардейская, 16в
ул. Зорге, 82
ул. Минская, 12
ул. Кулахметова, 25/2
ул. Симонова, 14/41
ул. Сибирский тракт, 16
пр. Ибрагимова, 58

(843) 293-01-01
(843) 522-91-65
(843) 295-13-94
(843) 261-40-69
(843) 261-01-85
(843) 555-70-76
(843) 525-19-45
(843) 279-46-82
(843) 525-74-74