

TATARSTAN

business plan



АКЦИЯ «ЛОВИ МОМЕНТ!»

для юридических лиц и индивидуальных предпринимателей*



Время удачных перемен!

Успейте воспользоваться выгодным предложением** по **расчетно-кассовому обслуживанию** и сервису **«Интернет/Клиент-Банк»**.

Организатор акции «Лови момент!» — ПАО «АК БАРС» БАНК. Срок действия акции с 11.01.2016 г. по 31.12.2016 г. включительно. Подробности об условиях акции и льготах, получаемых в ее рамках узнавайте, на сайте www.akbars.ru или по телефону 8-800-2005-303 (по России звонок бесплатный).

* Клиенты банка:

- у которого Центральный банк РФ отозвал лицензию в 2015-2016 г.г.;
- или в отношении которого проводится процедура оздоровления в момент обращения юридического лица и индивидуального предпринимателя в Банк для выполнения условий акции.

** Применительно к расчетному счету, открытому в рублях РФ.

ПАО «АК БАРС» БАНК

 **8 800 2005 303**
(по России звонок бесплатный)

www.akbars.ru


АК БАРС БАНК

ТАТАРСТАН

стр.

4-7

В РИТМЕ РЕСПУБЛИКИ
ТАТАРСТАН ОТМЕЧАЕТ ДЕНЬ РОЖДЕНИЯ

8-9

АО «КМПО»:
В НОГУ СО ВРЕМЕНЕМ

10

ПРИВИЛЕГИИ
PREMIUM BANKING ОТ **РАЙФФАЙЗЕНБАНКА**

12-13

ТАТФОНДБАНК
НАРАЩИВАЕТ МОЩЬ И КАПИТАЛ

business plan. Рекламное издание. 16+. Распространяется бесплатно. Учредитель и издатель ООО «Профи-нюс». Главный редактор — Кудрина О. Ю. №8, 30.08.2016. Адрес редакции: 420111, Казань, ул. Пушкина, 18, оф. 18. Адрес для корреспонденции: 420202, Казань, а/я 82. СМИ зарегистрировано в Управлении Роскомнадзора по РТ, свидетельство о регистрации Средства Массовой информации ПИ № ТУ16-01489 от 24 мая 2016г. Тираж - 2000 экз. Отпечатано в типографии филиала АО «ТАТМЕДИА» «ПИК «Идел-Пресс», Казань, ул. Декабристов, 2. Время подписания в печать по графику - 18.00, фактическое — 18.00

16+



В РИТМЕ РЕСПУБЛИКИ

26 лет назад в современной истории Татарстана произошло важное историческое событие – республика приняла декларацию о своем суверенитете. Сегодня, 30 августа, отмечается День республики. За эти годы Татарстан, являясь частью огромной нашей страны, стал одним из самых передовых регионов России. Его опыт стараются перенять не только другие субъекты, но и зачастую федеральный центр. Ко дню республики мы решили остановиться на основных достижениях, политических и экономических особенностях Татарстана, которые характеризуют динамику развития нашего региона за четверть века и еще один год.

РЕГИОН-ДОНОР

Пожалуй, главный в наше время индикатор «независимости» Татарстана – его экономическая самостоятельность. Темпы развития промышленности региона позволяют республике быть одним из немногих российских субъектов, которые способны направлять в федеральный центр большее количество средств, чем получать обратно. Таких, как Татарстан, в России немного. В 2016 году список регионов-доноров сократился до 10 субъектов. В их числе также, например, Москва, Тюменская, Свердловская области. Остальные 75 регионов являются реципиентами.

По объему валового регионального продукта Татарстан занимает седьмое место среди российских субъектов. В 2015 году ВРП составил 1,8 трлн руб.

Объем ВРП на душу населения – 472,6 тыс. рублей (увеличился в 1,8 раза по сравнению с 2010 годом). По объему инвестиций в основной капитал Татарстан занимает четвертое место, по сельскому хозяйству – четвертое место, промышленности – пятое место, обороту розничной торговли – девятое место, вводу жилья – десятое место. В Татарстане добывается 6,4% от российской нефти, производится 49,5% российского полиэтилена, 45% синтетических каучуков, 25,6% грузовых автомобилей, 24,4% автомобильных шин.

В кризис Татарстану удалось сдержать падение экономики. А по итогам первого полугодия 2016 года президент республики Рустам Минниханов заявил о росте основных экономических показателей Татарстана. Так, в сравнении

с первым полугодием предыдущего года промышленность выросла на 2,2%, сельское хозяйство – на 1,7%, строительство – на 3,9%.

За 2011–2015 годы на развитие экономики и социальной сферы в республику привлечено более 2,5 трлн рублей инвестиций в основной капитал, в том числе 617,2 млрд рублей в 2015 году. В результате доля инвестиций в ВРП составила 33,8%. В Татарстане, несмотря на сложные отношения России с Западом, продолжают открываться новые иностранные производства. Объем инвестиций из-за рубежа остается на высоком уровне.

МЕСТО ВЛОЖЕНИЙ

Важной площадкой для иностранных инвестиций в последние годы стала особая экономическая зона «Алабуга». Со-

зданная в 2005 году, это единственная успешная ОЭЗ в России, на которую приходится 68% выручки всех экономических зон страны. Среди резидентов «Алабуги» американские Ford, 3 M, Armstrong, турецкая Kastamonu. Всего в настоящий момент зарегистрированы 48 компаний-резидентов, действуют 22 завода. Объем законтракованных частных инвестиций составляет 153,7 млрд руб., из них освоено 100,2 млрд руб. В то время как объем государственных вложений в создание инфраструктуры ОЭЗ составил 25,7 млрд руб. Создано более 5,5 тыс. рабочих мест.

Президент Татарстана Рустам Минниханов заявил, что ОЭЗ «Алабуга» намерена расширять свои границы. «Мы понимаем, что «Алабуга» – это один из основных объектов «ИнноКама», и с учетом новых задач считаем, что особая экономическая зона не должна замыкаться в существующем периметре. Мы продлеваем инвестиционную фазу, ставя перед ОЭЗ «Алабуга» новые задачи», – сказал он на заседании наблюдательного совета ОЭЗ. Предполагается включить в состав зоны новые объекты: Свияжский мультимодальный логистический центр, гостиницу «Алабуга-Сити», индустриальный парк «Алабуга-2» в Нижнекамске и Елабужский водоканал.

В июне 2016 года правительство Татарстана одобрило более масштабный проект для всего Закамья Татарстана – создание территориально обособленного инновационно-производственного центра «ИнноКам». «ИнноКам» будет создаваться в рамках так называемого Камского инновационного территориально-производственного кластера, в который входят Набережные Челны, Нижнекамск, Елабуга, Менделеевск и Заинск с населением в общей сложности более 1 млн человек. По сути, Татарстан предоставляет эту территорию для отработки перспективной модели промышленного развития страны. В инфраструктуру «ИнноКама» будут вложены немалые деньги из федерального бюджета и Фонда национального благосостояния.

Также на территории Татарстана в этом году была создана первая в России территория опережающего социально-экономического развития (ТОР) «Набережные Челны». Ее резиденты, чья деятельность не связана с КАМАЗом, мо-



гут получить дополнительные льготы. Среди первых резидентов – «дочка» китайской компании Haier.

Татарстан продолжает строительство инновационного города Иннополис вблизи Казани, на территории которого образована вторая особая экономическая зона в республике.

В ЦЕНТРЕ СОБЫТИЙ

Важным способом привлечения (как частных, так и федеральных бюджетных) инвестиций в Татарстан является проведение в регионе крупнейших международных событий. После успешного проведения Универсиады 2013 года Татарстан стал точкой притяжения спортивных и культурных мероприятий, которые проводятся России. Подтверждением этого стал чемпионат мира по водным видам спорта, который прошел в Казани в 2015 году. Президент Международной федерации плавания (FINA) Хулио Маглионе назвал этот чемпионат лучшим в истории. Сейчас Казань готовится к приему олимпиады рабочих профессий Worldskills-2019, а также матчей чемпионата мира по футболу в 2018 году. В этом году стало известно, что в Казани также пройдет Кубок конфедерации-2017. Тур-

нир будет «репетиционным» перед мировым чемпионатом.

Строительство инфраструктуры под международные события вынуждает республику обращаться за заимствованиями к федеральному центру. Это «обратная сторона медали»: например, из-за Универсиады госдолг увеличился на 67 млрд руб. Однако республике удалось убедить центр о необходимости реструктуризации долга. Фактически Татарстан будет расплачиваться за прежние заимствования с 2023 года, когда деньги будут значительно «дешевле». Ставка по долгу составляет 0,5% годовых.

ИСПОЛНИТЕЛЬНОСТЬ ВЛАСТИ

Татарстан постоянно занимает лидирующие позиции в рейтинге эффективности деятельности органов исполнительной власти субъектов РФ, который готовит правительство России. По итогам 2015 года власти республики заняли третье место (их обогнали руководители Воронежской области и Чечни). До этого четыре года подряд Татарстан был во главе рейтинга. Правительство отметило, что власти региона добились значительных успехов в сборе налоговых



и неналоговых доходов, сохранении низкого уровня безработицы, большого потока частных инвестиций в основной капитал.

Кадры Татарстана востребованы на федеральном уровне. Бывший министр информатизации и связи республики Николай Никифоров ныне возглавляет федеральное Министерство коммуникаций и связи, экс-министр экологии Татарстана Артем Сидоров – Росприроднадзор. Бывший глава Министерства здравоохранения региона Айрат Фаррахов является сейчас заместителем министра финансов РФ.

ОСОБЫЕ ОТНОШЕНИЯ С ФЕДЕРАЛЬНЫМ ЦЕНТРОМ

Если говорить о политических особенностях Татарстана, то республика в 2016 году остается единственной, глава которой называется президентом. Остальные регионы отказались от этой должности под давлением федерального центра. Принятый в 2010 году Госдумой закон предусматривал, что к 2015 году в наименовании должностей глав регионов не должно быть «слов и словосочетаний, составляющих наименование должности главы государства – президента РФ». В феврале прошлого года Владимир Путин подписал поправки к зако-

ну, согласно которым срок переименования должности главы Татарстана продлен до 2016 года. К этому времени в республике состоялись выборы президента, на которых с результатом 94,4% победил Рустам Минниханов, продлив свои полномочия на второй пятилетний срок. Власти Татарстана неоднократно подчеркивали, что фактически жители голосовали не только за кандидата «Единой России», но и за должность президента.

В итоге к 2016 году парламент Татарстана не стал вносить изменения в конституцию региона, где заявляется, что ее высшим должностным лицом является президент. Депутаты Татарстана на последней в 2015 году сессии этот вопрос даже поднимать не стали. Текущий год Татарстан встретил с президентом. Ранее на пресс-конференции Владимир Путин сказал, что как называть должность главы республики – «дело самого Татарстана». Хотя и напомнил, что даже Чечня сказала: в стране должен быть один президент. В настоящее время федеральный центр не предъявляет к республике никаких требований по названию ее высшего должностного лица.

Знаком особого внимания федерального центра и признания им авторитета руководства Татарстана можно считать и доверие Рустаму Минниханову возглавить предвыборный список «Единой

России» в регионе. Участвовать в предвыборной кампании было предложено только главам 19 субъектов, которые на хорошем счету у Кремля.

Татарстан, согласно оценкам экспертов, является одним из «социально устойчивых» и политически стабильных регионов в стране. Так, в рейтинге «Петербургской политики» республика более года находится в группе регионов с «максимальной устойчивостью» ввиду отсутствия крупных скандалов, каких-либо серьезных отрицательных информационных поводов. В рейтинге эффективности губернаторов, который составляет близкий к Кремлю Фонд развития гражданского общества (ФОРГО), Рустам Минниханов также постоянно находится в пятерке лидеров. Впрочем, некоторые эксперты объясняют политическую стабильность в Татарстане отсутствием реальных оппозиционных сил, которые бы могли поднимать реальные проблемы населения.

КУЛЬТУРНОЕ ВОЗРОЖДЕНИЕ

Первый президент Татарстана Минтимер Шаймиев, подпись которого и стоит под декларацией о суверенитете 30 августа 1990 года (на тот момент возглавлял Верховный Совет ТАССР), сейчас активно занимается возрождением культурных и исторических памятников в респуб-

лике. В частности, основанный им фонд «Возрождение» уже многие годы занимается восстановлением древнего города Болгара и острова-града Свяжска. При этом Болгар удалось включить в список ЮНЕСКО как универсальный выдающийся объект. Он стал вторым татарстанским фигурантом списка Всемирного наследия после Казанского кремля. Сейчас фондом «Возрождение» и Министерством культуры республики предпринимаются усилия включить в список ЮНЕСКО объекты на территории Свяжска. За последние годы резко увеличилось число туристов, посещающих как республику в целом, так и Болгар со Свяжском.

В этом году в Татарстане началось строительство еще двух объектов, которые должны продемонстрировать межнациональное и межконфессиональное согласие в регионе. В ноябре 2015 года Рустам Минниханов подписал указ о восстановлении собора Казанской иконы Божией Матери и строительства Болгарской исламской академии. Закладка капсулы в основание академии в Болгаре состоялась 21 мая этого года. А 21 июля произошла церемония закладки первого камня в строительство собора в Казани. Специально для этого Татарстан впер-



вые посетил глава Русской православной церкви патриарх Московский и всея Руси Кирилл. Считается, что его приезд стал фактической перезагрузкой отношений Татарстана и РПЦ, которые считались достаточно напряженными. Вместе с Рустамом Миннихановым и Минтимером Шаймиевым патриарх заложил в основание нового храма капсулу с посланием потомкам.

Добавим, что, как ранее заявля-

ли в фонде «Возрождение», пока храм восстанавливается без разрешения ЮНЕСКО, которое установило охранную зону для нового строительства вблизи Казанского кремля. Однако мало у кого сомнений, что такое разрешение будет получено. За 26 лет Татарстан научился лоббировать свои интересы не только перед федеральным центром, но и на международном уровне.

Фото: prav.tatarstan.ru,



ЮНЭКС – лидер среди юридических компаний Республики Татарстан, входит в ТОП-10 крупнейших региональных юридических компаний России*

*«Право.ru-300» рейтинг юридических компаний за 2015 год
«Деловой квартал» №03-04 от 08.08.2016 – топ-лист юридических компаний Казани

www.uneks.ru | 555-60-65

ЭДУАРД ЗЯББАРОВ

управляющий партнер юридического агентства ЮНЭКС





В НОГУ СО ВРЕМЕНЕМ

В этом году одно из крупнейших российских машиностроительных предприятий Казанское моторостроительное производственное объединение отмечает свое 85-летие. В канун славной даты мы побеседовали с его генеральным директором Дамиром Каримуллиным.



Дамир Заудатович,
генеральный директор АО «КМПО».

— Дамир Заудатович, расскажите о самых ярких вехах в истории вашего предприятия.

— В 1931 году в Воронеже был создан завод для серийного производства авиационных двигателей, а в годы войны его эвакуировали в Казань. В это тя-

желое время предприятие обеспечивало советскую авиацию мощными и надежными моторами, поставив фронту около 18000 авиадвигателей. В этот же период, в 1943 г. в опытно-конструкторском бюро 16-го завода был создан первый отечественный жидкостный реактивный двигатель РД-1. Над его созданием трудились выдающиеся ученые — основоположники отечественного ракетостроения и космонавтики В. Глушко и С. Королев. С началом мирной жизни на заводе началась новая страница в моторостроении — эра реактивных двигателей. Здесь производились двигатели для лучших отечественных самолетов: МиГ-9, Як-23, Пе-2, Ту-16, Ту-104, Ил-62, Ту-154 Б, Ил-86, ИЛ-96, Ту-204, Ан-70, Ту-324, Як-48.

Следуя тенденциям рынка, в начале 1980-х годов КМПО начало освоение газотурбинного двигателя НК-16 СТ для газоперекачивающих агрегатов для строящегося магистрального газопровода Уренгой-Помары-Ужгород. Это стало первым шагом в освоении производства обо-

рудования для нефтегазовой отрасли. В 1990-е годы предприятие освоило производство газотурбинного двигателя НК-16–18 СТ. Позже, начиная с 2004 года, был организован выпуск полноразмерного двигателя НК-38 СТ, а также высокоэффективного надежного газоперекачивающего агрегата ГПА-16 «Волга».

— Переходя ко дню сегодняшнему, давайте поговорим об основных направлениях деятельности КМПО.

— Сегодня АО «КМПО» — один из крупнейших российских изготовителей газотурбинных двигателей и газоперекачивающих агрегатов для добычи природного газа и его транспортировки по магистральным газопроводам. Высокую надежность и эксплуатационные характеристики продукции нашего предприятия обеспечивают современное оборудование, новейшие технологии обработки деталей и система контроля качества.

Газотурбинные двигатели КМПО нового поколения удовлетворяют современным требованиям экологии, топливной эффективности и эксплуатационной надежности. Для производства всех видов продукции мы используем передовые авиационные технологии с применением высококлассного оборудования европейских производителей.

Кроме того, выступаем в качестве инженеринговой компании и готовы предложить комплексные технические решения в области газовой промышленности и энергетики — поставку оборудования для компрессорных станций «под ключ».

— Кто ваши основные партнеры?

— Наше предприятие сумело расширить присутствие на рынке за счет привлечения новых потребителей — российских компаний нефтегазовой отрасли, независимых от газовой монополии, а также компаний из ближнего зарубежья, при этом сохранив традиционно крепкие отношения и заказы ПАО «Газпром». Тем самым, доля данных потребителей в портфеле заказов 2016 года достигает почти 80 процентов от общего объема реализации промышленной продукции.

Так, в ПАО «Газпром» было отгружено продукции на сумму чуть более 4 млрд рублей. В адрес сторонних операторов — 5,7 млрд рублей. Часть этой

суммы составила отгрузка в АО Национальная холдинговая компания «Узбекнефтегаз» (компрессорные станции «Шуртан» и «Алан»), часть — поставки российским независимым операторам (НОВАТЭК, ЛУКОЙЛ, Сургутнефтегаз).

В 2016 году запланировано произвести 24 полнокомплектных газоперекачивающих агрегата — это самый крупный годовой объем производства ГПА с начала их серийного изготовления. Контракты на поставку данного оборудования были заключены в 2015 году с крупнейшими российскими компаниями, в числе которых «Газпром», НОВАТЭК, «Роснефть» и «Сибур», также планируется поставка продукции в Казахстан и Узбекистан.

— В прошлом году предприятие стало победителем Всероссийского конкурса «Лидеры российского бизнеса: динамика и ответственность-2015» в номинации «За развитие кадрового потенциала». Расскажите немного о кадровой политике.

— Персонал нашего предприятия — важнейший стратегический ресурс. Мы хорошо понимаем, что качественные кадры — серьёзное конкурентное преимущество любой компании. Основная задача заключается в предоставлении людям рабочих мест в соответствии с их способностями, склонностями и требованиями производства. Тем более, что из 5 тысяч сотрудников, почти четверть — молодые люди в возрасте до 35 лет. Более 60 процентов молодежи являются представителями рабочих профессий.

— А где черпаете кадры?

— Мы начинаем готовить кадры прямо со школьной скамьи. У нас есть подшефные школы, воспитанники которых посещают заводской технический кружок, целевые классы.

Традиционно тесно сотрудничаем с такими профильными учебными заведениями как, Казанский авиационно-технический колледж им.П.Дементьева, машиностроительный техникум, КНИТУ-КАИ им. А.Н.Туполева.

Совместно с КНИТУ-КАИ набираем целевые группы и готовим для себя молодых специалистов. Студенты один раз в неделю приходят в наш учебно-производственный центр, где ведущие специалисты предприятия читают лекции по различным направлениям. Все виды



практики студенты проходят на КМПО, темы курсовых и дипломных работ связаны с нашим производством. Студенты к концу учебного процесса в вузе будут «заточены» под предприятие, к тому же во время обучения завод выплачивает им стипендии от 6 000 до 10 000 рублей.

Подобные же программы у нас и с профильными ссузами. На производстве ребята проходят практику, под руководством наставников осваивают рабочие профессии. Этим студентам мы также выплачиваем дополнительную стипендию плюс то, что заработали на рабочем месте. Эта система помогает молодежи быстрее адаптироваться на заводе — многие ребята к концу обучения имеют по 2–3 рабочих профессии и готовое рабочее место.

— Каким вы видите дальнейшее развитие предприятия?

— Думаю, стоит начать с целей, которые ставит перед нашим предприятием государство — это работа в рамках программы импортозамещения, которая в современных реалиях стратегически важна для нашей страны.

КМПО уже не первый год работает по программе импортозамещения вертолетных двигателей ВК-2500, которые до недавнего времени поставлялись с Украины. Контракт с петербургским ОАО «Климов» на производство узлов данно-

го двигателя был заключен в 2012 году. В рамках кооперации КМПО изготавливает воздушный стартер, силовую турбину, сопловой аппарат 3 ступени — около 30% двигателя. По топливной экономичности и весовым характеристикам двигатель стоит в ряду лучших мировых образцов. В ближайшей перспективе ВК-2500 российского производства будут устанавливаться на большую часть отечественных вертолетов.

Есть еще несколько перспективных направлений. Так, рассматривается проект по возможности замены промышленных двигателей мощностью 25 и 32 МВт производства General Electric и Siemens, ведутся работы по расширению продуктовой линейки.

Я убежден, что будущее за наиболее эффективными компаниями. На нашем предприятии мы также прикладываем все усилия, чтобы повысить эффективность руководства, персонала, производственных процессов. Стараемся оптимизировать использование ресурсов, с этой целью мы одними из первых в республике применили принципы Бережливого производства. Чтобы идти в ногу со временем, оставаться актуальными для рынка, необходимо постоянно совершенствоваться, не забывая при этом традиции, проверенные 85-летней историей КМПО.



ПРИВИЛЕГИИ PREMIUM BANKING ОТ РАЙФФАЙЗЕНБАНКА

Premium Banking Райффайзенбанка признан лучшим в России по результатам исследования, проведенного экспертами компании Frank Research Group «Банковское премиальное обслуживание: 2015»

Об особенностях активно развивающегося в России направления премиум-обслуживания рассказывает директор сети операционных офисов АО «Райффайзенбанк» по Республике Татарстан Станислав Фоминых.

— **Станислав Вадимович, система премиального обслуживания Райффайзенбанка в Казани существует уже 5 лет. Как Premium Banking зарекомендовал себя?**

— Сегодня Premium Banking является очень важной частью бизнеса, на долю которого приходится значительная часть доходов. С 2011 года число премиальных клиентов Райффайзенбанка в России увеличилось более чем в 2,5 раза.

— **За счет чего удалось добиться такого роста числа клиентов?**

— Имидж надежного, финансово устойчивого банка с богатой историей и актуальными продуктами привлекает клиентов. Для них важно и то, что Райффайзенбанк в России стремится поддерживать уровень сервиса в соответствии с международными стандартами группы Райффайзен.

Неслучайно по версии журнала EMEA Finance, по итогам 2015 года наш банк стал победителем в номинации «Лучший иностранный банк в России».

— **Премиальные программы существуют у многих банков. Какие конкурентные преимущества предлагает своим клиентам Райффайзенбанк? Понятно, что к их услугам отдельные кабинеты и выделенные телефонные линии... А что еще?**

— Premium Banking в Райффайзенбанке — это целый комплекс финансовых и консультационных услуг, учитывающих индивидуальные предпочтения клиента. Наша методика финансового

планирования для клиентов была создана на основе передового опыта западноевропейских коллег и за эти годы отлично себя зарекомендовала в России. В числе бонусов для премиальных клиентов также можно отметить специальные условия по продуктам, как, например, повышенные ставки по депозитам и особые условия по потребительским кредитам. Есть и продукты, доступные только для клиентов Premium banking — страхование премиальной недвижимости и ДМС, включающее лечение в клиниках по всему миру. Безусловно, мы активно занимаемся пополнением линейки инвестиционных продуктов, актуальных именно сейчас с учетом ситуации на валютном рынке и рынке ценных бумаг. Определить подходящие финансовые инструменты клиентам помогают персональные менеджеры.

— **Персональный менеджер является финансовым консультантом клиента. Он должен обладать высокими компетенциями. Какие требования предъявляются к персональному менеджеру?**

— Прежде всего, это люди с высоким образованием, имеющие большой практический опыт работы в финансовой или страховой сфере. Но для работы с премиальными клиентами этого недостаточно. Персональный менеджер должен уметь выстраивать гармоничное межличностное взаимодействие, стараться максимально быстро понять особенности и потребности каждого своего клиента. Для того чтобы это было возможно, премиальные менеджеры Райффайзенбанка регулярно проходят обучение по специально разработанным программам. Ежемесячно их работу и всего сегмента Premium

Banking в целом оценивают наши клиенты, и мы очень пристально анализируем каждый ответ.

— **Какие Lifestyle продукты пользуются особой популярностью среди клиентов Райффайзенбанка?**

— Традиционно наиболее востребованными являются сервисы для путешествий, позволяющие создать максимально комфортные условия во время поездок. Например, путешествующие клиенты Райффайзенбанка могут в случае необходимости получить медицинскую помощь в любой стране пребывания по страховой программе. С международной картой Priority Pass они и их спутники могут пользоваться всеми привилегиями в более чем 900 VIP и бизнес-залах международных аэропортов независимо от авиакомпании и класса авиабилета. Карта VISA Signature Easy Europe предоставляет целый ряд дополнительных сервисов для путешествия.

Также нашим премиальным клиентам доступна служба «Консьерж Премиум», которая берет на себя роль личного помощника и решает вопросы самого различного плана — от бронирования столика в ресторане, приобретения авиабилетов до организации конференции. Иногда клиенты обращаются с очень интересными просьбами. Например, найти уникальные духи или купить билет на матч чемпионата мира по футболу.

Приятный бонус для наших клиентов — скидки и привилегии в магазинах. Помимо программ привилегий для премиальных карт MasterCard и Visa, у Райффайзенбанка есть своя программа «Скидки для вас», выделяющая отдельных партнеров и максимальные уровни скидок именно для клиентов Premium banking.

 **Raiffeisen**

Premium
Banking

Выше
обстоятельств

ЛУЧШИЙ БАНК ДЛЯ
ПРЕМИАЛЬНОГО
ОБСЛУЖИВАНИЯ

ПО РЕЗУЛЬТАТАМ
ИССЛЕДОВАНИЯ
**Frank
Research
Group**



8 800 700 56 26

www.raiffeisen.ru



ТАТФОНДБАНК НАРАЩИВАЕТ МОЩЬ И КАПИТАЛ

В соответствии с собственным планом развития Татфондбанк за короткий период увеличил собственный капитал на 8 млрд рублей. Сейчас капитал банка превышает 29 млрд рублей. По мнению председателя правления ПАО «Татфондбанк» Роберта Мусина, докапитализация позволит повысить финансовую устойчивость кредитной организации в долгосрочной перспективе и успешно преодолеть непростые события, происходящие в экономике страны. Увеличение размера собственного капитала обеспечит устойчивый рост эффективности и динамики развития бизнеса банка, так как откроет для Татфондбанка более широкие возможности по кредитованию реального сектора экономики, малого и среднего бизнеса и населения.

БОЛЬШЕ ВОЗМОЖНОСТЕЙ

Банковский сектор во многом определяет уровень экономического развития страны, влияя на темпы экономического роста через инвестиции в различные секторы экономики. А собственный капитал банка является главным фактором, определяющим надежность коммерческого банка и его развитие. Увеличение капитала

Татфондбанка происходило в несколько этапов и с помощью различных механизмов. Сначала 30 июня 2016 года акционеры ПАО «Татфондбанк» докапитализировали кредитную организацию на сумму 1,5 млрд рублей в рамках договора об увеличении чистых активов. Позднее ПАО «Казаньоргсинтез», входящее в группу компаний ОАО «ТАИФ», разместило в банке субординированный депозит в размере 4 млрд рублей.

Председатель правления ПАО «Татфондбанк» Роберт Мусин заявил, что депозит дает банку толчок к дальнейшему развитию и подтверждает поддержку со стороны республиканских властей: «Стратегическое партнерство банка и группы компаний «ТАИФ», одного из крупнейших холдингов России, объединяющего предприятия нефтегазопереработки, химии, нефтехимии и энергетики, строительства и производства строительных материалов, телекоммуникаций и других сфер, безусловно, даст существенный синергетический эффект. Это не только мощный толчок для развития Татфондбанка, но что более существенно это поддержка социально-экономического роста в республике в целом, в чем

заинтересованы и группа «ТАИФ», и Татфондбанк».

Аналитики отмечают, что в ситуации, когда негативные тренды в экономике предполагают ухудшение качества кредитов и банкам, в особенности региональным, необходимо создавать резервы в условиях слабой маржинальности, докапитализация позволяет увеличить объем свободной ликвидности, а также привести к росту устойчивости банка.

Позже в результате двух сделок акционеры Татфондбанка продали акционерному обществу «Татспиртпром» пакет акций на 17,333%, а полученные 2,5 млрд рублей были направлены на увеличение капитала банка. С увеличением капитала росла и доля государства в Татфондбанке. АО «Татспиртпром» на 100% принадлежит АО «Связьинвестнефтехим», единственным акционером которого является Республика Татарстан. Таким образом, доля уставного капитала Татфондбанка, прямо и опосредованно принадлежащая государству, увеличилась с 28 до 45,3%. «Доля государства в уставном капитале банка существенно растет. С одной стороны, это подтверждает поддержку со стороны республиканских властей и надежность Татфондбанка. В то же время это накладывает на нас более высокие обязательства и ответственность за участие в обеспечении экономического роста республики. И здесь важно, что повышение собственного капитала дает нам больше возможностей по кредитованию реального сектора экономики, малого и среднего бизнеса, населения», — уверен Роберт Мусин.

Стратегия развития Татфондбанка на 2016–2018 гг. включает не только наращивание собственного капитала, сохранение финансовой устойчивости и увеличение объемов бизнеса в ключевых сегментах. Концепция дальнейшего развития банка как универсального подразумевает, что Татфондбанк должен стать более крупным, технологичным и, как следствие, более надежным и удобным для клиентов.

АЛЬТЕРНАТИВНЫЙ БАНКИНГ

Один из крупнейших и самых известных проектов Татфондбанка — развитие партнерского банкинга. 24 марта

2016 года при совместной работе Татфондбанка и Татагропромбанка в рамках деятельности рабочей группы во главе с заместителем председателя Банка России Алексеем Симановским в Казани был открыт первый в России Центр партнерского банкинга.

Проект получил название «партнерский банкинг», а финансовые услуги, соответствующие традициям стран Организации Исламского сотрудничества, могут использовать и православные христиане, и представители иных конфессий. Оценят эти возможности и частные клиенты, и малый, и средний бизнес. Основные принципы партнерского банкинга — отказ от ссудного процента, осуществления высокорисковых операций и сделок с неопределенностью.

В рамках заседания группы стратегического видения «Россия — Исламский мир» 27 мая 2016 года подписан Мемо-

рандум о взаимопонимании между ПАО «Татфондбанк» и группой Исламского банка развития. Со стороны Татфондбанка документ подписал председатель правления Роберт Мусин, со стороны группы — ее президент, доктор Ахмад Мохамед Али аль-Мадани.

На сегодня такие соглашения в России, помимо Татфондбанка, подписали только «ПАО Сбербанк» и «Внешэкономбанк» (Государственная корпорация «Банк развития и внешнеэкономической деятельности»).

Недавно сайт Центра партнерского банкинга srbank.ru занял первое место в номинации «Финансы, инвестиции, банки» всероссийского конкурса «Рейтинг Рунета-2016». Работы участников оценивали 264 международных и российских эксперта и более 300 тысяч пользователей Интернета. В конкурсе приняли участие более 300 компаний из России.

ОСВАИВАЯ НОВЫЕ ФИНАНСОВЫЕ ТЕХНОЛОГИИ

Как высокотехнологичный банк Татфондбанк разрабатывает для своих клиентов инновационные банковские продукты. Так, венчурный фонд Life.SREDA (Сингапур) анонсировал запуск в Татарстане в партнерстве с ПАО «Тат-

фондбанк» акселератора финансовых технологий (fintech) InspiRUSSIA. Татфондбанк в рамках такого партнерства будет осуществлять экспертную оценку проектов на возможность их реализации в банковском секторе.

В настоящее время завершаются предварительные работы по формированию программы развития финансовых и blockchain-стартапов, выбора и утверждения пула партнеров акселератора. Как ожидается, Республика Татарстан и партнеры проекта в результате работы InspiRUSSIA получат доступ к самым передовым финансовым технологиям мирового уровня. «В результате реализации проекта клиенты Татфондбанка смогут получить более технологичные, безопасные, удобные и доступные финансовые продукты. Это одна из наших важнейших целей. Участие в проекте InspiRUSSIA, как мы ожидаем, позволит нам ее достичь», — отмечает первый заместитель председателя правления Татфондбанка Рамиль Насыров.

«В планах команды проекта — вывод созданных в России финтехпродуктов на глобальный рынок. Развивать такие решения планируется в Иннополисе, Казани и Москве. Далее при успешном следовании плану развития последует их масштабирование за рубеж. У венчурного фонда Life.SREDA есть опыт развития технологического бизнеса за рубежом и физическое присутствие в ряде стран (особенно широкое — в странах Юго-Восточной Азии, где находится штаб-квартира фонда)», — говорит директор по развитию бизнеса (CBDO) венчурного фонда Life.SREDA Максим Авдеев. Среди партнеров проекта InspiRUSSIA, с которыми у фонда достигнуты договоренности разного уровня и типа, кроме Татфондбанка, можно выделить Microsoft, QIWI, Университет Иннополис.

Банковская система страны — одно из главнейших звеньев ее экономики, ее кровеносная система. Нарастывая капитал и строя свою стратегию развития в тренде крупнейших международных банков, Татфондбанк укрепляет свой статус системообразующего банка Татарстана.

**Фото с сайтов
Правительства РТ, Татфондбанка**



Коммерсантъ®

ЕЖЕДНЕВНАЯ
ОБЩЕНАЦИОНАЛЬНАЯ
ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА

**Подписываемся
под каждым
словом.**

Подпишитесь и вы.



Для оформления подписки
звоните **253-20-41**
пишите **dmitrievaalb@rambler.ru**



вклад «Выгодный» 10,44%*

Валюта вклада	рубли
Срок вклада	372 дня
Минимальная сумма вклада	50 000 руб.
Капитализация процентов	каждые 31 день
Дополнительные взносы	первые 186 дней
Частичное снятие	не предусмотрено
Пролонгация	автоматическая пролонгация по окончании срока вклада**
Досрочное расторжение	ранее причисленные проценты сохраняются***

* 10,44 % с учетом капитализации процентов, номинальная ставка 10%.

Процентные ставки указаны при подключении услуги «SMS-информирование» по срочным вкладам в дату заключения договора. Стоимость услуги 49 рублей. В противном случае номинальная процентная ставка снижается на 1 (один) процентный пункт. Эффективная процентная ставка – 9,35% годовых.

** - Пролонгация по вкладу «Выгодный» - осуществляется на вклад «Классический» в рублях с процентной ставкой, действующей в Банке на дату пролонгации.

*** - Проценты по вкладу «Выгодный» за полные 31 день рассчитываются по ставке вклада, проценты за неполные 31 день рассчитываются по ставке вклада «До востребования» в рублях.

Общие условия по обслуживанию счета: расчетно-кассовое обслуживание счета, денежные переводы, поступления от третьих лиц в безналичной форме, снятие наличных осуществляется в соответствии с Тарифами Банка.



Контакт-центр:
8-800-1000-221
(Звонок бесплатный по всей России)
www.IntechBank.ru



