



Тематическое приложение к газете **Коммерсантъ**

Юридический бизнес

Понедельник 29 мая 2017 №93/П (6087 с момента возобновления издания)



kommersant.ru

19 Федеральная антимонопольная служба активно интересуется IT-гигантами и торговыми сетями

20 Реформы уголовного права пугают бизнес своей непредсказуемостью

«Рынок — жесткий, ошибок не прощает»

По просьбе „Ъ“ ведущие игроки юридического бизнеса России оценили реакцию рынка на прошлогодние изменения в законодательстве, рассказали о новых трендах и влиянии кризиса, а также поделились прогнозами развития юридического рынка.

— тенденции —

Как следует из аналитического обзора «Рынок юридических услуг в России: что говорит статистика», подготовленного в конце 2016 года Институтом проблем правоприменения при Европейском университете в Санкт-Петербурге, в прошлом году в РФ в сфере права действовало больше 100 тыс. организаций. Из них 25 тыс. — адвокатские образования, 47 тыс. — юридические фирмы, 27,5 тыс. — ИП, 1,8 тыс. — НКО. По мнению опрошенных „Ъ“ юристов, число юркомпаний в ближайшие годы не уменьшится, хотя риски общего сокращения рынка сохраняются. При этом представители юрбизнеса ожидают усиления и без того высокой конкуренции между компаниями.

Спрос сохраняется

Глобальных перемен на рынке не произошло, но он претерпел некоторые изменения, в том числе в части повышения востребованности со стороны клиентов отдельных практик. Партнер юридической фирмы ЮСТ Александр Боломатов рассказывает, что в его компании сохраняется традиционно высокий спрос на корпоративное право и корпоративные услуги, due diligence, судебное сопровождение. Партнер Noerr Виктор Гербутов заявляет о росте заинтересованности клиентов в услугах юристов, специализирующихся в области рынка капиталов, интеллектуальной собственности, об увеличении числа налоговых и антимонопольных споров. В «Пепеляев Групп» наблю-



дают активный рост в практике банкротства и реструктуризации, остаются высоко востребованными и налоговые консультации. Пока государство будет продолжать переписывать Налоговый кодекс в интересах бюджета, а предпосылок для окончания этого процесса нет, иронизирует управляющий партнер Сергей Пепеляев, в компании прогнозируют стабильный спрос на эти услуги на несколько лет вперед. Господин Пепеляев сообщает о том, что работы добавилось и у IP-практики: «Наконец-то интеллектуальная собственность начинает должным образом цениться и в нашей стране. Хотя зача-



стую проекты реализуются с международными компаниями, которые приходят работать в нашу страну и стремятся максимально защитить свой бренд и технологии». Управляющий партнер юридической фирмы Goltsblat BLP Андрей Гольцблат указывает на стабильно высокую востребованность практики по разрешению споров, а также спрос на специалистов в области трансграничных споров и международного арбитража. «Мы наблюдаем повышенный интерес со стороны наших иностранных клиентов к услугам, связанным с переносом производств в Россию, локализацией произ-



водства, приобретением российских компаний в сфере энергетики, пищевой промышленности. Особенно большой интерес проявляют наши азиатские клиенты к инвестиционным проектам на Дальнем Востоке, Сахалине, в Центральной России и других инвестиционно привлекательных районах страны», — рассказывает он. О востребованности практики семейного и наследственного права говорит старший партнер юридической фирмы БИЭЛ Филипп Рябченко: «После ряда громких процессов по разделу имущества крупных бизнесменов многие юридические компании всерьез задумались

о включении семейного права в число приоритетных практик», — рассказывает он. Однако по словам юриста, эта практика не из самых простых: «Разбирательство по разделу имущества крупных бизнесменов редко ограничивается собственно семейным правом: как правило, спор затрагивает вопросы корпоративного права (и не только российского), а также зачастую выходит за пределы российской юрисдикции».

В Dentons планируют расширить спектр услуг в сфере «беловоротничковых» дел, а также развивать практику в области корпоративного права (во второй половине 2016 года там наблюдали стремительный рост спроса на такие услуги), энергетики и природных ресурсов.

Евгений Карноухов, управляющий партнер Alliance Legal CG, отмечает, что юридические услуги его фирмы в области корпоративной преступности еще никогда не пользовались таким спросом, как в минувшем году. Усиление спроса он связывает с общей тенденцией повышения интереса к уголовно-правовой защите бизнеса и практике банкротства. «Лица, контролирующие должника, стали привлекаться к ответственности по многомиллионным долгам своих предприятий, а правоприменительная система достаточно эффективно реагирует на появление новых схем, позволяющих уйти от такой ответственности», — считает юрист.

Управляющий партнер юридической компании Art De Lex Дмитрий Магоня оценивает спрос на рынке сквозь призму начавшейся в последний год стабилизации экономики и последствий кризиса 2014 года, достигшего к этому времени критической массы. «Наряду с осторожным подъемом позитивных практик (инвестиции, строительство, недвижимость и пр.) основной драйвер, конечно же, „конфликтные“ практики: судебные споры, международный арбитраж, реструктуризация и банкротство, банки и финансы», — говорит он. Также господин Магоня отмечает возрастающую в кризисных условиях роль регуляторных практик — антимонопольной, налоговой и банковской.

18

Межрегиональный лидер в вопросах правовой защиты бизнеса

Ведущие позиции в международных и российских юридических рейтингах:

ПРАВО^{RU} 300
РЕЙТИНГ
ЮРИДИЧЕСКИХ
КОМПАНИЙ
РОССИИ

The
**LEGAL
500**

RANKED IN
EUROPE
CHAMBERS
2017
ATTORNEYS AT LAW
REGIONSERVICE

Коммерсантъ

“Крупнейшая региональная юридическая фирма в России”

“Надежные юристы, которым могут быть доверены самые нестандартные и важные дела”

“Заслуживает уважения их подход к разрешению споров, географический охват и глубокая специализация”

“Одна из лучших команд судебных юристов в России”

Virtuosi!

КОЛЛЕГИЯ АДВОКАТОВ

РЕГИОН  **СЕРВИС**

Основана в 2000 году

КЕМЕРОВО — ТОМСК — ТЮМЕНЬ — ЕКАТЕРИНБУРГ — МОСКВА

www.regionservice.com

г. Кемерово
ул. 50 лет Октября, 13
+7 (3842) 349-008

Москва
ул. Петровка, 21, строение 2
+7 (495) 621-02-02