



Тематическое приложение к газете **Коммерсантъ**

Экономика региона

Среда 30 сентября 2015 №179



ПАРТНЕР ВЫПУСКА
ПРАВИТЕЛЬСТВО
НОВОСИБИРСКОЙ ОБЛАСТИ

kommersant.ru

10 Нужно ли привлекать частные инвестиции в сферу коммунальных услуг	11 Во что обходится бюджету Новосибирской области развитие села	12 Как влияют санкции и контрсанкции на сельскохозяйственное производство
--	---	---

В Новосибирской области реализуется немало проектов в сфере сельскохозяйственного производства. Готовность инвесторов вкладывать средства в отрасль с долгосрочной перспективой продиктована в том числе аграрной политикой правительства региона. Она включает комплекс мер господдержки, позволяющих бизнесу оптимизировать расходы.

Инвесторы спустились на землю

— апк —

Новосибирская область никогда не считалась лицом российского агропрома по целому ряду причин. Во-первых, в структуре советской экономики ей была отведена совсем другая роль — центра обрабатывающей промышленности, науки, транспортного коридора. Во-вторых, климатические условия даже у некоторых ее ближайших соседей гораздо благоприятнее. В регионе нет таких возможностей для зернового производства, как в Алтайском крае. Здесь гораздо труднее выращивать овощи, чем в укрытых горами долинах юга Кузбасса и Хакасии. Трудности, с которыми сталкивается новосибирский агропромышленный комплекс (АПК), можно перечислять долго. Их краткий перечень собран в аналитической записке минэкономразвития региона. «Важным фактором, влияющим на результаты деятельности в сельском хозяйстве, является то, что территория Новосибирской области находится в зоне рискованного земледелия. Кроме того, имеет место финансовая неустойчивость отрасли, обусловленная нестабильностью рынков сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия, недостаточным притоком частных инвестиций в развитие; недостаточно развито страхование при производстве сельскохозяйственной продукции;



Инвестпроекты в сфере АПК направлены на повышение технологичности сельскохозяйственного производства

сохраняется неудовлетворительный уровень развития рыночной инфраструктуры, затрудняющий доступ к рынкам финансовых, материально-

технических и информационных ресурсов, готовой продукции; дефицит квалифицированных кадров...» — говорится в документе. Тем ценнее в

новосибирском сельском хозяйстве помощь со стороны государства, особенно в отношении стартовых проектов.

«Из-за ограниченности ресурсов важно выстроить отношения с банками и бизнесом»

— интервью —

Несмотря на то что львиная доля доходов в структуре экономики Новосибирской области приходится на областной центр, губернатор **ВЛАДИМИР ГОРОДЕЦКИЙ** убежден в необходимости комплексного подхода и в развитии сельских территорий. Целевая программа областного правительства должна не только привлечь инвестиции, но и создать условия для развития малого бизнеса, а значит, сократить отток молодежи из сельских районов области.

— В сельской местности Новосибирской области проживает более полумиллиона человек. Что в сложившихся экономических условиях важно для развития этих территорий?
— Стратегическая задача, на мой взгляд, повышение конкурентоспособности агропромышленного комплекса региона. Обеспечение продовольственной безопасности, снижение критической зависимости от импорта и расширение экспорта являются вопросами государственной важности. Мы реализуем целый комплекс мер в этом направлении, но сегодня нам необходимо повышать эффективность государственной политики в этой сфере. Формирование на территории Новосибирской области современного, эффективного агропромышленного комплекса позволит нам успешно решать задачу продовольственного обеспечения региона, а также создаст экономические



условия для динамичного развития всех сельских территорий.

Мы должны продолжить реализацию государственной программы «Устойчивое развитие сельских территорий», которая направлена на создание комфортных условий жизнедеятельности в сельской местности и должна способствовать закреплению кадров на сельских территориях. Для укрепления конкурентных позиций производственного сектора и АПК необходима модернизация действующего производства. Обновление и создание новых производств — процесс сложный и длительный, требующий значительных финансовых вложений. Из-за ограниченности ресурсов здесь важно выстроить отношения с банками, бизнесом. Эту работу необходимо проводить всем органам власти, консолидируя усилия. Сегодня мы должны стремиться к созданию максимально благоприятных условий для малого бизнеса, для самозанятости населения.

«Малый бизнес ценит индивидуальный подход»

Даже в условиях финансовой турбулентности у малого и среднего бизнеса сохраняется возможность получить кредиты по приемлемым ставкам. Во многом благодаря различным формам государственной поддержки. О том, как предприниматели пользуются этой поддержкой, рассказала **ЛЮДМИЛА ПЛУШКОВА** — заместитель гендиректора новосибирского банка «Левобережный», который строит свою стратегию на сотрудничестве с МСП Банком и региональными гарантийными фондами.

— Почему «Левобережный» решил ориентироваться на работу с малым и средним бизнесом?

— Прежде всего, хочу напомнить, что согласно 209-ФЗ к малому и среднему бизнесу относятся предприятия с годовой выручкой до 2 млрд руб. без НДС и численностью сотрудников до 250. Для сибирского бизнеса это не такие уж маленькие показатели. «Левобережному» скоро исполнится 25 лет. За это время мы стали свидетелями нескольких финансово-экономических кризисов. И каждый раз убеждались, что больше всех от таких кризисов страдают малые и средние предприниматели. Но при этом они же быстрее всего возрождаются. Если кризис серьезно задел природу, сразу ищет новую нишу, если прежняя сфера деятельности для него «закрылась». Второй момент — необходимость диверсификации кредитного портфеля «Левобережного». Сейчас в нем около 4 тыс. малых и средних предприятий, и проблемы нескольких из них не нарушают устойчивости банка. А если бы в портфеле было, например, пять крупнейших предприятий, то трудности каждого сразу бы сказывались на банке в целом.

В результате, по данным на 1 сентября 2015 года, у нас в кредитном портфеле корпоративных клиентов и индивидуальных предпринимателей доля кредитов субъектов малого и среднего предпринимательства составила 64,6%. Мы на этом не останавливаемся, продолжаем укреплять сотрудничество с малым и средним бизнесом. Мы — региональный банк, стратегия нашего развития предполагает продвижение только в Сибирском федеральном округе. Здесь у нас большие возможности и хорошие

перспективы. Стоит обратить внимание на то, что доля банков, входящих в число 30 крупнейших по объему активов, в портфеле задолженности МСП продолжала снижаться, при этом небольшие и средние банки за 12 месяцев прибавили на 2,5%. Это отражает разницу двух технологий кредитования МСП: «кредитная фабрика» у крупных федеральных банков и индивидуальный подход у региональных банков. Банки с технологиями «кредитных фабрик» раньше начинают сжатие портфеля во время кризиса и позже начинают наращивать портфель во время послекризисного роста.

— В чем заключаются особенности банковской работы с малым бизнесом?

— Для малого бизнеса важна в первую очередь скорость принятия банком решений. Эту потребность мы удовлетворяем, потому что у нас решение в Новосибирске принимается ежедневно, как минимум два раза в день, по мере готовности кредитной заявки. Появляются документы по кредитной заявке — специалисты банка сразу дистанционно подключаются для обсуждения и принятия решения о выдаче кредита.

Кроме того, каждый малый бизнес имеет свою специфику, поэтому предприниматели очень ценят индивидуальный подход. Крупные же федеральные банки чаще используют конвейерную оценку («кредитная фабрика»). Если представленные потенциальным заемщиком документы позволяют выдать кредит, то их выдают, если нет, то нет. У нас же система выстроена таким образом, что мы всегда выезжаем на место бизнеса. Смотрим, если бизнес работает эффективно, то мы готовим заключение по кредиту с учетом всей имеющейся отчетности. Если же предпринимателю необходи-



ма помощь в подборке документов по кредитной заявке (например, никогда не брал кредитов в банках), наши специалисты всегда помогут в этом.

— «Левобережный» плотно встроен в программы господдержки малого и среднего бизнеса. Насколько такая поддержка сегодня развита и эффективна?

— Существуют два основных направления господдержки этого сегмента бизнеса, которые мы активно используем. Оба появились еще в разгар предыдущего кризиса — в 2009 году. Первая — это поддержка со стороны АО МСП Банка (входит в группу Внешэкономбанка). Он не кредитует напрямую малый и средний бизнес, но аккредитовывает другие банки и заключает с ними соответствующие соглашения о партнерстве. И через эти банки, а в их числе и «Левобережный», идет кредитование малого и среднего бизнеса. МСП Банк выдает партне-

рам определенный лимит, это льготные ресурсы. Надо отметить, что с 2009 года он ни разу не менял ставки по действующим кредитам.

Позтому ресурсы МСП Банка нам помогли хорошо прокредитовать малый бизнес по льготным ставкам. В разгар кризиса, когда на рынке появились кредиты под 25% годовых, МСП Банк держал их на уровне 13,25% годовых на срок до пяти лет. Сейчас он немного увеличивает стоимость своих кредитов. Возможно, будет 15%, учитывая, что кредит предоставляется на пятилетний срок. Единственное ограничение, которое ввел МСП Банк, заключается в том, что этот кредит может идти только на инвестиционные цели, а не на пополнение оборотных средств или покупку товаров. То есть деньги можно получить на приобретение оборудования, внедрение технологий, строительство зданий, модернизацию производства. Такая политика отражает задачу государства — предоставить

малому и среднему бизнесу средства для инвестирования, расширения производства даже в непростых экономических условиях.

Еще одна уникальная форма сотрудничества с МСП Банком — это возможность предоставления крупных кредитов, в размере до 150 млн руб., на срок до семи лет. Воспользоваться ею могут средние предприятия с годовой выручкой от 800 млн до 2 млрд руб. Если при заключении кредитного соглашения предприятие не хватает обеспечения, то МСП Банк дает гарантию. Ее объем достигает 50% от суммы кредита. В этом случае ставка снижается до уровня 10,9% годовых. Два проекта (по одному в Новосибирске и Томске) мы уже прокредитовали на этих условиях. Причем деньги выдали в декабре 2014 года — в самое тяжелое в финансовом плане время. Сейчас мы рассматриваем еще один такой инвестпроект, на этот раз в Искитиме. Стоит также отметить, что в этих случаях инвестор должен вложить в проект не менее 30% собственных средств. Но эти 30% не обязательно инвестировать одномоментно. Средства могут вкладываться постепенно из зарабатываемой прибыли.

Второе направление связано с системой региональных гарантийных фондов. Очень активно такая структура работает в Новосибирской области — Фонд развития субъектов малого и среднего предпринимательства. С начала этого года «Левобережный» выдал только под его поручительство более 652,5 млн руб. Всего же с 2009 года, когда началось сотрудничество, мы выдали таких кредитов на 1,8 млрд руб. Фонд не только выдает поручительства по кредитам МСП, но и размещает в кредитных организациях временно свободные денежные средства на конкурсной основе. Изменение условий проведения конкурсов среди банков-партнеров позволило увеличить объем льготного кредитования МСП под поручительство Фонда развития субъектов малого и среднего предпринимательства Новосибирской области. При этом в отличие от МСП Банка средства под поручительство фонда выдаются на любые цели.

— Каковы перспективы развития ситуации на этом рынке? Не собирается ли государство изменить правила игры?

— В начале прошлого года мы стали членами Экспертного совета, который был создан Ассоциацией региональных банков при поддержке МСП Банка. Экспертный совет нужен для того, чтобы Ассоциация региональных банков и МСП Банк, получая обратную связь из регионов, могли выступать с инициативами по совершенствованию финансовых инструментов поддержки и развития МСП, корректировали и разрабатывали требования к МСП кредитным продуктам, вырабатывали предложения по совершенствованию законодательных и нормативных документов, регулирующих как деятельность МСП, так и кредитных организаций в этой области. Об этом, в частности, шла речь на заседании совета 4 сентября в Сочи. Сейчас государство ведет реорганизацию структур, работающих в этой сфере. Так, вместо Агентства кредитных гарантий создана Корпорация по развитию малого и среднего предпринимательства. Корпорация и МСП Банк прорабатывают вопрос о создании комплексной системы поддержки малого бизнеса. Результаты этой работы станут окончательно понятны в 2016 году.

На этом Экспертном совете я выступила в поддержку гарантийных фондов. Дело в том, что при создании Агентства кредитных гарантий говорилось о том, что оно будет работать с крупными гарантиями. А гарантийные фонды на местах — обслуживать сравнительно мелких клиентов. В связи с созданием корпорации судьба гарантийных фондов остается пока неясной. Считаю необходимым, чтобы при формировании структуры и функций корпорации была сохранена система региональных гарантийных фондов и распространен положительный опыт Новосибирской области на другие регионы. В настоящее время при поступлении заявки вопрос о выдаче поручительства рассматривается оперативно, как правило не более двух дней. Для выдачи микрокредитов — вообще один день.