

экономика региона

Кузбасс переходит на нефть

На протяжении последних двух лет общие темпы промышленного производства в Кемеровской области определяют не только угледобыча и металлургия. Значительное место в экономической статистике теперь занимают производство кокса и переработка нефти.

— **нефтепереработка** —

На фоне общего спада

В Кузбассе в прошлом году, по данным территориального органа Федеральной службы государственной статистики по Кемеровской области (Кемеровостат), промышленность региона показала в целом положительные темпы роста — 2,9%. Однако при этом большинство отраслей обрабатывающего сектора сокращали показатели. К примеру, машиностроение снизило производство почти на четверть, вагоностроение (производство транспортных средств) — в два раза, химическая промышленность и металлургия — на 2,3%, пищевая, несмотря на введенное продовольственное эмбарго, на 2,6%.

По данным статистики, в регионе на 8 млн т выросла добыча угля, до 210,9 млн т, что стало очередным историческим рекордом отрасли (общий индекс производства составил в 2014 году 105,4% к уровню 2013 года), выработка электроэнергии добавила 3,7% к уровню 2013 года, но при этом снизилось производство тепла на 8,4%, так что общий индекс во всей отрасли оказался ниже 2013 года и составил 98,8%. Безусловным рекордсменом прошлого года стали предприятия — производители кокса и нефтепродуктов. Отрасль в целом прибавила за год 29,2%. Но если учесть, что производство собственнo металлургического кокса при этом упало почти на 9%, можно сказать, что основной прирост дала именно нефтепереработка. К примеру, за девять месяцев 2014 года (более поздних данных пока нет), по данным Кемеровстата, объем переработанной нефти увеличился в 2,8 раза по сравнению с предыдущим годом, до 2,64 млн т; светлых нефтепродуктов, используемых для дальнейшей переработки, было выпущено 270 тыс. т, в 2,9 раза больше, чем за девять месяцев 2013 года; мазута — 1,08 млн т (в 2,9 раза больше).

По оценкам отраслевых экспертов, в 2015 году таких высоких темпов роста нефтепереработка не покажет. Прирост прошлого года был обеспечен сравнительно низкой базой 2013 года. Тем не менее и в этом году у отрасли неплохие перспективы как роста производства, так и дальнейшего развития.

Новые мощности

В 2015 году кузбасские нефтепереработчики планируют увеличивать уже имеющиеся мощности и строить новые, в том числе с пуском в этом году. Так, кемеровский холдинг «Кем-Ойл» может увеличить свои перерабатывающие мощности в три раза за счет ввода в строй установки по переработке нефти мощностью 800 тыс. т в год с возможностью увеличения до 1 млн т. Об этом в конце марта нынешнего года сообщил председатель совета директоров ООО «Управляющая компа-

ния „Кем-Ойл“» Александр Юган. Пуск установки позволит увеличить мощности двух НПЗ компании (ООО «Северный Кузбасс» и ООО «Анжерская нефтегазовая компания») до 1,2 млн т, планируемые на эти цели инвестиции составят в 2015 году 2,3 млрд руб. Как пояснил господин Юган, на двух заводах УК в Анжеро-Судженске работают две установки — на 150 тыс. т и 350 тыс. т нефти в год. Помимо новой установки в этом году, к ним уже в первом квартале 2017 года планируется добавить четвертую, мощностью переработки 2 млн т нефти в год. Общий объем инвестиций в НПЗ Александр Юган оценил в 52 млрд руб. с вероятностью удорожания до 70–78 млрд руб. В проект уже вложено 16 млрд руб. В прошлом году заводы «Кем-Ойла» перерабатывали 485,5 тыс т нефти, в этом году плановый объем переработки составит 890 тыс. т.

Впрочем, развитие нефтепереработки в Анжеро-Судженске происходит не только за счет усилий частных инвесторов. В этом году помочь развитию новой отрасли экономики пообещало государство. Так, в конце марта губернатор Кемеровской области Аман Тулеев и гендиректор Фонда поддержки моногородов Дмитрий Скриванов подписали генсоглашения о сотрудничестве по развитию двух моногородов региона — Анжеро-Судженска и Юрги, в рамках которого Анжеро-Судженск получит 1,1 млрд руб. Как пояснил заместитель губернатора по экономике и региональному развитию Дмитрий Исламов, 95% этого финансирования обеспечит Фонд поддержки моногородов, из оставшейся суммы 97% выделит областной бюджет, 3% — бюджет муниципалитета. В Анжеро-Судженске, как уточнил Дмитрий Исламов, госинвестиции будут направлены на строительство линии электропередачи, подстанции и двух водоводов, призванных обеспечить электроэнергией и водой как раз НПЗ «Кем-Ойла» (а кроме них также расширяющееся производство ООО «Анжерский химико-фармацевтический завод» и строящийся Анжерский фанерный комбинат). Строительство в Анжеро-Судженске новых объектов инфраструктуры за счет фонда и бюджетов Александр Юган назвал «весьма актуальными для проектов „Кем-Ойла“»: «Нам уже не хватает воды, а скважинами эту проблему не решить, нужен водовод. Электроэнергии по сетям подается всего 10 МВт мощности, а необходимо 42 МВт».

Увеличивать уже имеющиеся мощности планирует в этом году и Новокузнецкое ЗАО «Нефтехимсервис» на своем Яйском нефтеперерабатывающем заводе рядом с Анжеро-Судженском. Как сообщила пресс-служба «Нефтехимсервиса», в конце мая компания получила все разрешающие документы на увеличение мощности первой очереди Яйского НПЗ на 10%, до 3,3 млн т.



В 2015 году кузбасские нефтепереработчики планируют увеличивать уже имеющиеся мощности и строить новые

Для прибавки мощности московская инженеринговая компания «ИКТ-Сервис», генпроектировщик первой очереди Яйского НПЗ, разработала проектную документацию, которая успешно прошла экспертизу промышленной безопасности в московском ООО «Промтехэкспертиза». На НПЗ проведена модернизация действующей установки с учетом требований безопасности, получено заключение, которое внесено в реестр Федеральной службы по экологическому, технологическому и атомному надзору. Сегодня завод выпускает прямой могонный бензин, дизтопливо, мазут, гудрон. По данным Юрия Кушнерова, в прошлом году из 1 млн т дизтоплива Яйского НПЗ 40% ушло на рынок Кемеровской области, остальное — на экспорт в страны СНГ, а также в Монголию и КНР.

Перспективы развития

В этом году «Нефтехимсервис» приступил к реализации проекта второй очереди Яйского НПЗ. Об этом в начале марта объявил председатель совета директоров компании Юрий Кушнеров. В текущем году в строительство планируется вложить 2,8 млрд руб., в том числе 2 млрд руб. в подготовку проекта, остальное — в обустройство площадки второй очереди и оплату авансов за заказываемое оборудование. Как пояснил при этом господин Кушнеров, компания изменила концепцию проекта развития Яйского НПЗ, в частности очередность возведения новых производств, и вместо строительства гидроочистки дизтоплива для повышения качества последнего сначала будет построено производство бензина марки Аи-92 «виду лучшей его маржинальности».

Сроки строительства второй очереди Яйского НПЗ, по оценке Юрия Кушнерова, со-

ставят 2,5 года, необходимые проекту инвестиции — 54 млрд руб.

Стратегией развития Яйского НПЗ до 2023 года, которую совет директоров «Нефтехимсервиса» утвердил в марте, предусмотрено строительство второй очереди предприятия в пять этапов. Первый этап предполагает проектирование и строительство вакуумного блока (стоимость этапа — 5 млрд руб.), второй — проектирование и строительство установки риформинга и изомеризации (25 млрд руб.), в результате чего завод начнет производство автобензинов с октановым числом 92–95. Оба этапа запланированы на 2015–2018 годы. В ходетретьего этапа (2015–2020 годы, стоимость 18 млрд руб.) планируется построить установку замедленного коксования, что позволит начать выпуск серы и нефтяного кокса. Четвертый этап (2018–2020 годы, 10 млрд руб.) предусматривает расширение мощности Яйского НПЗ на 3 млн т нефти в год, а заключительный, пятый, стоимостью 14 млрд — строительство установки гидроочистки дизтоплива.

В сентябре нынешнего года компания планирует начать размещение заказов на оборудование, а в декабре — строительно-монтажные работы на второй очереди Яйского НПЗ.

При подготовке к строительству второй очереди Яйского НПЗ «Нефтехимсервис» подписал договор с проектным институтом «Ленгипронефтехим» на подготовку рабочей документации по установке вакуумного блока по перегонке мазута и строительству риформинга. В ходе конкурса были выбраны технологии и лицензиар риформинга второй очереди Яйского НПЗ. Победителем стала американская компания UOP Limited (входит в группу Honeywell), с которой было подписано соглашение на лицензию базового проекта и поставку катализаторов. В ходе реализации данной части проекта планируется построить в течение 2015–2018 годов вакуумный блок и установку каталитического риформинга и изомеризации. Это позволит

увеличить глубину переработки нефти и наладить производство высокооктановых бензинов. Сумма инвестиций при этом составит около 30 млрд руб.

Не всем нефть одинаково выгодна

Однако не все проекты в сфере нефтепереработки Кузбасса успешны. В этом году, к примеру, обанкротилось ЗАО «Черниговский НПЗ», одно из первых предприятий отрасли в регионе, которое до этого стабильно работало семь лет. Завод был введен в строй в конце 2007 года двумя очередями по 50 тыс. т нефти каждая. В декабре 2013 года Черниговский НПЗ ввел в строй третью очередь, увеличив мощности по переработке нефти до 250 тыс. т. В 2013 году выручка предприятия составила 3,4 млрд руб., чистая прибыль — 56,8 млн руб. Единственным акционером завода выступал его гендиректор Андрей Барабаш, однако до прошлого года Черниговский НПЗ входил в структуру кемеровского холдинга «Сибирский деловой союз» (СДС), о развитии завода сообщала пресс-служба СДС. При этом Андрей Барабаш заявлял, что НПЗ был построен для обеспечения топливной безопасности и удовлетворения нужд в горяче-смазочных материалах, в первую очередь технологическом топливе, угольных предприятий СДС.

В январе нынешнего года собрание акционеров завода приняло решение о ликвидации ЗАО. По сведениям из ликвидационного баланса НПЗ на 11 апреля, кредиторская задолженность предприятия превышает 1,54 млрд руб., из которых 130,7 млн — по налогам, стоимость основных средств составляет 203,16 млн руб. Заявителем в деле выступило кемеровское ООО «Инвестиционно-финансовая компания „Инвестэнерго“», которому завод должен 1,69 млн руб. 12 мая суд признал предприятие несостоятельным и открыл на нем конкурсное производство.

По сведениям „Б“, трудности Черниговского НПЗ появились в прошлого году, когда ему дополнительно начислили более 200 млн руб. налогов, предприятие попыталось их погасить, но выйти из сложного положения так и не смогло. В феврале кризисную ситуацию на заводе разбирал областной антикризисный штаб в связи с долгами предприятия по налогам. Однако предъявлять претензии по поводу задолженности по налогам оказалось некому, поскольку ЗАО уже было в стадии ликвидации. Тогда же выяснилось, что по налоговым требованиям на имущество завода был наложен арест. В итоге члены штаба смогли только констатировать, что «надо заходить на предприятие и работать», однако в дальнейшем к рассмотрению положения Черниговского НПЗ областные власти не возвращались.

Впрочем, это не означает, что производство на заводе прекратилось. По сведениям „Б“, в конце 2014 года имущество завода для переработки нефти было сдано в аренду компании из Ростовской области.

Игорь Лавренков

Заемщикам навстречу

— **банки** —

«Мы видим, что многие сибирские компании внесли коррективы в свои бизнес-модели и краткосрочные бизнес-планы еще в прошлом году. Тогда ряд региональных предприятий приостановили долгосрочные инвестиционные проекты, так как финансирование из внешних источников становилось неоправданно дорогим, а перспективы некоторых сегментов бизнеса были не очевидны. Сейчас мы наблюдаем разворот к позитивным трендам на рынке: снижаются кредитные ставки, курсы валют последнее время были относительно стабильны, покупательная способность населения и потребительский спрос также стали более предсказуемыми, чем в декабре—январе. Но компании региона очень аккуратно относятся к балансу рисков, поэтому не изменяют стратегию при появлении косвенных признаков позитивных рыночных тенденций», — поясняет госпожа Тихонова.

Минимизируя риски

Банкиры в нынешних условиях декларируют готовность предоставлять финансирование компаниям, которые имеют наиболее низкий рисковый потенциал. Впрочем, это требование всегда стоит на одном из первых мест у кредитных учреждений. «В отношении выбора проектов для финансирования мы всегда придерживаемся подхода one by one, оценивая перспективы каждого предложения индивидуально, исходя из анализа положения потенциального партнера. Например, есть отрасли, которые в текущей экономической ситуации находятся в зоне риска (коммерческая недвижимость, автобизнес, розничные сети непродовольственных товаров), но в каждом сегменте присутствуют успешные участники рынка, чьи проекты имеют перспективы, несмотря на общую конъюнктуру», — считает Анна Тихонова.

В «Левобережном», по словам Екатерины Анисеевой, основное внимание сегодня уделяется программам кредитования с государственной поддержкой. «Программы, реализуемые совместно с АО „МСП Банк“ (группа Внешэкономбанка), фондами развития субъектов МСБ (гарантийные фонды), дают возможность предоставления целевых кредитов, стоимость которых очевидно ниже рынка. Это позволяет предпринимателям продолжать проекты, начатые до проявления кризисных явлений», — поясняет госпожа Анисеева. Также банк активно выдает кредиты на рефинансирование кредитов других банков заемщикам с хорошим финансовым положением по более льготным ставкам и срокам кредитования.

Сибирский банк Сбербанка, в свою очередь, предлагает предпринимателям инвестиционные кредиты на срок до 10 лет с возможностью отсрочки погашения основного долга до 12 месяцев, а также оборотные кредиты на срок до 36 месяцев. Наибольшей популярностью, утверждая в банке, сейчас пользуются беззалоговые или частично обеспеченные залогом кредиты. Для минимизации рисков по таким продуктам используется инструмент поручительства Агентства кредитных гарантий. Кроме того, банк активно работает с не кредитными продуктами, расширяя линейку онлайн-сервисов для юридических лиц. «Мы видим, что предложения, позволяющие мобильно управлять финансовыми потоками своего бизнеса, нравятся нашим клиентам. Более 90% из них открывают расчетный счет в Сбербанке с помощью онлайн-сервиса по резервированию счета. Клиенту не надо приходить в офис банка, он может за пять минут получить номер расчетного счета и осуществить приходные операции, заполнив заявление на сайте банка», — поясняет Кирилл Брель.

Среди кредитных продуктов филиала МДМ Банка — «МДМ-Экспресс» для малого и среднего

предпринимательства без залога на сумму до 3 млн руб. со сроком до пяти лет. Основные его преимущества — оперативное принятие решения (два-три дня) и возможность получения значимой суммы без залогового обеспечения при наличии положительной кредитной истории. Кроме того, для МСБ в портфеле банка есть продукты с оформлением возобновляемой кредитной линии на пополнение оборотных средств на сумму до 200 млн руб. сроком до 36 месяцев, бизнес-пакеты расчетно-кассового обслуживания (РКО) с фиксированным наполнением. Среди преимуществ этих пакетов — снижение расходов на РКО до 15% по сравнению с тем же объемом услуг по стандартным тарифам МДМ Банка. Дополнительно клиентам предоставляется скидка до 10% при оплате пакета за несколько месяцев вперед.

Кризис не вечен

Несмотря на то что от кризиса 2015 года пострадали многие отрасли экономики, банковский сектор видит в нем некоторые положительные моменты, а в сегменте МСБ пытается вернуться к докризисному уровню кредитной политики. «Прогнозировать скорый выход из кризисной ситуации пока оснований нет. Для стабилизации рынка, на наш взгляд, потребуется не менее полутора лет. Однако в кризисе есть и новые возможности. Поэтому наш банк в первую очередь при рассмотрении кредитной заявки оценивает устойчивость и перспективность бизнеса, его кредитную историю, деловую репутацию на рынке, эффективность управления, платежеспособность и уровень долговой нагрузки в выручке заемщика», — отмечает Екатерина Анисеева.

Несколько оптимистичнее оценивают перспективы завершения кризиса в филиале МДМ Банка и Сибирском банке Сбербанка. «В последнее время появились признаки к росту кредитования МСБ во втором полугодии этого года: стабилизация

макроэкономической ситуации привела к снижению процентных ставок, которое, надеемся, продолжится», — заметил Константин Глушков. «Безусловно, при изменении экономических условий наш банк вносит коррективы и в условия кредитования заемщиков. Но мы не прекращали кредитование бизнеса ни на один день, и перед нами стоит задача вернуться к докризисным объемам», — заявил Кирилл Брель.

Некоторые эксперты, отмечая ухудшение экономической ситуации в стране, считают, что даже в условиях кризиса банки могут и должны быть более лояльными к потреб-

ностям бизнеса. «Объемы кредитования начали расти, с апреля заметна положительная тенденция. Не исключено, что одновременно с новой волной понижения ключевой ставки вниз поползут и ставки по кредитам МСБ. Это позволит кредитному объему вырасти еще на 4–7% до конца лета», — прогнозирует старший аналитик компании Alragi Анна Бодрова. Ее точку зрения разделяет и Антон Сороко. По наблюдениям аналитика, процесс снижения процентных ставок в целом замечен по всему рынку кредитования, не только в МСБ, хотя этот сегмент традиционно интере-

сен банкам из-за быстрого приспособления мелких предприятий к изменениям ситуации в экономике. Интерес банков к МСБ подстегивают также требования по программе докапитализации через облигации федерального займа, ведь одно из условия предоставления фондирования — рост активов на 1% в месяц в приоритетных отраслях экономики. «А учительный слабый спрос на кредиты со стороны бизнеса, банкам придется, хотя бы частично, идти заемщикам навстречу, в частности в секторе МСБ», — считает господин Сороко.

Юрий Белов

прямая речь

Вы кризис пережили?

Сергей Шатилов, заместитель генерального директора Банка «Левобережный»:

— В Банке «Левобережный» ликвидность как была, так и остается традиционно высокой. Соответственно, с этой точки зрения у нас ничего не поменялось. Мы достаточно уверенно прошли резкие колебания процентных ставок, это касается депозитов для юридических и физических лиц. С середины декабря, можно сказать, работали в режиме ручного управления. Тем не менее мы не приостанавливали кредитование юридических лиц. Активно выдавали кредиты по программам МСП Банка и продолжаем это делать. Работаем с Новосибирским областным гарантийным фондом. В феврале—апреле по этим программам мы выдали больше 1 млрд руб. Это кредиты по хорошим, льготным ставкам. Я думаю, для предпринимателей эти деньги стали неплохим подспорьем в тяжелый период.

Сейчас, так как ЦБ снижает ключевую ставку и эта тенденция очевидна, мы тоже снизили ставки по вкладам от населения, депозитам юридических лиц, приводим в соответствие с рыночной ситуацией ставки по кре-

дитам для юридических лиц. Активность клиентов в связи со снижением ключевой ставки немного повысилась. Стало больше обращений за кредитами. Неплохой фактор — решение государства о субсидировании ипотеки. Это оживило рынок со стороны заемщиков и застройщиков.

И ЦБ, и правительство держат руку на пульсе и научились преодолевать кризис. Поэтому и нам, банкам, если не вести рискованную политику, выполнять требования ЦБ, можно спокойно переживать кризисные явления, которые до сих пор присутствуют в экономике.

Вячеслав Брюханов, директор новосибирского филиала Банка Москвы:

— Повышение ЦБ РФ ключевой ставки в декабре 2014 года и возросшие риски кредитования заставили банки поднять ставки кредитования на 8–10%. Таким образом, конец прошлого и первый квартал текущего года можно охарактеризовать значительным понижением спроса на кредитные ресурсы. Компании заняли настроенную позицию — в ожидании снижения ключевой ставки ЦБ.

Сегодня бизнес осторожно рассматривает возможности инвестиций. Предприятия временно приостановили реализацию инвестиционных проектов, переоценили потребности в закупке импортного оборудования и риски задержки его поставок. Здесь нужно отметить, что мы наблюдаем усиление встречного потока свободных денежных средств в депозиты банка с целью накоплений для решения возможных проблем с ликвидностью в буду-

щем. Банки также снизили аппетит к риску и стали придерживаться более консервативной политики в части финансирования предприятий. Так, в Банке Москвы отказались от использования технологии оценки скоринга кредитования бизнеса — все кредитные заявки теперь рассматриваются на индивидуальной основе.

Если говорить о перспективах рынка, то здесь нужно выделить высокий уровень неопределенности макроэкономической ситуации, главное — сегодня присутствует фактор политический, которого не было в 2008 году, и в общем он не присутствовал в 1998-м. Что не может не затруднять прогнозирование и, как следствие, ограничивать возможности планирования предпринимательской деятельности. Банковская система не может себя чувствовать лучше, чем чувствуют себя клиенты банков. Мы взаимозависимы. К концу года, скорее всего, объемы кредитных портфелей в банках сократятся на 5–10%. Но, несмотря на вышеперечисленное, перед нами стоит задача по сохранению и увеличению кредитного портфеля МБ. При этом упор будет сделан на формирование портфеля качественных клиентов. При сохранении статус-кво и сглаживания политических рисков можно сказать, что пик кризиса банковская система прошла, но реальный сектор только сейчас ощутил негативное давление (падение продаж, снижение спроса, рост безработицы). При позитивном тренде можно прогнозировать стабилизацию этих нисходящих трендов в экономике, ближе к сентябрю-октябрю.