

ПЕРМСКИЙ ТЕХНОПЕРИОД

ЗА ПОСЛЕДНИЕ ПОЛТОРА ГОДА В ПЕРМИ ЗАПУСТИЛОСЬ НЕСКОЛЬКО IT-ПРОЕКТОВ, ПОЛЕЗНЫХ ДЛЯ БИЗНЕСА. СПЕКТР ПРЕДЛОЖЕНИЙ ВЕЛИК: ОТ ОПТИМИЗАЦИИ ДОСТАВКИ КОНТЕНТА В ИНТЕРНЕТЕ И ОБЛАЧНЫХ РЕШЕНИЙ ДЛЯ УПРАВЛЕНИЯ КОМПАНИЕЙ ДО РОБОТОВ-ПРОМОУТЕРОВ И ОПЕРАЦИОННЫХ СИСТЕМ ДЛЯ ОБЩЕСТВЕННОГО ТРАНСПОРТА.

АННА БОЛЬЯРОВА

В Прикамье, как отмечают специалисты, есть большой потенциал для развития информационных технологий. Сегодня на рынке ИТ Прикамья уже масса довольно известных успешных проектов, вышедших за пределы региона. Новое направление для пермской IT-отрасли — приложения, отвечающие за координацию и управление сотрудниками. Программу, оптимизирующую процесс управления организацией, запустила компания «Доткэпитал», принадлежащая депутату заксобрания, кинопрокатчику Александру Флегинскому. Приложение Control Manager — облачное программное решение для руководителей, помогающее в управлении компанией. Приложение включает в себя полный цикл менеджмента: планирование, организация, мотивация, контроль. Control Manager вышел на двух языках (английском и русском) для операционной системы iOS, недавно появилась версия для Android, до конца года появится веб-приложение для работы в браузерах. «Эффективность приложения можно измерить по результату. Когда сотрудники подключаются к приложению, коммуникации становятся быстрее: не надо обращаться к почте, другим сервисам, не надо между ними переключаться, сотрудники более ответственно относятся к своим обязанностям», — пояснила директор «Доткэпитал» Алена Гладун. Приложение дает возможность руководителю следить, как сотрудники исполняют его поручения, не срывают ли поставленные сроки, за какое время выполняют задачи.

В Control Manager периодически добавляются новые функции. «У нас вышла функция обмена сообщениями по задаче, теперь их можно обсудить — диалог задач. Еще мы хотим внедрить автоматизированную модель оценки сотрудника», — сообщила Алена Гладун. Сегодня приложением пользуются порядка 6 тыс. человек со всего мира, преимущественно из России, но есть пользователи из Италии, Англии. Это строительные компании, бизнес из банковской сферы, образовательные учреждения. Приложение пока бесплатно для использования. Монетизация проекта начнется, когда Control Manager выйдет в веб-версии. Ставку на корпоративных клиентов делает и «Дом.ру Бизнес» («Дом.ру» и «Дом.ру Бизнес» — бренды холдинга «ЭР-Телеком»). Директор по развитию «Дом.ру Бизнес» Елена Венцлавович рассказала, что корпоративным клиентам «Дом.ру Бизнес» предлагает IP-телефонию, облачную АТС и видеонаблюдение (VSaaS), а так-



ПРОМОБОТ, СОЗДАННЫЙ ПЕРМСКИМИ РАЗРАБОТЧИКАМИ, РАБОТАЕТ ПРОМОУТЕРОМ В МАГАЗИНЕ

же создание корпоративных VPN-сетей и развертывание Wi-Fi-сетей (WaaS). «Услуги легко масштабируются и при необходимости могут включать единичные подключения или десятки точек. Такие решения направлены на создание эффективной системы коммуникаций на базе сетей одного оператора. Комбинируя различные телекоммуникационные услуги, клиент может создавать единое информационное пространство, максимально адаптированное под специфику его бизнеса и логику бизнес-процессов. Мы планируем развивать наш продуктовый портфель, расширяя функционал каждой из услуг и отвечая на запросы рынка. Кроме того, мы постоянно совершенствуем функционал „личного кабинета“, с помощью которого можно полноценно управлять услугами и документооборотом», — рассказала госпожа Венцлавович.

БЫСТРАЯ ДОСТАВКА В конце прошлого года на пермском рынке появился стартап — SkyparkCDN. Цель компании — «добавить скорости» сайтам с большой посещаемостью и тяжелым содержимым (фото и видео). SkyparkCDN предоставляет услугу по ускорению доставки цифрового контента интернет-пользователям (технология CDN, Content Delivery Network). «Мы, если говорить просто, делаем сайты наших клиентов быстрыми. И не важно, сколько „весит“ сайт. Фотографии на нем или видео в формате FULL-HD: вы открываете страницу и весь ее контент перед глазами (без каких-либо ожиданий). Время медленных сайтов осталось в прошлом, как и те компании, чьи сайты тормозят. Скорость сегодня — это конкурентное преимущество. И мы это конкурентное преимущество даем», — говорит основатель Дмитрий Угай. Тарификация у SkyparkCDN «погигабайтная». Цена зави-

сит от объема трафика, который пользователи «выкачивают» с сайта клиентов. «Если у вас сайт легкий — без видео и с минимумом изображений — стоимость услуг будет низкой. Для крупного интернет-магазина, где картинок много, стоимость наших услуг будет выше. Если же вы занимаетесь крупными трансляциями — третья», — пояснил господин Угай. В Перми у компании немного клиентов, так как услуги SkyparkCDN полезны владельцам сайтов с большим числом пользователей по всей России и миру: крупным интернет-магазинам и мультимедиа-ресурсам. «В основном управление такими ресурсами сосредоточено в Москве. В Перми мы сотрудничаем с бизнес-инкубаторами и на льготных условиях оказываем технологическую поддержку IT-стартапам», — говорит Дмитрий Угай. Услуга пермских разработчиков оказалась востребована: за первый год работы SkyparkCDN развер-

ПРАКТИЧЕСКИ ВСЕ РАЗРАБОТКИ ПЕРМСКИХ IT-КОМПАНИЙ, ПОЯВИВШИЕСЯ ЗА ПОСЛЕДНИЕ ГОД-ПОЛТОРА, ВРЯД ЛИ МОЖНО НАЗВАТЬ ЛОКАЛЬНЫМИ — ИХ КЛИЕНТАМИ ЯВЛЯЮТСЯ КОМПАНИИ, РАБОТАЮЩИЕ НЕ ТОЛЬКО В ПЕРМИ, НО И В РОССИИ, И ВО ВСЕМ МИРЕ



ТЕНДЕНЦИИ