



г. Казань, пр.Победы, 202,
тел.: (843) **272-99-58**

— Артем, в Казани немало салонов техники для активного отдыха. Как появилась идея создать «Рамин-Экстрим»? И в чем ваше конкурентное преимущество?

— Начну с того, что я долгое время работал в компании «Скат-Моторс». Там набрался опыта, «прикипел» душой к этому делу. Техникой «болели» и мои друзья, которые давно предлагали мне основать свое дело — именно в этой области. И когда полгода назад я решил уйти в «вольное плавание», другой альтернативы я не видел — мы втроем с друзьями организовали компанию «Рамин-Экстрим». Мы были к этому готовы — и морально, и профессионально, и даже название у нас уже было: двое моих компаньонов — владельцы сети автоцентров «Рамин-Авто», так что мы решили использовать этот уже раскрученный в Казани бренд.

Что же касается конкурентных преимуществ, то у нас изначально была своя концепция, главное в которой — высокая клиентоориентированность. Обычно ведь как? Клиент приходит в салон и выбирает из имеющегося ассортимента. Не по карману? Давай, до свидания! У нас несколько иначе. К нам человек приходит, говорит, что ему хочется и на какую сумму он рассчитывает. И уже мы сами подбираем то, что ему нужно. Не клиент подстраивается под ассортимент, а наоборот. К примеру, считается, что квадроцикл — это очень дорого. Ничего подобного — можно подобрать модели за вполне необременительную цену, сейчас очень большой выбор — от нескольких десятков тысяч рублей до нескольких миллионов. Так что удовлетворить потребности любого клиента — вполне реально.

— Такая стратегия приносит плоды?

— Конечно! За первые полгода работы мы наблюдаем ощутимую положительную динамику. Нас уже

знают, клиенты сами звонят, приходят, советуют нас друзьям и знакомым. Приятно, что о нас формируется мнение, что для «Рамин-Экстрим» нет ничего невозможного. Это правда, мы привозим любую мототехнику, гидроциклы, квадроциклы, скутера, снегоходы, лодочные моторы... У нас представлен полный цикл сервисного обслуживания, где работают специалисты высокой квалификации, у каждого из них по 10–15 лет опыта в этой сфере, они чинят любую технику! С запчастями тоже никаких проблем — полный комплекс. А еще мы делаем тюнинг — любой сложности, насколько хватит фантазии владельца техники. Чем сложнее, чем интереснее — сложные задачи нас только вдохновляют.

— За чем стоит прийти в «Рамин-Экстрим» любителям активного отдыха этим летом?

— Определенно — за итальянскими гидроциклами Benelli! Очень передовая марка, их продукция считается одной из лучших в мире. Надежность, мощность, исполнение, дизайн у них на высшем уровне. И я всегда с удовольствием говорю, что единственным официальным дилером этой марки в Казани и Татарстане является «Рамин-Экстрим». Кстати, этим летом мы будем проводить тест-драйвы техники Benelli для потенциальных клиентов — приходите, смотрите, участвуйте, будет интересно! И еще открою небольшой секрет — со следующего года в салоне будут представлены и квадроциклы этой марки.

Ну, а если ваше сердце уже завоевано другим брендом, к примеру, BRP или Yamaha, то не проблема — мы привозим под заказ любую технику. Цены у нас ниже, чем у официальных дилеров, а гарантия и сервис — ничуть не уступают по качеству. Главное для нас — чтобы клиент был доволен, а техника приносила ему радость, делая жизнь яркой.