

СТРАХОВАНИЕ

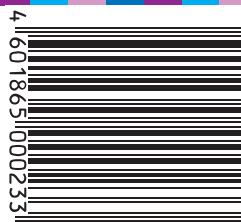
НА РЫНКЕ НОВЫЙ ЛИДЕР —
ОБЗОР ИТОГОВ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ
СТРАХОВЩИКОВ В ПЕРВОМ
КВАРТАЛЕ 2007 ГОДА / 18
КАК СТРАХОВЩИКИ
ПЕРЕЖИВУТ 1 ИЮЛЯ —
ДЕНЬ ВСТУПЛЕНИЯ В СИЛУ
САМЫХ ЖЕСТКИХ
НОРМАТИВНЫХ ТРЕБОВАНИЙ
ЗА ВСЮ ИСТОРИЮ РЫНКА / 24
КАК ФАС ВЫПИСЫВАЕТ
ШТРАФЫ СТРАХОВЩИКАМ / 26
ОЛИМПИЙСКИЙ ЦИКЛ
«АВТОГРАЖДАНКИ» —
ОСАГО ИСПОЛНИЛОСЬ
ЧЕТЫРЕ ГОДА / 27
ПОЧЕМУ ТУРОПЕРАТОРЫ
ПРЕДПОЧЛИ СТРАХОВЩИКОВ
БАНКАМ / 30



Среда, 27 июня 2007 №110
(№3686 с момента возобновления издания)
Цветные тематические страницы №17–32
являются составной частью газеты «Коммерсантъ»
Рег. №01243 22 декабря 1997 года.
Распространяются только в составе газеты.

Коммерсантъ

BUSINESS GUIDE





ТАТЬЯНА ГРИШИНА,
РЕДАКТОР BUSINESS GUIDE
«СТРАХОВАНИЕ»

ОПОЗДАВШИЕ

При всей разности профессий страховщики и журналисты очень похожи. Известный медийный управленец Леонид Бершидский в своем интернет-дневнике заметил: «Репортер всегда спросит, когда дедлайн, чтобы дедлайн этот непременно — в 99,9% случаев! — сорвать». Примерно так же обстоят дела и у страховщиков. О требованиях к уставному капиталу, которые вступят в силу через три дня, было известно четыре года назад.

Процедура увеличения капитала была разделена на три этапа. На первом этапе, летом 2004-го, не успели к сроку и лишились лицензий 253 компании — пятая часть рынка. На втором, летом 2006-го,— 133 компании (восьмая часть). Вот и на этот раз такая угроза нависла примерно над 100 компаниями из 913. Ситуация усугубляется еще и тем, что к 1 июля все собственные средства страховщиков должны быть разложены в заранее оговоренные инструменты. И если журналисты срыв дедлайнов объясняют своей творческой натурой, а начальники этих журналистов — разгильдяйством, то страховщики уверяют, что их загнали в угол. «Дело в специфике бизнеса,— говорит один из них.— Глава французского страховщика недавно радовался, что десять лет назад акционеры вложили в компанию €110 млн и сейчас его компания показала прибыль. Вы можете себе представить русского бизнесмена, который вложит такие деньги и десять лет будет ждать прибыли?! Да он лучше здание построит и сдаст его в аренду». Именно поэтому, по признанию многих моих знакомых страховщиков, на рынке практически нет компаний, в которые акционеры вкладывали бы реальные деньги. Компании вынуждены «надувать» капитал.

На этот раз, чтобы соответствовать приказу Минфина о собственных средствах, страховщикам придется еще и потратиться. Они совершат огромное количество сделок РЕПО, для того чтобы избавиться от неликвидных активов. «„Плохие“ векселя продаешь банку, а после отчетной даты их выкупаешь,— объясняет технологию один из страховщиков.— Банк за это берет с тебя комиссию 1% или как договоришься». «Вместо затрат по развитию сети, мы будем тратить деньги на исполнение приказа»,— сетует другой страховой управленец. Правда, у регулятора положение компаний особого сочувствия не вызывает. Чтобы понять почему, вспомните причину срыва дедлайнов журналистами.



КОЛОНКА РЕДАКТОРА

ЧЕТВЕРТЬ ПУТИ В ПЕРВОМ КВАРТАЛЕ 2007 ГОДА НАИБОЛЕЕ АКТИВНО РАЗВИВАЛОСЬ СТРАХОВАНИЕ ИМУЩЕСТВА И ОТВЕТСТВЕННОСТИ, А ЛИДЕРОМ ПО СБОРАМ СТАЛА «РЕСО-ГАРАНТИЯ». РОСТ ПРЕМИЙ БОЛЕЕ ЧЕМ В ПОЛТОРА РАЗА — ДО 10,5 МЛРД РУБЛЕЙ — СТРАХОВЩИК ОБЪЯСНЯЕТ ПОЛУЧЕНИЕМ КРУПНОГО КЛИЕНТА — КОМПАНИИ «ТРАНСНЕФТЬ», ЗАСТРАХОВАВШЕЙ КАК РАЗ РИСКИ ИМУЩЕСТВА И ОТВЕТСТВЕННОСТИ. ПЕРВОЕ МЕСТО НА РЫНКЕ «РЕСО-ГАРАНТИИ» ПОЛЕЗНО КАК НИКОГДА — ЕЕ ВЛАДЕЛЬЦЫ ПРОВОДЯТ ROAD-SHOW В ЕВРОПЕ, ГОТОВЯСЬ К IPO. ТАТЬЯНА ГРИШИНА

СТРАХОВОЙ КОНЦЕНТРАТ По данным Федеральной службы страхового надзора (ФССН), по итогам первого квартала 2007 года страховщики собрали 190 млрд рублей. Это на 23,2% больше, чем в 2006 году. Выплаты компаний составили 98,1 млрд рублей (рост 43,2%). По словам главы ФССН Ильи Ломакина-Румянцева, «с высокой вероятностью по итогам всего 2007 года сборы страховщиков приблизятся к отметке 800 млрд рублей» (для сравнения: в 2006 году страховщики собрали 601,2 млрд рублей).

Лидерами роста по объему страховых премий в первом квартале стали обязательное медицинское страхование (ОМС) — 61 млрд рублей (154,7% по отношению к первому кварталу 2006 года) и обязательное страхование военнослужащих — 5,9 млрд рублей (122%). Рыночными видами ОМС и страхование военнослужащих называть сложно, в этих сегментах страховщики просто ретранслируют бюджетные средства, получая комиссию за ведение документации по количеству и данным застрахованных лиц.

Из рыночных секторов лучший рост по сборам продемонстрировало страхование ответственности — 5,8 млрд рублей (119,7%) и имущества — 59,9 млрд рублей (114,1%). Благодаря обновлению и увеличению автопарка в стране растет объем премий по ОСАГО — 15,1 млрд рублей (114,1%). Классический рост наблюдается и в страховании жизни. После ухода с рынка основных «схемотехников» прирост премий в этом сегменте составил 12,9% — 4,6 млрд рублей.

Нынешний рынок отличается высокой концентрацией: на долю двух страховщиков — СОГАЗа и «РЕСО-Гарантии» — приходится 18% от 113,3 млрд рублей премий по видам страхования, не относящимся к страхованию жиз-

ни. Если к сборам СОГАЗа и «РЕСО-Гарантии» добавить премии РОСНО, «Ингосстраха», «Капиталь Страхования» и ЖАСО, выйдет, что эти шесть компаний контролируют 40% рынка «не жизни».

В секторе страхования жизни такая же картина: на долю трех компаний — «СОГАЗ-Жизнь», «Русский стандарт Страхование» и «АИГ Лайф» — приходится 71,7% всех сборов. Причем, как поясняет Илья Ломакин-Румянцев, данная раскладка премий наглядно иллюстрирует пути развития классического страхования жизни. «СОГАЗ-Жизнь» специализируется на корпоративном страховании жизни — бывший страховщик «Газпрома» по-прежнему с ним ассоциируется и страхует жизнь сотрудников большинства предприятий системы. «Русский стандарт Страхование» сопровождает выдачу кредитов родственного ему банка «Русский стандарт» страхованием жизни его заемщиков. А «АИГ Лайф» продельвает самую кропотливую работу в этом сегменте, привлекая частных клиентов.

ГОНКА ЛИДЕРОВ Если бы отчетность страховщиков отражала совокупные сборы страховых холдингов, первое место по объему премий на рынке принадлежало бы «Росгосстраху». По итогам первого квартала 2007 года 14 компаний системы собрали 13,8 млрд рублей. Однако форма 1-С, в которой страховщики представляют в ФССН сведения о сборах и выплатах, такой возможности не дает. Поэтому лидером рынка на этот раз стала «РЕСО-Гарантия» со сборами 10,5 млрд рублей, 61,9% из которых приходится на страхование имущества.

Таким образом, «РЕСО-Гарантия» сместила лидера по итогам первого квартала 2006 года — страховщика

СОГАЗ и опередила «Ингосстрах», который по итогам 2006 года был первым по сборам. В последнем ежеквартальном отчете эмитента ОАО «РЕСО-Гарантия» говорится о том, что у компании появился потребитель, на чью долю приходится 10% всей выручки, и отказ этого потребителя от услуг страховщика может негативно сказаться на деятельности эмитента и снизить стоимость его ценных бумаг.

Появление подобных клиентов — довольно необычное явление для розничного страховщика, такого как «РЕСО-Гарантия». Как рассказали ВГ в компании, этим клиентом стала «Транснефть». В ноябре прошлого года компания выиграла тендер «Транснефти» по выбору страховщика, и в результате 32 предприятия «Транснефти» стали ее страхователями по защите имущества, ответственности и рискам несчастного случая сотрудников.

Этот контракт, стоимость которого не называется, страховщик заключил на три года. Поэтому не исключено, что по итогам следующих отчетных периодов «РЕСО-Гарантия» может уступить позицию лидера своим непосредственным конкурентам — «Ингосстраху», СОГАЗу или РОСНО. Сейчас же первое место на рынке «РЕСО-Гарантии» пришлось как нельзя кстати — в течение ближайшего месяца страховщик намерен в ходе IPO предложить 20% своих акций на российских площадках.

Стоимость 100% акций «РЕСО-Гарантии», по прогнозам аналитиков, может достичь 2,5 млрд рублей. В компании уже начался период молчания, предшествующий IPO. Тем не менее, как стало известно ВГ, на момент сдачи материала владельцы страховщика проводили road-show в Стокгольме. До этого компанию представили потенциальным инвесторам в Лондоне и Франкфурте. ■

КРУПНЕЙШИЕ СТРАХОВЩИКИ, ЧЬИ ВЫПЛАТЫ ПРЕВЫШАЮТ 100% ОТ ВЗНЕСОВ								
МЕСТО	МЕСТО ПО ВЫПЛАТАМ	НАЗВАНИЕ	РЕГИСТРАЦИОННЫЙ НОМЕР	ГОРОД	ВЗНОСЫ (ТЫС. РУБ.)	ВЫПЛАТЫ (ТЫС. РУБ.)	ОТНОШЕНИЕ ВЫПЛАТЫ/ВЗНОСЫ (%)	ТИП СТРАХОВАНИЯ, НА КОТОРЫЙ ПРИХОДИТСЯ ОСНОВНОЙ ОБЪЕМ ВЫПЛАТ (%)
20	12	СПАСКИЕ ВОРОТА-М	2354	МОСКВА	1771688	1865515	105,3	ОБЯЗАТЕЛЬНОЕ (99,8)
46	9	РЕСО-МЕД	879	ПАВЛОВСКИЙ ПОСАД	1030110	2278058	221,1	ОБЯЗАТЕЛЬНОЕ (100)
64	30	ЭМЗСК	741	СТАВРОПОЛЬ	542676	707566	130,4	ОБЯЗАТЕЛЬНОЕ (100)
66	34	РУССКИЙ МИР	1360	САНКТ-ПЕТЕРБУРГ	527162	575619	109,2	ОБЯЗАТЕЛЬНОЕ (100)
72	40	МЕДИКА-ВОСТОК	660	КРАСНОЯРСК	485735	486075	100,1	ОБЯЗАТЕЛЬНОЕ (100)
75	43	ГОРОДСКАЯ СТРАХОВАЯ МЕДИЦИНСКАЯ СК	2071	САНКТ-ПЕТЕРБУРГ	453784	475442	104,8	ОБЯЗАТЕЛЬНОЕ (100)
77	41	СМК АСК-МЕД	1420	САНКТ-ПЕТЕРБУРГ	448573	482308	107,5	ОБЯЗАТЕЛЬНОЕ (96,5)
78	48	ОБЛАСТНАЯ МЕДИЦИНСКАЯ СТРАХОВАЯ КОМПАНИЯ	3010	КАЛИНИНГРАДСКАЯ ОБЛ.	440835	444132	100,7	ОБЯЗАТЕЛЬНОЕ (99,9)
79	46	ДАЛЬ-РОСМЕД	525	ХАБАРОВСК	431385	453378	105,1	ОБЯЗАТЕЛЬНОЕ (99,2)
80	44	НОВОСИБИРСК-МЕДИЦИНА	1780	НОВОСИБИРСК	424128	468970	110,6	ОБЯЗАТЕЛЬНОЕ (99,6)
89	51	СИМАЗ-МЕД	2444	НОВОСИБИРСК	374603	402186	107,4	ОБЯЗАТЕЛЬНОЕ (98,6)
91	56	АЙБОЛИТ	1746	РОСТОВ-НА-ДОНУ	367541	388978	105,8	ОБЯЗАТЕЛЬНОЕ (100)
120	75	СОГЛАСИЕ-М	2875	МОСКВА	260171	272593	104,8	ОБЯЗАТЕЛЬНОЕ (100)
121	74	МЕДПРАНА-ЛЮКС	2227	ПЕРМЬ	260024	277787	106,8	ОБЯЗАТЕЛЬНОЕ (97,4)
129	79	АЛЬФА-ГАРАНТ	3613	ВЛАДИВОСТОК	239007	248703	104,1	ОБЯЗАТЕЛЬНОЕ (100)
135	82	АСКО-ВАЗ	320	ТОЛЬЯТТИ	207469	239593	115,5	ОБЯЗАТЕЛЬНОЕ (89,0)
140	92	МСК КОНСТАНТА ПЛЮС	109	МОСКВА	196193	196309	100,1	ОБЯЗАТЕЛЬНОЕ (99,1)
150	94	ВИРИЛИС+	1745	САНКТ-ПЕТЕРБУРГ	176194	189190	107,4	ОБЯЗАТЕЛЬНОЕ (100)
161	103	АИР	820	ТАМБОВ	152305	164000	107,7	ОБЯЗАТЕЛЬНОЕ (100)
168	98	АТОММЕД	443	МОСКВА	147426	177994	120,7	ОБЯЗАТЕЛЬНОЕ (96,7)
169	107	ЗАПОЛЯРЬЕ	1947	САЛЕХАРД	146663	153798	104,9	ОБЯЗАТЕЛЬНОЕ (100)
181	106	РОСМЕДСТРАХ-К	2191	КУРСК	131329	154632	117,7	ОБЯЗАТЕЛЬНОЕ (100)
192	86	МЕЖРЕГИОНГАРАНТ	3300	САЛЕХАРД	110105	223153	202,7	ЖИЗНИ (87,8)
211	142	РЕСО-МЕД	2188	САНКТ-ПЕТЕРБУРГ	93372	93927	100,6	ОБЯЗАТЕЛЬНОЕ (100)
215	110	ПОДДЕРЖКА	3689	МОСКВА	89724	141068	157,2	ИМУЩЕСТВА (99,6)

ПО ДАННЫМ ФЕДЕРАЛЬНОЙ СЛУЖБЫ СТРАХОВОГО НАДЗОРА. ПРОЧЕРК — НЕТ ДАННЫХ ИЛИ КОРРЕКТНЫЙ РАСЧЕТ НЕВОЗМОЖЕН.

ПЕРЕДОВИКИ ПРОИЗВОДСТВА

ТОП-200 СТРАХОВЩИКОВ ПО СБОРАМ В ПЕРВОМ КВАРТАЛЕ 2007 ГОДА													
МЕСТО	МЕСТОВ -1-М КВАРТАЛЕ 2006 ГОДА	НАЗВАНИЕ	РЕГ. №	ГОРОД	ВЗНОСЫ (ТЫС. РУБ.)	ИЗМЕНЕНИЕ ЗА ГОД (%)	ДОЛЯ ВЗНОСОВ (%)						
							СТРАХОВАНИЕ ЖИЗНИ	ЛИЧНОЕ СТРАХОВАНИЕ	СТРАХОВАНИЕ ИМУЩЕСТВА	СТРАХОВАНИЕ ОТВЕТСТ-ВЕННОСТИ	ОБЯЗАТЕЛЬНОЕ СТРАХОВАНИЕ	ОСЛО	
1	3	РЕСО-ГАРАНТИЯ	1209	МОСКВА	10470460	63,7	0,9	17,8	61,9	6,9	12,4	12,4	
2	1	СОГАЗ	1208	МОСКВА	9885136	22,5	0,0	76,7	18,7	3,3	1,4	1,4	
3	4	МАКС-М	2226	МОСКВА	8352001	54,0	0,0	0,0	0,0	0,0	100,0	0,0	
4	5	РОСНО	290	МОСКВА	7382209	39,0	0,1	40,0	44,6	4,0	11,3	11,3	
5	2	ИНГОССТРАХ	928	МОСКВА	7275991	11,6	0,0	17,0	60,1	10,5	12,5	12,5	
6	8	РОСНО-МС	2890	МОСКВА	6095386	62,5	0,0	0,3	0,0	0,0	99,7	0,0	
7	7	ВОЕННО-СТРАХОВАЯ КОМПАНИЯ	621	МОСКВА	5493940	23,1	0,5	10,2	29,7	1,9	57,6	10,3	
8	15	КАПИТАЛЬ МЕДИЦИНСКОЕ СТРАХОВАНИЕ	2179	КОГАЛЫМ	4636035	130,5	0,0	0,1	0,0	0,0	99,9	0,0	
9	6	ЖАСО	263	МОСКВА	4541879	-2,7	1,3	92,7	2,6	0,1	3,3	2,1	
10	9	КАПИТАЛЬ СТРАХОВАНИЕ	1298	КОГАЛЫМ	4444742	20,2	0,0	18,5	78,3	2,4	0,8	0,8	
11	10	ГАЗПРОММЕДСТРАХ	3230	МОСКВА	4174082	32,4	0,0	0,0	0,0	0,0	100,0	0,0	
12	19	СОЛИДАРНОСТЬ ДЛЯ ЖИЗНИ	257	МОСКВА	3234154	100,2	0,0	0,8	0,0	0,0	99,2	0,0	
13	12	МАКС	1427	МОСКВА	2414456	-6,8	0,0	16,4	53,0	16,7	14,0	12,4	
14	42	СИБИРЬ	3988	КЕМЕРОВО	2388679	165,8	0,0	1,1	0,0	0,0	98,9	0,0	
15	13	РОСГОССТРАХ	1	МОСКВА	2329311	-2,6	0,0	0,1	6,3	0,0	93,5	0,5	
16	18	РОСГОССТРАХ-СТОЛИЦА	977	ЛЮБЕРЦЫ	2195687	35,9	0,1	11,0	60,2	1,7	27,0	27,0	
17	11	СОГЛАСИЕ	1307	МОСКВА	2134533	-25,8	0,0	15,2	70,1	3,5	11,2	11,2	
18	20	ТРАНСНЕФТЬ	1864	МОСКВА	1921009	33,5	0,0	50,0	47,0	2,7	0,4	0,4	
19	16	АЛЬФАСТРАХОВАНИЕ	2239	МОСКВА	1887482	14,0	0,0	17,2	65,3	2,4	15,0	15,0	
20	24	СПАСКИЕ ВОРОТА-М	2354	МОСКВА	1771688	33,2	0,0	0,3	0,0	0,0	99,7	0,0	
21	41	ЭНЕРГОГАРАНТ	1834	МОСКВА	1632410	81,2	0,0	14,5	78,6	1,1	5,9	5,9	
22	50	УРАЛСИБ	2326	КЛИМОВСК	1616905	127,3	0,0	0,2	0,0	0,0	99,8	0,0	
23	56	РОСГОССТРАХ-МЕДИЦИНА	3676	МОСКВА	1600448	146,5	0,0	0,0	0,0	0,0	100,0	0,0	
24	22	РОСГОССТРАХ-ПОВОЛЖЬЕ	665	НИЖНИЙ НОВГОРОД	1592109	16,5	1,1	5,9	53,2	0,7	39,1	39,0	
25	36	ЮГОРИЯ	3211	ХАНТЫ-МАНСКИЙСК	1587901	56,2	0,3	17,5	69,4	2,4	10,4	10,3	
26	14	НАЦИОНАЛЬНАЯ СТРАХОВАЯ ГРУППА	1826	ДОЛГОПРУДНЫЙ	1551127	-25,6	2,0	20,3	69,3	0,8	7,6	7,6	
27	30	НАСТА	1083	МОСКВА	1534083	27,9	0,0	8,5	65,4	0,9	25,1	25,1	
28	31	СТАНДАРТ-РЕЗЕРВ	1137	МОСКВА	1505306	39,8	0,0	7,9	69,5	1,0	21,6	21,6	
29	47	ИНГОССТРАХ-М	3837	МОСКВА	1502021	103,9	0,0	0,0	0,0	0,0	100,0	0,0	
30	39	АК БАРС-МЕД	3943	КАЗАНЬ	1489876	57,2	0,0	0,3	0,0	0,0	99,7	0,0	
31	29	ЮГОРИЯ-МЕД	3204	ХАНТЫ-МАНСКИЙСК	1488179	20,2	0,0	0,1	0,0	0,0	99,9	0,0	
32	35	ГРУППА РЕНЕССАНС СТРАХОВАНИЕ	1284	МОСКВА	1484650	45,1	0,0	38,3	54,6	1,7	5,4	5,4	
33	23	УРАЛСИБ	983	МОСКВА	1461018	9,8	1,1	26,8	53,0	2,1	17,0	17,0	
34	46	МОСКОВСКАЯ СТРАХОВАЯ КОМПАНИЯ	3259	МОСКВА	1425693	87,2	0,2	7,0	75,9	3,4	13,5	13,5	
35	28	ШЕКСНА-М	2838	ЧЕРЕПОВЕЦ	1391315	10,8	0,0	58,6	0,0	0,0	41,4	0,0	
36	27	СУРГУТНЕФТЕГАЗ	3127	СУРГУТ	1276824	1,3	0,0	66,8	29,1	1,9	2,2	2,2	
37	33	РОССИЯ	2	МОСКВА	1250139	18,8	0,3	21,3	62,5	2,2	13,6	13,6	
38	21	НЕФТЕПОЛИС	3297	МОСКВА	1243777	-9,6	0,0	17,8	71,9	8,0	2,3	2,3	
39	38	РУССКИЙ МИР	1582	САНКТ-ПЕТЕРБУРГ	1197262	24,1	0,0	17,9	44,6	2,2	35,4	35,3	
40	54	РУССКИЙ СТАНДАРТ СТРАХОВАНИЕ	3748	МОСКВА	1197079	81,8	95,4	4,6	0,0	0,0	0,0	0,0	
41	53	АСТРА-МЕТАЛЛ	758	МАГНИТОГОРСК	1177424	77,1	0,0	0,2	0,0	0,0	99,8	0,0	
42	37	РОСГОССТРАХ-ЦЕНТР	1096	ВЛАДИМИР	1171342	20,6	0,6	7,6	47,0	0,8	43,9	43,8	
43	88	СК СОГАЗ-ЖИЗНЬ	3825	МОСКВА	1157989	271,3	98,8	1,2	0,0	0,0	0,0	0,0	
44	26	СПАСКИЕ ВОРОТА	2992	МОСКВА	1090856	-13,5	0,0	13,8	40,2	4,5	41,6	41,3	
45	45	РОСГОССТРАХ-СЕВЕРО-ЗАПАД	451	САНКТ-ПЕТЕРБУРГ	1067724	29,4	0,4	7,8	51,2	1,0	39,6	39,5	
46	62	РЕСО-МЕД	879	ПАВЛОВСКИЙ ПОСАД	1030110	102,7	0,0	0,0	0,0	0,0	100,0	0,0	
47	107	ГУТА-СТРАХОВАНИЕ	1820	МОСКВА	1023849	306,2	0,0	42,7	47,1	1,4	8,8	8,8	
48	44	РОСГОССТРАХ-ЮГ	1374	РОСТОВ-НА-ДОНУ	956925	15,8	0,5	7,0	29,7	0,4	62,4	62,3	
49	55	АИГ ЛАЙФ	3256	МОСКВА	926860	42,3	70,5	28,2	0,0	0,0	1,4	1,4	
50	48	РОСГОССТРАХ-УРАЛ	2366	ТЮМЕНЬ	901442	25,6	0,4	12,0	46,5	0,7	40,5	40,5	
51	57	САХАМЕДСТРАХ	2873	ЯКУТСК	840359	33,5	0,0	0,8	0,0	0,0	99,2	0,0	
52	187	ПЕРВАЯ СТРАХОВАЯ КОМПАНИЯ	3487	МОСКВА	818958	658,9	0,0	22,7	71,9	2,9	2,4	2,4	
53	52	РОСГОССТРАХ-СИБИРЬ	2474	НОВОСИБИРСК	813175	17,0	0,8	5,5	34,5	0,4	58,7	58,4	
54	60	НАДЕЖДА	1447	КРАСНОЯРСК	803219	55,5	0,0	0,0	0,0	0,0	100,0	0,0	
55	97	СКПО-УРАЛСИБ	3014	МОСКВА	800824	192,8	0,0	0,5	1,5	0,1	97,9	19,2	
56	34	ПРОГРЕСС-ГАРАНТ	2786	МОСКВА	800226	-22,9	0,0	34,6	55,2	2,6	7,6	7,6	
57	51	ШЕКСНА	2115	ЧЕРЕПОВЕЦ	791145	13,5	0,0	0,7	94,2	0,4	4,8	4,8	
58	49	ЧУЛПАН	1216	АЛЪМЕТЬЕВСК	787110	10,0	4,3	86,0	6,3	0,6	2,8	2,8	
59	40	АИГ СТРАХОВАЯ И ПЕРЕСТРАХОВАЧНАЯ СК	3947	МОСКВА	716860	-21,0	0,0	6,7	79,9	13,4	0,0	0,0	
60	648	РУССОГАРАНТИЯ	1090	МОСКВА	716654	20978,1	0,0	0,0	0,1	99,9	0,0	0,0	
61	75	МЕГАРУСС-Д	2877	МОСКВА	599868	68,3	0,0	9,1	45,0	2,8	43,1	43,1	
62	79	СКМ	1047	МАГНИТОГОРСК	567747	63,3	0,0	71,7	19,4	4,6	4,3	4,3	
63	82	ВОСТОЧНО-СТРАХОВОЙ АЛЬЯНС	3570	ВЛАДИВОСТОК	548351	60,5	0,0	0,4	0,0	0,0	99,6	0,0	
64	63	ЗМСЭК	741	СТАВРОПОЛЬ	542676	9,5	0,0	0,0	0,0	0,0	100,0	0,0	
65	133	МАЛАХИТ	1392	МОСКВА	528602	161,9	0,0	16,6	82,6	0,8	0,0	0,0	
66	66	РУССКИЙ МИР	1360	САНКТ-ПЕТЕРБУРГ	527162	22,4	0,0	0,0	0,0	0,0	100,0	0,0	
67	68	САМАРА-МЕД	2684	САМАРА	520120	29,2	0,0	2,0	0,0	0,0	98,0	0,0	
68	153	ИКАР	2061	МОСКВА	515789	226,7	0,0	0,1	0,0	0,0	99,9	0,0	
69	78	АЛЬМЕДА	1102	ВОРОНЕЖ	515744	47,8	0,0	0,1	0,0	0,0	99,9	0,0	
70	—	ТРАНСГАЗ СЕВЕРО-ЗАПАД	3989	МОСКВА	502935	—	0,0	2,0	98,0	0,0	0,0	0,0	
71	69	ОРАНТА	3028	МОСКВА	502289	27,7	0,0	19,9	61,1	1,6	17,5	17,5	
72	84	МЕДИКА-ВОСТОК	660	КРАСНОЯРСК	485735	45,0	0,0	0,1	0,0	0,0	99,9	0,0	
73	65	ЧРЕЗВЫЧАЙНАЯ СТРАХОВАЯ КОМПАНИЯ	2708	МОСКВА	459827	3,3	0,0	1,2	4,9	0,8	93,2	0,0	
74	64	РОСТРА	3647	МОСКВА	457578	-7,4	0,0	7,6	61,7	30,6	0,0	0,0	

ПЕРЕДОВИКИ ПРОИЗВОДСТВА

МЕСТО	МЕСТОВ -1-М КВАРТАЛЕ 2006 ГОДА	НАЗВАНИЕ	РЕГ. №	ГОРОД	ВЗНОСЫ (ТЫС. РУБ.)	ИЗМЕНЕНИЕ ЗА ГОД (%)	ДОЛЯ ВЗНОСОВ (%)					
							СТРАХОВАНИЕ ЖИЗНИ	ЛИЧНОЕ СТРАХОВАНИЕ	СТРАХОВАНИЕ ИМУЩЕСТВА	СТРАХОВАНИЕ ОТВЕТСТ-ВЕННОСТИ	ОБЯЗАТЕЛЬНОЕ СТРАХОВАНИЕ	ОСЛО
75	71	ГОРОДСКАЯ СТРАХОВАЯ МЕДИЦИНСКАЯ СК	2071	САНКТ-ПЕТЕРБУРГ	453784	19,3	0,0	0,3	0,0	0,0	99,7	0,0
76	108	ЛИПЕЦК-ЗДОРОВЬЕ	795	ЛИПЕЦК	451181	79,6	0,0	0,0	0,0	0,0	100,0	0,0
77	73	СМК АСК-МЕД	1420	САНКТ-ПЕТЕРБУРГ	448573	19,4	0,0	4,6	0,0	0,0	95,4	0,0
78	263	ОБЛАСТНАЯ МЕДИЦИНСКАЯ СТРАХОВАЯ КОМПАНИЯ	3010	КАЛИНИНГРАДСКАЯ ОБЛ.	440835	634,9	0,0	0,2	0,0	0,0	99,8	0,0
79	134	ДАЛЬ-РОСМЕД	525	ХАБАРОВСК	431385	117,2	0,0	6,5	0,0	0,0	93,5	0,0
80	77	НОВОСИБИРСК-МЕДИЦИНА	1780	НОВОСИБИРСК	424128	21,2	0,0	0,6	0,0	0,0	99,4	0,0
81	211	МЕДИНКОМ	43	ЕКАТЕРИНБУРГ	400756	352,4	0,0	9,1	0,0	0,0	90,9	0,0
82	61	РЕКОН	1263	МОСКВА	399886	-21,6	0,0	6,1	56,8	12,8	24,2	23,4
83	85	ПАНАЦЕЯ	173	РОСТОВ-НА-ДОНУ	399855	23,9	0,0	6,6	0,0	0,0	93,4	0,0
84	76	КОРПОРАЦИЯ МЕДИЦИНСКОГО СТРАХОВАНИЯ	356	КРАСНОЯРСК	394599	12,0	0,0	0,6	0,0	0,0	99,4	0,0
85	72	РОСГОСТРАХ-АККОРД	2309	УФА	388899	3,5	0,9	8,7	39,9	0,7	49,8	49,8
86	—	ДАЛЬМЕДСТРАХ	2503	БЛАГОВЕЩЕНСК	385933	—	0,0	0,0	0,0	0,0	100,0	0,0
87	83	МСК ВИРМЕД	193	ТУЛА	377304	10,8	0,0	6,7	0,0	0,0	93,3	0,0
88	330	НЗСО	3310	МОСКВА	377116	887,2	0,0	10,6	47,6	41,8	0,0	0,0
89	87	СИМАЗ-МЕД	2444	НОВОСИБИРСК	374603	19,0	0,0	2,1	0,0	0,0	97,9	0,0
90	17	НИКА	1560	МОСКВА	368900	-77,5	0,0	55,6	43,7	0,4	0,2	0,2
91	93	АЙБОЛИТ	1746	РОСТОВ-НА-ДОНУ	367541	20,8	0,0	0,0	0,0	0,0	100,0	0,0
92	122	МЕДИКА-ТОМСК	1660	ТОМСК	358854	59,3	0,0	1,5	0,0	0,0	98,5	0,0
93	103	БИОПОЛИС	2328	ПЕТРОПАВЛОВСК-КАМЧАТСКИЙ	355131	36,0	0,0	0,0	0,0	0,0	100,0	0,0
94	114	РУССКАЯ СТРАХОВАЯ КОМПАНИЯ	968	МОСКВА	352045	49,7	0,0	14,2	70,7	1,8	13,3	13,3
95	160	РУССКИЙ СТРАХОВОЙ ЦЕНТР	159	МОСКВА	336698	122,5	0,0	26,8	60,0	6,6	6,7	6,7
96	111	СТРАХОВОЕ ОБЩЕСТВО МАЯК	3754	МОСКВА	336360	41,2	0,0	1,3	96,2	2,5	0,0	0,0
97	96	РОСГОСТРАХ-ТАТАРСТАН	2382	КАЗАНЬ	333309	20,7	1,1	3,3	60,8	0,6	34,2	34,1
98	143	ЧЕШСКАЯ СТРАХОВАЯ КОМПАНИЯ	3609	МОСКВА	328728	81,3	17,6	82,4	0,0	0,0	0,0	0,0
99	86	ПРОГРЕСС-НЕВА	2327	САНКТ-ПЕТЕРБУРГ	325462	2,7	0,0	3,6	59,4	2,1	35,0	35,0
100	70	ПРОМЫШЛЕННО-СТРАХОВОЙ АЛЬЯНС	3074	МОСКВА	323454	-16,1	0,0	37,6	22,8	0,6	39,0	39,0
101	98	СБК ГОРОДА ЧЕБОКСАРЫ	552	ЧЕБОКСАРЫ	321872	19,4	0,0	2,5	0,0	0,0	97,5	0,0
102	59	СОЦИУМ	3261	МОСКВА	313374	-47,9	0,0	9,2	87,9	2,9	0,0	0,0
103	124	АЛЬЯНС	2294	МОСКВА	311981	43,7	12,7	0,3	85,0	1,9	0,0	0,0
104	105	РУСМЕД	352	САНКТ-ПЕТЕРБУРГ	304511	18,9	0,0	15,8	0,0	0,0	84,2	0,0
105	99	РОСГОСТРАХ-ДАЛЬНИЙ ВОСТОК	468	ВЛАДИВОСТОК	303123	12,9	3,3	3,3	22,7	0,7	69,9	69,8
106	81	РАСО	3408	МОСКВА	302007	-11,8	0,0	13,3	83,2	0,3	3,2	3,2

ТОП-200 СТРАХОВЩИКОВ ПО СБОРАМ В ПЕРВОМ КВАРТАЛЕ 2007 ГОДА																									
МЕСТО	МЕСТОВ. 1-М КВАРТАЛЕ 2006 ГОДА	НАЗВАНИЕ	РЕГ. №	ГОРОД	ВЗНОСЫ (ТЫС. РУБ.)	ИЗМЕНЕНИЕ ЗА ГОД (%)	ДОЛЯ ВЗНОСОВ (%)						МЕСТО	МЕСТОВ. 1-М КВАРТАЛЕ 2006 ГОДА	НАЗВАНИЕ	РЕГ. №	ГОРОД	ВЗНОСЫ (ТЫС. РУБ.)	ИЗМЕНЕНИЕ ЗА ГОД (%)	ДОЛЯ ВЗНОСОВ (%)					
							СТРАХОВАНИЕ ЖИЗНИ	ЛИЧНОЕ СТРАХОВАНИЕ	СТРАХОВАНИЕ ИМУЩЕСТВА	СТРАХОВАНИЕ ОТВЕТСТ-ВЕННОСТИ	ОБЯЗАТЕЛЬНОЕ СТРАХОВАНИЕ	ОСЛО								СТРАХОВАНИЕ ЖИЗНИ	ЛИЧНОЕ СТРАХОВАНИЕ	СТРАХОВАНИЕ ИМУЩЕСТВА	СТРАХОВАНИЕ ОТВЕТСТ-ВЕННОСТИ	ОБЯЗАТЕЛЬНОЕ СТРАХОВАНИЕ	ОСЛО
107	188	РЕАЛ	894	КРАСНОГОРСК	292802	171,4	0,0	5,3	94,5	0,2	0,0	0,0	154	149	РЕГИОН	1207	САНКТ-ПЕТЕРБУРГ	169455	1,1	7,0	2,9	47,8	3,9	38,4	38,4
108	151	АСТОРМЕД	1283	ОМСК	292434	75,2	0,0	0,0	0,0	0,0	100,0	0,0	155	165	ГЕФЕСТ	1641	МОСКВА	165576	13,5	0,0	17,8	77,2	1,8	3,3	3,3
109	125	СТРАХОВОЕ ОБЩЕСТВО ЗЕНИТ	3554	МОСКВА	288763	34,9	0,0	19,5	39,2	3,1	38,2	38,2	156	161	НОВОЛИПЕЦКАЯ	2099	ЛИПЕЦК	163535	9,6	0,0	0,0	0,0	0,0	100,0	0,0
110	116	АССТРА	1248	РОСТОВ-НА-ДОНУ	286947	24,4	0,0	14,7	0,0	0,0	85,3	0,0	157	168	ЭЛПИС	1674	ВОЛОГДА	161466	17,3	0,0	0,0	0,0	0,0	100,0	0,0
111	150	ЦЮРИХ	212	МОСКВА	285044	70,3	0,0	3,6	74,9	19,8	1,7	1,7	158	173	ОКА	1958	РЯЗАНЬ	158934	26,8	0,0	0,0	0,0	0,0	100,0	0,0
112	145	АСКО-ЗАБОТА	1894	ОМСК	282481	63,5	0,0	0,0	0,0	0,0	100,0	0,0	159	—	ОНИКС	1120	СЕВЕРНЫЙ	155752	—	0,0	0,0	92,2	7,8	0,0	0,0
113	115	ОТЕЧЕСТВО	3099	МОСКВА	279697	19,3	0,0	62,8	35,4	1,8	0,0	0,0	160	500	УРАЛ-АИЛ-МЕД	3774	ПЕРМЬ	152915	1123,1	0,0	5,1	0,0	0,0	94,9	0,0
114	74	ГЕОПОЛИС	448	МОСКВА	278474	-24,4	91,6	8,3	0,0	0,0	0,1	0,1	161	182	АИР	820	ТАМБОВ	152305	29,2	0,0	0,0	0,0	0,0	100,0	0,0
115	118	ДЕЛИНС	394	МОСКВА	277257	21,1	0,0	99,9	0,1	0,0	0,0	0,0	162	179	ДАР-МОСКВА	1866	МОСКВА	151464	27,5	0,0	92,1	7,3	0,6	0,0	0,0
116	405	МЕДИПОЛИС	194	ПЕРМЬ	265143	1059,8	0,0	7,2	0,0	0,0	92,8	0,0	163	—	ЭКЛИПТИКА	3927	МОСКВА	149764	—	0,0	0,0	100,0	0,0	0,0	0,0
117	89	МЕДЭКСПРЕСС	141	САНКТ-ПЕТЕРБУРГ	264294	-14,9	0,0	88,2	7,1	0,1	4,6	4,5	164	132	РУССКИЕ СТРАХОВЫЕ ТРАДИЦИИ	2567	МОСКВА	149557	-26,3	0,0	0,0	17,6	75,6	6,8	4,8
118	131	АСКО	2489	НАБЕРЕЖНЫЕ ЧЕЛНЫ	262503	28,3	7,4	14,2	57,3	0,5	20,7	20,7	165	189	АВИКОС	1967	МОСКВА	148922	39,1	0,0	12,9	23,9	32,4	30,7	30,7
119	205	ВТБ-РОСНО	3398	МОСКВА	261460	192,7	0,0	47,8	50,2	2,0	0,0	0,0	166	260	ВЕРТИКАЛЬ	3742	МОСКВА	147531	137,1	0,0	13,2	86,8	0,0	0,0	0,0
120	166	СОГЛАСИЕ-М	2875	МОСКВА	260171	79,1	0,0	0,0	0,0	0,0	100,0	0,0	167	208	АДМИРАЛ	46	РОСТОВ-НА-ДОНУ	147512	65,4	0,0	1,8	65,8	1,7	30,7	30,7
121	448	МЕДЛРАНА-ЛЮКС	2227	ПЕРМЬ	260024	1474,2	0,0	4,2	0,0	0,0	95,8	0,0	168	106	АТОММЕД	443	МОСКВА	147426	-41,8	0,0	8,5	0,0	0,0	91,5	0,0
122	128	УРАЛ-АИЛ	1306	ПЕРМЬ	257631	22,9	34,6	28,2	14,7	0,2	22,4	22,4	169	254	ЗАПОЛЯРЬЕ	1947	САЛЕХАРД	146663	128,2	0,0	0,0	0,0	0,0	100,0	0,0
123	113	ПАРИ	915	МОСКВА	247902	5,2	0,0	7,8	85,6	2,5	4,1	4,1	170	137	МЕЖОТРАСЛЕВОЙ СТРАХОВОЙ ЦЕНТР	88	МОСКВА	145238	-23,5	0,0	30,8	57,6	2,2	9,4	9,3
124	197	УРАЛ-РЕЦЕПТ М	1457	ЕКАТЕРИНБУРГ	247436	161,1	0,0	0,4	0,0	0,0	99,6	0,0	171	232	ДИСКОНТ	2621	САРАТОВ	144612	96,1	100,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
125	127	ЗАБАЙКАЛМЕДСТРАХ	2456	ЧИТА	244616	15,2	0,0	0,0	0,0	0,0	100,0	0,0	172	215	КАСКО—МЕДИЦИНСКОЕ СТРАХОВАНИЕ	614	ЛИПЕЦК	143904	69,1	0,0	0,0	0,0	0,0	100,0	0,0
126	273	АСТРАМЕД-МС	1372	ЕКАТЕРИНБУРГ	243540	325,3	0,0	0,5	0,0	0,0	99,5	0,0	173	247	БЕЛАЯ БАШНЯ-ЗДОРОВЬЕ	1499	ЕКАТЕРИНБУРГ	141542	108,9	0,0	17,5	0,0	0,0	82,5	0,0
127	138	СЕВЕРНОЕ СТРАХОВОЕ ОБЩЕСТВО	1940	МОСКВА	240765	27,9	0,0	14,8	82,2	3,0	0,0	0,0	174	201	ГОСМЕДСТРАХ	2837	ВЛАДИВОСТОК	138451	50,2	0,0	0,0	0,0	0,0	100,0	0,0
128	123	ЭКОФОНД	2653	ЯРОСЛАВЛЬ	239385	9,6	0,0	1,4	0,0	0,0	98,6	0,0	175	431	ТИРУС-МЕДСЕРВИС	788	ВЕРХНЯЯ САЛДА	138414	649,1	0,0	0,0	0,0	0,0	100,0	0,0
129	121	АЛЬФА-ГАРАНТ	3613	ВЛАДИВОСТОК	239007	6,0	0,0	0,0	0,0	0,0	100,0	0,0	176	139	АРСЕНАЛ	610	ЯРОСЛАВЛЬ	137332	-26,6	0,0	0,0	0,0	0,0	100,0	0,0
130	104	АСКОМЕД	278	САМАРА	233830	-8,8	0,0	17,7	0,0	0,0	82,3	0,0	177	701	РЕГИОНАЛЬНЫЙ АЛЬЯНС	2923	МОСКВА	137015	6165,0	0,0	0,0	0,0	0,0	100,0	100,0
131	136	АСОЛЬ	2600	ТОЛЬЯТТИ	225602	18,7	0,0	1,4	78,5	0,2	19,9	19,9	178	129	ФОРУМ	3311	МОСКВА	135912	-34,4	0,0	0,6	99,2	0,3	0,0	0,0
132	242	ИННОГАРАНТ	3455	МОСКВА	221185	217,5	0,0	50,5	43,1	0,1	6,3	6,3	179	214	ГЕНЕРАЛЬНЫЙ СТРАХОВОЙ АЛЬЯНС	2341	ДМИТРОВ	132924	54,4	0,0	3,1	24,2	0,2	72,5	72,5
133	141	ИНКО-МЕД	2031	ВОРОНЕЖ	220688	19,9	0,0	0,0	0,0	0,0	100,0	0,0	180	225	ЭРГО РУСЬ	177	САНКТ-ПЕТЕРБУРГ	132716	69,5	0,0	53,2	40,6	0,6	5,6	5,6
134	797	СТРАХОВАЯ И ПЕРЕСТРАХОВОЧНАЯ КОМПАНИЯ	3731	МОСКВА	217163	52866,6	0,0	8,5	85,1	6,4	0,0	0,0	181	178	РОСМЕДСТРАХ-К	2191	КУРСК	131329	9,6	0,0	0,0	0,0	0,0	100,0	0,0
135	90	АСКО-ВАЗ	320	ТОЛЬЯТТИ	207469	-32,6	0,0	5,7	0,0	0,0	94,3	0,0	182	94	СОЧИ-ГАРАНТ	2252	СОЧИ	130283	-57,2	0,0	0,1	0,0	0,0	99,9	0,0
136	147	ПАРИТЕТ-СК	3268	МОСКВА	207156	20,9	0,0	28,5	62,3	9,2	0,0	0,0	183	193	ГУБЕРНСКАЯ	3479	НОВОСИБИРСК	121213	17,7	0,0	56,1	43,5	0,4	0,0	0,0
137	142	СОГЛАСИЕ-ВИТА	3511	МОСКВА	198671	9,2	0,4	99,6	0,0	0,0	0,0	0,0	184	210	СПАСЕНИЕ	3528	КАЗАНЬ	118259	33,3	0,0	89,0	0,0	0,0	11,0	0,0
138	235	НАСКО ТАТАРСТАН	3116	КАЗАНЬ	197967	172,6	0,0	53,0	28,7	0,7	17,5	17,5	185	180	РОССИЙСКАЯ НАЦИОНАЛЬНАЯ СК	1517	НОВОСИБИРСК	117786	-0,8	0,0	5,9	34,2	0,8	59,1	59,1
139	117	НСГ-РОСЗНЕРГО	3295	ГОРНО-АЛТАЙСК	197253	-14,1	0,0	30,5	26,2	1,0	42,2	42,2	186	266	ИНФОРМСТРАХ	86	МОСКВА	116968	98,4	0,0	16,0	49,1	4,4	30,5	23,6
140	176	МСК КОНСТАНТА ПЛЮС	109	МОСКВА	196193	59,2	0,0	1,0	0,0	0,0	99,0	0,0	187	195	ВОСТСИМЕДЖАСО	2177	ИРКУТСК	114846	17,5	0,0	0,0	0,0	0,0	100,0	0,0
141	119	СОК	3301	САМАРА	194788	-14,5	0,0	6,6	68,4	0,3	24,7	24,7	188	234	КАПИТАЛ-ПОЛИС СОГЛАСИЕ	1336	САНКТ-ПЕТЕРБУРГ	112691	53,6	0,0	100,0	0,0	0,0	0,0	0,0
142	110	АВАНГАРД-ГАРАНТ	796	МОСКВА	192512	-21,5	0,0	10,7	89,3	0,0	0,0	0,0	189	345	РЕГИОН СОЮЗ	3963	МОСКВА	112624	211,4	0,0	9,4	87,6	3,0	0,0	0,0
143	238	ЗАПСИБЖАСО	1412	НОВОСИБИРСК	191589	169,2	0,0	34,9	64,8	0,3	0,0	0,0	190	169	ИНГОСТРАХ-ЖИЗНЬ	3823	МОСКВА	111112	-16,2	17,9	82,1	0,0	0,0	0,0	0,0
144	158	ВИТА	1404	ЧИТА	191324	25,6	0,0	1,0	0,0	0,0	99,0	0,0	191	—	ГОРИНСТРАХ	3441	МОСКВА	111063	—	0,0	4,1	95,9	0,0	0,0	0,0
145	140	СК АЛРОСА	3524	МОСКВА	180665	-2,2	0,0	79,4	19,3	1,3	0,0	0,0	192	261	МЕЖРЕГИОНГАРАНТ	3300	САЛЕХАРД	110105	79,6	0,0	66,6	31,4	0,4	1,6	1,6
146	172	ГОРОДСКАЯ СТРАХОВАЯ КОМПАНИЯ	1489	МОСКВА	180016	41,1	0,0	13,5	58,9	4,0	23,6	23,6	193	224	ЗАЩИТА-НАХОДКА	3174	НАХОДКА	109433	38,5	0,0	7,5	24,2	0,8	67,6	67,6
147	162	СЕВЕРНАЯ КАЗНА	1155	ЕКАТЕРИНБУРГ	179579	20,6	0,0	1,6	62,7	0,9	34,8	34,8	194	190	МЕДЦЕНТРСТРАХ	3375	МОСКВА	108294	1,6	0,0	100,0	0,0	0,0	0,0	0,0
148	164	АФЕС	1273	МОСКВА	178298	21,1	0,0	17,5	27,2	34,0	21,3	20,9	195	473	КРОНА-СК	1476	ЕКАТЕРИНБУРГ	105199	616,7	0,0	1,5	0,0	0,0	98,5	0,0
149	67	МСК-МЕДИЦИНА	3624	КРАСНОДАР	176910	-57,3	0,0	0,0	0,0	0,0	100,0	0,0	196	240	МАСКИ	195	ИРКУТСК	104872	47,9	0,0	0,2	0,0	0,0	99,8	0,0
150	157	ВИРИЛИС-	1745	САНКТ-ПЕТЕРБУРГ	176194	15,0	0,0	0,2	0,0	0,0	99,8	0,0	197	196	НАДЕЖДА	2182	КРАСНОЯРСК	103568	8,3	0,0	17,2	17,7	2,0	63,1	63,1
151	183	САМАРА-АСКО	2346	САМАРА	172873	48,0	0,9	6,3	68,1	1,9	22,8	22,8	198	227	РК-ГАРАНТ	2905	МОСКВА	101045	32,9	0,0	31,5	56,8	1,9	9,8	9,8
152	163	ЯКОРЬ	1621	МОСКВА	171215	16,1	0,0	30,8	61,6	4,9	2,6	2,5	199	—	СИБИРСКИЙ СПАС	3467	НОВОКУЗНЕЦК	100658	—	4,9	92,2	2,7	0,2	0,0	0,0
153	305	ТАГИЛ-МЕДСЕРВИС	1098	НИЖНИЙ ТАГИЛ	169593	277,4	0,0	2,5	0,0	0,0	97,5	0,0	200	109	ЕКАТЕРИНОДАР	3628	КРАСНОДАР	99436	-59,8	0,0	1,5	0,0	0,0	98,5	0,0

ПО ДАННЫМ ФЕДЕРАЛЬНОЙ СЛУЖБЫ СТРАХОВОГО НАДЗОРА. ПРОЧЕРК — НЕТ ДАННЫХ ИЛИ КОРРЕКТНЫЙ РАСЧЕТ НЕВОЗМОЖЕН

КРУПНЕЙШИЕ ПО СБО

* Эта малютка выйдет на рынок в рекордно короткие сроки.

За прошедшие десять лет выпуск новых моделей вырос на треть. Как ускорить их вывод на рынок? Благодаря технологиям IBM и уникальному опыту наших бизнес-консультантов автопроизводители и поставщики запчастей могут повысить производительность и сократить время разработки новинок вплоть до 40%. Благодаря нашим решениям в области управления жизненным циклом продукции и использованию нами передового производственного опыта Ваши конструкторские идеи быстро воплотятся в серийные модели. Нужны инновации для ускорения? Посоветуйтесь с инноватором для инноваторов. Обратитесь в IBM. Подробнее на ibm.com/special/ru

Что делает Вас особенным?

IBM®



ТОП-200 СТРАХОВЩИКОВ ПО ВЫПЛАТАМ В ПЕРВОМ КВАРТАЛЕ 2007 ГОДА																									
МЕСТО	МЕСТОВ 1-М КВАРТАЛЕ 2006 ГОДА	НАЗВАНИЕ	РЕГ. №	ГОРОД	ВЫПЛАТЫ (ТЪС. РУБ.)	ИЗМЕНЕНИЕ ЗА ГОД (%)	ДОЛЯ ВЫПЛАТ (%)						МЕСТО	МЕСТОВ 1-М КВАРТАЛЕ 2006 ГОДА	НАЗВАНИЕ	РЕГ. №	ГОРОД	ВЫПЛАТЫ (ТЪС. РУБ.)	ИЗМЕНЕНИЕ ЗА ГОД (%)	ДОЛЯ ВЫПЛАТ (%)					
							СТРАХОВАНИЕ ЖИЗНИ	ЛИЧНОЕ СТРАХОВАНИЕ	СТРАХОВАНИЕ ИМУЩЕСТВА	СТРАХОВАНИЕ ОТВЕТСТ-ВЕННОСТИ	ОБЯЗАТЕЛЬНОЕ СТРАХОВАНИЕ	ОСГО								СТРАХОВАНИЕ ЖИЗНИ	ЛИЧНОЕ СТРАХОВАНИЕ	СТРАХОВАНИЕ ИМУЩЕСТВА	СТРАХОВАНИЕ ОТВЕТСТ-ВЕННОСТИ	ОБЯЗАТЕЛЬНОЕ СТРАХОВАНИЕ	ОСГО
1	1	МАКС-М	2226	МОСКВА	8310158	59,7	0,0	0,0	0,0	0,0	100,0	0,0	63	80	БИОПОЛИС	2328	ПЕТРОПАВЛОВСК-КАМЧАТСКИЙ	348633	75,6	0,0	0,0	0,0	0,0	100,0	0,0
2	2	РОСНО-МС	2890	МОСКВА	5748349	52,1	0,0	0,0	0,0	0,0	100,0	0,0	64	54	КАПИТАЛЬ СТРАХОВАНИЕ	1298	КОГАЛЫМ	335751	1,1	0,0	67,6	27,7	0,0	4,6	4,6
3	4	ИНГОССТРАХ	928	МОСКВА	4361102	54,4	0,0	12,4	72,8	2,8	11,9	11,9	65	53	РОСГОССТРАХ-СИБИРЬ	2474	НОВОСИБИРСК	334176	-0,2	5,5	3,2	17,3	0,0	74,0	74,0
4	6	КАПИТАЛЬ МЕДИЦИНСКОЕ СТРАХОВАНИЕ	2179	КОГАЛЫМ	4140545	110,6	0,0	0,1	0,0	0,0	99,9	0,0	66	136	МЕДИНКОМ	43	ЕКАТЕРИНБУРГ	330831	308,6	0,0	10,3	0,0	0,0	89,7	0,0
5	3	ГАЗПРОИММЕДСТРАХ	3230	МОСКВА	4044619	40,6	0,0	0,0	0,0	0,0	100,0	0,0	67	78	МЕДИКА-ТОМСК	1660	ТОМСК	314531	50,5	0,0	0,1	0,0	0,0	99,9	0,0
6	7	СОЛИДАРНОСТЬ ДЛЯ ЖИЗНИ	257	МОСКВА	3227772	79,8	0,0	0,4	0,0	0,0	99,6	0,0	68	67	СБК ГОРОДА ЧЕБОКСАРЫ	552	ЧЕБОКСАРЫ	306953	26,5	0,0	1,8	0,0	0,0	98,2	0,0
7	9	РОСНО	290	МОСКВА	2384449	76,1	2,5	34,4	46,5	1,9	14,7	14,7	69	65	ЭНЕРГОГАРАНТ	1834	МОСКВА	302457	22,8	0,0	41,1	40,3	0,1	18,4	18,4
8	5	РЕСО-ГАРАНТИЯ	1209	МОСКВА	2376422	10,7	0,2	14,4	53,0	1,0	31,5	31,5	70	82	АСТОРМЕД	1283	ОМСК	292259	53,5	0,0	0,0	0,0	0,0	100,0	0,0
9	37	РЕСО-МЕД	879	ПАВЛОВСКИЙ ПОСАД	2278058	435,2	0,0	0,0	0,0	0,0	100,0	0,0	71	72	МСК ВИРМЕД	193	ТУЛА	292159	29,3	0,0	7,1	0,0	0,0	92,9	0,0
10	16	СИБИРЬ	3988	КЕМЕРОВО	2235373	186,1	0,0	0,7	0,0	0,0	99,3	0,0	72	69	АССТРА	1248	РОСТОВ-НА-ДОНУ	286197	19,6	0,0	9,8	0,0	0,0	90,2	0,0
11	8	СОГАЗ	1208	МОСКВА	2114021	27,9	3,7	68,4	24,3	0,3	3,3	3,3	73	85	АСКО-ЗАБОТА	1894	ОМСК	279780	48,3	0,0	0,0	0,0	0,0	100,0	0,0
12	15	СПАСКИЕ ВОРОТА-М	2354	МОСКВА	1865515	130,2	0,0	0,2	0,0	0,0	99,8	0,0	74	312	МЕДПРАНА-ЛЮКС	2227	ПЕРМЬ	277787	2350,9	0,0	2,6	0,0	0,0	97,4	0,0
13	19	УРАЛСИБ	2326	КЛИМОВСК	1588729	142,5	0,0	0,2	0,0	0,0	99,8	0,0	75	95	СОГЛАСИЕ-М	2875	МОСКВА	272593	91,7	0,0	0,0	0,0	0,0	100,0	0,0
14	30	РОСГОССТРАХ-МЕДИЦИНА	3676	МОСКВА	1521084	207,3	0,0	0,2	0,0	0,0	99,8	0,0	76	75	РУСМЕД	352	САНКТ-ПЕТЕРБУРГ	271051	23,6	0,0	3,2	0,0	0,0	96,8	0,0
15	17	ИНГОССТРАХ-М	3837	МОСКВА	1499700	110,2	0,0	0,0	0,0	0,0	100,0	0,0	77	73	РОСГОССТРАХ-АККОРД	2309	УФА	260813	18,2	5,3	10,1	22,5	0,0	62,1	62,1
16	10	ЮГОРИЯ-МЕД	3204	ХАНТЫ-МАНСИЙСК	1401861	19,9	0,0	0,0	0,0	0,0	100,0	0,0	78	70	СКПО-УРАЛСИБ	3014	МОСКВА	260711	11,1	0,0	0,3	5,7	0,1	93,9	61,4
17	11	ВОЕННО-СТРАХОВАЯ КОМПАНИЯ	621	МОСКВА	1355412	30,6	0,6	9,3	34,1	3,8	52,2	17,4	79	77	АЛЬФА-ГАРАНТ	3613	ВЛАДИВОСТОК	248703	18,3	0,0	0,0	0,0	0,0	100,0	0,0
18	18	АСТРА-МЕТАЛЛ	758	МАГНИТОГОРСК	1025369	55,0	0,0	0,1	0,0	0,0	99,9	0,0	80	133	УРАЛ-РЕЦЕПТ М	1457	ЕКАТЕРИНБУРГ	243847	186,9	0,0	0,2	0,0	0,0	99,8	0,0
19	32	НАСТА	1083	МОСКВА	927744	93,3	0,0	4,3	67,6	0,3	27,8	27,8	81	407	МЕДИПОЛИС	194	ПЕРМЬ	241306	4686,9	0,0	4,1	0,0	0,0	95,9	0,0
20	23	АЛЬФАСТРАХОВАНИЕ	2239	МОСКВА	872912	48,8	0,0	15,9	65,2	0,6	18,3	18,3	82	61	АСКО-ВАЗ	320	ТОЛЬЯТТИ	239593	-15,8	0,0	11,0	0,0	0,0	89,0	0,0
21	25	РОСГОССТРАХ-СТОЛИЦА	977	ЛЮБЕРЦЫ	872428	59,2	0,6	12,4	52,0	0,3	34,7	34,7	83	108	МЕГАРУСС-Д	2877	МОСКВА	235570	96,3	0,0	11,1	46,7	0,4	41,7	41,7
22	14	ЖАСО	263	МОСКВА	828801	1,5	0,4	90,2	4,5	0,0	4,9	4,9	84	83	ЭКОФОНД	2653	ЯРОСЛАВЛЬ	227273	19,7	0,0	1,1	0,0	0,0	98,9	0,0
23	20	СОГЛАСИЕ	1307	МОСКВА	776977	21,0	0,0	6,2	70,1	0,5	23,3	23,3	85	84	ЗАБАЙКАЛМЕДСТРАХ	2456	ЧИТА	227044	20,2	0,0	0,0	0,0	0,0	100,0	0,0
24	22	САХАМЕДСТРАХ	2873	ЯКУТСК	773831	28,0	0,0	0,4	0,0	0,0	99,6	0,0	86	240	МЕЖРЕГИОНГАРАНТ	3300	САЛЕХАРД	223153	920,1	87,8	10,4	1,6	0,0	0,3	0,3
25	28	НАДЕЖДА	1447	КРАСНОЯРСК	763406	46,3	0,0	0,0	0,0	0,0	100,0	0,0	87	86	НАЦИОНАЛЬНАЯ СТРАХОВАЯ ГРУППА	1826	ДОЛГОПРУДНЫЙ	216731	19,4	1,6	13,3	48,9	0,1	36,1	36,1
26	24	УРАЛСИБ	983	МОСКВА	756670	33,7	1,9	24,9	51,0	0,6	21,5	21,5	88	92	ИНКО-МЕД	2031	ВОРОНЕЖ	216333	39,4	0,0	0,0	0,0	0,0	100,0	0,0
27	27	СТАНДАРТ-РЕЗЕРВ	1137	МОСКВА	754996	44,2	0,1	12,1	61,3	0,2	26,2	26,2	89	106	ГУТА-СТРАХОВАНИЕ	1820	МОСКВА	206004	67,7	0,5	35,5	38,5	2,3	23,2	23,2
28	12	АК БАРС-МЕД	3943	КАЗАНЬ	743449	-17,4	0,0	0,3	0,0	0,0	99,7	0,0	90	100	СК СОГАЗ-ЖИЗНЬ	3825	МОСКВА	205695	58,7	100,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
29	26	ШЕКСНА-М	2838	ЧЕРЕПОВЕЦ	718681	31,7	0,0	27,8	0,0	0,0	72,2	0,0	91	76	АСКОМЕД	278	САМАРА	204951	-4,6	0,0	12,8	0,0	0,0	87,2	0,0
30	38	ЭМЗСК	741	СТАВРОПОЛЬ	707566	71,6	0,0	0,0	0,0	0,0	100,0	0,0	92	107	МСК КОНСТАНТА ПЛЮС	109	МОСКВА	196309	61,7	0,0	0,9	0,0	0,0	99,1	0,0
31	29	МАКС	1427	МОСКВА	674400	32,1	0,3	17,5	52,0	0,2	30,0	29,4	93	109	ОРАНТА	3028	МОСКВА	196055	69,5	0,0	22,6	57,1	0,5	19,7	19,7
32	36	ГРУППА РЕНЕССАНС СТРАХОВАНИЕ	1284	МОСКВА	648746	50,3	0,0	25,3	68,7	0,1	5,9	5,9	94	88	НИКА	1745	САНКТ-ПЕТЕРБУРГ	189190	13,1	0,0	0,0	0,0	0,0	100,0	0,0
33	21	РОСГОССТРАХ-ПОВОЛЖЬЕ	665	НИЖНИЙ НОВГОРОД	643013	5,2	7,0	3,2	26,1	0,1	63,6	63,6	95	50	НИКА	1560	МОСКВА	186947	-45,6	0,0	96,8	3,0	0,0	0,2	0,2
34	34	РУССКИЙ МИР	1360	САНКТ-ПЕТЕРБУРГ	575619	25,7	0,0	0,0	0,0	0,0	100,0	0,0	96	98	РОСГОССТРАХ-ТАТАРСТАН	2382	КАЗАНЬ	185676	42,7	9,6	2,1	31,4	0,1		

ТОП-200 СТРАХОВЩИКОВ ПО ВЫПЛАТАМ В ПЕРВОМ КВАРТАЛЕ 2007 ГОДА (окончание)												
МЕСТО	МЕСТОВ 1-м КВАРТАЛЕ 2006 ГОДА	НАЗВАНИЕ	РЕГ. №	ГОРОД	ВЫПЛАТЫ (ТЫС. РУБ.)	ИЗМЕНЕНИЕ ЗА ГОД (%)	ДОЛЯ ВЫПЛАТ (%)					
							СТРАХОВАНИЕ ЖИЗНИ	ЛИЧНОЕ СТРАХОВАНИЕ	СТРАХОВАНИЕ ИМУЩЕСТВА	СТРАХОВАНИЕ ОБЪЕКТОВ СТРОИТЕЛЬСТВА	ОБЯЗАТЕЛЬНОЕ СТРАХОВАНИЕ	ОСГО
126	116	СОК	3301	САМАРА	117807	12,2	0,0	2,8	68,3	0,0	28,9	28,9
127	130	ГОСМЕДСТРАХ	2837	ВЛАДИВОСТОК	113791	22,3	0,0	0,0	0,0	0,0	100,0	0,0
128	138	АСКО	2489	НАБЕРЕЖНЫЕ ЧЕЛНЫ	112906	44,8	30,3	10,6	26,0	0,1	33,0	33,0
129	151	СТРАХОВОЕ ОБЩЕСТВО ЗЕНИТ	3554	МОСКВА	109920	66,4	0,0	30,3	28,7	0,1	40,8	40,8
130	175	ПРОМЫШЛЕННО-СТРАХОВОЙ АЛЬЯНС	3074	МОСКВА	108175	130,7	0,0	2,1	36,0	0,2	61,7	61,7
131	129	ВОСТСИБМЕДЖАСО	2177	ИРКУТСК	105865	12,8	0,0	0,0	0,0	0,0	100,0	0,0
132	139	МЕДЭКСПРЕСС	141	САНКТ-ПЕТЕРБУРГ	103959	33,4	0,0	85,0	9,8	0,5	4,7	4,7
133	135	ДИСКОНТ	2621	САРАТОВ	101453	23,9	99,8	0,0	0,2	0,0	0,0	0,0
134	166	БЕЛАЯ БАШНЯ-ЗДОРОВЬЕ	1499	ЕКАТЕРИНБУРГ	101180	87,1	0,0	17,1	0,0	0,0	82,9	0,0
135	140	МАСКИ	195	ИРКУТСК	100141	28,8	0,0	0,2	0,0	0,0	99,8	0,0
136	302	КРОНА-СК	1476	ЕКАТЕРИНБУРГ	98127	668,8	0,0	1,4	0,0	0,0	98,6	0,0
137	120	ДЕЛИНС	394	МОСКВА	96382	-5,8	0,0	100,0	0,0	0,0	0,0	0,0
138	167	ТРАНСНЕФТЬ	1864	МОСКВА	95495	77,6	0,0	72,7	20,2	4,3	2,8	2,8
139	161	ПОМОЩЬ	2729	САНКТ-ПЕТЕРБУРГ	95252	60,0	98,8	0,0	0,4	0,8	0,0	0,0
140	149	МЕДЭКСПРЕСС ПЛЮС	2130	САНКТ-ПЕТЕРБУРГ	94973	35,1	0,0	0,0	0,0	0,0	100,0	0,0
141	71	ЕКАТЕРИНОДАР	3628	КРАСНОДАР	94384	-58,3	0,0	0,4	0,0	0,0	99,6	0,0
142	158	РЕСО-МЕД	2188	САНКТ-ПЕТЕРБУРГ	93927	56,1	0,0	0,0	0,0	0,0	100,0	0,0
143	286	ТИРУС-МЕДСЕРВИС	788	ВЕРХНЯЯ САЛДА	93720	529,7	0,0	0,0	0,0	0,0	100,0	0,0
144	131	РЕГИОН	1207	САНКТ-ПЕТЕРБУРГ	93674	9,6	4,3	0,7	58,3	0,0	36,7	36,7
145	182	АВИКОС	1967	МОСКВА	92811	125,5	0,0	1,9	53,2	3,2	41,6	41,6
146	119	НСГ-РОСЗНЕРГО	3295	ГОРНО-АЛТАЙСК	89439	-13,4	0,0	27,1	8,7	0,0	64,2	64,2
147	105	МЕЖРЕГИОНАЛЬНОЕ СТРАХОВОЕ СОГЛАШЕНИЕ	3233	МОСКВА	88743	-28,3	0,0	1,0	4,9	0,1	94,0	94,0
148	274	ГЕНЕРАЛЬНЫЙ СТРАХОВОЙ АЛЬЯНС	2341	ДМИТРОВ	87314	453,1	0,0	1,1	24,7	0,0	74,2	74,2
149	153	САМАРА-АСКО	2346	САМАРА	80310	22,3	11,5	12,1	49,4	0,0	26,9	26,9
150	573	ПЕРВАЯ СТРАХОВАЯ КОМПАНИЯ	3487	МОСКВА	79650	9450,4	0,0	42,2	56,3	0,4	1,1	1,1
151	264	РАСО	3408	МОСКВА	78939	348,7	0,0	4,2	93,0	0,0	2,8	2,8
152	170	ПАНАЦЕЯ-МЕД	126	МАГАДАН	74455	43,9	0,0	0,0	0,0	0,0	100,0	0,0
153	183	АВАНГАРД-ГАРАНТ	796	МОСКВА	73126	80,3	0,0	2,2	97,8	0,0	0,0	0,0
154	103	АКВИКО	386	МОСКВА	71208	-44,4	100,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
155	665	КАПИТАЛЬ СТРАХОВАНИЕ ЖИЗНИ	3973	КОГАЛЫМ	69748	38865,4	92,5	7,5	0,0	0,0	0,0	0,0
156	201	ШЕКСНА	2115	ЧЕРЕПОВЕЦ	69273	100,8	0,0	1,0	72,6	0,5	25,9	25,9
157	99	АГРОСТРАХОВАНИЕ-СИБИРЬ	3708	КРАСНООБСК	68514	-47,3	0,0	0,0	100,0	0,0	0,0	0,0
158	177	ГУБЕРНСКАЯ СК КУЗБАССА	2353	КЕМЕРОВО	67107	49,3	2,2	19,2	7,7	0,0	70,9	70,9
159	215	ОТЕЧЕСТВО	3099	МОСКВА	66330	140,8	0,0	70,4	28,6	1,0	0,0	0,0
160	164	НОВЫЙ УРЕНГОЙ	1961	НОВЫЙ УРЕНГОЙ	65159	12,3	0,0	0,0	0,0	0,0	100,0	0,0
161	172	МЕДЦЕНТРСТРАХ	3375	МОСКВА	64200	32,8	0,0	100,0	0,0	0,0	0,0	0,0
162	216	АИГ СТРАХОВАЯ И ПЕРЕСТРАХОВочная СК	3947	МОСКВА	63963	135,3	0,0	16,0	81,8	2,2	0,0	0,0
163	249	КОЛЬЦО УРАЛА-МЕДИЦИНА	3313	ЕКАТЕРИНБУРГ	63759	207,5	0,0	3,7	0,0	0,0	96,3	0,0
164	163	НАСКО ТАТАРСТАН	3116	КАЗАНЬ	63246	8,7	0,0	8,2	47,3	0,0	44,5	44,5
165	292	ЗАПСИБЖАСО	1412	НОВОСИБИРСК	61114	329,4	0,0	35,1	64,8	0,1	0,0	0,0
166	173	АВЕ	1845	МАГАДАН	60348	27,1	0,0	0,0	0,0	0,0	100,0	0,0
167	186	УРАЛРОС	599	ЕКАТЕРИНБУРГ	60284	51,3	7,7	9,2	29,9	0,5	52,6	52,6
168	184	ЗАЩИТА-НАХОДКА	3174	НАХОДКА	59471	47,7	0,0	4,8	23,8	0,9	70,6	70,6
169	168	НАДЕЖДА	2182	КРАСНОЯРСК	57819	9,8	0,4	10,0	14,9	0,0	74,8	74,8
170	160	СОГЛАСИЕ-ВИТА	3511	МОСКВА	57078	-4,4	12,4	87,6	0,0	0,0	0,0	0,0
171	192	ГОРОДСКАЯ СТРАХОВАЯ КОМПАНИЯ	1489	МОСКВА	56931	59,0	0,0	7,8	59,2	0,3	32,7	32,7
172	242	ЭРГО РУСЬ	177	САНКТ-ПЕТЕРБУРГ	56349	158,3	0,0	65,4	27,6	1,4	5,5	5,5
173	152	РОССИЙСКАЯ НАЦИОНАЛЬНАЯ СК	1517	НОВОСИБИРСК	56196	-14,7	0,0	4,3	14,4	0,2	81,1	81,1



МОСКВА

страховая компания

Уникальная программа

ОАО «СК «Москва»

совместно с «Аэрофлот Бонус» в области страхования

лиц, выезжающих за рубеж, и автострахования

www.icmoscow.ru, www.aeroflotbonus.ru

(495) 787-50-60, 787-50-61

реклама

МЕСТО	МЕСТОВ 1-м КВАРТАЛЕ 2006 ГОДА	НАЗВАНИЕ	РЕГ. №	ГОРОД	ВЫПЛАТЫ (ТЫС. РУБ.)	ИЗМЕНЕНИЕ ЗА ГОД (%)	ДОЛЯ ВЫПЛАТ (%)					
							СТРАХОВАНИЕ ЖИЗНИ	ЛИЧНОЕ СТРАХОВАНИЕ	СТРАХОВАНИЕ ИМУЩЕСТВА	СТРАХОВАНИЕ ОБЪЕКТОВ СТРОИТЕЛЬСТВА	ОБЯЗАТЕЛЬНОЕ СТРАХОВАНИЕ	ОСГО
174	338	УРАЛЬСКАЯ СТРАХОВАЯ МЕДИЦИНА	1712	ЕКАТЕРИНБУРГ	55170	487,7	0,0	0,0	0,0	0,0	100,0	0,0
175	324	ГАРАНТ-ЭНЕРГОМЕД	2753	ЕКАТЕРИНБУРГ	55022	425,2	0,0	0,0	0,0	0,0	100,0	0,0
176	157	ЧРЕЗВЫЧАЙНАЯ СТРАХОВАЯ КОМПАНИЯ	2708	МОСКВА	53653	-12,0	0,0	3,5	1,1	0,0	95,4	0,0
177	176	АФЕС	1273	МОСКВА	52943	17,6	0,0	11,2	24,4	0,8	63,5	63,5
178	206	РК-ГАРАНТ	2905	МОСКВА	51690	67,6	0,0	14,6	73,1	0,0	12,3	12,3
179	574	РЕГИОНСТРАХИНВЕСТ	3881	МОСКВА	49450	5886,7	75,4	0,0	24,6	0,0	0,0	0,0
180	288	ПУЛЬС	1409	ЕКАТЕРИНБУРГ	49235	232,7	0,0	6,7	0,0	0,0	93,3	0,0
181	181	ЭЛИСТА-МЕДСТРАХ	1835	ЭЛИСТА	48973	17,0	0,0	0,0	0,0	0,0	100,0	0,0
182	59	РЕКОН	1263	МОСКВА	48586	-83,3	0,0	10,0	18,0	0,6	71,4	71,3
183	187	ЖСО-МЕДИЦИНА	1896	КЕМЕРОВО	46385	17,6	0,0	0,0	0,0	0,0	100,0	0,0
184	252	МЕТРОПОЛИС	81	МОСКВА	45425	120,8	0,0	8,1	67,9	0,2	23,8	23,8
185	179	АСТЭК-МЕД	2944	НАДЫМ	45254	2,5	0,0	7,1	0,0	0,0	92,9	0,0
186	214	ЦЮРИХ	212	МОСКВА	43484	57,5	0,0	3,9	94,1	1,5	0,5	0,5
187	368	КОМЕСТРА-ТОМЬ	1867	ТОМСК	43241	470,5	84,0	4,4	11,3	0,3	0,0	0,0
188	203	АСТРО-ВОЛГА	1892	ТОЛЬЯТТИ	41929	24,8	0,0	7,1	51,8	0,8	40,3	40,3
189	127	ЛИДЕР	808	МОСКВА	41510	-57,2	0,0	5,7	92,5	0,0	1,8	1,8
190	231	АДМИРАЛ	46	РОСТОВ-НА-ДОНУ	40727	67,7	0,0	2,3	49,2	0,0	48,5	48,5
191	700	ССК-М	3017	МЫТИЩИ	40349	40249,0	99,7	0,0	0,3	0,0	0,0	0,0
192	199	СТРАХОВАЯ БОЛЬНИЧНАЯ КАССА	2136	НОВОЧЕБОКСАРСК	40194	16,2	0,0	7,2	0,0	0,0	92,8	0,0
193	314	ИНГОСТРАХ-ЖИЗНЬ	3823	МОСКВА	39645	255,6	31,2	68,8	0,0	0,0	0,0	0,0
194	209	ПРОМЫШЛЕННАЯ СК	461	КАЗАНЬ	39611	32,0	0,0	2,0	65,0	0,6	32,3	32,3
195	198	ПАРИ	915	МОСКВА	39236	13,2	0,0	1,5	89,0	3,8	5,7	5,7
196	190	МЕЖОТРАСЛЕВОЙ СТРАХОВОЙ ЦЕНТР	88	МОСКВА	38904	5,1	0,0	31,1	48,5	0,3	20,1	20,1
197	325	ОСТРОВ	3282	ЕКАТЕРИНБУРГ	38728	270,4	0,0	0,0	0,0	0,0	100,0	0,0
198	143	ГАММА	2742	ЕКАТЕРИНБУРГ	38169	-48,6	0,0	29,2	20,4	0,0	50,3	50,3
199	193	БИВИТА	1242	БЕЛОВО	38144	7,8	51,0	49,0	0,0	0,0	0,0	0,0
200	221	БАСК	518	БЕЛОВО	37734	41,3	0,0	16,6	41,1	0,0	42,2	42,2

ПО ДАННЫМ ФЕДЕРАЛЬНОЙ СЛУЖБЫ СТРАХОВОГО НАДЗОРА. ПРОЧЕРК — НЕТ ДАННЫХ ИЛИ КОРРЕКТНЫЙ РАСЧЕТ НЕВОЗМОЖЕН.

5 лет в России

мы работаем для Вас

www.czins.ru

Лицензия ФССН С № 3609 77



ЧЕШСКАЯ СТРАХОВАЯ КОМПАНИЯ

Группа компаний СК, основана в 1827 г.

125040 г. Москва, ул. Правды, д. 8, стр. 1, 6-й этаж

тел.:(495) 785 82 00;

тел./факс: 785 82 09

2007 год – юбилейный для ООО «Чешская страховая компания»: пять лет с начала страховой деятельности в России. А ровно 180 лет назад, в 1827 году, была создана *Česká pojišťovna a.s.* – учредитель Чешской страховой компании и одна из старейших страховых компаний Европы.

Для Чешской страховой компании участие иностранного учредителя со столь солидной историей и традициями является огромным плюсом. Подобные инвестиции в экономику России – не только финансовые вливания, но и передача технологий и опыта их применения.

В традициях *Česká pojišťovna a.s.* – служить надежной опорой для своих клиентов, помогать им в самых экстремальных ситуациях. Гарантией этому является высокий профессионализм сотрудников, их ответственный и безупречно качественный подход к работе. Чешская страховая компания, следуя опыту и традициям своего учредителя, стремится занять столь же достойное место и на российском страховом рынке. Страховые продукты, предлагаемые Компанией, отвечают сложившимся условиям рынка и, прежде всего, реальным потребностям граждан Российской Федерации.

Основным направлением деятельности Чешской страховой компании является страхование жизни. За время работы Компании удалось определить и занять достойное место среди компаний своего профиля и, в условиях честной конкурентной борьбы завоевать доверие клиентов, уважение коллег и партнеров.

Основные итоги деятельности компании за 2006 год:

- размер подписанной страховой премии за 2006 год составил 863 млн. руб. (2005: 507 млн. руб.)
- размер страховых выплат – 14,7 млн. руб. (2005: 4,9 млн. руб.)
- совокупная величина активов на конец 2006 г. – 943 млн. руб. (2005: 501 млн. руб.)
- чистая прибыль за 2006 год – 153 млн. руб. (2005: 25 млн. руб.)
- собственный капитал на 01.01.2007 – 279 млн. руб. (на 01.01.2006: 126 млн. руб.)
- размер страховых резервов на 01.01.2007 – 612 млн. руб. (на 01.01.2006: 309 млн. руб.)
- дополнительный доход по результатам 2006 г. по полисам страхования жизни определяется исходя из, соответственно, 8% по полисам в рублях и 3,5% по полисам, номинированным в валютном эквиваленте, сверх гарантированного, предусмотренного при расчете страховых тарифов (4%).

Примечание: приведенная информация о дополнительном доходе не должна рассматриваться как гарантия получения определенной доходности в будущем. Данную информацию нельзя рассматривать как публичную оферту с целью заключения сделки на вышеуказанных условиях.

Динамично развивается собственная агентская сеть Компании. Проводится активная работа по продолжению и расширению сотрудничества с агентскими и брокерскими компаниями России. Продолжается развитие сотрудничества Компании с ООО «Хоум Кредит энд Финанс Банк» (Лицензия ЦБ РФ № 316, ОГРН 1027700280937) – одним из лидеров рынка потребительского кредитования по страхованию заемщиков потребительских и револьверных кредитов.

Специалисты ООО «Чешская страховая компания» ищут новые пути развития, сохраняя традиции и используя опыт своего учредителя – *Česká pojišťovna a.s.* Эта работа служит общему делу развития, укрепления и стабилизации всего страхового рынка России.

РЕКЛАМА

Сохраним Ваши мечты

СУДНЫЙ ДЕНЬ

У СТРАХОВЩИКОВ ОСТАЛОСЬ ВСЕГО ТРИ ДНЯ ДО РОКОВОГО 1 ИЮЛЯ. К ЭТОМУ ВРЕМЕНИ ОНИ ДОЛЖНЫ НЕ ТОЛЬКО УВЕЛИЧИТЬ УСТАВНЫЕ КАПИТАЛЫ ДО НУЖНОГО РАЗМЕРА И ПРИВЕСТИ В СООТВЕТСТВИЕ С НОВЫМИ ТРЕБОВАНИЯМИ МИНФИНА СОБСТВЕННЫЕ СРЕДСТВА, НО И РАЗДЕЛИТЬ БИЗНЕС ПО ПРИНЦИПУ «ЖИЗНЬ—НЕ ЖИЗНЬ», А ТАКЖЕ ПОЛУЧИТЬ ОТДЕЛЬНУЮ ЛИЦЕНЗИЮ НА ПЕРЕСТРАХОВАНИЕ. ПО ПЕССИМИСТИЧНЫМ ПРОГНОЗАМ УЧАСТНИКОВ РЫНКА, С РЯДОМ ТРЕБОВАНИЙ НЕ СПРАВЯТСЯ ДО 80% КОМПАНИЙ.

ЕЛЕНА КОВАЛЕВА

КАПИТАЛЬНОЕ СТРОИТЕЛЬСТВО О необходимости увеличить капитал страховщикам было известно еще четыре года назад из закона «Об организации страхового дела в РФ». В зависимости от специализации на 1 июля страховые компании должны будут располагать капиталом в 30 млн рублей для страхования имущества, 60 млн рублей для страхования жизни и 12 млн рублей для операций по перестрахованию. Несмотря на известные сроки вступления в силу новых требований, ряд компаний, по прогнозам участников рынка, с этим не справятся. «Пострадают мелкие региональные компании, — считает вице-президент «Ренессанс Страхования» Сергей Ковальчук. — Крупные игроки уже обладают капиталом, в разы превышающим нормативный». С ним согласен и глава аналитиче-

ского отдела «Ингосстраха» Илья Богданов: «На первые 50 страховщиков приходится 80% от всех премий на рынке. Эти 50 компаний уже обладают достаточным капиталом».

Куда более серьезным требованием, которое может подкосить даже крупные компании, страховщики считают приказ №149н Минфина «Об утверждении требований, предъявляемых к составу и структуре активов, принимаемых для покрытия собственных средств страховщика». Под собственными средствами страховщика подразумеваются уставный, резервный и добавочный капитал, а также нераспределенная прибыль. До сих пор Федеральная служба страхового надзора (ФССН) не контролировала состав собственных средств, поэтому заметная часть страховщиков имела так называемые дутые капиталы. По

оценкам самих страховщиков, не справиться с новыми требованиями могут до трети участников рынка, а по самым пессимистичным прогнозам — и до 80% от всех компаний.

Дело в том, что приказ запрещает иметь в собственных средствах разного рода векселя и акции компаний, не больше чем на две ступени уступающих суверенному рейтингу РФ. Именно с помощью векселей и акций малоизвестных компаний страховщики чаще всего создавали видимость больших капиталов. Кроме того, в целях борьбы с «серыми» схемами и для повышения ликвидности из состава собственных средств компании вынуждены будут вывести долю перестраховщиков, дебиторскую задолженность по всем операциям, а также займы клиентам по договорам страхования жизни.

К разрешенным для внесения в собственные средства активам также применяется ряд требований. Ценные бумаги должны быть либо включены в котировальный список А первого уровня хотя бы одним организатором торговли на рынке ценных бумаг, либо выпущены эмитентами, имеющими рейтинг не менее двух уровней от суверенного рейтинга РФ. «В существующем виде нормативы способны вызвать проблемы в том числе и у ведущих российских страховщиков», — уверен финансовый директор компании «ЭЙС Жизнь Страхование» Андрей Палкин. «Мы рассчитываем, что это временная мера со стороны госорганов, — считает Сергей Ковальчук, — и по мере сокращения „схемных“ компаний, компаний, не обладающих достаточной финансовой устойчивостью, и консолидации рынка требования будут смягчены».

«В ЗОНЕ РИСКА НАХОДЯТСЯ ДО 240 СТРАХОВЩИКОВ»

К нововведениям, которые вступают в силу 1 июля, вместе со страховщиками готовятся и Федеральная служба страхового надзора (ФССН). Именно ей предстоит принять решение о том, сколько компаний покинут рынок, а сколько будут взяты под особый контроль. О приготовлениях в службе и основных прогнозах по выполнению страховщиками всех законодательных и нормативных требований в интервью **BG** рассказал замглавы ФССН Мухарби Ульбашев.

BUSINESS GUIDE: Какое из новых требований страховщикам к 1 июля будет сложнее выполнить — очередное повышение уставного капитала, требования к собственным средствам, специализацию или получение лицензий на брокерскую и перестраховочную деятельность?

МУХАРБИ УЛЬБАШЕВ: Безусловно, самым сложным для выполнения к этой дате станет 149-й приказ Минфина России о требованиях к размещению собственных средств. И я считаю, что это самое важное из всех нововведений, поскольку требование к финансовой устойчивости компании — это то, на чем держится ее стабильность.

BG: И сколько компаний на настоящий момент, по подсчетам ФССН, не в состоянии выполнить эти требования к 1 июля?

М. У.: По нашим предварительным оценкам, примерно 15% от всех 920 участников рынка могут иметь с этим проблемы к первому числу. С учетом того, что мы прекрасно знаем специфику российского страхового бизнеса все делать в последний момент, конечный результат может быть меньше заявленных 15%.

BG: Как ФССН вычислила эти 15%?

М. У.: Примерно два месяца назад мы направили письма компаниям сстораживающими нас финансовыми показателями. Например, мы видим, что, по данным отчетности, примерно у полусотни компаний 90% собственных средств размещены в долговых бумагах. Это, что называется, к гадалке не ходи — тут что-то не так. В своем письме таким компаниям мы задали вопрос: «А если бы вы по состоянию на дату запроса вы-



ГРИГОРИЙ ТАМБЛЮТОВ

полняли требования 149-го приказа Минфина, как вы бы выглядели?»

BG: И что компании отвечают?

М. У.: Анализ ответов свидетельствует о том, что менее 20% страховых организаций представили информацию, подтверждающую готовность исполнения 149-го приказа. Остальные страховые организации не представили сведения, которые бы дали возможность провести оценку их готовности исполнять требования приказа.

BG: А сколько компаний в зоне риска по остальным нововведениям с 1 июля?

М. У.: По состоянию на 13 июня у ста отсутствует документальное подтверждение о повышении уставного капитала до необходимых величин. При этом у порядка 40 компаний, имеющих лицензию на перестрахование, нет достаточного уставного капитала для осуществления деятельности по перестрахованию. В отношении этих компаний мы поступили таким же образом, как и в случае с собственными средствами: в начале года были направлены запросы о предоставлении информации о выполнении требований к величине уставного капитала. Таким образом, мы всех их предупредили, что 1 июля не за горами и мы хотим знать, какие меры предпринимаются для его увеличения.

Кроме того, у 54 компаний полностью или частично отсутствует документальное подтверждение по специализации. Это значит, что мы не получили соответствую-

щих документов от этих компаний по принятым решениям о разделе бизнеса на страхование жизни и иное страхование. То есть нам не представлена бухотчетность компаний, из которой видно, что, к примеру, компания завершила все операции по страхованию жизни и у нее нет действующих договоров и обязательств по виду, от которого она отказалась.

BG: Может, компании надеются на вступление в силу поправок Александра Коваля к закону «Об организации страхового дела в РФ», фактически продлевающих специализацию?

М. У.: Эти поправки очень разумны. Они предполагают, что страховщики должны к 1 июля определиться со специализацией, при этом у них появляется право довести действующие договоры до истечения срока их действия. При этом, насколько мне известно, первоначально идеологи этого законопроекта определили пять лет до конца действия всех договоров, не соответствующих выбранной 1 июля специализации. По их мнению, до 2012 года основная масса договоров по страхованию жизни завершится. Однако президент в своем заключении логично заметил, что эти сроки устанавливать не стоит. Просто компании с 1 июля теряют возможность заключать договоры, не соответствующие их специализации.

BG: Так, может, и не было никакой необходимости в специализации страховщиков?

М. У.: Несомненно, такая необходимость была. Все, что связано со страхованием жизни, это особые виды страхования. В них особенное резервирование, задействованы длинные деньги. Если в имущественном страховании, как правило, договоры годичные, цикл короткий и можно представить, что в течение года с компанией ничего не случится, то в случае страхования жизни надо быть уверенным, что компания через 20–25 лет еще будет отвечать по своим обязательствам. Соответственно, и надзор за такими страховщиками должен быть особенным.

BG: Как обстоят дела с получением лицензий на занятие брокерской деятельностью?

М. У.: Мы выдали лицензии 13 брокерам. Хотя всего соискателей на получение ли-

цензии было 117, 50 из них отказано. Остальные на рассмотрении. Причины отказа самые разные, но в основном это некорректно составленные образцы договоров, куда включается деятельность, которой страховой брокер не вправе заниматься в соответствии с законом. Так, страховые брокеры не вправе выступать в качестве страхового агента, а также осуществлять деятельность, не связанную со страхованием. Любопытно, что, согласно данным учета страховых брокеров в службе, на настоящий момент их численность составляет около 1000. Теперь сравните цифры по соискателям и отказам в лицензии. Даже если и предположить, что две трети брокерского рынка — балласт, все равно количество профессиональных брокеров на рынке оптимизма не внушает.

BG: Получается, что брокеры в массовом порядке пострадают с 1 июля — им запретят работать без лицензии.

М. У.: По количественному показателю брокеры действительно больше всех, как вы говорите, пострадают. Но это не отразится на реальных объемах бизнеса страхового рынка.

BG: А если брокер после 1 июля будет работать без лицензии, как вы его сможете наказать? Раз нет лицензии, то и отзываться нечего.

М. У.: В зону нашего внимания попадают только лицензированные брокеры. А если он занимается некой деятельностью и называет себя брокером, это вопрос не к нам. Это вопрос к правоохранительным органам по поводу незаконной предпринимательской деятельности. Но это вовсе не значит, что мы будем сидеть сложа руки. У нас в этом случае возникнут вопросы к страховщику, который имеет дело с нелегализованным брокером.

BG: Какова технология санкций, которые ФССН начнет применять с 1 июля?

М. У.: Если компания на первое число не соответствует требованиям по уставному капиталу, это сразу означает отзыв лицензии. Если поправки по отсрочке специализации не вступят в силу к 1 июля 2007 года и компания не осуществит предусмотренную законом специализацию, это также сразу карается отзывом лицензии. Если же

страховщик не соблюдает требования к активам, принимаемым в покрытие собственных средств, в этом случае ему выдается предписание и устанавливается срок для его исполнения.

BG: Можете предположить, сколько страховщиков в итоге покинут рынок?

М. У.: Хочу подчеркнуть, что цифры, которые я называл — сто компаний в зоне риска по уставному капиталу, 54 — по специализации и т. д., — это пересекающиеся множества, их не следует складывать. Думаю, что в итоге в зоне риска находятся до 240 страховщиков.

BG: Много клиентов страховщиков пострадают из-за отзыва страховых лицензий?

М. У.: Если говорить о системных проблемах, которые коснутся очень большого количества клиентов, то этого не произойдет. Как правило, рынок покинут маленькие компании с небольшими оборотами, зачастую те, которые пристраиваются к каким-то единичным видам, корпоративным клиентам. В любом случае крупных игроков на рынке ОСАГО в зоне риска нет. Когда мы говорим, что под угрозой находятся около 240 компаний, это только звучит страшно. На деле у нас по итогам 2006 года сто компаний собирают более 80% страховых премий, что составляет около 500 млрд рублей.

BG: После рубежа 1 июля о каких, на ваш взгляд, нововведениях для страховщиков законодателям следует задуматься?

М. У.: Стоит надеяться, что законодателям будут сделаны дальнейшие шаги по увеличению требований к минимальному размеру уставного капитала страховщиков, что в конечном итоге будет способствовать повышению стабильности и развитию страхового рынка.

Кроме того, на повестку дня выйдут другие вопросы. Они будут связаны, например, с проблематикой перестрахования. В настоящий момент перестрахование активно используется для вывода средств, и сейчас идет много разных дискуссий о том, как с этим бороться. Есть даже радикальные предложения о квотировании перестрахования. Или об установлении предельного уровня исходящего перестрахования.

ПРИНУДИТЕЛЬНАЯ ПРОФОРИЕНТАЦИЯ

Помимо вышеперечисленных нововведений с 1 июля вступает в силу требование закона «Об организации страхового дела в РФ» о разделении бизнеса на страхование жизни и на общее страхование. Другими словами, теперь страховщик, продающий полисы каско и ОСАГО, не может одновременно страховать жизнь своих клиентов. У компаний было почти четыре года на то, чтобы определиться с вопросом, отказаться от одного из видов страхования или же создать дочернюю компанию, куда должны быть переданы портфели договоров, не соответствующих типу выбранной специализации.

Однако ряд компаний так и не определились со своей специализацией. Создание спецкомпании по «жизни» оказалось дорогим занятием. «Помимо капитала в 60 млн рублей на создание инфраструктуры с нуля только в первый год надо не меньше \$4–5 млн. При этом хорошо, если компания выйдет на окупаемость лет через пять», — говорит гендиректор компании МАКС Надежда Мартянова. А по мнению главы НСГ Евгения Павленко, «для компании, претендующей на большую долю розницы, требуется \$10–20 млн ежегодных затрат в течение первых трех-четырех лет».

Кроме того, неизбежная процедура передачи договоров по страхованию жизни из универсальной компании в дочернюю довольно проблематична. Страховщикам приходится получать на это письменное согласие каждого страхователя. В мае депутат Александр Коваль выступил с предложением увеличить срок переходного периода для

страховщиков еще на пять лет. Согласно его законопроекту, уже прошедшему сразу три чтения в Госдуме, с 1 июля, как и планировалось, вступит в силу запрет на заключение договоров, противоречащих специализации компании, при этом страховщик сможет исполнить до конца обязательства по старым непрофильным договорам.

По словам Надежды Мартяновой, «если бы мы знали раньше о том, что необязательно будет переводить договоры уже с этого года, то не создавали бы отдельную компанию». Тем более что лицензия универсального страховщика позволяет компаниям страховать заемщиков кредитов от несчастного случая и болезней. В большинстве банков именно этот вид страхования понимают под страховой жизнью. «В настоящее время это и есть основной способ у страховщиков зарабатывать деньги на рынке рискованного страхования жизни», — отмечает замглавы отдела страхования жизни компании «Согласие-Вита» Илья Коростелев.

Еще одно требование, связанное со специализацией, касается перестрахования. С 1 июля все страховщики, занимающиеся перестрахованием, согласно закону «Об организации страхового дела в РФ», обязаны получить специальную лицензию на перестрахование. До этого перестраховочная деятельность не требовала обязательного лицензирования. В частности, на конец марта 197 компаний из более чем 320, осуществляющих перестраховочную деятельность, не обладали специальной лицензией.

«После вступления в силу нового закона российский рынок перестрахования, на наш взгляд, незначительно су-

зится, — прогнозирует глава департамента перестрахования ЖАСО Александр Моряков. — Действие закона вряд ли затронет крупные и средние страховые и перестраховочные компании». По мнению главы страхового брокера «Малакут» Дмитрия Бейгула, к 1 июля на рынке останется только около 30 перестраховочных компаний и до 150 универсальных страховщика с необходимой лицензией на перестрахование. «Перемены затронут компании, которые занимались различного рода „схемным“ бизнесом», — резюмирует первый замдиректора департамента перестрахования РОСНО Михаил Мумин.

ПОСРЕДНИЧЕСКИЕ ЛИЦЕНЗИИ Затронуло 1 июля не только страховщиков, но и рынок страховых брокеров, которых также обяжали пройти процедуру лицензирования. До сих пор фактически они не были подотчетны регулятору. В реестре, который ведет ФССН, зарегистрировано около 1300 страховых брокеров. Правда, по оценкам самих участников рынка, сегодня из них реально действуют до 150. По оценкам участников рынка, лицензию к 1 июля получают всего 15–20 компаний.

Установленный законом срок рассмотрения заявлений на лицензирование страховой брокерской деятельности составляет 60 дней. «При этом согласованные с ФССН варианты образцов брокерских договоров и текстов уставов, определяющих страховую правоспособность брокеров, были представлены на семинаре в ФССН только 25 апреля 2007 года, — отмечает советник главы «Атомного страхового брокера» Сергей Литус. — Поэтому большинство

брокеров получат лицензию уже после 1 июля». До конца года их количество может вырасти до 100–120 компаний, уверены в «Малакуте».

Вместе с тем страховщики уверены, что лицензирование брокеров вряд ли в сильной степени повлияет на объем премии страхового рынка. «Ведь главной задачей брокера на сегодняшний день является поиск клиента и обеспечение страховщиков дополнительным каналом продаж, — уверен Илья Богданов. — Несовершенство законодательства о страховых брокерах делает эту задачу вполне выполнимой в рамках агентской деятельности». Поэтому не получившие или не захотевшие получать лицензию страховые брокеры просто станут агентами.

«Брокер, не получивший лицензию, будет терять конкурентные преимущества при взаимодействии с международными партнерами, так как иностранные страхователи крайне трепетно относятся к наличию всей необходимой документации», — считает начальник управления по работе с международными брокерами РОСНО Дмитрий Сергеев. А вот в розничном страховании статуса агента вполне достаточно для осуществления, по сути, той же самой деятельности.

Как бы там ни было, компании уверены, что число участников рынка продолжит сокращаться и после 1 июля. «Когда-то количество страховщиков на российском рынке превышало 3000, сейчас их уже около 900, — считает глава Русской страховой компании Геннадий Смирнов. — С течением времени количество страховщиков в России сократится примерно на порядок от действующего сейчас числа». ■



ВГ: А кто может взять на себя проверку квот или санкционирования перестрахования? ФССН?

М. У.: Почему? Необязательно. Это может быть и профобъединение, и орган, занимающийся валютным контролем, если это трансграничное перестрахование. Но, повторюсь, на данный момент это всего лишь дискуссии. Здесь нужна золотая середина. С одной стороны, институт перестрахования является инструментом защиты страховых компаний. Но с другой стороны, мы видим значительное

число операций, которые проводятся на рынке длительное время и где в урегулировании убытков перестраховщик не принимает участия. И мы задаемся вопросом, что это за странная природа такого перестрахования.

ВГ: Необходимость получения лицензии на перестрахование с 1 июля связана с борьбой с сомнительными операциями в этом секторе?

М. У.: Это одна из мер. Если сегодня у компании есть достаточный капитал для перестрахования, ей не нужна лицензия на пе-

рестрахование. С 1 июля даже при достаточном капитале, но при отсутствии лицензии операции по перестрахованию проводить уже нельзя.

ВГ: Недавно завершилось реформирование ФССН. Все контрольные функции были переданы территориальным инспекциям. После реформы надзор за страховщиками как-то изменится?

М. У.: Мы рассматриваем инспекцию и центральный аппарат как единое целое. При этом мы говорим, что центральный аппарат сосредотачивается на неких

функциях, связанных с методологией, он будет заниматься проблемами входа на рынок, проблемами отчетности, повторных проверок и т. д. И из его ведения исключаются вопросы, связанные с выдачей предписаний. Это все отдается в территориальные инспекции. Если возникают спорные вопросы между компанией и инспекцией, они разбираются у себя по горизонтали. Но все санкции — отзыв лицензии, ее ограничение, приостановление и возобновление — остаются исключительно за центральным аппаратом.

ВГ: Можно ли утверждать, что контроль ужесточится или станет более пристальным?

М. У.: Безусловно, мы рассчитываем на более качественную и ответственную работу инспекций. При этом повысится оперативность контроля за деятельностью компаний — надзор приблизится к страховым организациям, что позволит как инспекциям, так и центральному аппарату службы ускорить принятие решений и повысить их эффективность.

Интервью взяла ТАТЬЯНА ГРИШИНА



КОМУ ЦВЕТНУЮ ПЕЧАТЬ, А КОМУ ЧЕРНО-БЕЛУЮ? ВЫБОР ЗА ВАМИ!

Благодаря цветным принтерам HP Color LaserJet 3000 Ваши документы всегда будут выглядеть превосходно, а расходы на печать снизятся. Функция Контроля Доступа к Цвету позволит Вам отслеживать, кто и как использует цветную печать в Вашем офисе, и решать, где именно ее применять. Начните экономить сейчас, контролируя все процессы печати!

Сайт: www.hp.ru/hpcontrol Тел.: 8-800-200-3-500

Цвета больше – бизнес успешнее!



© 2007 Hewlett-Packard Development Company, L.P. Все права защищены. На правах рекламы.

«В БЛИЖАЙШЕЕ ВРЕМЯ НА СТРАХОВЩИКОВ МОГУТ БЫТЬ НАЛОЖЕНЫ ШТРАФЫ»

В КОНЦЕ МАЯ ФЕДЕРАЛЬНАЯ АНТИМОНОПОЛЬНАЯ СЛУЖБА (ФАС) ЗАКОНЧИЛА ПРОВЕРКУ БАНКОВ И СТРАХОВЩИКОВ. ПО ЕЕ ИТОГАМ УЖЕ В ЭТОМ МЕСЯЦЕ ЧИНОВНИКИ СЛУЖБЫ ОБЕЩАЮТ МАССОВОЕ ВОЗБУЖДЕНИЕ ДЕЛ ПО ФАКТАМ НАРУШЕНИЯ ЗАКОНА О КОНКУРЕНЦИИ. КАК СТРАХОВЩИКИ ПОПАДАЮТ В ПОЛЕ ЗРЕНИЯ АНТИМОНОПОЛЬНЫХ ОРГАНОВ, РАССКАЗЫВАЕТ ЗАМГЛАВЫ ФАС АНДРЕЙ КАШЕВАРОВ.



АНДРЕЙ КАШЕВАРОВ,
ЗАМГЛАВЫ ФАС

BUSINESS GUIDE: Как чаще всего страховщики нарушают закон о конкуренции?
АНДРЕЙ КАШЕВАРОВ: В последнее время больше всего нарушений со стороны страховщиков связано с банковским рынком. В этой связи с ноября прошлого года по май мы провели масштабную проверку банков и страховщиков по всей России. В результате у 70 бан-

ков и 63 страховщиков нами были выявлены соглашения, в которых содержатся признаки нарушения антимонопольного законодательства. Сейчас мы ждем от наших территориальных управлений уточнений по конкретным банкам и страховщикам, чтобы затем возбудить дела по факту нарушений закона о конкуренции.

Думаю, что в июне-июле мы будем массово возбуждать дела. В первую очередь это будут те случаи, когда банки согласовывают тарифы страховщиков при выдаче кредитов. На наш взгляд, подобное согласование может привести сразу к трем нарушениям закона о конкуренции — о запрете соглашений, направленных на поддержание цен и тарифов, о запрете включения в договоры невыгодных условий, не относящихся к предмету договора, и, наконец, о недопустимости установления разных цен на один и тот же товар.

На практике это выглядит обычно следующим образом: страховка за автомобиль, купленный в кредит, оказывается дороже страховки аналогичной машины, приобретенной за наличные. Сегодня это довольно распространенная практика. Кроме того, в этих же соглашениях между банком и страховщиком условия договора могут оцениваться нами как невыгодные для потребителя.

BG: Дело, возбужденное в марте в отношении банка «Авангард» и страховщика «Авангард-Гарант», это пример как раз такого нарушения?

А. К.: Да. Это как раз пример, когда требуется установить факт навязывания невыгодных условий. Ведь в любой другой страховой компании в случае ДТП страхователю выплачивается стопроцентное возмещение, даже если авария произошла по его вине. А в «Авангард-Гаранте» заемщик банка «Авангард» мог рассчитывать только на пятидесятипроцентное возмещение, если в аварии виноват он сам. Но дело находится в стадии рассмотрения, поэтому выводы делать рано.

BG: Выявляла ли ФАС случаи ограничения банками количества аккредитованных при них страховщиков?

А. К.: Этой частью нарушений закона о конкуренции мы также планируем вплотную заняться, но чуть позже. Сначала мы будем исследовать именно ту часть соглашений, которая очевидно нарушает статью 11 закона о конкуренции — о запрете искусственно поддерживать и устанавливать тарифы.

В принципе мы не против формирования банками определенного перечня аккредитованных страховщиков, но при

формировании этого перечня должен соблюдаться ряд условий. Например, тендер должен быть публичным, а условия тендера должны открыто публиковаться и после того, как в банке состоялся отбор страховщиков. И те страховщики, которые не участвовали в этом отборе, но показатели их бизнеса удовлетворяют условиям тендера, также имеют право на сотрудничество с этим банком. Клиент банка имеет право приобрести полис в любой страховой компании, подпадающей под критерии надежности, выдвинутые банком, если даже этот страховщик при банке не аккредитован.

Кроме того, мы соглашаемся на список аккредитованных организаций еще и потому, что прекрасно понимаем: если запретить банкам составлять какие-либо списки аккредитованных компаний, то такого рода соглашения просто уйдут в тень. Ведь у банков есть возможность отказать в кредите фактически по любым основаниям, и причины отказа они могут и не раскрывать.

BG: Вы можете что-то сделать, если банк отказал заемщику с «неправильным» страховщиком?

А. К.: Мы можем провести расследование по жалобе страховой организации или по жалобе физлица, которому отказано в выдаче кредита именно по этой причине. В рамках дела с банком «Авангард» и страховщиком «Авангард-Гарант» мы исследуем технологию выдачи кредита. Мы, например, обнаружили, что один из заявителей по этому делу пришел в банк и предоставил о себе сведения. После этого ему звонит менеджер банка и говорит: «Мы готовы заключить с вами кредитный договор. Приходите». Когда тот приходит в банк за кредитом, ему говорят: «А вот теперь заключите договор страхования залогового имущества в такой-то страховой организации». Он говорит: «Я не хочу заключать с этой страховой организацией договор. Вот у меня залоговое имущество застраховано в этой компании». Банк отвечает: «Оставляйте, мы изучим». Затем ему отказывают в выдаче кредита. И здесь имеются признаки нарушения, которые нам придется доказать.

BG: Известно, что ФАС возбуждает дело не только по факту аккредитации одного-двух страховщиков при банке, но и в случае аккредитации Сбербанком 17 страховщиков. Чем вы руководствовались в последнем случае?

А. К.: Мы смотрим на рынок каждого региона в отдельности. Дело в отношении Сбербанка было возбуждено в Хакасии. И там Сбербанк аккредитовал при себе только федеральные страховые компании, необоснованно отказав в сотрудничестве местным страховщикам. Не важно, сколько банк аккредитует при себе страховщиков, важно не нарушать закон о конкуренции.

BG: Размер агентского вознаграждения банку от страховщика может заинтересовать ФАС?

А. К.: По новому закону о конкуренции — нет. Раньше мы действительно рассматривали факт агентского вознаграждения как доказательство того, что между банком и страховщиком есть соглашение, ограничивающее участие других страховых компаний в кредитовании его заемщиков. И старое законодательство позволяло нам таким образом квали-

фицировать эти случаи. В новом законе о конкуренции появились вполне предметные составы нарушений, которые уже не заставляют нас выявлять эти комиссионные соглашения. В частности, теперь нарушением считается лишь то агентское соглашение, которое действительно будет препятствовать работе банка с другими страховщиками.

BG: А как обстоят дела с нарушением страховщиками антимонопольного законодательства в процессе слияний-поглощений?

А. К.: В этом году рынок в этом плане очень активен. Только с начала года мы получили 49 ходатайств по приобретению страховщиков и два ходатайства по присоединению. Приобрести российских страховщиков изъявили желание 13 иностранных компаний. Из них в настоящий момент мы рассматриваем два ходатайства. В частности, одна из кипрских компаний хочет приобрести ОАО «СГ „Региональный альянс“». Также подано ходатайство частной акционерной компании с ограниченной ответственностью «ЭЙС Юропиен Холдингс №2 Лимитед» (Великобритания) о приобретении 100% голосующих акций ЗАО «Страховая компания ЭЙС».

И на днях мы одобрили ходатайство компании с ограниченной ответственностью «АйТиСи Консалтантс (Сайп-рус) Лимитед» о приобретении 49,99% долей в уставном капитале ООО «Страховая компания ВТБ-РОСНО». В свою очередь, Внешторгбанк намерен приобрести еще 0,02% долей к уже имеющимся 49,99%. Таким образом, РОСНО выйдет из состава акционеров ВТБ-РОСНО.

Из 49 компаний, покупающих акции страховщиков, 15 компаний приобрели сразу контрольные пакеты (более 50% плюс одна акция). Думаю, что причина такой активности не только во вступлении РФ в ВТО с последующим решением на открытие иностранных филиалов страховых компаний в России. На мой взгляд, страховой рынок начал активно развиваться последние несколько лет и стал привлекательным инструментом для вложения средств иностранных инвесторов.

BG: А как часто ФАС отказывает в ходатайстве по приобретению страховых компаний?

А. К.: В этом году мы еще никому не отказали. Единственная сложность возникла с Allianz, желающей купить «Прогресс-Гарант». Но отказать им в покупке мы не можем, потому что из 45 регионов присутствия этих компаний на рынке только в двух регионах могло возникнуть доминирующее положение в случае сделки. Поэтому мы предложили Allianz передать портфель другой компании, не связанной с группой Allianz.

BG: А почему ФАС запретила «Росгосстраху» и компании «Капиталь Страхование» заключить генеральное соглашение о сотрудничестве?

А. К.: На наш взгляд, велика вероятность того, что в результате этого партнерства компании будут действовать по одним тарифам. Статья 11 закона о конкуренции прямо запрещает такие соглашения. Безусловно, сама по себе унификация правил, вытекающая из этого соглашения, не является нарушением. Но когда две компании договарива-

ются об одинаковых тарифах и фактически отказываются от конкуренции между собой, это уже можно квалифицировать как нарушение. Кроме того, эти компании очень крупные, и если они объединят свои усилия в различных видах страхования, то это тоже может привести к антиконкурентным последствиям для рынка.

BG: Если бы эти компании решили слиться, вы бы тоже отказали им в этом?

А. К.: После прошедшей информации в прессе о готовящемся слиянии этих двух крупных страховщиков мы обратились к ним за соответствующими комментариями. Но в обеих компаниях нам заявили, что впервые слышат эту новость, так что официально свое намерение они не подтвердили. Тем не менее если бы эти компании решили слиться, то нам пришлось бы проанализировать долю этой объединенной компании по каждому виду страхования в каждом отдельном регионе. И если бы на образуемую компанию приходилось более 25% рынка, мы либо отказали бы ей в сделке, либо разрешили бы слияние в тех областях, где ее доля невелика.

BG: А как страховщики нарушают конкуренцию на рынке ОСАГО?

А. К.: Здесь два типа нарушений. Это массовые скидки по полисам ОСАГО и закрытые конкурсы госорганов на выбор страховщиков, в результате которых опять-таки побеждают компании, предложившие скидку по ОСАГО, но уже в форме запроса котировок. Сегодня количество дел по ОСАГО очень резко сократилось. С одной стороны, и Российский союз автостраховщиков ввел свои ограничения и штрафы за подобные нарушения на рынке ОСАГО. С другой стороны, за счет активного освещения в СМИ подобных нарушений сами компании стали осторожнее. Поэтому, скорее всего, волна нарушений на рынке ОСАГО прошла, да и вряд ли возобновится в условиях новых штрафных антимонопольных санкций.

BG: Что это за санкции?

А. К.: В соответствии со вступившим 13 мая в силу новым КоАПом за любые антимонопольные нарушения штраф составит 1—15% с оборота компании на соответствующем рынке. Например, если это залоговое автострахование (когда машина страхуется в пользу банка), то штраф будет вычитываться от сборов страховщика по этому виду залогового страхования и т. д. При этом максимальный размер штрафа не должен превышать 2% от общего оборота компании за год за злоупотребление доминирующим положением и не более 4% — за антиконкурентное соглашение.

Одновременно с этим штраф может быть наложен и на должностное лицо — от 70 до 200 МРОТ или дисквалификация до трех лет. Изменилась система наложения штрафов. Раньше штраф накладывался только за неисполнение предписания, которое выносилось после доказательства факта нарушения антимонопольного законодательства. Теперь же штраф накладывается непосредственно за факт нарушения.

BG: Страховщики уже получали новые штрафы?

А. К.: Пока нет, но в ближайшее время штрафы могут быть.

Интервью взяла ЕЛЕНА КОВАЛЕВА

«ТОЛЬКО С НАЧАЛА ГОДА МЫ ПОЛУЧИЛИ 49 ХОДАТАЙСТВ ПО ПРИОБРЕТЕНИЮ СТРАХОВЩИКОВ И ДВА ХОДАТАЙСТВА ПО ПРИСОЕДИНЕНИЮ. ПРИОБРЕСТИ РОССИЙСКИХ СТРАХОВЩИКОВ ИЗЪЯВИЛИ ЖЕЛАНИЕ 13 ИНОСТРАННЫХ КОМПАНИЙ»



ПОСЛЕДНИЕ ГРОМКИЕ РАЗБИРАТЕЛЬСТВА ФАС СО СТРАХОВЩИКАМИ
Май, 2007. Саратовское УФАС возбудило дело в отношении Ипотечной корпорации Саратовской области, Волжского инвестиционного банка и пяти страховщиков — ВСК, РОСНО, «Росгосстрах-Полволье», «Уралсиб», «Спасские ворота» — за то, что банки, сотрудничающие с региональным представителем АИЖК, страхуют ипотечных заемщиков только у страховщиков, аккредитованных самой АИЖК.
Апрель, 2007. УФАС по Челябинской области возбудило дело в отношении филиала РОСНО и ООО «Расчетно-кассовый центр» (РКЦ). Компании включили в счета за коммунальные услуги платежи по страхованию жилья без ведома граждан.
Март, 2007. Минтранс под воздействием ФАС отзывает

рекомендательное письмо по организации ОСАГО для госорганов, где необоснованно выделялось три страховщика — «Росгосстрах», ВСК и «Альфа-Страхование». Тем самым Минтранс нарушал статью 18 закона «О защите конкуренции», обязывающую госорганы проводить открытые тендеры по выбору компании для ОСАГО.
Ноябрь, 2006. ФАС выдает предписание двум акционерам

страховщика «Русский стандарт Страхование» об исключении из своего соглашения пунктов об эксклюзивном страховании заемщиков банка «Русский стандарт» только в компании «Русский стандарт Страхование».
Сентябрь, 2006. По решению ФАС страховщики МСК и МАКС перечислили в бюджет незаконно полученную прибыль в размере 78,5 тыс. рублей и 208,2 тыс. рублей соответственно. ФАС квалифицировала как недобросовестную конкуренцию тот факт, что МСК преподносила подарки при продаже полисов ОСАГО, и рекламу компании МАКС о предоставлении скидок при продаже ОСАГО.
Июль, 2006. Арбитражный суд Республики Хакасия поддержал местное отделение УФАС в его споре с Восточно-Сибирским филиалом Сбербанка. При кредитовании фи-

зических лиц на сумму свыше \$25 тыс. в договор вносился специальный пункт, по которому заемщик был обязан застраховать риски у 17 аккредитованных при банке страховых компаний.

«РЫНОК ПОКИДАЮТ КОМПАНИИ ВТОРОГО ЭШЕЛОНА»

ЗА ЧЕТЫРЕ ГОДА ДЕЙСТВИЯ ОСАГО С РЫНКА УШЛИ 15 СТРАХОВЩИКОВ, ОСТАВИВ ПОРЯДКА 770 МЛН РУБЛЕЙ ДОЛГОВ ПО ВЫПЛАТАМ. ИХ ПОГУБИЛО МОШЕННИЧЕСТВО ИЛИ НЕГРАМОТНЫЙ МЕНЕДЖМЕНТ. СЛЕДОМ НАЧНЕТСЯ ВОЛНА БАНКРОТСТВ ПО ПРИЧИНЕ НЕХВАТКИ ТАРИФОВ, СЧИТАЕТ ЗАМГЛАВЫ РОССИЙСКОГО СОЮЗА АВТОСТРАХОВЩИКОВ (РСА) АНДРЕЙ БАТУРКИН.



АНДРЕЙ БАТУРКИН,
ЗАМГЛАВЫ
РОССИЙСКОГО СОЮЗА
АВТОСТРАХОВЩИКОВ

BUSINESS GUIDE: О каких тенденциях на рынке ОСАГО можно говорить накануне четырехлетия «автогражданки» (закон об ОСАГО действует в РФ с 1 июля 2003 года. — **BG**)? **АНДРЕЙ БАТУРКИН:** В 2006 году Минфин работал над поправками к закону об ОСАГО, которые в настоящее время находятся в правительстве. Предложения Минфина кардинально меняют нынешнюю систему ОСАГО. Первое изме-

нение заключается во введении системы прямого урегулирования, когда за выплатой надо идти к своему страховщику, у которого был куплен полис. Если эти поправки одобрит Госдума, систему прямого урегулирования планируется запустить 1 июля 2008 года.

Второе — введение упрощенной процедуры оформления ДТП — без сотрудников ГИБДД — при незначительном имущественном ущербе (намечено на декабрь 2008 года). И одна из главных тенденций рынка заключается в том, что страховщики, несмотря на значительное усложнение их работы в будущем, не противятся этим нововведениям, поскольку осознают, что это будет удобнее клиенту.

Из других заметных тенденций можно назвать продолжающийся уход компаний с рынка. В 2005 году обанкротились десять страховщиков, и, по моим прогнозам, в 2006-м их должно было быть не меньше. Однако в прошлом году рынок покинули три компании — «Природа», «Пирамида» и «Генстрахование», и с начала этого года еще две — Генеральная страховая компания и МРСС. Компании стали уходить с рынка реже, но, что называется, дороже для страховщиков ОСАГО — членов РСА, которые своими взносами в фонды РСА покрывают оплату долгов этих компаний. Сейчас рынок покидают уже не какие-нибудь аутсайдеры, а компании второго эшелона. К примеру, Генеральная страхования компания, обанкротившаяся в начале года, и МРСС, потерявшая лицензию в середине июня, в свое время входили в двадцатку лидеров рынка по сборам. И величина уходящих компаний настораживает.

BG: Каковы совокупные долги данных компаний?

А. Б.: Если брать первых 14 страховщиков, то их долги составят примерно 700 млн рублей, из которых 400 млн рублей РСА уже погасил. При этом сами компании-банкроты в свое время внесли в гарантийный фонд РСА чуть более 40 млн рублей. Долги МРСС, единственной компании из ушедших, которая пытается самостоятельно рассчитаться, мы оцениваем еще в 72 млн рублей.

BG: Причиной банкротств стала нехватка тарифов ОСАГО?

А. Б.: Я не думаю, что компании, которые сейчас уходят и уходили с рынка, страдали из-за тарифов. Причиной был либо нечистый на руку менеджмент, либо неверно выстроенная тарифная политика в целом, а не только в области ОСАГО. Все ушедшие страховщики не работали в суперубы-

точных регионах. И банкротства компаний по соображениям нехватки средств из-за несбалансированного тарифа нам еще предстоит. Это будут компании, работающие на Урале, в Западной Сибири, на Севере, в Поволжье. По Сахе убыточность уже зашкаливает за 120%. Таких проблемных регионов с точки зрения нехватки коэффициентов порядка 20. Региональный коэффициент в перечисленных регионах составляет сейчас от 0,5 в небольших населенных пунктах до 1,3 в центральных городах субъектов (в Москве территориальный коэффициент составляет 2. — **BG**).

BG: Чем объясняется сверхубыточность в этих регионах?

А. Б.: При определении территориальных коэффициентов исходили из того, что чем меньше машин в регионе, тем меньше вероятность ДТП, и, соответственно, ниже должна быть величина коэффициента. Но жизнь показала, что эта логика не совсем справедлива. Автовладельцы северных регионов, таких как Якутия, и прочих газодобывающих провинций в силу природных условий и высокого уровня достатка ездят на дорогих автомобилях. При этом с автосервисами там дела обстоят туго, и нет конкурентных цен на ремонт автомобилей. Высокие цены на сервис вкупе с дорогими автомобилями и дают высокий уровень убыточности.

BG: Если сопоставить сборы с выплатами обывателю трудно объяснить, откуда у страховщиков убыточность.

А. Б.: С июля 2003-го по апрель 2007-го автостраховщики собрали 214 млрд рублей, а выплатили 89,5 млрд рублей. При этом на рынке еще порядка 300 тыс. страховых случаев заявлено, но не урегулировано. Если брать за основу среднюю выплату по ОСАГО в РФ — 23 тыс. рублей, получается, что в ближайшее время страховщики заплатят 6,9 млрд рублей. Также необходимо помнить, что часть заключенных договоров продолжает действовать, и по ним страховщики продолжают нести обязательства. Кроме того, компаниям на ведение дел отводится 20% от сборов. Остальное они должны тратить на выплаты, формирование резервов и отчисления в РСА. Между тем, по расчетам Гильдии актуариев, на конец 2006 года убыточность по ОСАГО уже составляла 65% от сборов от 77% возможных. Кроме того, при оценке убыточности надо учитывать, что еще не все страховые случаи по ущербу жизни и здоровью заявлены страховщикам, а срока давности по их предъявлению нет.

BG: На западных рынках пик убыточности в ОСАГО на какой год действия закона пришелся?

А. Б.: По-разному. В Польше, например, на четвертый год действия «автогражданки» практически все компании были за гранью убыточности. Поэтому потеря 15 страховщиков за четыре года — это не самый худший сценарий. В 2005 году, когда компании начали сыпаться, появились опасения, что они будут уходить с рынка все чаще и с большими долгами по выплатам. К счастью, обвала на рынке ОСАГО не произошло. Правда, не надо забывать, что после 1 июля этого года существенно ужесточатся требования к финансовой устойчивости страховых организаций, и, возможно, какая-то часть страховщиков ОСАГО покинет рынок по этой причине.

Надежный проводник в мире инноваций

Ключевые компетенции группы AT Consulting для страховых компаний

- Оптимизация бизнес-процессов страховой компании
- Внедрение автоматизированной системы поддержки страховой компании
- Решения в сфере управления взаимоотношениями с клиентами
- Внедрение решений для автоматизации финансового и управленческого учета
- Внедрение аналитических систем и хранилищ данных
- Интеграция приложений

www.at-consulting.ru | (495) 748 0575

реклама

КОНКУРЕНТЫ

ВГ: Процент застрахованных автовладельцев изменился?

А. Б.: За все годы охват ОСАГО остается стабильным — порядка 90% от 31 млн на настоящий момент постоянно эксплуатируемых транспортных средств. Это очень хороший показатель, поскольку стопроцентного охвата нет нигде. Даже в Австрии, где страховщики самостоятельно выдают регистрационные номера транспортных средств их владельцам, охват обязательным автострахованием составляет 99%. Они говорят, что оставшийся процент приходится на гастарбайтеров.

ВГ: Чем вы объясняете дисциплинированность отечественных автовладельцев в плане обязательности ОСАГО?

А. Б.: В первый год действия закона высокий процент застрахованных можно было бы объяснить боязнью проверок полисов сотрудниками ГИБДД на дорогах. Сейчас же высокий охват я объяснил бы скорее пониманием того, что ОСАГО защищает. У водителей уже есть опыт получения выплаты, и это уже такая разумная привычка страховатьсЯ.

ВГ: Размер средней выплаты и премии как-то изменился за эти годы?

А. Б.: Средняя цена полиса в конце 2003 года составляла 1900 рублей, сейчас 2100 рублей. Тут прирост небольшой и объясняется прежде всего тем, что в стране идет обновление автопарка, соответственно, стоимость автомобилей растет, как и страховка. Динамика средней выплаты выглядит иначе: на конец 2003 года среднее возмещение составляло 15 тыс. рублей, сейчас же, как я уже говорил, 23 тыс. рублей. Причина роста выплат та же, что и сборов: обновление автопарка.

ВГ: Самое время увеличивать базовые тарифы?

А. Б.: Думаю, что в настоящий момент можно обойтись повышением ряда коэффициентов — региональных и по видам транспорта, активно участвующим в ДТП. Это троллейбусы, автобусы и, конечно же, такси. Думаю, автовладельцам легче будет воспринять такие изменения, нежели привыкать к новой сетке базовых тарифов.

ВГ: По-вашему, страховщики в условиях критичной убыточности и без увеличения базовых ставок ОСАГО готовы к предложенным Минфином изменениям ОСАГО — увеличению лимита выплат со 160 тыс. рублей до 240 тыс. на человека, введению прямого урегулирования и упрощенной процедуры оформления ДТП?

А. Б.: Все эти нововведения пугают рынок, но размер этого страха еще неясен. Сейчас в рамках комитета по тарифам РСА проводится исследование возможного влияния предлагаемых изменений на уровень убыточности. Прямое урегулирование, на мой взгляд, не окажет серьезного влияния на убыточность. Зато упрощенная процедура оформления ДТП чревата всплеском мошенничества. Если на момент вступления в силу «упрощенки» не будет создан так называемый реестр экспертов-техников, которые умеют оценить не только стоимость ремонта автомобиля после ДТП, но и причинно-следственную связь ДТП и повреждений, компании захлестнет волна мошенничеств. ДТП будут инсценировать, а убытки предъявлять страховщикам. Французский опыт ОСАГО показывает, что именно эксперты-техники отсекают более 80% случаев мошенничества.

ВГ: Кто должен создать такой реестр?

А. Б.: Согласно постановлению правительства, за его создание отвечают Минтранс, МВД и Минюст. Сейчас РСА занимается аккредитацией при союзе экспертов-техников, таких уже около 600. Однако эта процедура не может заменить создания реестра экспертов-техников. Аккредитация при РСА — дело добровольное, и аккредитованные эксперты по большому счету никакой ответственности не несут. В худшем случае они просто выпадут из реестра. Кроме того, аккредитация ведется с точки зрения правильности проведения экспертизы и в меньшей степени с точки зрения корректности определения причин ДТП.

Просто проблемы в нашей стране заключаются в том, что у нас нет единой системы калькуляции ущерба авто. Есть четыре методики, и все считают по-разному. Поэтому нам принципиально важно, чтобы аккредитованные при союзе эксперты придерживались более или менее единых методик в своей оценке. Если же не будет нормальных экспертов-техников, то никакого прямого урегулирования и «упрощенки» не будет. Все это просто разорит страховые компании. Но думаю, что до этого не дойдет и ведомства, ответственные за разработку единой методики оценки ущерба и ведение реестра экспертов-техников, выпустят необходимые нормативные акты до вступления обсуждаемых новаций в силу.

ВГ: Помимо ситуации с экспертами-техниками какие еще вопросы в ближайшее время предстоит решить в ОСАГО?

А. Б.: Если брать системные вещи, в закон об ОСАГО надо внести больше конкретики по прямому урегулированию и «упрощенке». Это сложная система, и ее родоначальни-

ки — французы — задумали ее в 1954 году, а реализовывать начали только в 1968-м. Кроме того, планируемое увеличение лимита выплат по ущербу здоровью в размере 240 тыс. рублей предстоит унифицировать с выплатами в других видах страхования. Минтранс в настоящее время обсуждает возможность выплат в размере \$75 тыс. в обязательном страховании пассажиров. И сразу возникает вопрос, а чем люди, которые полетели на самолете и, не дай бог, погибли, отличаются от тех, которые погибли в автотатастрофе. Необходимы, на мой взгляд, и поправки к закону о банкротстве, в которых было бы зафиксировано, что компании обязаны вести документацию, которую мы могли бы иметь на момент отзыва лицензии, чтобы мы не бегали с детективами за пропавшими страховщиками. А главное, чтобы компании осознали, что они будут нести ответственность, причем не только финансовую, может быть, даже и уголовную, если они бросают на произвол судьбы клиентов в надежде на то, что РСА заплатит.

ВГ: Не боитесь, что в излишне жестких условиях желающих работать в ОСАГО не найдется?

А. Б.: На рынок сейчас приходят новые игроки, несмотря на то что первые годы низкой убыточности в ОСАГО остались в прошлом. Из последних лицензию на ОСАГО получили «Цюрих», «Царица», Первая страховая компания, «Зап-СибЖАСО». Приходят компании, которые все это время присматривались к рынку и которые зарабатывают не на ОСАГО. Для них важно включить ОСАГО в свой портфель с тем, чтобы обеспечить комплексную защиту клиентов.

Интервью взяла ТАТЬЯНА ГРИШИНА

150 КРУПНЕЙШИХ СТРАХОВЩИКОВ ОСАГО ПО ИТОГАМ ПЕРВОГО КВАРТАЛА 2007 ГОДА														
МЕСТО	МЕСТО В 1-М КВАРТАЛЕ 2006 ГОДА	НАЗВАНИЕ	РЕГИСТРАЦИОННЫЙ НОМЕР	ГОРОД	ВЗНОСЫ (ТЫС. РУБ.)	ИЗМЕНЕНИЕ ЗА ГОД (%)	ДОЛЯ ОСАГО В ОБЩИХ СБОРАХ (%)	ЗАКЛЮЧЕНО ДОГОВОРОВ (ШТ.)	ВЫПЛАТЫ ПО СТРАХОВЫМ СЛУЧАЯМ (ТЫС. РУБ.)	СООТНОШЕНИЕ ВЫПЛАТЫ/ВЗНОСЫ (%)	ЧИСЛО СТРАХОВЫХ СЛУЧАЕВ		СРЕДНЯЯ ПРЕМИЯ (РУБ.)	СРЕДНЯЯ ВЫПЛАТА (РУБ.)
											ЗАЯВЛЕННЫХ	УРЕГУЛИРОВАННЫХ		
1	1	РОСГОСТРАХ (11 КОМПАНИЙ)			4115281	9,3	29,9	2197455	2418863	58,8	103758	103758	1873	23313
2	2	РЕСО-ГАРАНТИЯ	1209	МОСКВА	1293350	10,1	12,4	442678	747931	57,8	32890	35529	2922	21051
3	3	ИНГОССТРАХ	928	МОСКВА	907665	18,2	12,5	288933	520992	57,4	21537	19991	3141	26061
4	4	РОСНО	290	МОСКВА	832340	39,6	11,3	253179	351369	42,2	14079	13956	3288	25177
5	5	ВОЕННОЕ СТРАХОВАЯ КОМПАНИЯ	621	МОСКВА	566148	16,5	10,3	254623	235189	41,5	7788	9491	2223	24780
6	6	СПАССКИЕ ВОРОТА	2992	МОСКВА	451068	9,6	41,3	221056	262338	58,2	11449	10904	2041	24059
7	9	РУССКИЙ МИР	1582	САНКТ-ПЕТЕРБУРГ	422071	60,8	35,3	211247	179473	42,5	7687	6908	1998	25980
8	7	НАСТА	1083	МОСКВА	385081	13,2	25,1	181083	257520	66,9	13115	12252	2127	21019
9	11	СТАНДАРТ-РЕЗЕРВ	1137	МОСКВА	324429	40,2	21,6	114486	198036	61,0	8840	7566	2834	26174
10	8	МАКС	1427	МОСКВА	300184	2,0	12,4	97850	198257	66,0	5735	4991	3068	39723
11	10	АЛЬФАСТРАХОВАНИЕ	2239	МОСКВА	283524	16,3	15,0	122535	159581	56,3	6837	6202	2314	25731
12	20	МЕГАРУСС-Д	2877	МОСКВА	258440	95,2	43,1	111285	98336	38,0	4693	4053	2322	24263
13	14	УРАЛСИБ	983	МОСКВА	247955	21,5	17,0	139014	162977	65,7	8770	8332	1784	19560
14	13	СОГЛАСИЕ	1307	МОСКВА	238368	11,7	11,2	97986	181088	76,0	11246	6849	2433	26440
15	19	МОСКОВСКАЯ СТРАХОВАЯ КОМПАНИЯ	3259	МОСКВА	192415	42,5	13,5	62586	121097	62,9	5134	4806	3074	25197
16	16	РОССИЯ	2	МОСКВА	170605	15,6	13,6	78522	105561	61,9	5408	4448	2173	23732
17	18	ЮГОРИЯ	3211	ХАНТЫ-МАНСКИЙСК	163484	16,2	10,3	77411	117941	72,1	5836	5200	2112	22681
18	12	СКПО-УРАЛСИБ	3014	МОСКВА	153535	-30,5	19,2	91713	159975	104,2	7318	6952	1674	23011
19	143	РЕГИОНАЛЬНЫЙ АЛЬЯНС	2923	МОСКВА	137003	17133,1	100,0	79278	27042	19,7	1468	1271	1728	21276
20	21	СОГАЗ	1208	МОСКВА	134664	18,3	1,4	54522	70022	52,0	3110	2618	2470	26746
21	32	ПРОМЫШЛЕННО-СТРАХОВОЙ АЛЬЯНС	3074	МОСКВА	126266	60,9	39,0	46440	66745	52,9	2656	2367	2719	28198
22	29	НАЦИОНАЛЬНАЯ СТРАХОВАЯ ГРУППА	1826	ДОЛГОПРУДНЫЙ	117766	43,3	7,6	41936	78294	66,5	3223	2561	2808	30572
23	24	ПРОГРЕСС-НЕВА	2327	САНКТ-ПЕТЕРБУРГ	113823	12,6	35,0	39328	54278	47,7	1759	1767	2894	30718
24	33	СТРАХОВОЕ ОБЩЕСТВО ЗЕНИТ	3554	МОСКВА	110237	46,6	38,2	50231	44875	40,7	2817	2273	2195	19743
25	26	ЖАСО	263	МОСКВА	96384	5,8	2,1	34985	40839	42,4	1997	1943	2755	21019
26	31	ГЕНЕРАЛЬНЫЙ СТРАХОВОЙ АЛЬЯНС	2341	ДМИТРОВ	96370	19,9	72,5	29662	64773	67,2	3947	4132	3249	15676
27	28	ЭНЕРГОГАРАНТ	1834	МОСКВА	96075	15,5	5,9	42205	55731	58,0	2167	2140	2276	26043
28	25	РЕКОН	1263	МОСКВА	93374	1,2	23,4	45022	34658	37,1	3223	2597	2074	13345
29	35	ГУТА-СТРАХОВАНИЕ	1820	МОСКВА	89806	43,5	8,8	38326	47857	53,3	1830	1936	2343	24720
30	41	ОРАНТА	3028	МОСКВА	87679	63,7	17,5	41219	38607	44,0	1590	1288	2127	29974
31	23	НСГ-РОСЭНЕРГО	3295	ГОРНО-АЛТАЙСК	83311	-19,8	42,2	90399	57442	68,9	2259	1985	922	28938
32	30	ГРУППА РЕНЕССАНС СТРАХОВАНИЕ	1284	МОСКВА	80498	0,1	5,4	18585	38067	47,3	1950	1604	4331	23733
33	40	ЗАЩИТА-НАХОДКА	3174	НАХОДКА	73974	32,9	67,6	39598	41963	56,7	1580	1535	1868	27337
34	27	РОССИЙСКАЯ НАЦИОНАЛЬНАЯ СК	1517	НОВОСИБИРСК	69636	-18,1	59,1	37017	45581	65,5	1426	2677	1881	17027
35	37	НАДЕЖДА	2182	КРАСНОЯРСК	65385	10,8	63,1	30803	43242	66,1	2126	2631	2123	16436
36	39	РЕГИОН	1207	САНКТ-ПЕТЕРБУРГ	65016	14,4	38,4	24904	34338	52,8	1538	1266	2611	27123
37	36	СЕВЕРНАЯ КАЗНА	1155	ЕКАТЕРИНБУРГ	62550	4,9	34,8	19477	57820	92,4	2409	2248	3211	25721
38	137	ГРАНИТ	2183	МОСКВА	61870	4354,3	93,8	23211	2664	4,3	207	77	2666	34597
39	44	ПРОГРЕСС-ГАРАНТ	2786	МОСКВА	60523	31,9	7,6	22449	27420	45,3	1289	1103	2696	24859
40	46	УРАЛ-АИЛ	1306	ПЕРМЬ	57594	31,3	22,4	21538	44813	77,8	2923	2911	2674	15394
41	43	АСКО	2489	НАБЕРЕЖНЫЕ ЧЕЛНЫ	54328	4,3	20,7	24891	37222	68,5	1998	1627	2183	22878
42	42	СОК	3301	САМАРА	48065	-9,0	24,7	18098	34035	70,8	2058	1737	2656	19594
43	50	РУССКАЯ СТРАХОВАЯ КОМПАНИЯ	968	МОСКВА	46697	25,4	13,3	11745	21350	45,7	1000	823	3976	25942
44	48	ГУБЕРНСКАЯ СК КУЗБАССА	2353	КЕМЕРОВО	46148	18,5	63,3	27193	47571	103,1	1601	1441	1697	33012
45	45	АВИКОС	1967	МОСКВА	45782	4,0	30,7	24877	38624	84,4	1446	1548	1840	24951
46	56	АДМИРАЛ	46	РОСТОВ-НА-ДОНУ	45350	40,6	30,7	26647	19747	43,5	870	998	1702	19787
47	47	АСОЛЬ	2600	ТОЛЬЯТТИ	44801	10,6	19,9	16673	28244	63,0	1476	1442	2687	19587
48	55	ПОДДЕРЖКА-ГАРАНТ	333	МОСКВА	44078	35,0	85,2	33724	17162	38,9	786	718	1307	23903
49	—	КОРОНА	2937	МОСКВА	43184	—	96,1	15212	11583	26,8	449	384	2839	30164
50	53	ГОРОДСКАЯ СТРАХОВАЯ КОМПАНИЯ	1489	МОСКВА	42549	23,1	23,6	16805	18623	43,8	849	876	2532	21259
51	106	ДЖЕНЕРАЛ РЕЗЕРВ	2598	МОСКВА	41445	456,2	90,7	16281	18098	43,7	599	739	2546	24490
52	52	САМАРА-АСКО	2346	САМАРА	39385	7,2	22,8	15495	21589	54,8	1166	1087	2542	19861
53	66	УРАЛПРОС	599	ЕКАТЕРИНБУРГ	38061	58,8	42,7	21477	31725	83,4	1386	1293	1772	24536
54	63	ШЕКСНА	2115	ЧЕРЕПОВЕЦ	37744	46,8	4,8	19389	17958	47,6	1219	1063	1947	16894
55	57	АФЕС	1273	МОСКВА	37207	24,8	20,9	19471	33614	90,3	1424	1404	1911	23942
56	73	КОНДА	70	САНКТ-ПЕТЕРБУРГ	35757	86,5	54,2	11765	11730	32,8	350	353	3039	33229
57	59	НАСКО ТАТАРСТАН	3116	КАЗАНЬ	34738	23,2	17,5	20824	28145	81,0	1619	1425	1668	19751
58	64	КАПИТАЛЬ СТРАХОВАНИЕ	1298	КОГАЛЫМ	34026	39,8	0,8	12298	15427	45,3	565	534	2767	28890

КОНКУРЕНТЫ

150 КРУПНЕЙШИХ СТРАХОВЩИКОВ ОСАГО ПО ИТОГАМ ПЕРВОГО КВАРТАЛА 2007 ГОДА														
МЕСТО	МЕСТО В 1-М КВАРТАЛЕ 2006 ГОДА	НАЗВАНИЕ	РЕГИСТРАЦИОННЫЙ НОМЕР	ГОРОД	ВЗНОСЫ, (ТЫС. РУБ.)	ИЗМЕНЕНИЕ ЗА ГОД (%)	ДОЛЯ ОСАГО В ОБЩИХ СБОРАХ (%)	ЗАКЛЮЧЕНО ДОГОВОРОВ (ШТ.)	ВЫПЛАТЫ ПО СТРАХОВЫМ СЛУЧАЯМ (ТЫС. РУБ.)	СООТНОШЕНИЕ ВЫПЛАТЫ/ВЗНОСЫ (%)	ЧИСЛО СТРАХОВЫХ СЛУЧАЕВ		СРЕДНЯЯ ПРЕМИЯ (РУБ.)	СРЕДНЯЯ ВЫПЛАТА (РУБ.)
											ЗАЯВЛЕННЫХ	УРЕГУЛИРОВАННЫХ		
59	—	ГЕОПОЛИС	2397	МОСКВА	30492	—	31,8	5932	2381	7,8	115	95	5140	25063
60	58	РСТК	1852	МОСКВА	29722	1,4	54,4	17510	16826	56,6	816	726	1697	23176
61	62	НЕФТЕПОЛИС	3297	МОСКВА	28868	7,9	2,3	10746	16631	57,6	570	513	2686	32419
62	69	СУРГУТНЕФТЕГАЗ	3127	СУРГУТ	27878	27,6	2,2	13526	21485	77,1	959	851	2061	25247
63	68	ИНФОРМСТРАХ	86	МОСКВА	27572	23,6	23,6	13260	11520	41,8	450	402	2079	28657
64	60	ГАММА	2742	ЕКАТЕРИНБУРГ	27037	-4,0	32,2	18277	19213	71,1	1458	835	1479	23010
65	61	АЙНИ	1714	КАЛИНИНГРАД ОБЛ.	26121	-5,8	61,0	16585	12545	48,0	422	496	1575	25292
66	71	СКМ	1047	МАГНИТОГОРСК	24280	17,7	4,3	11842	19014	78,3	980	793	2050	23977
67	101	АСТО ГАРАНТИЯ	3215	МОСКВА	23188	172,4	64,1	6975	4817	20,8	298	285	3324	16902
68	—	РУССКИЙ СТРАХОВОЙ ЦЕНТР	159	МОСКВА	22411	—	6,7	5218	343	1,5	12	7	4295	49000
69	70	АСТРО-ВОЛГА	1892	ТОЛЬЯТТИ	22167	1,6	34,1	9615	16898	76,2	983	967	2305	17475
70	80	МЕТРОПОЛИС	81	МОСКВА	21997	41,6	28,3	11435	10823	49,2	455	409	1924	26462
71	72	ЧУЛПАН	1216	АЛЪМЕТЬЕВСК	21865	7,0	2,8	12376	14981	68,5	723	723	1767	20721
72	65	АНГАРА	66	БРАТСК	21592	-10,5	69,8	11484	16436	76,1	622	615	1880	26725
73	—	ПЕРВАЯ СТРАХОВАЯ КОМПАНИЯ	3487	МОСКВА	20025	—	2,4	6279	837	4,2	30	33	3189	25364
74	92	ЭНЕРГЕТИЧЕСКАЯ СК	1914	МОСКВА	19371	101,9	48,8	12694	9882	51,0	467	335	1526	29499
75	74	ПОДМОСКОВЬЕ	1111	ПОДОЛЬСК	19214	8,6	46,4	6780	8378	43,6	337	279	2834	30029
76	67	ДАЛЬАКФЕС	2214	ВЛАДИВОСТОК	19168	-19,8	20,4	8606	13088	68,3	242	242	2227	54083
77	126	АСОПО	2357	НОВОСИБИРСК	18698	499,1	81,9	6890	11254	60,2	816	522	2714	21559
78	49	АРИАДНА	2240	МОСКВА	18498	-51,7	68,2	7419	11770	63,6	511	525	2493	22419
79	78	БАСК	518	БЕЛОВО	17918	13,4	29,8	10065	15939	89,0	702	644	1780	24750
80	151	РУССКО-БАЛТИЙСКОЕ СО	2717	САНКТ-ПЕТЕРБУРГ	17833	5689,9	24,0	7188	6554	36,8	154	192	2481	34135
81	77	АСК-ПЕТЕРБУРГ	1709	САНКТ-ПЕТЕРБУРГ	17572	8,9	31,4	5842	10203	58,1	294	308	3008	33127
82	75	ЗНИ	1551	РОСТОВ-НА-ДОНУ	17254	3,0	60,4	10587	10630	61,6	475	497	1630	21388
83	81	МОСКОВИЯ	2290	ТРОИЦК	15487	7,6	45,3	6592	9379	60,6	337	324	2349	28948
84	82	КОМФОРТ ГАРАНТ	3519	КАЛИНИНГРАД ОБЛ.	15228	7,8	80,1	9256	7193	47,2	249	263	1645	27350
85	83	ПРОМЫШЛЕННАЯ СК	461	КАЗАНЬ	14083	11,8	23,5	6392	12800	90,9	762	734	2203	17439
86	87	ТАЛИСМАН	1587	КАЗАНЬ	13962	33,7	24,9	5374	7516	53,8	398	332	2598	22639
87	102	ЛК-СИТИ	892	МОСКВА	13928	69,0	50,7	6994	6500	46,7	372	305	1991	21311
88	146	ИННОГАРАНТ	3455	МОСКВА	13885	1866,7	6,3	3625	4153	29,9	142	133	3830	31226
89	85	МЕЖОТРАСЛЕВОЙ СТРАХОВОЙ ЦЕНТР	88	МОСКВА	13579	25,4	9,3	4781	7810	57,5	430	356	2840	21938
90	84	МИКОРА	1185	ХИМКИ	13476	10,1	35,7	12176	5458	40,5	215	160	1107	34113
91	79	САМАРА	2619	САМАРА	13200	-15,7	27,1	4130	5187	39,3	249	238	3196	21794
92	91	КЛАСС	1675	САНКТ-ПЕТЕРБУРГ	12890	33,6	26,3	3719	5245	40,7	168	173	3466	30318
93	105	АИГ ЛАЙФ	3256	МОСКВА	12565	63,8	1,4	1932	3741	29,8	99	139	6504	26914
94	98	МЕДЭКСПРЕСС	141	САНКТ-ПЕТЕРБУРГ	12011	33,7	4,5	4131	4843	40,3	183	175	2908	27674
95	99	МСК СТРАЖ	413	РЯЗАНЬ	11342	27,1	38,9	6326	5469	48,2	322	303	1793	18050
96	95	ТРАНСПОРТНО-ПРОМЫШЛЕННОЕ СО	3202	МОСКВА	11032	18,6	97,6	7849	6025	54,6	298	237	1406	25422
97	76	ЖИВА	158	МОСКВА	10917	-32,4	34,0	6521	12612	115,5	452	461	1674	27358
98	90	ГАЙДЕ	630	САНКТ-ПЕТЕРБУРГ	10479	6,4	19,4	2854	4825	46,0	157	152	3672	31743
99	100	ПАРИ	915	МОСКВА	10285	18,2	4,1	1908	2245	21,8	127	83	5390	27048
100	89	РК-ГАРАНТ	2905	МОСКВА	9873	-1,6	9,8	3744	6333	64,1	235	257	2637	24642
101	15	МЕЖРЕГИОНАЛЬНОЕ СТРАХОВОЕ СОГЛАШЕНИЕ	3233	МОСКВА	9848	-94,6	47,7	5759	83411	847,0	4631	3810	1710	21893
102	141	РАСО	3408	МОСКВА	9728	804,9	3,2	2571	2204	22,7	104	56	3784	39357
103	103	РЕГИОНГАРАНТ	1908	МОСКВА	9656	20,4	13,7	5385	3947	40,9	104	125	1793	31576
104	113	ИНВЕСТИСТРАХ-АГРО	105	МОСКВА	9486	54,8	73,2	5178	1849	19,5	125	102	1832	18127
105	86	ЖАСО-М	68	КЕМЕРОВО	9399	-12,1	28,0	4836	9957	105,9	443	294	1944	33867
106	97	ИТИЛЬ	1858	КАЗАНЬ	9316	1,4	37,0	6029	6712	72,0	454	355	1545	18907
107	138	БРИТАНСКОЕ СТРАХОВОЕ ОБЩЕСТВО	3064	МОСКВА	8379	542,1	31,8	3929	1260	15,0	54	36	2133	35000
108	93	СКИФ-ТВЕРЬ	3276	ТВЕРЬ	8261	-12,0	27,9	6253	2063	25,0	95	95	1321	21716
109	112	СЕРВИСРЕЗЕРВ-КОВРОВ	632	КОВРОВ	7444	20,4	33,5	5231	7211	96,9	325	315	1423	22892
110	96	ЗРГО РУСЬ	177	САНКТ-ПЕТЕРБУРГ	7424	-19,7	5,6	2291	3119	42,0	69	70	3241	44557
111	111	ТРАНСНЕФТЬ	1864	МОСКВА	7243	14,9	0,4	3227	2667	36,8	97	83	2244	32133
112	109	ТРАСТ	2091	ЧЕЛЯБИНСК	7209	9,8	26,3	3014	5241	72,7	281	227	2392	23088
113	104	РУССКИЕ СТРАХОВЫЕ ТРАДИЦИИ	2567	МОСКВА	7118	-8,6	4,8	2401	4301	60,4	108	131	2965	32832
114	110	ЭКСПРЕСС ГАРАНТ	2512	ЕКАТЕРИНБУРГ	7062	10,3	7,9	2928	6039	85,5	264	273	2412	22121
115	114	РОСИНВЕСТ	2029	МОСКВА	6921	20,0	29,0	3841	3014	43,5	158	118	1802	25542
116	116	ИНКАССТРАХ	113	САМАРА	6484	16,2	13,1	2697	4809	74,2	314	189	2404	25444
117	121	РУКСО	1860	МОСКВА	6285	53,8	16,3	3069	2584	41,1	97	101	2048	25584
118	149	СОПО РТ	3389	КАЗАНЬ	6129	1087,8	38,6	1586	1035	16,9	37	25	3864	41400
119	119	ЖАСКО	1595	ВОЛОГДА	5573	12,9	28,1	3327	4066	73,0	185	174	1675	23368
120	118	ГЕФЕСТ	1641	МОСКВА	5422	2,7	3,3	1969	2261	41,7	111	91	2754	24846
121	107	ИНВЕСТИЦИИ И ФИНАНСЫ	907	МОСКВА	5305	-23,3	12,4	1799	2803	52,8	118	134	2949	20918
122	120	ПОВОЛЖСКИЙ СТРАХОВОЙ АЛЪЯНС	3568	СЫЗРАНЬ	5072	4,0	24,7	2700	3169	62,5	206	158	1879	20057
123	115	НАЦИОНАЛЬНОЕ КАЧЕСТВО	3240	МОСКВА	5038	-10,9	79,4	2439	1533	30,4	45	38	2066	40342
124	108	ГАРМЕД	486	МОСКВА	5004	-27,4	16,2	1559	2434	48,6	78	68	3210	35794
125	—	ЦЮРИХ	212	МОСКВА	4803	—	1,7	1483	197	4,1	19	8	3239	24825
126	140	СПОРТСТРАХ	3352	ВОСКРЕСЕНСК	4677	306,7	65,0	2285	1479	31,6	54	47	2047	31468
127	117	СВОД	2832	САНКТ-ПЕТЕРБУРГ	4498	-17,6	69,4	1308	3675	81,7	106	90	3439	40833
128	123	ЯКОРЬ	1621	МОСКВА	4315	29,1	2,5	1348	2988	69,2	70	81	3201	36889
129	130	СТРАХОВАЯ КОМПАНИЯ ТЭСТ-ЖАСО	473	ЯРОСЛАВЛЬ	4214	76,2	12,7	2420	2423	57,5	130	108	1741	22435
130	—	ЦАРИЦА	221	ВОЛГОГРАД	3716	—	83,6	2837	93	2,5	8	3	1310	31000
131	—	АРБАТ	3670	МОСКВА	3360	—	12,9	1730	965	28,7	57	33	1942	29242
132	127	УРАЛ-РЕЦЕПТ	248	ЕКАТЕРИНБУРГ	3234	4,2	6,6	1431	1782	55,1	112	76	2260	23447
133	129	САЛДА-АСКО	1168	ВЕРХНЯЯ САЛДА	3119	12,1	3,2	1539	1924	61,7	96	95	2027	20253
134	124	ВЕСТ-АКРАС	374	ВОЛЖСКИЙ	3100	-6,9	56,6	1861	1320	42,6	62	64	1666	20625
135	128	ФИНИСТ-МК	1976	МОСКВА	2996	5,7	11,1	1403	1891	63,1	75	68	2135	27809
136	131	ШАНС	13	ЛИПЕЦК	2683	14,9	3,3	948	2737	102,0	83	81	2830	33790
137	125	АСТЭК	244	НАДЬИМ	2517	-20,9	16,7	1659	2466	98,0	85	91	1517	27099
138	132	МЕТРОТОН	3413	МОСКВА	2454	15,8	2,9	379	810	33,0	24	30	6475	27000
139	133	ПОЛИС-ГАРАНТ	3390	МОСКВА	2411	29,4	4,6	453	430	17,8	27	17	5322	25294
140	135	СТРАХОВАЯ БИЗНЕС-ГРУППА	3229	ВОРОНЕЖ	2376	53,7	3,7	1388	481	20,2	34	31	1712	15516
141	122	СТРАХОВОЕ ОБЩЕСТВО ТРУБОПРОВОД	3255	МОСКВА	2028	-43,2	6,0	709	190	9,4	8	6	2860	31667
142	136	МЕЖРЕГИОНГАРАНТ	3300	САЛЕХАРД	1810	18,2	1,6	541	578	31,9	12	14	3346	41286
143	134	ТРАНСГАРАНТ	3275	МОСКВА	1352	-26,0	15,6	751	691	51,1	18	18	1800	38389
144	139	УРАЛКО												

ПОЛИС С ВИДОМ НА МОРЕ

с 1 июня, согласно закону «Об основах туристской деятельности в РФ», туроператоры обязаны обзавестись банковской гарантией или страхованием ответственности на суммы до 5 млн рублей. Большинство туроператоров выбрали страховку. В результате страховщики получили около \$3,4 млн сборов. Страховых случаев долго ждать не пришлось — туристы уже могут требовать компенсации за задержки рейсов «Вим-Авиа» в начале июня.

СЕРГЕЙ СОБОЛЕВ

ПОСЛЕДНЯЯ АФЕРА Два месяца назад президент «КМП-групп» и вице-президент Ассоциации туроператоров России (АТОР) Владимир Канторович пообещал журналистам: «На эти майские праздники в последний раз произойдет скандал с исчезновением какой-нибудь фирмы, обманувшей от нескольких десятков до нескольких сотен доверчивых туристов». В том, что подобный инцидент непременно будет, господин Канторович не сомневался: каждый год в пиковые даты — на майские и новогодние праздники, а также в августе с рынка со скандалом уходит как минимум одна компания, оказавшаяся либо банкротом, либо откровенным мошенником. Операторы делали акцент на словах «в последний раз» — с 1 июня в силу вступили поправки к федеральному закону «Об основах туристской деятельности в РФ», которые по замыслу чиновников Ростуризма должны надежно защитить потребителей от недобросовестных турфирм.

Как и предсказывали в АТОР, майские праздники ознаменовались очередным скандалом. В Москве в конце апреля исчез оператор «Сидре-тур», который специализировался на турах в Турцию и Египет. Весь апрель компания активно рекламировала в интернете чрезвычайно дешевые туры. Накануне праздников руководство вывезло из арендуемого офиса в бизнес-центре «Аэровокзал» всю оргтехнику и распустило сотрудников. Десяткам пострадавших клиентов рассчитывать было не на что. Даже если мошенники будут найдены, ни один обманутый турист не вернет своих денег. Перед всеми своими клиентами компания отвечает лишь своим уставным капиталом, для ООО он составляет всего 10 тыс. рублей (примерно \$380). Для сравнения: самый дешевый тур на таком массовом и потому недорогом направлении, как Египет, стоит сегодня как минимум \$500.

В июне подобная афера уже не пройдет, объясняют в АТОР. Согласно новому закону, туроператор обязан иметь финансовое обеспечение в виде банковской гарантии или полиса страхования ответственности. Если потребитель не удовлетворен предоставленной ему услугой, он может требовать компенсации напрямую у банка или страховщика. В этой ситуации, полагают в Ростуризме, собирать деньги с туристов, чтобы потом с ними исчезнуть, не имеет никакого смысла.

О необходимости введения института финансового обеспечения для туроператоров государство задумалось еще четыре года назад, рассказывает заместитель руководителя Федерального агентства по туризму (Ростуризм) Надежда Назина. Однако подготовка поправок к действующему закону «Об основах туристской деятельности в РФ» была парализована начавшейся тогда административной реформой. Входивший в структуру Минэкономразвития департамент по туризму был сначала передан Федеральному агентству по физкультуре и спорту, а затем получил статус самостоятельного ведомства.

Активная работа по подготовке поправок началась лишь в прошлом году, и во многом она была обусловлена тем, что с января 2007 года отменялось лицензирование туроператорской и турагентской деятельности. Выдавав-

КАЖДЫЙ ГОД В ПИКОВЫЕ ДАТЫ — НА МАЙСКИЕ И НОВОГОДНИЕ ПРАЗДНИКИ, А ТАКЖЕ В АВГУСТЕ — С РЫНКА СО СКАНДАЛОМ УХОДИТ КАК МИНИМУМ ОДНА КОМПАНИЯ, ОКАЗАВШАЯСЯ ЛИБО БАНКРОТОМ, ЛИБО ОТКРОВЕННЫМ МОШЕННИКОМ



ДМИТРИЙ ПЕКАЙ

ДЛЯ ТОГО ЧТОБЫ ПОЛУЧИТЬ СТРАХОВУЮ ВЫПЛАТУ ЗА ЗАДЕРЖКУ РЕЙСА, НАДО ДОКАЗАТЬ, ЧТО ОЖИДАНИЕ В АЭРОПОРТУ ИСПОРТИЛО ОТДЫХ

шиеся с 2002 года лицензии особой защиты туристу не гарантировали. Они лишь вводили минимальные требования к персоналу туроператорской компании (например, обязательное высшее образование для руководителя).

Тем не менее после отмены лицензирования оставить без контроля целую отрасль, оборот которой, по оценке Всемирного совета по туризму и путешествиям, в этом году достигнет \$112 млн, чиновники не могли. В результате вместо процедуры лицензирования стала прорабатываться идея финансового обеспечения.

«Финансовое обеспечение будет способствовать тому, чтобы закон „О защите прав потребителей“ наконец-то заработал и в сфере туризма,— говорит госпожа Назина.—

КАК ВЫЧИСЛЯЛИ РАЗМЕР ОТВЕТСТВЕННОСТИ ТУРОПЕРАТОРОВ

Годовой размер финансового обеспечения в виде банковской гарантии или полиса страхования ответственности в пользу третьих лиц зависит от географии деятельности туроператора. Для операторов международного, то есть выездного (отправка за границу) и въездного (прием в России иностранцев) туризма, чиновники

определили сумму в 10 млн рублей. Для операторов внутреннего туризма (туры по стране) — в 1 млн рублей. Как пояснили ВГ в Ростуризме, при расчете суммы для международных операторов за основу была взята средняя стоимость аренды чартерного рейса по самым востребованным туристами авиамаршрутам: от сравнительно близкой к Москве Анталы до расположенных на других континентах Паттайи

Например, в торговле уже давно стало нормой — неисполненные обязательства так или иначе потребителю компенсируются за счет торговой организации. В туризме же все эти годы был распространен такой вариант: помещение и оборудование фирмы находится в аренде, сама она живет на кредиты. Поэтому, даже если и есть решение суда о возмещении невыполненных договорных обязательств и причиненного ущерба, с турфирмы ничего взыскать не удастся».

В качестве финансового обеспечения туроператору предложено на выбор либо получение банковской гарантии, либо страхование ответственности в пользу третьих лиц на сумму от 1 млн до 10 млн рублей. При этом в Ростуризме подчеркивали, что туроператор не должен будет отдавать гаранту всю названную сумму, а лишь определенный процент от нее. По прогнозу чиновников, ежегодное вознаграждение банкам или страховщикам за выдачу финансового обеспечения не превысит 5% от обязательной

или Варадеро. Таким образом, финансового обеспечения должно хватить на возмездомой туристов, если туроператор—заказчик рейса по какому-либо причинам оказался финансово несостоятельным. В Ростуризме уверяют, что были также учтены расходы, связанные с возмещением потребителям ущерба.

суммы как у банков, так и у страховщиков, то есть не больше 500 тыс. рублей в год, или 41,6 тыс. рублей (\$1,6 тыс.) в месяц, для операторов международного туризма.

РАСКОЛ РЫНКА Но именно вокруг размера финобеспечения на рынке разгорелись нешуточные страсти. Небольшие, преимущественно региональные турфирмы в сентябре 2006 года, когда законопроект был опубликован на сайте Ростуризма, сочли названные суммы сильно завышенными. По их мнению, новый закон был разработан в интересах крупных игроков и в будущем позволит им монополизировать рынок.

Небольшие туроператоры предложили увязать размер финобеспечения с оборотом компании. В Ростуризме резонно возразили, что в этом случае бизнес может уйти в тень: велик риск, что многие туроператоры будут специально занижать свои обороты. «По нашему замыслу введение



финобеспечения, наоборот, должно способствовать большей прозрачности рынка,— объясняла Надежда Назина.— Операторам будет просто невыгодно регистрировать несколько фирм, чтобы уйти от налогов, поскольку на каждую такую компанию придется получать либо банковскую гарантию, либо страховой полис».

Недовольство региональных туроператоров в Ростуризме объясняли их ничем не подкрепленными амбициями — большинство региональных фирм, называя себя туроператорами, ведут турагентскую деятельность. Руководитель Ростуризма Владимир Стржалковский даже представил журналистам расчеты, демонстрирующие, какой минимальный оборот должен быть у настоящего туроператора и какую долю в нем займут отчисления по финобеспечению.

По оценке господина Стржалковского, минимальные ежемесячные расходы туроператорской компании со штатом семь человек с учетом обязательных затрат на аренду офиса, связь, оргтехнику, зарплату персонала, рекламных расходов составляют сегодня \$20 тыс. При средней пятипроцентной рентабельности бизнеса месячный оборот такой компании, даже если она не получает прибыли, должен равняться \$400 тыс. Таким образом, месячные расходы на финобеспечение — те самые \$1,6 тыс.— не превышают 0,4% оборота оператора.

Тем не менее небольшие турфирмы минувшей осенью активно поддерживал Российский союз туриндустрии (РСТ) — главная отраслевая ассоциация, объединяющая как операторов, так и агентства. В РСТ также входят владельцы гостиниц, авиаперевозчики, музеи, работающие на туристическом рынке страховые компании и т. п. Наряду с завышенным размером финобеспечения беспокойство РСТ также вызвало то, что финобеспечение необходимо компаниям, принимающим в России иностранных туристов. «Такие туристы покупают тур в Россию у себя на родине у местного оператора, уже имеющего гарантию. Именно он, а не российская фирма должен возмещать им в чрезвычайных случаях причиненный вред или ущерб»,— объяснял осенью президент РСТ Сергей Шпилько. С критикой внесенного в сентябре 2006 года в Госдуму законопроекта выступили региональные отраслевые ассоциации, а также руководство ряда регионов, в том числе Москвы.

Противостояние достигло такого уровня, что в ноябре крупнейшие туроператоры, поддержавшие идею Ростуризма, объявили о создании собственного отраслевого объединения — Ассоциации туроператоров России (АТОР). Среди ее членов лидеры выездного туризма — «Натали Турс», «Тез Тур», «TUI Мостревел», «Нева», «ВКО Тревел», выездного туризма — «КМП-групп», «Интурист», «Академсервис», внутреннего туризма — «РВБ Алеан», «Владинвестур».

Компании—члены АТОР, по их собственным оценкам, контролируют больше 70% российского туристического рынка. Они не скрывали, что создают ассоциацию из-за несогласия с позицией РСТ. Инициативы РСТ «ставят своей целью выхолостить этот механизм (финобеспечения.— **ВГ**)», заявили в открытом письме представители АТОР. По мнению членов ассоциации, против финобеспечения выступают «компании, работающие вчерную, и откровенный криминал, торгующий приглашениями и визами».

Как бы там ни было, в октябре депутаты приняли поправки к закону «Об основах туристской деятельности в РФ» в первом чтении, в декабре — во втором. Тогда, кстати, произошел конфуз. Во время второго чтения присутствовавший на пленарном заседании руководитель Ростуризма Владимир Стржалковский согласился с предложением депутата Валентины Пивненко снизить сумму финобеспечения для операторов внутреннего туризма с 1 млн рублей до 0,5 млн рублей.

В результате депутаты проголосовали за поправку госпожи Пивненко, которую ранее профильный комитет по

экономполитике рекомендовал отклонить. Только потом выяснилось, что принятая поправка шире и снижает размер финобеспечения и для операторов въездного туризма, причем в 20 раз — с 10 млн рублей до 0,5 млн рублей. Запруд комитета по экономполитике Юрий Барзыкин назвал случившееся недоразумением. В результате законопроект пришлось вновь возвращать во второе чтение.

Окончательно закон был принят в январе 2007 года. Недоразумение было исправлено, но Ростуризму пришлось пойти на уступки оппонентам. Финобеспечение для операторов внутреннего туризма было утверждено в размере 0,5 млн рублей, а операторы выездного и въездного туризма в первый год действия обновленного закона должны будут получить банковскую гарантию или страховой полис на 5 млн рублей, а с 2008 года — на 10 млн рублей. Новый закон вступил в силу 1 июня 2007 года.

ЗА ЧТО БОРОЛИСЬ Согласно обновленному закону, турист вправе рассчитывать на компенсацию в случае, если туроператор не выполнил свои обязательства по договору реализации туристического продукта или исполнил их ненадлежащим образом. «Существенным нарушением договора... признается нарушение, которое влечет для туриста такой ущерб, что он в значительной степени лишается того, на что вправе был рассчитывать при заключении договора»,— гласит статья 17.4 нового закона.

Турист также может потребовать от туроператора возмещения упущенной выгоды и морального вреда. По возвращении из тура он должен обратиться с претензией либо к самому туроператору, либо в компанию, предоставившую тому финансовое обеспечение,— в банк или к страховщику. При этом турист должен представить четко оговоренный законом перечень документов: свои паспортные данные, данные заключенного с туроператором договора, документальные подтверждения неисполнения обязательств по договору. Банк или страховщик, изучив представленные туристом бумаги, принимает решение о выплате компенсации. В случае отказа в возмещении ущерба турист вправе оспорить это решение в суде.

В Ростуризме еще до вступления в силу обновленного закона предполагали, что банковской гарантии туроператоры предпочтут договоры со страховщиками. Участники туррынка были согласны с мнением чиновников. «Для получения банковской гарантии в большинстве случаев требуется обеспечение — залог или депозит на сумму гарантии,— объясняет директор дирекции страхования путешествующих Страхового дома ВСК Марина Меликьян.— Исключение составляют крупные туроператоры, все обороты которых проходят через определенный банк».

Поэтому, по ее словам, банковские гарантии будут интересны только крупнейшим туроператорам, в основном московским. Кроме того, добавляет Марина Меликьян, у страхования ответственности есть одно весомое для туроператоров преимущество: по договору страхования



ПО ПОДСЧЕТАМ ГЛАВЫ РОСТУРИЗМА ВЛАДИМИРА СТРЖАЛКОВСКОГО, СТОИМОСТЬ СТРАХОВКИ ОБОЙДЕТСЯ ТУРОПЕРАТОРУ В 0,4% ОТ ЕГО ОБОРОТА

выплаты производятся со счета страховой компании, а при банковской гарантии — со счета туроператора.

Страхование ответственности действительно оказалось более востребованной услугой. Как сообщил руководитель Ростуризма Владимир Стржалковский, на 1 июня 2007 года его ведомство занесло в федеральный реестр туроператоров 1333 компании (из них 1149 — операторы международного туризма). При этом банковскую гарантию получили лишь 33 оператора, остальные застраховали свою ответственность. Даже крупнейшие туроператоры предпочли страховые полисы банковским гарантиям (см. таблицу).

Большинство туроператоров для страхования своей ответственности выбрали те же компании, которые уже предоставляли им услуги по страхованию их клиентов, рассказывают страховщики. «Никакого передела рынка не произошло»,— констатирует заместитель начальника отдела страхования финансовых и профессиональных рисков «Ингосстраха» Дмитрий Мелехин.

Согласно утвержденным Росстрахнадзором типовым правилам страхования ответственности туроператоров, тарифы по данной страховке определены в 0,98–10% от суммы финобеспечения. Такую широкуювилку в Всероссийском союзе страховщиков, который готовил для Росстрахнадзора проект правил, объяснили тем, что в отсутствие сложившейся практики трудно предугадать, какой убыточностью обернется этот абсолютно новый для страховщиков продукт.

КРУПНЕЙШИЕ ТУРОПЕРАТОРЫ РОССИИ И ИХ ГАРАНТЫ					
МЕСТО	ТУРОПЕРАТОР	ВЫРУЧКА В 2006 ГОДУ (\$ МЛН)	КОЛИЧЕСТВО ОБСЛУЖЕННЫХ ТУРИСТОВ В 2006 ГОДУ (ТЫС. ЧЕЛ.)	ВИД ФИНОБЕСПЕЧЕНИЯ	КОМПАНИЯ, ПРЕДОСТАВИВШАЯ ФИНОБЕСПЕЧЕНИЕ
1	ВАО «ИНТУРИСТ»	338,3	602,6	СО*	«РЕСО-ГАРАНТИЯ»
2	«ИННА-ТУР»	321,01	544,5	СО	СПК «ЮНИТЕ РЕ»
3	«ТЭЗ ТУР»	294,8	650	БГ**	ПРОМСВЯЗЬБАНК
4	«НАТАЛИ ТУРС»	290	280	СО	«ИНГОССТРАХ»
5	ТУРФИРМА «НЕВА» (NEVA INTERNATIONAL HOLDING)	200,07	346	БГ	БАНК «САНКТ-ПЕТЕРБУРГ»
6	«КАПИТАЛ ТУР»	175,9	658	БГ	РУССЛАВБАНК
7	CORAL TRAVEL/ODEON TOURS	130,4	317	БГ	«КРЕДИТ ЕВРОПА БАНК»
8	PAC GROUP	128,7	124	СО	«РЕСО-ГАРАНТИЯ»
9	«АКАДЕМСЕРВИС»	92,1	365	БГ	«ЛОКО-БАНК»
10	«ЛАНТА-ТУР ВОЯЖ»	91,6	88,75	СО	«ИНГОССТРАХ»
11	«КМП ГРУПП»	87,6	160	СО	«ПРОГРЕСС-ГАРАНТ»
12	UTE MEGAPOLIS GROUP	79	137,3	СО	«НЕФТЕПОЛУС»
13	«АЛЬТАИР»	59,9	110	СО	«ИНГОССТРАХ»
14	«ТУРЭНЕРГОСЕРВИС»	59,4	126,6	СО	«РЕСО-ГАРАНТИЯ»
15	«БИБЛИО-ГЛОБУС»	57,9	73,5	СО	«ИНГОССТРАХ»
16	«РУССКИЙ ЭКСПРЕСС»	51,6	57	БГ	РУССЛАВБАНК
17	«АВИСТА»	41,95	104,8	СО	«СПАСКИЕ ВОРОТА»
18	«ВОДОХОДЬ»	38,8	65,5	СО	«ИНГОССТРАХ»
19	«ФОНД МИРА»	38,3	61,7	СО	«ИНГОССТРАХ»
20	«РОЗА ВЕТРОВ»	37,6	69	СО	«ИНГОССТРАХ»
21	«САМАРАИНТУР»	34,4	105,3	СО	СК «УРАЛСИБ»
22	«ДЕЙТ»	28,9	59,4	СО	СК «МОСКВА»
23	«СТАР ТРАВЕЛ»	28,6	62	СО	ВСК
24	«ДСБВ-ТУРС»	26,8	26,5	СО	РОСНО
25	«МОНДО ТУРС»	25,8	18,1	СО	«ЮНИТИ»

*СО — СТРАХОВАНИЕ ОТВЕТСТВЕННОСТИ. **БГ — БАНКОВСКАЯ ГАРАНТИЯ. ИСТОЧНИК: ЕЖЕГОДНЫЙ РЕЙТИНГЪ И ОТРАСЛЕВОГО ИЗДАНИЯ «ТУРИНФО» КРУПНЕЙШИХ ТУРОПЕРАТОРОВ РОССИИ, ДАННЫЕ РОСТУРИЗМА.

На практике же тарифы оказались ближе к нижней границе. «В среднем для наших клиентов они составили 1,3–1,5%,»— рассказал ВГ начальник управления по работе с турбизнесом компании РОСНО Олег Некрасов. В «Ингосстрахе» средний тариф составил 1,5–2%. Если подсчитать, что 1149 туроператоров международного туризма выбрали страхование на 5 млн рублей по цене 1,5%, а оставшиеся 184 оператора внутреннего туризма — на 0,5 млн рублей по такой же стоимости, получится, что страховщики привлекли в виде сборов 87,6 млн рублей (порядка \$3,4 млн).

Между тем сам закон вызывает у страховщиков вопросы. «Формулировка страхового случая в законе не совсем четкая и требует дополнительного проработки,— считает Марина Меликьян.— Однако ввиду отсутствия времени было принято решение остановиться на данном варианте документа». Закон определяет страховой случай как существенное нарушение туроператором договора реализации турпродукта. Это может быть как неисполнение обязательств по перевозке или размещению (что не вызывает у страховщиков вопросов), так и «наличие в туристическом продукте существенных недостатков». «Это очень расплывчатая формулировка,— отмечает Дмитрий Мелехин.— У потребителя и оператора, очевидно, будут разные представления о том, что считать существенным недостатком. К примеру, туристу сказали, что обои в гостиничном номере будут желтого цвета, а они оказались зеленого, отчего тот счел себя обманутым».

Обновленный закон «Об основах туристской деятельности в РФ» противоречит Гражданскому кодексу, отмечают страховщики. По закону страховщик не освобождается от выплаты компенсации туристу, если страховой случай наступил вследствие умышленного действия туроператора. Как поясняют в Ростуризме, эта норма была внесена специально, чтобы защитить потребителей от фирм-мошенников. А статья 963 Гражданского кодекса РФ освобождает страховщика от ответственности в случае умышленных действия застрахованного лица.

Впрочем, особых сложностей с выплатами страховщики не ожидают. «Нашими партнерами по большей части являются туристские компании, которые давно работают на рынке, и нас с ними связывает длительное сотрудничество»,— рассказывает госпожа Меликьян.— При работе с новыми партнерами мы обращаем внимание на деловую репутацию и срок работы туроператора на рынке».

Если же застрахованная фирма все же окажется мошенником, обязанность страховщика выплачивать компенсации пострадавшим туристам будет определять исключительно суд, полагает Олег Некрасов: «Он уже будет решать, руководствоваться ему туристическим законодательством или Гражданским кодексом».

Между тем первые обращения туристов к страховщикам ожидаются уже в этом месяце. Из-за поломки двух Boeing 757 авиакомпании «ВИМ-Авиа» 2–3 июня произошли многочасовые (от девяти часов и более) задержки чартерных рейсов в Бургас, Анталию, Бодрум, Сплит, Ираклион, Варну. Заказчиками этих рейсов выступают крупные туроператоры — «Корал Тревел», «TUI Мостревел», «Пегас Туристик», «Интаер», «Пакс» и т. д.

«Несомненно, туристы имеют полное право обратиться к своим туроператорам или тем страховым организациям и банкам, которые выдали финансовое обеспечение для данных компаний»,— признает Марина Меликьян. Однако получат ли туристы компенсации, страховщики утверждать не берутся. «В этом случае надо детально разбираться,— поясняет Дмитрий Мелехин.— Хотя и с опозданием, перевозка была осуществлена. С другой стороны, туристы лишились дня в уже оплаченных отелях». Именно туристы должны доказать наступление страхового случая, напоминает Олег Некрасов. ■

СТРАХОВОЙ СЛУЧАЙ ОПРЕДЕЛЯЕТСЯ КАК «НАЛИЧИЕ В ТУРИСТИЧЕСКОМ ПРОДУКТЕ СУЩЕСТВЕННЫХ НЕДОСТАТКОВ». ЭТО ОЧЕНЬ РАСПЛЫВЧАТАЯ ФОРМУЛИРОВКА,— СЧИТАЮТ СТРАХОВЩИКИ

ТЕМАТИЧЕСКИЕ
СТРАНИЦЫ
ГАЗЕТЫ

Коммерсантъ



ТЕОРИЯ И ПРАКТИКА
ПЕРЕДОВИКИ ПРОИЗВОДСТВА
СМЕЖНИКИ
ИНВЕТОРЫ
КОНКУРЕНТЫ
АДМИНИСТРАТИВНЫЙ РЕСУРС



BUSINESS
GUIDE